Hoogheemraadschap van Schieland en de Krimpenerwaard

Maasboulevard 123
Postbus 4059
3006 AB Rotterdam
T 010 45 37 200

Vragenlijst Marktconsultatie

Microzuivering AWZI Kortenoord

Doel en juridische uitgangspunten

Deze marktconsultatie is uitsluitend informatief en maakt geen deel uit van een aanbestedingsprocedure. Deelname is vrijwillig en geeft geen recht op deelname, selectie of gunning in een eventuele vervolgaanbesteding.

HHSK behandelt marktpartijen gelijk en transparant. Relevante, niet-vertrouwelijke inzichten kunnen geanonimiseerd en op hoofdlijnen worden verwerkt in de aanbestedingsstukken. Verstrek geen bedrijfsvertrouwelijke informatie, tenzij deze duidelijk als zodanig is gemarkeerd en de vertrouwelijkheid is gemotiveerd.

Aan deze vragenlijst kunnen geen rechten worden ontleend. HHSK is niet gehouden een aanbesteding te starten, voorstellen over te nemen of kosten te vergoeden. Antwoorden worden niet gebruikt om de mededinging kunstmatig te beperken of de procedure naar één oplossing of partij toe te schrijven.

Concurrentiegevoelige bedrijfsinformatie wordt in het eindverslag niet opgenomen. Deelnemers dienen dergelijke informatie duidelijk als bedrijfsvertrouwelijk te markeren (blauwe achtergrond gebruiken).

Naam onderneming:

Contactpersoon:

Emailadres:

Telefoonnummer:

Rol binnen combinatie:

Eventuele combinatie partner:

Eventuele onderaannemer(s):

Hoogheemraadschap van Schieland en de Krimpenerwaard

Maasboulevard 123
Postbus 4059
3006 AB Rotterdam
T 010 45 37 200

Nr	Onderwerp	Introductie en vragen
1	Markttoegang en Combinatievorming	HHSK gaat vooralsnog uit van een combinatie van een aannemer(s) en een ingenieursbureau(s) als bouwteampartner, waarbij één van haar leden optreedt als penvoerder waarmee het contract wordt overeengekomen en als contractant volledig verantwoordelijk en aansprakelijk is voor nakoming van de daaraan gestelde verplichtingen. Is deze opzet werkbaar en biedt deze werkwijze de markt voldoende mogelijkheden om geschikte en zelfstandige combinaties te vormen? Welke voorwaarden vormen mogelijk een belemmering voor deelname of voldoende concurrentie?
		Antwoord:
2	Aanbestedingsprocedure en criteria	HHSK overweegt een Europese niet-openbare procedure, met selectie van geschikte combinaties en gunning op basis van de beste prijs-kwaliteitverhouding, met nadruk op kwaliteit. Welke procedure is volgens u het meest passend voor deze markt en opdracht? Welke aandachtspunten ziet u voor het aantal te selecteren gegadigden en voor proportionele en onderscheidende selectie- en gunningscriteria?
		Antwoord:
3	Geschiktheidseisen en kerncompetenties	HHSK overweegt voor de technische en beroepsbekwaamheid eisen te stellen aan een minimaal aantal referenties, referentieperiode, minimale opdrachtwaarde en specifieke ervaring, ook met bouwteam. Welke kerncompetenties en bijpassende referentie-eisen, wat betreft aantal, omvang, referentieperiode en inhoud, acht u passend en proportioneel voor deze markt? Welke redelijke dekking voor de verzekering acht de u redelijk en welke risico's moeten worden afgedekt?
		Antwoord:

