



Hoogheemraadschap van  
**Rijnland**

**Eindverslag Marktconsultatie**

**Hijs- en Transportdiensten**

**voor het**

**hoogheemraadschap van Rijnland**

## **Inhoud**

|       |                                          |   |
|-------|------------------------------------------|---|
| 1.    | Marktconsultatie .....                   | 3 |
| 1.1   | Doel Marktconsultatie .....              | 3 |
| 1.2   | Eindverslag Marktconsultatie .....       | 3 |
| 2.    | Opdrachtschrijving .....                 | 4 |
| 2.1   | Achtergrond .....                        | 4 |
| 2.2   | Randvoorwaarden .....                    | 4 |
| 2.2.1 | Uitgangspunten nieuwe situatie .....     | 4 |
| 2.2.2 | Randvoorwaarden tijdens realisatie ..... | 4 |
|       | Bijlage 1. Samenvatting antwoorden.....  | 5 |

## **1. Marktconsultatie**

### **1.1 Doel Marktconsultatie**

In het kader van de voorbereiding van een aanbesteding voor hijs- en transportdiensten heeft Hoogheemraadschap van Rijnland een schriftelijke marktconsultatie uitgevoerd. Het doel daarvan was om inzicht te verkrijgen in de mogelijkheden, werkwijzen en aandachtspunten vanuit de markt.

### **1.2 Eindverslag Marktconsultatie**

Vijf marktpartijen hebben een reactie ingediend. Dit verslag bevat een geanonimiseerde samenvatting op hoofdlijnen van de ontvangen antwoorden. Conform de leidraad zijn geen concurrentiegevoelige gegevens opgenomen. Aan het eindverslag is uit oogpunt van transparantie de lijst met deelnemers aan de marktconsultatie toegevoegd.

## **2. Opdrachtomschrijving**

### **2.1 Achtergrond**

HHR beheert een omvangrijk areaal aan waterstaatkundige objecten, waaronder gemalen, stuwen en (zuiverings-)installaties, verspreid over het beheergebied. Voor het monteren, plaatsen, verwijderen en verplaatsen van onderdelen en installaties van HHR zijn regelmatig hijs- en transportdiensten noodzakelijk. Deze werkzaamheden vinden plaats op diverse locaties en kenmerken zich door een overwegend ad hoc karakter.

### **2.2 Randvoorwaarden**

HHR beoogt een meerjarige raamovereenkomst te sluiten voor het op afroep leveren van hijs- en transportdiensten, ter ondersteuning van beheer- en onderhoudswerkzaamheden. De werkzaamheden variëren in omvang en complexiteit en omvatten zowel eenvoudige hijshandelingen als meer specialistische en nauwkeurige inzet.

De beoogde contractvorm is een raamovereenkomst, waarbij vooraf gedefinieerde bouwblokken (zoals type materieel, inzetduur en bemensing) als basis dienen voor kostenbeheersing. Het beheergebied van HHR wordt in de toekomstige aanbesteding mogelijk opgedeeld in percelen waarop kan worden ingeschreven. De scope ziet op de inzet (huur) van materieel met bediening als dienst, niet op het realiseren van een fysiek werk of nieuwe installatie of het uitvoeren van integrale projecten waarbij hijs- en transportwerkzaamheden onderdeel zijn van een bredere opdrachtverstrekking.

#### **2.2.1 Uitgangspunten nieuwe situatie**

- Vestigingslocaties van de aannemers zijn van belang in verband met transportafstanden en reactietijden;
- De dienstverlening dient flexibel inzetbaar te zijn, passend bij het ad hoc karakter van de werkzaamheden;
- De opdrachtnemer dient te beschikken over adequaat en gecertificeerd materieel en personeel;
- Veiligheid, betrouwbaarheid en continuïteit van de dienstverlening staan centraal;
- De opzet van de overeenkomst dient transparantie te bieden in prestaties en kosten.

