

Organisatieonderdeel Bedrijfsvoering
Facilitair Management
Inkoopmanagement

Behandeld door K. Veltman
E-mail Koen.veltman@politie.nl

Pagina 1/5

Sprekers:

Siep Eilander
Ronald Verheggen
Richard Nagtzaam

Overleg **Marktconsultatie Strategische Uitgangspunten**
Datum 02-09-2015
Lokatie Van der Valk Hotel te Nootdorp

1 Welkom.

Siep Eilander, directeur inkoop, verzorgt de opening en inleiding en heet alle aanwezigen welkom. Dit is een toelichtende bijeenkomst voor de leveranciers. Siep Eilander vertelt dat voor de meeste aanbestedingen een marktconsultatie zal plaatsvinden. Siep geeft een introductie van de medewerkers die binnen de politie verantwoordelijk zijn voor de aanbestedingen politievoertuigen.

De strategische uitgangspunten worden door Ronald Verheggen, hoofd afdeling politiemiddelen, gepresenteerd. Politievoertuigen zijn direct verbonden aan het leveren van politiestatistiek. Dit maakt het voor de politie noodzakelijk dat er een veilig en tot de taak toegerust vervoermiddel is waarmee de politie het werk kan uitvoeren.

De strategische uitgangspunten ten aanzien van de verschillende aanbestedingen voor politievoertuigen zijn overkoepelend en richtinggevend. De politie heeft hiermee als doel om enerzijds de bedrijfsvoering zo veel mogelijk te ontzorgen en anderzijds de marktwerking te verbeteren. In hoofdzaak wil de politie de operatie optimaal voorzien van politievoertuigen. De onderlinge afhankelijkheid tussen ICT-systemen maakt het in een aantal gevallen noodzakelijk om zoveel mogelijk Turn-key aan te besteden. Het standaardiseren van voertuigen heeft ten doel om in de toekomst de uitwisselbaarheid van voertuigen onderling te vergroten.

De strategische uitgangspunten op een rij:

1. Eén aanbesteding per functionele categorie voertuigen.
2. Iedere (sub)categorie opvallende voertuigen wordt als één opdracht aanbesteed en een deel van de politiespecifieke middelen wordt apart aanbesteed.
3. Opvallende voertuigen kennen één type per (sub)categorie voertuig.
4. Casco voertuigen kennen diverse merken en typen binnen de subcategorie.

Na de toelichting per strategisch uitgangspunt is er gelegenheid tot het stellen van vragen over de strategische uitgangspunten. Er zijn geen vragen.

2 Vooruitblik door Richard Nagtzaam.

Er wordt ingegaan op het huidige wagenpark, het organogram van facilitair management, de Indicatieve indeling van de aanbestedingen en de indicatieve planning.

3 Rondvraag & afronding

1. Motoren: die bestaan uit 3 subcategorieën. Wat valt onder beveiligingstaken?

Onder beveiligingstaken valt persoonsbeveiliging. (VIP's, Koninklijk huis, Ministers of ander hoogwaardigheidsbekleders). Beveiligen (het afschermen van personen) stelt andere eisen aan de motor.

2. Wat verstaat men dan onder begeleiden (motoren)?

Het begeleiden van het verkeer, bijvoorbeeld de verkeerssurveillance.

3. Vallen motoren ook onder Recherchevoertuigen?

Dit geldt alleen voor speciale eenheden (onopvallende motoren).

4. De doorlooptijd van aanbestedingen staan verdeeld over een kwartaal. Komen ze dan allen tegelijk in dat kwartaal ivm met werkbelasting voor de markt en het aangaan van samenwerkingsverbanden?

Nee, deze indicatieve planning is per kwartaal en daar waarmogelijk worden de aanbestedingen verspreid in het kwartaal de markt op.

5. Wanneer vindt de Proof Of Concept (PoC) plaatst en de rijtest (voor of na gunning)?

Er wordt eerst gekeken welke rijtesten nodig zijn, niet voor alle voertuigen zijn rijtesten nodig. Het is nu nog niet bekend voor welke voertuigen dit wel van toepassing is en voor welke niet.

Voor noodhulpvoertuigen zal mogelijk een rijtest plaatsvinden. Ook voor de motoren wordt waarschijnlijk een rijtest gehouden.

Er zal nog gekeken worden of de PoC voor of na gunningbeslissing zal plaatsvinden.

6. De doorlooptijd van publicatie tot aan de daadwerkelijke bestellingen van de verschillende projecten is lang. Wordt hier rekening mee gehouden?

Politie geeft aan dat dit meegenomen wordt in de overwegingen.

7. De timing is krap voor het opleveren van de PoC. Er staat veel tegelijk te gebeuren in het eerste kwartaal van 2016. Dit kan bij de leverancier een capaciteitsprobleem opleveren.

We proberen de aanbestedingen verspreid in het kwartaal op de markt te zetten.

8. Bestaat er een mogelijkheid te wisselen met Q1 – Q4 ivm aantallen?

De planning is mede gebaseerd op basis van aflopende contracten.

9. Is het mogelijk om standaard documenten, bijvoorbeeld de concept-raamovereenkomst, eerder op te vragen zodat de leverancier zich hierop kan voorbereiden?

Nee, dit is niet mogelijk. De standaard documenten worden aangepast al naar gelang de vast te leggen afspraken hierom vragen. Hierdoor is geen sprake van 'standaard' documenten.

