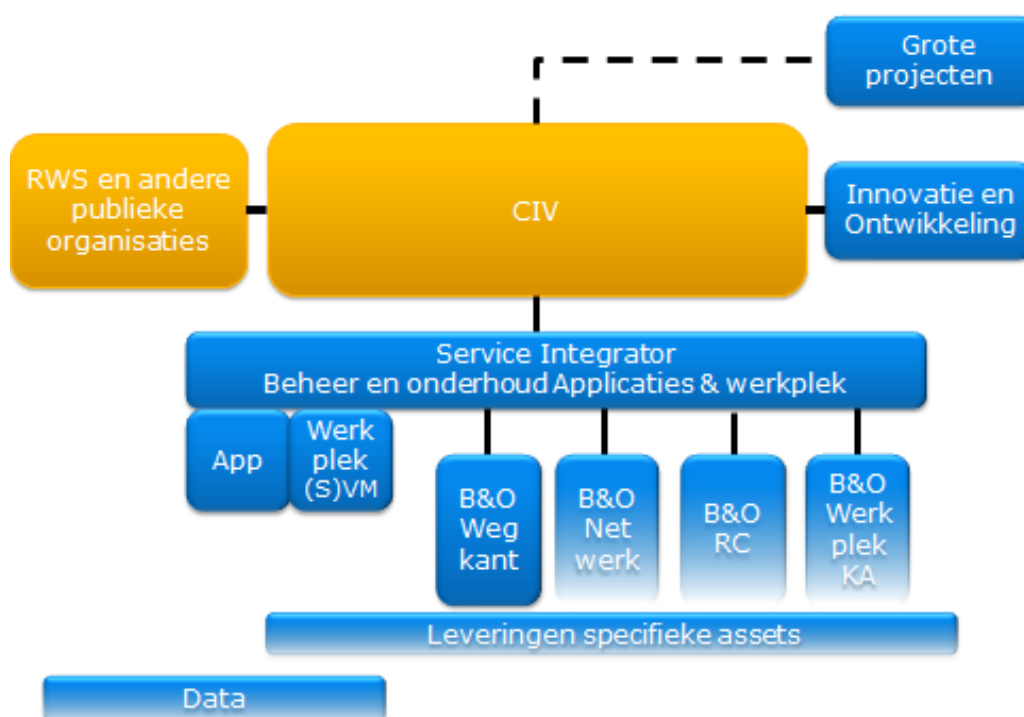




RWS ONGECLASSIFICEERD

Marktconsultatie document

Ten behoeve van Deelstrategie Verkeersmanagement IV



Datum 27 mei 2016
Status Definitief

Colofon

Uitgegeven door	RWS-CIV
Informatie	marktstrategie-IV@rws.nl
Uitgevoerd door	Team VM
Datum	27 mei 2016
Status	Definitief
Versienummer	1.0

Inhoud

	Inleiding—6
1.1	Over Rijkswaterstaat—6
1.2	Aanleiding—6
1.3	Doel en kader Deelstrategie Verkeersmanagement IV—6
1.4	Scope—7
1.5	Relatie met marktvisie—7
1.6	Doel van de marktconsultatie—8
1.7	Aanpak van de marktconsultatie op hoofdlijnen—8
2	Verloop van de marktconsultatie—9
2.1	Procedure—9
2.1.1	Planning—9
2.1.2	Informatiebijeenkomst—9
2.1.3	Vragen over het marktconsultatiedocument—10
2.1.4	Indienen vragenlijst—10
2.1.5	Mondelinge toelichting op vragenlijst—10
2.1.6	Afronding marktconsultatie en terugkoppeling resultaten—10
2.2	Vertrouwelijkheid—10
2.3	Overige bepalingen ten aanzien van de marktconsultatie—11
3	Vragen—12
4	Voorlopige planning Aanbestedingen—15
4.1	Service Integrator—15
4.2	(Raam)overeenkomst pilots en ontwikkeling—15
4.3	Grote projecten—15
4.4	Overige contracttypen—15
Bijlage 1	Topspecificaties Deelstrategie Verkeersmanagement IV
Bijlage 2	Use cases Deelstrategie Verkeersmanagement IV
Bijlage 3	Producten en Dienstencatalogus Verkeersmanagement IV
Bijlage 4	Formulier beantwoording vragen marktconsultatie

Inleiding

1.1 Over Rijkswaterstaat

Rijkswaterstaat is de uitvoeringsorganisatie die in opdracht van de minister en staatssecretaris van Infrastructuur en Milieu (IenM) de nationale netwerken op duurzame wijze beheert en ontwikkelt.

