

Nota van Inlichtingen II Offerteaanvraag IT-Hardware

De Aanbestedende dienst heeft op 13 januari 2015 een Nota van Inlichtingen gepubliceerd met vijftien vragen en antwoorden. Tevens is bij die eerste Nota van Inlichtingen een tweede vragenronde ingelast. De Aanbestedende dienst heeft vier additionele vragen ontvangen die in deze Nota van Inlichtingen II worden beantwoord (nummering loopt door).

Vragen en antwoorden tweede schriftelijke vragenronde

	Verwijzing hoofdstuk/ paragraaf/ bijlage	Pagina	Onderwerp	Vraag	Antwoord
16.	Programma van Wensen	18	Kortingspercentage	<p><i>“De Inschrijver geeft het kortingspercentage op dat hij minimaal zal hanteren bij de levering van Producten van het betreffende merk. Hierbij dienen de actuele officiële Prijslijsten van de fabrikant zoals vermeld op de internetsite van deze fabrikant als Uitgangspunt”</i></p> <p>Fabrikanten bieden regelmatig stuntprijzen/acties aan op hun website. Het is voor de inschrijver niet mogelijk om voor deze actieprijzen hetzelfde kortingspercentage af te geven als op de actuele officiële prijzen op de website. Gaat u akkoord met het uitsluiten van stunt/actieprijzen op websites als uitgangspunt voor de te bepalen prijs waarop het kortingspercentage wordt afgegeven.</p>	<p>De prijzen opgenomen in de actuele officiële prijslijsten zoals die zijn vermeld op de internetpagina van de fabrikant (waarvan een link is opgenomen in het Prijzenblad) zijn leidend en dienen als uitgangspunt voor Inschrijver om zijn minimale kortingspercentage te bepalen ten behoeve van zijn Inschrijving op deze aanbesteding.</p> <p>[Gedurende de looptijd van het contract dient Inschrijver – dan: Leverancier – die kortingspercentages te garanderen. De Aanbestedende dienst is bereid Leverancier tegemoet te komen door te accepteren dat dit kortingspercentage <u>niet</u> hoeft te worden gegeven op actie/stuntprijzen, <u>mits</u> die actie/stuntprijs lager ligt dan de “list prijs minus kortingspercentage”. Leverancier dient in dat geval het product voor de actie/stuntprijs aan te bieden. De Aanbestedende dienst betaalt aldus óf (i) list prijs minus kortingspercentage óf (ii) stunt/actieprijs indien deze lager ligt dan (i).]</p>
17.	Vraag 8&14 Nvl		Prijsmethodiek	<p>Verschillende inschrijvers geven te kennen dat de door u toegepaste beoordelingsmethodiek voor prijs hen bemoeilijkt een kortingspercentage af te geven, waar het CIZ geen specifieke producten uitvraagt. Fabrikanten geven geen kortingspercentages af voor de gehele productlijn, omdat dit productafhankelijk is.</p>	<p>De Aanbestedende dienst gaat hiermee niet akkoord. De Aanbestedende dienst heeft (nog) geen zicht op de interne behoeftes en derhalve (functionele) specificaties van de producten. De Aanbestedende dienst is zich bewust van het feit dat dit niet tot maatwerk leidt, maar vraagt Inschrijvers voor- en</p>