Maasboulevard 123
Postbus 4059
3006 AB Rotterdam
T 010 45 37 200

4	Selectie met rangschikking op relevantie referenties	Indien meer dan vijf geschikte gegadigden resteren, overweegt HHSK deze te rangschikken op relevantie van referentie opdracht(en). HHSK overweegt per selectiecriterium maximaal één referentie te laten beoordelen, waarbij dezelfde referentie voor meerdere geschiktheidseisen en/of selectiecriteria mag worden gebruikt. Welke selectiecriteria acht u voldoende onderscheidend en proportioneel? Zijn de huidige voorziene criteria passend? Welke aandachtspunten ziet u voor de beoordeling van de relevantie van de referenties?
		Antwoord:
5	Gunningsproducten en proportionaliteit	HHSK overweegt gunningsproducten voor onder andere samenwerking, financiën, bemensing en een schetsontwerp/-uitgangspunten voor de bouwteamfase. Zijn deze producten en de daarvoor benodigde voorbereidingstijd proportioneel in verhouding tot de opdracht en de kans op gunning?
		Antwoord:
6	Technische bekwaamheid met microzuiveringsinstallaties	Welke ervaring heeft uw onderneming met installaties voor de verwijdering van microverontreinigingen en met de daarbij relevante technieken? Geef daarbij aan met welke technieken en TRL-niveaus u ervaring heeft.
		Antwoord:
7	Beschikbaarheid van procestechnologische kennis en disciplines	Welke procestechnologische kennis en disciplines kunt u inbrengen in het bouwteam om tot een goed presterende en beheersbare installatie te komen? Welke kennis dient door gespecialiseerde derden worden ingebracht?
		Antwoord:

Maasboulevard 123
Postbus 4059
3006 AB Rotterdam
T 010 45 37 200

8	Technische uitgangspunten	De haalbaarheidsstudie noemt een biologisch actiefkoolfilter (BAKF) in combinatie met ozon (O3) als voorkeursrichting (ongeacht volgorde). HHSK wil voorafgaand aan de aanbesteding voldoende procestechnologische en functionele uitgangspunten vastleggen en tegelijkertijd voldoende ontwerpvrijheid behouden voor verdere uitwerking in het bouwteam. Welke informatie en uitgangspunten moet HHSK vooraf beschikbaar stellen en welke ontwerpvrijheid heeft de combinatie nodig om het ontwerp in het bouwteam verder uit te werken en daarvoor in de realisatiefase ontwerp- en uitvoeringsverantwoordelijkheid te kunnen dragen?
		Antwoord:
9	Technische uitgangspunten	HHSK verwacht dat de technologische voorkeursoplossing (BAKF + O3 ongeacht volgorde) voldoende mogelijkheid geeft aan geïnteresseerde marktpartijen. Acht u het voor u, of de combinatie waarin u verwacht in te schrijven, mogelijk om binnen de voorkeursrichting een oplossing te ontwerpen en te bouwen?
		Antwoord:
10	Voorkeursrichting en ontwerpvrijheid	HHSK wil de ontwerpverantwoordelijkheid geven aan de combinatie, maar overweegt de mogelijkheid om deze uitgangspunten verder uit te werken en voorkeurrichting vorm te geven. Hoe kijkt u aan tegen de mogelijkheid om voorafgaand of parallel aan de aanbesteding deze uitgangspunten door HHSK te laten werken in een VO door een derde partij en deze mee te geven in aanbesteding?
		Antwoord:
11	Acceptatie, prestaties en garanties	HHSK wil de procestechnische prestaties aantoonbaar en contracteerbaar maken via een meet-, verificatie- en acceptatiekader. Hoe kan de combinatie deze uitgangspunten in het bouwteam verifiëren en op basis daarvan (gedeelde) verantwoordelijkheid nemen voor de uiteindelijke prestaties van de installatie? Welke aandachtspunten ziet u voor prestatie-eisen, systeemgrenzen, meetcondities, verificatie, testen en acceptatie?