Rijkswaterstaat werkt aan de vlotte en veilige doorstroming van het verkeer, aan een veilig, schoon en gebruikersgericht landelijk watersysteem en aan de bescherming van ons land tegen overstromingen. Daarvoor beheert Rijkswaterstaat het nationale rijkswegennetwerk (5.695 km), het rijksvaarwegennetwerk (1.686 km kanalen, rivieren en 6.165 km vaarweg in open water) en het landelijke watersysteem (65.250 km²).

Rijkswaterstaat Centrale Informatievoorziening (RWS-CIV) is een van de landelijke organisatieonderdelen van RWS. RWS-CIV zorgt voor inwinning, beheer en verstrekking van data, alsmede ICT-beheer en ontwikkeling. Op de website www.rijkswaterstaat.nl staat meer informatie over Rijkswaterstaat en RWS-CIV.

1.2 Aanleiding

Op het gebied van verkeersmanagement¹ is in de periode tussen 2007 en 2015 het overgrote deel van het beheer van (Informatievoorziening) (IV) contracten overgebracht naar RWS-CIV. De meeste contracten voor het verkeersmanagementproces IV zijn in het verleden afgesloten per project/regio. Dit heeft geleid tot een grote diversiteit aan contracten. Om deze lappendeken aan contracten te harmoniseren is binnen RWS-CIV een visie opgesteld voor het nieuw te vormen contractenlandschap, de Deelstrategie Verkeersmanagement IV.

1.3 Doel en kader Deelstrategie Verkeersmanagement IV

Het doel van de Deelstrategie Verkeersmanagement IV is:

Komen tot een efficiënt en beheersbaar contractenlandschap dat toekomstbestendig is met een optimale prijs/kwaliteit verhouding voor het hele domein verkeersmanagement 'droog', dat tevens bijdrage levert aan het verlagen van de transactiekosten en aanleg en beheer verbindt door maximaal gebruik te maken van domeinoverstijgende contracten.

De Deelstrategie Verkeersmanagement IV is gebaseerd op kaders uit de Sourcing strategie IV, de i-Strategie (waaronder maatregel 21 marktstrategie) en Markt- en inkoopbeleid IV². De Deelstrategie Verkeersmanagement IV is een uitwerking van de sourcingskeuze 'uitbesteden' en moet leiden tot eenduidigheid en uniformiteit richting de markt en transparantie richting de RWS-organisatie voor de huidige dienstverlening en de te volgen strategie bij nieuwe aanbestedingen. Vanuit onder meer de i-Strategie ligt binnen RWS-CIV de focus op standaardisatie en uniformering. Bestaande oplossingen worden hergebruikt en voorzieningen zijn RWS-breed en/of rijksbreed inzetbaar.

