Full of new energy



Vragenlijst

Marktconsultatie Niet-Destructief Onderzoek
ten behoeve van de N.V. Nederlandse Gasunie

Referentienummer: WS3335466329

Contactpersoon: Arjan Dortmans
E-mail: A.m.dortmans@gasunie.nl
Versie: Definitief

N.V. Nederlandse Gasunie
Groningen, september 2026

© Gehele of gedeeltelijke overneming of reproductie van de inhoud van dit document, op welke wijze dan ook, zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van de auteursrechthebbende is verboden, behoudens de beperkingen bij de wet gesteld. Het verbod betreft ook gehele of gedeeltelijke bewerking.

Gasunie gebruikt deze marktconsultatie ter voorbereiding van de aanbesteding voor NDO-dienstverlening. De consultatie richt zich op marktcapaciteit, scope, kwaliteit, innovatie, contractvorm, tarieven en proportionaliteit van eisen. Vul de gele invoervelden in en markeer bij meerkeuzevragen het toepasselijke vakje met een X. Indien een vraag niet van toepassing is, vermeld dan "n.v.t.". Voeg waar nodig een bijlage toe en verwijs daarnaar in het antwoordveld.

1. Vragenlijst

A. Algemene bedrijfsinformatie, scope en dienstverlening

A1 Geef een korte beschrijving van uw organisatie, expertisegebieden en relevante activiteiten binnen de energie- en infrastructuursector. *[Antwoord]*
A2 Welke relevante organisatie- en accreditatiecertificeringen bezit u? ☐ *ISO 9001* ☐ *ISO 14001* ☐ *VCA* ☐ *ISO 17020* ☐ *ISO 17025* ☐ *Overig: [Antwoord]*
A3 Hoeveel ISO 9712 gecertificeerde NDO-medewerkers kunt u voor werkzaamheden in Nederland beschikbaar stellen? *[Antwoord]*
A4 Hoe borgt uw organisatie vakbekwaamheid, (her)certificering (= aantoonbaar vakbekwaam), autorisatie (= toestemming tot uitvoering) en kennisontwikkeling? *[Antwoord]*
A5 Welke NDO-methoden en -technieken kan uw organisatie binnen haar dienstverlening aanbieden en uitvoeren? ☐ Visual testing (*VT*) ☐ Magnetic Particle Testing (*MT*) ☐ Penetrant testing (*PT*) ☐ Radiographic testing (*RT)* ☐ Utrasonic testing (*UT*) ☐ Time of Flight Diffriction (*ToFD)* ☐ Phased Array Ultrasonic Testing (*PAUT*) ☐ *Overig: [Antwoord]*
A6 In aanvulling op de voorgaande vraag; Hoe is een onderzoeksteam samengesteld? Kan één team alle genoemde NDO-methoden en -technieken uitvoeren? En kan dit door eigen personeel worden uitgevoerd of wordt hiervoor eventuele capaciteit van derden ingezet? *[Antwoord]*
A7 Welke eventuele nieuwe NDO-technieken en/of overige innovaties, bijvoorbeeld op het gebied van duurzaamheid verwacht binnen vijf jaar relevant te worden binnen uw sector? *[Antwoord]*

A8 Kunt u landelijke dekking in Nederland bieden voor de gevraagde NDO-dienstverlening? Beschrijf daarbij uw organisatie-inrichting, vestigingen/regio's, beschikbare capaciteit, reisafstanden en eventuele inzet van onderaannemers. Ga in de mogelijkheid om onderzoeksresultaten op projectlocatie te beoordelen (zoals mobiele DOKA), inclusief eventuele voorwaarden of beperkingen. *[Antwoord]*
A9 In het concept Programma van Eisen maakt Gasunie onderscheid in a) lasonderzoek op gasvoerende installaties en b) lasonderzoek op niet-gasvoerende installaties. Voor gasvoerend lasonderzoek geldt de GTS *NSW-04-N, Versie 9.* In hoeverre kunt u beide uitvoeren? Welke scope- en perceelindeling bevordert volgens u marktwerking? Welke voor- en nadelen ziet u bij een één leverancier of twee afzonderlijke leveranciers? Motiveer uw antwoord. *[Antwoord]*
A10 Welke beschikbaarheid en responstijden acht u realistisch voor planbaar werk, spoedopdrachten en calamiteiten? Geef daarbij aan of een 24/7-beschikbaarheidsdienst haalbaar is en onder welke voorwaarden, zoals responstijden, minimale afname of minimumvergoedingen. *[Antwoord]*

B. Contractvorm en looptijd

B1 Gasunie heeft de intentie om een raamovereenkomst te sluiten voor een periode van maximaal acht (8) jaar inclusief verlengingsopties (bijvoorbeeld 4+2+2). Welke initiële contractduur en verlengingsopties acht u passend? Motiveer uw antwoord. *[Antwoord]*
B2 Welke risico's ziet u bij een langdurige overeenkomst en hoe kunnen deze contractueel worden beheerst? *[Antwoord]*

C. Tarieven, prijsstructuur en indexering

C1 Welke prijsstructuur past het beste bij de genoemde dienstverlening en waarom? ☐ Uurtarief ☐ Dagtarief ☐ Tarief per onderzoek ☐ Vaste prijs ☐ Combinatie: *[Toelichting]* ☐ Anders: *[Toelichting]*
C2 Welke tariefdifferentiatie adviseert u voor planbaar werk, spoed, calamiteiten, nacht/weekend en langdurige projectinzet?

[Antwoord]
C3 Welke indexeringssystematiek en indexfrequentie sluiten het beste aan bij de kostenontwikkeling in deze markt? *[Antwoord]*
C4 Welke kostencomponenten veroorzaken de grootste prijsrisico's of prijsontwikkelingen? *[Antwoord]*
C5 Welke afspraken over reisuren, mobilisatie, wachttijd, materieel, rapportage en annulering zijn gebruikelijk en transparant? *[Antwoord]*
C6. Kunt u een prijsindicatie geven van de door u gehanteerde tarieven? *[Antwoord]*

D. Marktwerking en aanbestedingsstrategie

D1 Welke factoren bepalen of deelname aan deze aanbesteding voor uw organisatie aantrekkelijk is? *[Antwoord]*
D2 Welke selectie- en gunningscriteria stimuleren volgens u aantoonbaar de beste prijs-kwaliteitverhouding? *[Antwoord]*
D3 Welke referentie-eisen (andere vergelijkbare opdrachten) zijn volgens u passend? *[Antwoord]*

E. Samenwerking, prestaties en contractmanagement

E1 Wat zijn volgens u de 3 belangrijkste afspraken (KPI's) waarop genoemde dienstverlening gemeten kan worden? Motiveer uw antwoord. *[Antwoord]*

E2 Hoe kunnen continu verbeteren, kennisdeling, opleiding en innovatie onderdeel worden van de samenwerking? *[Antwoord]*

F. Het concept Programma van Eisen

F1 Welke eisen in het concept Programma van Eisen zijn onduidelijk, tegenstrijdig of onvoldoende toetsbaar? Vermeld zo mogelijk het eisnummer. *[Antwoord]*
F2 Welke eisen acht u mogelijk te zwaar, disproportioneel en onnodig kosten-opdrijvend? Geef per eis een alternatief voorstel en motiveer uw antwoord. *[Antwoord]*

G. Afsluitende vragen

H1 Welke overige opmerkingen of aanbevelingen heeft u voor de aanbesteding? *[Antwoord]*
H2 Bent u bereid deel te nemen aan een eventuele verdiepende marktconsultatie of leveranciersdialoog? *[Antwoord]*
H3 Welke onderdelen van uw beantwoording beschouwt u als bedrijfsvertrouwelijk? *[Antwoord]*