10. Hoe kun je als marktpartij bij een noodhulpvoertuig een prijs afgeven als b.v. een dakset apart wordt aanbesteed bij politiespecifieke middelen?

Wanneer daksets apart worden aanbesteed, dan lijkt het pas mogelijk na gunning van die betreffende aanbesteding hier een prijs voor af te geven. Wanneer dit binnen de aanbesteding van het voertuig wordt meegenomen is dit eerder mogelijk.

11. Bij ME-Flex kon er geen extra uitstel gegeven worden ivm met de reservering van de rijbanen voor de rijtest. In welke mate kan dit zich ook voordoen bij ander trajecten? Geef de markt voldoende tijd om na de Nota van Inlichtingen (NvI) een aanbieding af te laten geven.

Dit zal meegenomen worden in de overwegingen.

12. Planning en PoC, direct uitvragen bij inschrijving zodat de leveranciers meer tijd hebben?

Om alle leveranciers een PoC te laten maken zou disproportioneel zijn. Per aanbesteding zal er gekeken naar hoe omgegaan wordt met een PoC.

13. Informatie over de ME-flex voertuigen aanbesteding

Op aanbestedingen die op dit moment op de markt staan kan niet worden ingegaan.

14. Welke rol spelen de interne garages van de Politie in deze aanbesteding?

Dit wordt nog uitgezocht.

15. Worden de kosten voor de PoC vergoed?

Dit wordt per aanbesteding bekeken wat en hoeveel er wordt vergoed.

16. Voor welke 4x4 voertuigen komt er een aanbesteding?

Het antwoord was één type voertuig en opvallend. Op basis van de input uit deze bijeenkomst en intern overleg is besloten om de benaming van deze categorie te wijzigen in 'terreinvoertuigen'. Daarnaast kunnen er meerdere type voertuigen onder vallen vanwege de verschillende toepassingen binnen de politie. Tevens is opvallend en onopvallend mogelijk binnen deze categorie.

17. Er staat op de presentatie dat er ook occasions aanbesteed worden. Wat wordt hiermee bedoeld en hoe gaat dit?

Deze voertuigen worden voornamelijk gebruikt voor taken bij de politie waarvoor een onopvallende uitstraling noodzakelijk is. Dit kunnen voertuigen van verschillende merken zijn met verschillende bouwjaren.

18. Is er samenwerkingsverband mogelijk tussen leveranciers onderling?

Ja, dat is mogelijk.

19. Het onderdeel boten ontbreekt bij deze presentatie. Komt deze nog?

Nee, deze vallen niet binnen deze scope "aanbestedingen politie voertuigen".

20. Wordt de presentatie van vandaag nog geplaatst op Tendered?

Ja, deze wordt incl. de gestelde vragen op Tendered geplaatst.

21. Turn-key levering of opknippen?

In de categorieën waarin opvallende voertuigen worden uitgevraagd wordt zoveel mogelijk Turn-key uitgevraagd.

22. Is ANPR ook onderdeel van Turn-key?

De levering van ANPR-apparatuur maakt geen onderdeel uit van Turn-key levering.

23. Kun je achteraf via Tendered nog vragen stellen?

Met deze bijeenkomsten zijn de strategische uitgangspunten afgerond. Bij de afzonderlijke aanbestedingen wordt u in de gelegenheid gesteld om vragen te stellen.

24. Komen er nog meer van dit soort marktconsultaties?

Voor de meeste aanbestedingen een marktconsultatie zal plaatsvinden.

25. Is er rekening mee gehouden vanuit de Politie dat nog niet iedereen digitaal kan aanbesteden?

Digitaal aanbesteden is voor iedereen toegankelijk en is vanaf 2016 voor iedereen verplicht. Het pakket is vrij eenvoudig en door iedereen te gebruiken.

26. Wat zijn de doorlooptijden per perceel?

De looptijden worden per aanbesteding bekeken.

27. Wat zijn de looptijden per contract?

Dit zal per aanbesteding bekeken worden.

28. Opsomming welke voertuigen op- en onopvallend zijn?

Er wordt een lijst meegestuurd welke voertuigen opvallend en onopvallend zijn.

29. Zijn de aanbestedingen wel of niet met Reparatie, Onderhoud en Banden (ROB)?

De opvallende voertuigen zullen zoveel mogelijk incl. onderhoud worden aanbesteed.

30. Wanneer worden de volgende marktconsultaties bekend gemaakt?

Deze zullen zo veel mogelijk via Tendered bekend gemaakt worden

31. Is het wagenparkbeheer wel of niet met ROB?

Dit zal tijdens de marktconsultatie worden bekeken.

32. Is er bekend bij de Politie dat niet elke leverancier genoeg capaciteit heeft als alles binnen een bepaalde periode Q1 gereed moet zijn?

De politie probeert zo veel mogelijk rekening te houden met de werkbelasting. Met deze presentatie worden de leveranciers in ieder geval vroegtijdig betrokken bij de te verwachten planning. Tijdens de NvI van de individuele aanbesteding bent u in de gelegenheid om hierover vragen te stellen, dan wel suggesties te doen.

33. Waarom wordt de ROB bij de leveranciers erbij genoemd, waarom is dit niet los in de markt gezet zoals verzekeringen?

Dit zal nog nader bekeken worden.

34. Wat wordt de volgende marktconsultatie?

Dit zal wagenparkbeheer worden.

Siep Eilander bedankt alle aanwezigen voor hun belangstelling