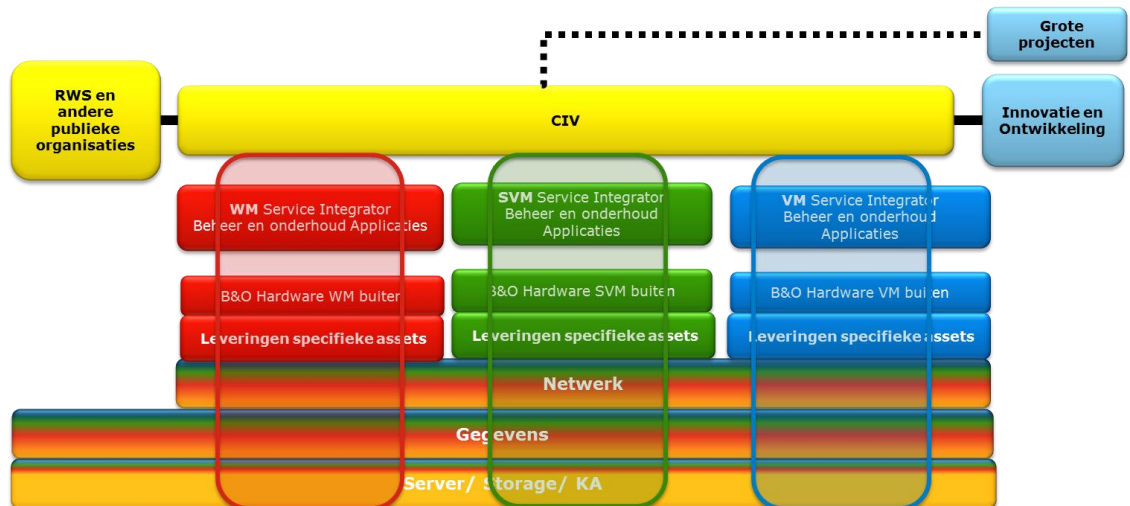
De Deelstrategie Verkeersmanagement IV is de eerste van verschillende deelstrategieën die samen de marktstrategie IV vormen. RWS-CIV streeft naar een

¹ In dit document wordt onder verkeersmanagement wegverkeersmanagement of verkeersmanagement droog bedoeld

² Samenvatting i-Strategie is bijgevoegd, Sourcingstrategie IV en Markt- en inkoopbeleid IV kunnen worden opgevraagd via Marktstrategie-IV@rws.nl

groeimodel bestaande uit generieke en specifieke deelstrategieën, die op termijn samen leiden tot één marktstrategie IV.

Hieronder is gevisualiseerd hoe de deelstrategieën in het model marktstrategie IV passen. De onderste rijen in het plaatje bestaan voor 100% uit generieke bouwstenen van (rijks) IV behoeften. De rijen naar boven krijgen steeds meer specifieke (RWS/domein) elementen.



De doelstelling is om zoveel mogelijk producten en diensten naar generieke contracten te verplaatsen (horizontale inkoop), zonder daarbij de specifieke klantwensen uit het oog te verliezen. De generieke contracten zijn voldoende flexibel om RWS-CIV in staat te stellen te standaardiseren. Het domein specifieke karakter wordt daarmee zo klein mogelijk, maar verdwijnt niet helemaal. Om de noodzakelijk specifieke klantwensen te garanderen, willen we dat de services over de integrale ketens op elkaar aansluiten.

1.4

Scope

De Deelstrategie Verkeersmanagement IV is ontwikkeld voor alle ingekochte informatievoorziening binnen het verkeersmanagementproces van RWS, hieronder valt zowel DATA als ICT. Het is daarbij niet relevant of de producten/diensten als zelfstandige IV worden ingekocht of als onderdeel van een groter geheel, veelal een werk of een prestatiecontract voor de Grond-, Weg- en Waterbouw (GWW).

In bijlage 3 is de producten en dienstencatalogus verkeersmanagement opgenomen die een goed beeld geeft van alle producten en diensten die op dit moment onder de noemer verkeersmanagement IV vallen.

1.5

Relatie met marktvisie

Op 13 januari 2016 is op de bouwcampus in Delft de gezamenlijke marktvisie van Rijkswaterstaat, Bouwend Nederland, NL Ingenieurs, de Vereniging van Waterbouwers, MKB Infra, Uneto VNI en Astrin gepresenteerd. Op 29 maart heeft RWS de Strategische doorvertaling Marktvisie 'Samen met de markt' gepubliceerd³.

Een van de pijlers van de marktvisie is dat de markt en RWS samen kijken naar het gemeenschappelijke doel van een project en op basis daarvan voor de beste oplossing kiezen. In de strategische doorvertaling van de marktvisie door RWS is

³ De marktvisie en de strategische doorvertaling staan op www.marktvisie.nu

aangegeven dat de contractgrootte en de contractcomplexiteit worden afgestemd op de markt. Door middel van deze marktconsultatie wil RWS-CIV de markt vragen om te reageren op de scope van het beoogd contractenlandschap en de contracttypes zoals beschreven in bijlage 1 Topspecificatie. Met deze marktconsultatie is RWS-CIV, in lijn met de strategische doorvertaling, ook op zoek naar de optimale verdeling van risico's en wil hierover het gesprek aangaan om te bepalen welke partij deze risico's het beste kan beheersen en dragen.