Maasboulevard 123
Postbus 4059
3006 AB Rotterdam
T 010 45 37 200

		Antwoord:
12	Procesoptimalisatie en onderhoudsperiode	HHSK wenst na ingebruikname de installatie gedurende 3 jaar verder te optimaliseren met kennis van de ontwerpende en bouwende combinatie. Is deze opzet werkbaar en hoe moeten verantwoordelijkheden voor prestatieverificatie, optimalisatie, onderhoud en overdracht volgens u worden afgebakend? Welke prestaties moeten bij acceptatie reeds zijn aangetoond en welke optimalisaties kunnen daarna nog plaatsvinden?
		Antwoord:
13	Onderhoudbaarheid, duurzaamheid en operationele kosten	HHSK wil de installatie zelfstandig kunnen bedienen en beheren en bij ontwerpkeuzes rekening houden met energiegebruik, onderhoudbaarheid, bedienbaarheid, levensduurkosten en duurzaamheid. Welke uitgangspunten, informatie en afwegingscriteria moet HHSK hiervoor bij aanvang van het bouwteam meegeven? En welke ruimte moet de combinatie krijgen om deze aspecten in het ontwerp te optimaliseren?
		Antwoord:
14	Contracteringsstrategie: bouwteam	HHSK gaat vooralsnog uit van een tweefase-aanpak. Voor de overgang naar fase 2, dient de combinatie de investeringsprijs af te geven. Die wordt door HHSK gebruikt om het benodigd krediet te krijgen. Daarna, en na een positief go/no-go-besluit volgt de realisatiefase. Is deze aanpak werkbaar en welk ontwerp- en uitwerkingsniveau moet aan het einde van de bouwteamfase minimaal zijn bereikt om verantwoord tot prijs- en contractovereenstemming en realisatie over te kunnen gaan?
		Antwoord:

Maasboulevard 123
Postbus 4059
3006 AB Rotterdam
T 010 45 37 200

15	Contracteringsstrategie: inrichting samenwerking	In de bouwteamfase wil HHSK intensief samenwerken met één combinatie van aannemer en ingenieursbureau, met inbreng van proces en beheerkennis en periodieke reflectie op de samenwerking. Hoe kan de samenwerking en projectorganisatie volgens u het beste worden ingericht, rekening houdend met bemensing, continuïteit, rolverdeling, mandaat, overleg en escalatie?
		Antwoord:
16	Contracteringsstrategie: basis voor faseovergang	De overgang naar realisatie is voorzien op basis van een voldoende uitgewerkt DO en een actueel risicodossier, een gevalideerde marktconforme prijs, kredietverlening en contractovereenstemming. Is deze basis werkbaar voor het go/no-go-besluit? Welke producten zoals verificaties, ontwerp-resultaten of beslisinformatie en dergelijke moeten volgens u gereed zijn?
		Antwoord:
17	Contracteringsstrategie: rolverdeling en verantwoordelijkheden	Wat is volgens u de gewenste rolverdeling tussen HHSK, aannemer en ontwerppartij, en welke verantwoordelijkheden vragen volgens u extra aandacht tijdens bouwteamfase? En idem voor uitvoeringsfase? En welke mandaten en escalatie zou u voorstellen om te hanteren?
		Antwoord:
18	Prijsvorming en open boek	HHSK overweegt voor de bouwteamfase een combinatie van vooraf geprijsde bouwteamproducten, functiegebonden uurtarieven en afzonderlijke percentage voor algemene kosten, winst en risico. Voor de realisatiefase wordt een hybride prijsmodel overwogen met lumpsumdelen, open-boekdelen en een gegarandeerde maximumprijs, met toetsing op marktconformiteit. Is deze systematiek werkbaar en toetsbaar en biedt deze voldoende transparantie en grip op de kostenontwikkeling? Welke bouwteamproducten lenen zich naar uw oordeel voor voorafgaande beprijzing en welke kunnen beter op basis van werkelijk bestede uren worden afgerekend? Welk ontwerp- en uitwerkingsniveau is nodig om tot een voldoende betrouwbare realisatieprijs te komen en hoe kunnen marktconformiteit, indexering, risicoreserveringen en prijsvalidatie het beste worden ingericht?