				Daarnaast geeft u aan dat inschrijvers de risico's moeten verdisconteren in het opslagpercentage. Omdat inschrijvers niet weten welke laptop u van bijvoorbeeld HP (of ander merk) uitvraagt zullen zij een kortingspercentage af moeten geven dat rekening houdt met alle mogelijke productaanvragen (ook de producten waar geen of weinig korting op gegeven kan worden). Dit resulteert in een lager kortingspercentage voor CIZ. Graag willen wij u nogmaals verzoeken om de producten functioneel uit te vragen. Gaat u hiermee akkoord?	nadelen (bedrijfsrisico's) te verdisconteren in één generiek kortingspercentage (te weten per categorie, per merk één percentage).
18.	Raamovereenkomst IT Hardware	7	Levering en boetes (artikel 7.3 en 7.4)	U stelt in artikel 7.3 en 7.4 dat een leverancier direct in verzuim is indien de op de koopopdracht vermelde datum wordt overschreden. Een fatale termijn zonder de mogelijkheid voor een leverancier om zich te herstellen heeft vergaande (disproportionele) risico's voor een leverancier. We verzoeken u derhalve vriendelijk, doch dringend om het verzuim in te laten gaan nadat met een ingebrekestelling leverancier een redelijke termijn geboden is om alsnog na te komen. Bent u hiertoe bereid?	De Aanbestedende dienst houdt vast aan het hanteren van fatale termijnen; tijdige levering en nakoming van per koopopdracht overeengekomen leverdata is het uitgangspunt. Aan de belangen van Leveranciers is in de huidige opzet voldoende tegemoet gekomen. Zo voorziet artikel 7.3 Raamovereenkomst in een overmacht clause (verwijzing naar artikel 6:75 Burgerlijk Wetboek) die inhoudt dat indien Leverancier bewijst dat de overschrijding van de termijn niet aan Leverancier is toe te rekenen, dan het verzuim niet direct intreedt. Ook in artikel 7.4 Raamovereenkomst (boeteclausule) is een tegemoetkoming voor Leverancier opgenomen; de Leverancier is de boete niet direct (dat wil zeggen: zonder ingebrekestelling) verschuldigd indien Leverancier zorg draagt voor een adequate uitwijkmogelijkheid gedurende een tussen de Aanbestedende dienst en Leverancier overeen te komen termijn.
19.	Programma van wensen, score per merk	19	Prijsberekening	U stelt: <i>".. Voor de berekening van de score is het laagste kortingspercentage dus maximaal 10% lager dan het hoogste kortingspercentage.."</i>	K_{min} in de prijsberekeningsformule is het laagste kortingspercentage <u>maar</u> nooit meer dan 10% lager dan K_{max} . In uw voorbeeld is K_{max} 20 (Inschrijver A). In uw voorbeeld geeft Inschrijver C 8% korting, hetgeen meer dan 10% af ligt van K_{max} . <u>K_{min} is in uw voorbeeld dan ook 10</u> en Inschrijver C wordt niet meer gebruikt voor de berekening. Stel het gaat in uw berekening

			<p>Het is inschrijver nog niet helder wat de “laagste kortingspercentage” is in uw formule. Om onze vraag te verhelderen schetsen we een scenario:</p> <p>Inschrijver A geeft 20% korting op de listprijs. Inschrijver B: 12% korting Inschrijver C: 8% korting</p> <p>De laagste korting is hier 8% en de hoogste is 20%. Inschrijver C geeft meer dan 10% ($20\% - 8\% = 12\%$) minder korting en krijgt <u>0 punten</u> op dit onderdeel. Tevens wordt inschrijver C niet meer gebruikt voor de formule.</p> <p>Graag ontvangen wij uw bevestiging dat, o.b.v. de geschetste scenario, K_{min} 12% is in de formule?</p>	<p>over laptops, dan ontvangt Inschrijver A 15 punten en Inschrijver C 0 punten. Inschrijver B ontvangt:</p> $S = (K - K_{min}) / (K_{max} - K_{min}) * 15$ <ul style="list-style-type: none"> - S = score Inschrijver - K = kortingspercentage Inschrijver - K_{max} = hoogste kortingspercentage - K_{min} = laagste kortingspercentage (nooit meer dan 10% lager dan K_{max}) <p>S = (12 - 10) / (20 - 10) * 15 S = 3 punten</p> <p>Zou Inschrijver B in uw voorbeeld 14% korting hebben geboden en Inschrijver C 12% (en Inschrijver A nog altijd 20%), dan zou Inschrijver C wel gebruikt worden in de formule (want ligt minder dan 10% verwijderd van K_{max}). In dat geval krijgt Inschrijver B:</p> $S = (14 - 12) / (20 - 12) * 15$ <p>S = 3,75 punten</p> <p>En Inschrijver C:</p> $S = (12 - 12) / (20 - 12) * 15$ <p>S = 1,875 punten</p>
--	--	--	---	--