RWS-CIV hecht grote waarde aan de mening van marktpartijen en wil hen, in lijn met de marktvisie, vroegtijdig en actief betrekken voordat de voorgenomen aanbesteding(en) van start gaat. Daarom vraagt RWS-CIV op basis van de marktconsultatie partijen om ideeën, risico's en oplossingen te formuleren, zodat de uiteindelijke concrete aanbestedingen die voortkomen uit de Deelstrategie Verkeersmanagement IV goed passen op het bestaande en toekomstige marktaanbod.

1.6 Doel van de marktconsultatie

RWS-CIV wil met deze marktconsultatie:

- a) inzicht verkrijgen in hoeverre het groeperen van logische werkpakketten tot contracttypen (contractgrootte en contractcomplexiteit) in het contractenlandschap leidt tot voldoende aanbieders om per contracttype een duurzaam concurrerende markt te waarborgen;
- b) komen tot een evenwichtige risicoverdeling binnen het contractenlandschap die past bij de partijen die deze risico's het beste kunnen beheersen en dragen;
- c) input uit de markt halen op de invulling van de topspecificatie om de toekomstige aanbestedingsstukken zo goed mogelijk te kunnen afstemmen op de marktsituatie;
- d) informatie vergaren of er voldoende recht wordt gedaan aan de ontwikkelingen in de markt.

RWS-CIV nodigt marktpartijen uit om deel te nemen aan deze marktconsultatie.

1.7 Aanpak van de marktconsultatie op hoofdlijnen

De marktconsultatie bestaat uit twee fases. Allereerst vindt er een schriftelijke vragenronde plaats met alle partijen die zich hebben aangemeld en een bijdrage willen leveren. Daarop volgend kunnen interviews plaatsvinden met partijen die in één-op-één gesprekken hun visie op de gestelde vragen verder uiteen willen zetten.

Hoofdstuk 2 beschrijft de werkwijze en aanpak van de marktconsultatie in detail. Hoofdstuk 3 bevat de vragen van de marktconsultatie en in hoofdstuk 4 is een voorlopige planning van de aanbestedingen opgenomen.

2 Verloop van de marktconsultatie

2.1 Procedure

Publicatie van dit document vindt plaats door middel van een vooraankondiging op TenderNed, een publicatie op RWS.nl en attendering aan bestaande relaties en geïnteresseerden binnen het verkeersmanagementdomein. RWS-CIV heeft dit marktconsultatiedocument zo breed mogelijk gepubliceerd met als doel zoveel mogelijk input uit de markt te verkrijgen.

Na publicatie van het marktconsultatiedocument organiseert RWS-CIV een informatiesessie. In deze informatiesessie geeft RWS-CIV een toelichting op de verstrekte documenten, de totstandkoming van de Deelstrategie Verkeersmanagement IV en waar RWS, in deze fase, een meedenkende en klankbordende rol van de markt ziet.

Op basis van de reacties op de marktconsultatie zal RWS-CIV de topspecificatie (zie bijlage 1) van versie 0.8 naar een versie 1.0 kunnen brengen. Deze topspecificaties per contracttype, worden hiermee leidend voor de volgende aanbestedingen.

2.1.1 Planning

RWS-CIV hanteert de volgende planning:

Activiteit	Datum en tijdstip
Publiceren Marktconsultatiedocument	27 mei 2016
Informatiebijeenkomst	8 juni 2016, 10:00 uur
Uiterste datum tot het stellen van vragen over Marktconsultatiedocument	16 juni 2016
Publiceren laatste Nota met antwoorden op gestelde vragen	22 juni 2016
Uiterste datum voor indienen ingevulde vragenlijst	29 juni 2016
Data voor eventueel aanvullende gesprek(ken)	Vanaf 4 juli tot eind augustus, waarbij rekening wordt gehouden met de vakanties van bedrijven en/of personen
Afronding en terugkoppeling resultaten	oktober 2016

Belangstellenden kunnen aan bovenstaande planning geen rechten ontleen. RWS-CIV behoudt zich het recht voor de planning te wijzigen. Bovenstaande planning is derhalve indicatief, waarbij de grootst mogelijke zorg in acht wordt genomen om de planning aan te houden.