Maasboulevard 123
Postbus 4059
3006 AB Rotterdam
T 010 45 37 200

		Antwoord:
19	Risicoverdeling en garanties	HHSK wil risico's gedurende de bouwteamfase gezamenlijk inventariseren, beheersen, waarderen en verdelen voordat de realisatieovereenkomst wordt gesloten. Welke risico's en prestatiegaranties kan de combinatie na verificatie en verdere ontwerpuitwerking redelijkerwijs overnemen, en welke risico's moeten volgens u bij HHSK blijven of gezamenlijk worden beheerst?
		Antwoord:
20	Contractvorm realisatie	Voor de realisatiefase is UAV-GC 2005 als voorkeursrichting opgenomen, waarbij de combinatie de overeengekomen ontwerp- en uitvoeringsverantwoordelijkheid draagt. Is UAV-gc 2005 een passende contractvorm? Of zou u UAV-GC 2025 willen voorstellen? En welke bepalingen zijn volgens u nodig om deze aan te laten sluiten op de voorafgaande bouwteamfase en beoogde faseovergang?
		Antwoord:
21	Planning, levertijden en capaciteit	De planning is gericht op deeloplevering en operationele beschikbaarheid op 18 december 2028, met voorafgaande besluitvorming, ontwerpuitwerking, prijsvorming en realisatie. Deze planning is als bijlage toegevoegd. Is deze planning haalbaar, en welke knelpunten in marktcapaciteit, vergunningen, besluitvorming, ontwerp of levertijden vragen aanpassing van mijlpalen of doorlooptijden?
		Antwoord:

Maasboulevard 123
Postbus 4059
3006 AB Rotterdam
T 010 45 37 200

22	Conditionering en interfaces	De microzuivering wordt op dezelfde locatie en deels parallel aan de capaciteitsuitbreiding gerealiseerd, waardoor afstemming nodig is over bouwlogistiek, werkterreinen, verkeersafwikkeling, doorbedrijf, beheer en inbedrijfstelling. Welke interfaces, locatiegegevens en randvoorwaarden moet HHSK vóór de tender nader uitwerken om wezenlijke uitvoeringsrisico's voor de combinatie beheersbaar te maken?
		Antwoord:
23	Intellectueel eigendomsrechten en no-go	HHSK is er zich van bewust dat op de volgorde BAKF en Ozon een octrooibescherming rust. De verwachting is dat er voldoende alternatieven zijn op basis van de voorkeursrichting, scope en randvoorwaarden. Voorziet u voldoende alternatieven als oplossing voor de microzuivering? Voorziet u alsnog mogelijke octrooi- of licentiebeperkingen? En hoe wilt u hiermee omgaan?
		Antwoord:
24	Intellectueel eigendomsrechten en no-go	Ook kunnen er mogelijk rechten zitten op door u in te brengen kennis en producten. HHSK zal om het project succesvol af te kunnen ronden in geval van no-go binnen het project deze kennis en producten willen gebruiken of verder ontwikkelen. Welke ontwerp-, gebruiks- en intellectuele-eigendomsrechten moeten volgens u worden geregeld om de technische randvoorwaarden en het ontwerp in het bouwteam verder te kunnen uitwerken en deze bouwteamresultaten vervolgens te kunnen realiseren en exploiteren? Welke aanvullende afspraken zijn noodzakelijk om HHSK bij een no-go in staat te stellen de bouwteamresultaten met een andere partij te gebruiken of verder te ontwikkeling?
		Antwoord:
25	Afhankelijkheid derden	Voorziet u een significante afhankelijkheid van technologie- of kennisleveranciers in de markt in relatie tot deze opdracht?

Maasboulevard 123
Postbus 4059
3006 AB Rotterdam
T 010 45 37 200

		Antwoord:
26	Bereidheid deelname aanbesteding	Is uw onderneming of combinatie bij de beschreven procedure, executievorm en contractvoorwaarden daadwerkelijk bereid aan de aanbesteding deel te nemen? Zo nee, welke technische, juridische, commerciële of contractuele voorwaarden vormen daarvoor een belemmering?
		Antwoord:
27	Bereidheid toelichting marktconsultatie	Bent u bereid om op uitnodiging van HHSK uw antwoorden op de vragenlijst in een mondeling gesprek nader toe te lichten. Zo ja, geef dan de namen en functie van de deelnemers aan het gesprek.
		Antwoord:
28	Overig	Heeft u andere ideeën, suggesties of opmerkingen. We stellen het op prijs als u deze hier toelicht of bespreekt in het consultatiegesprek.
		Antwoord:

Naam:

Plaats:

Datum:

Handtekening: