Uitnodiging kick off 19 november

Geef je Samenwerkingsverband een kickstart op 19 november

Denk je erover mee te doen aan de Primair Circulair Bouw Expo, maar zoek je nog partners, aanvullende expertise of duidelijkheid over de uitvraag? Op 19 november kun je in één middag de aanbieding beter doorgronden, mogelijke samenwerkingspartners ontmoeten en een eerste stap zetten richting een passend samenwerkingsverband.
De kick-off is bedoeld voor bouwers, ondernemers, andere marktpartijen en organisaties die willen verkennen welke rol zij in de aanbieding kunnen spelen. Ook als je nog geen concreet consortiumidee hebt, ben je welkom.

Begrijp de aanbieding en stel direct je vragen

PRICE licht tijdens de middag de aanbieding, de selectiefase en het verdere proces toe. Er is ruimte om vragen te stellen en te toetsen of je de aanbieding goed begrijpt. Zo krijg je snel helder wat er van deelnemers wordt verwacht en welke stappen nodig zijn richting een inschrijving.

Matchen op expertise en samenwerking

Door vroeg in het proces helder te hebben hoe jij wilt deelnemen, ontstaat meer tijd om rollen, expertise en samenwerking binnen een samenwerkingsverband goed op elkaar af te stemmen.
Een belangrijk deel van de middag staat in het teken van het vinden van partijen die elkaar kunnen aanvullen. Je kunt laten zien welke expertise, producten of diensten jouw organisatie meebrengt en aangeven welke kennis of partners je nog zoekt.

Een goed samenwerkingsverband gaat niet alleen over de juiste combinatie van kennis en producten. Tijdens de middag is daarom ook ruimte om te verkennen of partijen op een

vergelijkbare manier willen samenwerken. Denk aan openheid, het delen van informatie, omgang met bedrijfsgevoelige kennis en de verdeling van rollen en verantwoordelijkheden.
Tijdens de matchmaking kun je direct onderzoeken welke organisaties inhoudelijk bij je passen en met welke partijen jij goed zou kunnen samenwerken.

Wil je mogelijk een kartrekker worden van een Samenwerkingsverband?

Partijen die overwegen om als penvoerder op te treden, krijgen ruimte om hun eerste casus of richting te presenteren. Je kunt kort aangeven welk idee of welke opgave je wilt oppakken, welke expertise al aanwezig is en welke partijen je nog zoekt. Zo kun je direct in gesprek komen met mogelijke partners.

Breng je specialistische kennis in

Ook als je niet van plan bent een Samenwerkingsverband te trekken, maar wel geïnteresseerd bent in deelname dan is de kick-off zeker waardevol. Voor startende bedrijven, innovatieve ondernemers, technologiebedrijven, materiaalproducenten en andere specialistische partijen biedt de middag juist de mogelijkheid om te ontdekken waar hun kennis of oplossing van waarde kan zijn. Je kunt rechtstreeks kennismaken met mogelijke penvoerders en andere bedrijven.

Hoe ziet de middag eruit?

PRICE licht eerst de aanbieding en procedure toe en beantwoordt vragen. Daarna is er ruimte voor pitches van mogelijke penvoerders en voor matchmaking tussen geïnteresseerde partijen. PRICE is verantwoordelijk voor de aanbieding en de selectieprocedure. DigiC is aanwezig als onafhankelijke consortiummakelaar en faciliteert de matchmaking tijdens deze middag.

Wat neem je mee na de middag?

- een beter beeld van wat de aanbieding vraagt
- antwoord op vragen over de procedure
- inzicht in welke rol jouw organisatie kan spelen
- nieuwe contacten met mogelijke samenwerkingspartners
- een eerste beeld van een Samenwerkingsverband
- concrete afspraken voor vervolggesprekken

Of je nu een Samenwerkingsverband wilt trekken, specialistische expertise aanbiedt of nog zoekt naar de juiste partners, de bijeenkomst is bedoeld om sneller van interesse naar concrete samenwerking te komen.

Praktisch

Donderdag 19 november 2026
Lunch vanaf 12.15 uur
Kick-off van 13.00 tot 15.30 uur
PRICE, Archerpad 8, Almere
Wil je deelnemen? Meld je dan aan via
https://price-ce.nl/activiteiten/kick-off-selectiefase-primair-circulair-bouw-expo/