2.1.2 Informatiebijeenkomst

RWS-CIV organiseert een informatiebijeenkomst op woensdag 8 juni 2016 10.00-12.00 uur in het LEF future center in Utrecht. Tijdens deze bijeenkomst wordt een toelichting gegeven op de marktconsultatie en is er gelegenheid tot het stellen van vragen. Aanmelden voor de informatiebijeenkomst is mogelijk tot maandag 6 juni 2016, 16.00 uur per e-mail op Marktstrategie-IV@rws.nl. Vermeld hierbij de bedrijfsnaam en de namen van de personen die naar de informatiebijeenkomst komen.

2.1.3 *Vragen over het marktconsultatiedocument*

Marktpartijen hebben de gelegenheid vragen te stellen over het marktconsultatiedocument met als doel transparante en eenduidige communicatie te realiseren. Als partijen vragen hebben over het marktconsultatiedocument, kunnen deze per e-mail: Marktstrategie-IV@rws.nl worden gesteld vóór de in paragraaf 2.1.1 genoemde "Uiterste datum tot het stellen van vragen over het marktconsultatiedocument". Het is zeer wenselijk dat RWS-CIV de vragen tijdig ontvangt, zodat deze snel kunnen worden beantwoord. Vermeld bij elke vraag het betreffende hoofdstuk en paragraafnummer, eventueel voorzien van een citaat van het betreffende punt. De (geanonimiseerde) vragen van marktpartijen over de marktconsultatie beantwoordt RWS-CIV in een of meerdere nota('s) die op TenderNed wordt/worden gepubliceerd.

Nadere informatie over hetgeen beschreven in de bijlage 1 Topspecificatie, bijlage 2 Use cases en bijlage 3 PDC, kan op dit moment niet gegeven worden. Wij staan uiteraard open voor tips en suggesties. Deze zullen niet openbaar worden gemaakt.

2.1.4 *Indienen vragenlijst*

Iedere geïnteresseerde marktpartij die van mening is dat zij een bijdrage kan leveren aan de marktconsultatie wordt verzocht om de antwoorden op de vragenlijst uit hoofdstuk 3 van dit marktconsultatiedocument op het formulier beantwoording vragen marktconsultatie, zie bijlage 4, in te dienen per e-mail: Marktstrategie-IV@rws.nl vóór de in paragraaf 2.1.1 genoemde "Uiterste datum voor indienen ingevulde vragenlijst".

2.1.5 *Mondelinge toelichting op vragenlijst*

RWS-CIV zal naar aanleiding van de ingediende reacties een aantal partijen uitnodigen om mondeling een aanvullende toelichting te geven op hun antwoorden. RWS-CIV zal contact opnemen met deze partijen en in overleg een afspraak te maken in de periode zoals genoemd in paragraaf 2.1.1 "Data voor eventueel aanvullend gesprek".

2.1.6 *Afronding marktconsultatie en terugkoppeling resultaten*

Afronding van de marktconsultatie vindt plaats op de in paragraaf 2.1.1 genoemde datum. RWS-CIV zal de definitieve versie van de topspecificatie publiceren op TenderNed en toesturen aan de marktpartijen die deelgenomen hebben aan deze marktconsultatie.

2.2 **Vertrouwelijkheid**

RWS-CIV behandelt de input van deelnemende marktpartijen vertrouwelijk. RWS-CIV toont deze informatie uitsluitend aan medewerkers en adviseurs die direct bij de marktconsultatie en/of bij de Deelstrategie Verkeersmanagement IV zijn betrokken, tenzij RWS-CIV op grond van wettelijke voorschriften gehouden is tot verdergaande bekendmaking. RWS-CIV is wel gerechtigd de verstrekte informatie te gebruiken ten behoeve van het opstellen van toekomstige aanbestedingsdocumenten. RWS-CIV neemt geen specifieke verwijzingen naar deelnemers of commercieel gevoelige informatie op in deze aanbestedingsdocumenten.

2.3 Overige bepalingen ten aanzien van de marktconsultatie

De marktconsultatie maakt geen onderdeel uit van een aanbesteding. Om marktpartijen die deelgenomen hebben aan de marktconsultatie niet in een bevoordeelde positie te brengen maakt RWS-CIV de uitkomsten van de marktconsultatie openbaar. Daarnaast zal alle informatie die RWS-CIV tijdens de marktconsultatie deelt, onderdeel uitmaken van toekomstige aanbestedingsstukken. Bij de toekomstige aanbesteding(en) bestaat er geen onderscheid tussen partijen die al dan niet hebben deelgenomen aan de marktconsultatie.

Informatie in deze marktconsultatie kan afwijken van informatie, die later (in het kader van een aanbesteding of ander verwervingstraject) wordt verstrekt. Aan de informatie die in het kader van de marktconsultatie wordt verstrekt kunnen geen rechten worden ontleend. De informatie is indicatief en louter bedoeld om de kwaliteit van de marktconsultatie te verhogen. Indien deze informatie strijdig is met de informatie, die later (in het kader van een aanbesteding of ander verwervingstraject) wordt verstrekt, is de laatstgenoemde leidend.

RWS-CIV kent geen vergoeding toe aan deelnemers aan de marktconsultatie.

3 Vragen

Bijlage 1 Topspecificatie heeft tot doel een leidend document voor de inkooptrajecten (incl. de uitvoering van het contract) te zijn. Op basis van deze bijlage en de bijlage 2 Use Cases die de werking van het contractenlandschap beschrijft, vragen wij u onderstaande vragen te beantwoorden.

De vragenlijst start met algemene vragen over de Deelstrategie Verkeersmanagement IV. Daarna volgt per beoogd contracttype een set met specifiekere vragen. In uw beantwoording kunt u het best starten met de beantwoording van de vragen over de Deelstrategie Verkeersmanagement IV (vragen uit blok A). Daarna volgt de beantwoording van de vragen uit de voor u interessante contracttype(s). Als u op de vragen van de overige contracttype(s) ook antwoorden heeft, zijn wij hierin ook geïnteresseerd. De beantwoording van de vragen geschiedt middels het Formulier beantwoording vragen marktconsultatie (bijlage 4). Voor ieder blok met vragen is een aparte tab in het Excel-document opgenomen.

Vragen over de Marktstrategie IV/Deelstrategie Verkeersmanagement IV	
A1	Wat vindt u van de marktstrategie IV en het groeipad dat RWS-CIV nastreeft (bijvoorbeeld wel/niet helder en uitvoerbaar) en waarom?
A2	Hoe kan het contractenlandschap worden aangepast, zodat dit nog meer bijdraagt aan de te bereiken doelen (zie bijlage 1 Topspecificatie hoofdstuk 2) en de contracten generiek toepasbaar maakt?
A3	Welk(e) contracttype(n) heeft/hebben uw interesse om voor te opteren als opdrachtnemer of leverancier? Kunt u voorbeelden beschrijven waarbij u soortgelijke werkzaamheden eerder succesvol heeft gedaan?
A4	Wat kan er naar uw mening nog worden verbeterd aan de scope van de contracten, zodat deze beter past op uw dienstverlening en/of op de markt?
A5	Een van de doelen in het nieuwe contractenlandschap is dat de verantwoordelijkheid voor de operatie bij de opdrachtnemer(s)/leverancier(s) binnen het contractenlandschap wordt belegd en dat de SLA's op elkaar zijn afgestemd. RWS-CIV is in dit landschap de klant die stuur houdt op onder meer het areaal wat betreft uniformiteit, standaardisatie, toekomstbestendigheid en de afweging prijs/kwaliteit. Zijn in lijn hiermee de taken, verantwoordelijkheden en bevoegdheden (TBV) van en tussen de genoemde contracttypen voldoende duidelijk beschreven? Waar ziet u nog onduidelijkheden en verbetermogelijkheden? Waar zitten naar uw mening de risico's en wat zou RWS-CIV hieraan kunnen of moeten doen om die risico's weg te nemen of te mitigeren?
A6	Ziet u op basis van uw ervaring en expertise (algemene) risico's in deze strategie? Wat zijn die risico's, waar zitten die naar uw mening en wat zou RWS-CIV hieraan kunnen of moeten doen om die risico's weg te nemen of te mitigeren?
A7	In bijlage 2 Use cases is door middel van verschillende casussen een beeld geschetst van de verschillende projecten en rollen tussen de betrokken partijen. Zijn naar uw mening alle mogelijkheden (op hoofdlijnen) benoemd of heeft RWS-CIV (cruciale) varianten vergeten die invloed kunnen hebben op de toepasbaarheid van de strategie e/o (toekomstige) uitvoering tussen RWS CIV en de markt? Kunt u aangeven welke cruciale varianten dit betreft?

Vragen over het contracttype Service Integrator (SI)	
B1	Wat vindt u van de beschrijving en inhoud van het contracttype Service Integrator?
B2	Kunt u redenen benoemen om wel of niet in te schrijven op een toekomstige aanbesteding voor de Service Integrator?
B3	Wat vindt u van de verschillende rollen van de SI bij nieuwbouw (succesvol integreren en werkend opleveren van assets in de IV keten of accepteren van de nieuwe of gewijzigde assets in de IV keten)? Herkent u dit onderscheid en welke variant heeft uw voorkeur en waarom?
B4	Wat heeft SI nodig om end-to-end verantwoordelijkheid van de keten waar te kunnen maken?
B5	Wat vindt u van de keuze van RWS-CIV om applicatiebeheer, beheer van de specifieke werkplek en service integratie samen in één contract te plaatsen? Wat maakt het interessant voor u om hierop bij een aanbesteding in te schrijven en op welke onderdelen zou dit zijn (applicatiebeheer en/of beheer van de specifieke werkplek en/of service integratie)?
B6	Wanneer is het contracttype voor u een succes?
B7	Welke kansen ziet u voor RWS-CIV in dit contracttype en welke kansen ziet u voor de SI?
B8	Wat zijn in dit contracttype de bedreigingen en risico's?
B9	Wat heeft u als SI nodig om het contract van een andere Service Integrator over te nemen? Hierbij kunt u denken aan ondersteuning van de zittende Service Integrator, documentatie en overige zaken.
B10	In de beschrijving van hoofdstuk 5 in bijlage 2 use cases staat de rol van de SI in een GWW aanlegproject. In welke fase wil en moet je als SI aanwezig zijn en waarom? Wat vindt u van de rolverdeling tussen RWS-CIV en de SI? Welke risico's dek je hiermee af en welke risico's brengt deze keuze met zich mee?
B11	Kunt u aangeven in hoeverre de naam Service Integrator de beschreven taken, verantwoordelijkheden en bevoegdheden in de top specificaties dekt? Heeft u hier eventueel een beter passende benaming voor?

Vragen over contracttype ontwikkeling en innovatie	
C1	Wat vindt u van de beschrijving en inhoud van het contracttype ontwikkeling en innovatie?
C2	Kunt u redenen benoemen om wel of niet in te schrijven op een toekomstige aanbesteding voor ontwikkeling en innovatie?
C3	Welke contractvorm (Dynamisch aankoopstelsel, alliantie, raamovereenkomst) heeft uw voorkeur en waarom? En welke contractduur zou hierbij horen?
C4	Wanneer is dit contracttype voor u een succes?
C5	Wat zijn in dit contracttype de bedreigingen en risico's?
C6	Welke kansen ziet u voor RWS-CIV in dit contracttype en welke kansen ziet u voor de opdrachtnemer ontwikkeling en innovatie?
C7	Welke risico's ziet de opdrachtnemer voor ontwikkeling en innovatie in de overdracht van beheer van de applicaties naar de Service Integrator.

Vragen over contracttype grote projecten	
D1	Wat vindt u van de beschrijving en inhoud van het contracttype grote projecten?
D2	Kunt u redenen benoemen om wel of niet in te schrijven op een toekomstige aanbesteding voor grote projecten?
D3	Wanneer is dit contracttype voor u een succes?
D4	Wat zijn in dit contracttype de bedreigingen en risico's?
D5	Welke kansen ziet u voor RWS-CIV in dit contracttype en welke kansen ziet u voor de opdrachtnemer grote projecten?

D6	Welke risico's ziet de partij voor grote projecten in de overdracht van beheer naar de Service Integrator?
----	--

Vragen over contracttype levering specifieke assets

E1	Wat vindt u van de beschrijving en inhoud van het contracttype levering specifieke assets?
E2	Kunt u redenen benoemen om wel of niet in te schrijven op een toekomstige aanbesteding voor specifieke assets?
E3	Wanneer is dit contracttype voor u een succes?
E4	Wat zijn in dit contracttype de bedreigingen en risico's?
E5	Welke kansen ziet u voor RWS-CIV in dit contracttype en welke kansen ziet u voor de leverancier specifieke assets?
E6	Welke risico's zijn aan de samenwerking met opdrachtnemer van beheer en onderhoud verbonden?
E7	Welke risico's zijn aan de samenwerking met Service Integrator verbonden?

Vragen over contracttype beheer en onderhoud wegkant

F1	Wat vindt u van de beschrijving en inhoud van het contracttype beheer en onderhoud wegkant?
F2	Kunt u redenen benoemen om wel of niet in te schrijven op een toekomstige aanbesteding beheer en onderhoud wegkant?
F3	Wanneer is dit contracttype voor u een succes?
F4	Wat zijn in dit contracttype de bedreigingen en risico's?
F5	Welke kansen ziet u voor RWS-CIV in dit contracttype en welke kansen ziet u voor de opdrachtnemer beheer en onderhoud wegkant?
F6	Welke risico's zijn aan de samenwerking met Service Integrator verbonden?
F7	Welke risico's zijn aan de samenwerking met leverancier van specifieke assets verbonden?

Vragen over contracttype data

G1	Wat vindt u van de beschrijving en inhoud van het contracttype data?
G2	Kunt u redenen benoemen om wel of niet in te schrijven op een toekomstige aanbesteding data?
G3	Wanneer is dit contracttype voor u een succes?
G4	Wat zijn in dit contracttype de bedreigingen en risico's?
G5	Welke kansen ziet u voor RWS-CIV in dit contracttype en welke kansen ziet u voor de opdrachtnemer(s) data?

Algemene vragen over contracttypes beheer en onderhoud netwerk, beheer en onderhoud rekencentrum en beheer en onderhoud werkplek kantoorautomatisering

H1	Welke risico's zijn aan de samenwerking met de Service Integrator verbonden?
H2	Welke risico's zijn aan de samenwerking met een leverancier van specifieke assets verbonden?

Tot slot

I1	Heeft u nog andere ideeën, suggesties of opmerkingen of ziet u nog risico's of uitdagingen voor RWS met betrekking tot de Deelstrategie Verkeersmanagement IV?
I2	Kunt u ons aangeven wanneer het voorgestelde contractenlandschap een succes is?
I3	Hoe kunt u een bijdrage leveren aan onze doelen?
I4	Wat wilt u met RWS-CIV bespreken naar aanleiding van de marktconsultatie? Wees daarin zo duidelijk mogelijk.

4 Voorlopige planning Aanbestedingen

Het beoogd contractenlandschap zoals beschreven in het document topspecificaties kan niet in één keer worden geïmplementeerd. De transitieperiode zal een aantal jaren omvatten en door het integraal projectteam vanuit CIV worden aangestuurd. Hieronder volgt per contracttype de beoogde periode voor de aanbesteding.

4.1 **Service Integrator**

Start aanbesteding Q3/Q4 2016

Ingangsdatum contract Q2/Q3 2017

4.2 **(Raam)overeenkomst pilots en ontwikkeling**

Start aanbesteding Q1 2017

Ingangsdatum contract Q2/Q3 2017

4.3 **Grote projecten**

Implementatie van speciale risicovolle projecten of grote implementaties van nieuwe functionaliteiten. Op dit moment zijn deze nog niet voorzien.

4.4 **Overige contracttypen**

De contracten die onder de contracttypen data, beheer en onderhoud wegkant, beheer en onderhoud netwerk/kantoorautomatisering/rekencentrum zijn veelal bestaande overeenkomsten. Na afloop van de contractduur worden zij opnieuw aanbesteed volgens de opzet uit het contractenlandschap.