#### **2.2.2 Randvoorwaarden tijdens realisatie**

- Werkzaamheden worden uitgevoerd op basis van afroep, vaak met korte doorlooptijden en variabele planning;
- De opdrachtnemer dient te voldoen aan alle geldende wet- en regelgeving op het gebied van veiligheid, arbeidsomstandigheden en milieu;
- Indien van toepassing worden hijsplannen opgesteld, afhankelijk van de aard en complexiteit van de werkzaamheden;
- Inzet van materieel en personeel dient zodanig te zijn dat veilig en efficiënt gewerkt kan worden binnen bestaande installaties en omgevingen;
- Eventuele inzet van onderaannemers vindt plaats onder verantwoordelijkheid van de opdrachtnemer en ná goedkeuring van HHR.

---

## Bijlage 1. Samenvatting antwoorden

### 1. Bedrijfsprofiel en ervaring

- Alle respondenten zijn ervaren dienstverleners in hijs- en transportdiensten, variërend van regionale tot internationale spelers.
- Werkgebieden liggen voornamelijk in de Randstad en heel Nederland, met in enkele gevallen uitbreiding naar Europa.
- Alle partijen hebben ervaring met:
  - waterbouw, gemalen en installaties;
  - industriële omgevingen;
  - werken voor waterschappen, overheid en industrie.
- Meerdere partijen hebben aantoonbare ervaring met ad hoc werkzaamheden en storingsdiensten voor vergelijkbare opdrachtgevers (inclusief eerdere inzet bij waterschappen). Referentieopdrachten kunnen overlegd worden.

**Conclusie:** De markt beschikt over ruime en relevante ervaring, inclusief specifieke kennis van waterschapsomgevingen.

---

### 2. Beschikbaar materieel

- Alle partijen beschikken over een breed en divers machinepark, waaronder:
  - autolaadkranen;
  - mobiele kranen en torenkranen;
  - rupskranen en compactkranen;
  - transportmiddelen (o.a. opleggers, diepladers, platformwagens, trailers);
  - hulpmaterieel (bijv. interne transportmiddelen)
- Capaciteiten lopen uiteen van kleine elektrische kranen tot zware hijscapaciteiten (enkele partijen tot honderden tonnen) met verschillende reikwijdtes.
- Bijna alle partijen geven aan het merendeel van het materieel in eigen bezit te hebben en aanvullende capaciteit of bijzondere technieken via (vaste) onderaannemers te organiseren indien nodig.

**Conclusie:** De markt kan zowel standaard als specialistische hijs- en transportbehoeften afdekken, indien nodig via onderaanneming.

---

### 3. Beschikbaarheid en responstijd

- Bijna alle partijen zijn 24/7 bereikbaar.
- Indicatieve responstijden variëren van enkele uren (ca. 2–4 uur) tot inzet binnen dezelfde dag. Sommige partijen geven aan responstijden alleen bij duidelijke omschrijving van opdracht, afstand en benodigd materieel te kunnen garanderen.
- Bij gelijktijdige opdrachten wordt gebruikgemaakt van eigen materieel en capaciteit en zo nodig van netwerk/onderaannemers.

- Bereidheid bestaat om contractueel afspraken te maken over responstijden, mits duidelijke scope en condities.

**Conclusie:** De markt kan het gevraagde ad hoc karakter ondersteunen, maar benadrukt afhankelijkheid van scope en type inzet.

---

#### 4. Inzet van personeel en expertise

- Certificeringen en kwalificaties omvatten onder meer:
  - TCVT;
  - VCA;
  - aanvullende vak- en veiligheidscertificaten (zoals Code 95).
- Opleiding en ontwikkeling bestaat uit een combinatie van interne en externe opleidingen en verplichte nascholing. Daarnaast speelt leren in de praktijk een grote rol. Scholing in precisiehijswerk bestaat volgens een enkele partij niet.
- Alle partijen hebben ervaring met precisiehijswerk (tot millimeterniveau).
- Kennisborging gebeurt bijvoorbeeld via vaste contactpersonen en vaste medewerkers bij terugkerende werkzaamheden op locaties werkvoorbereiding en werkopname, documentatie en evaluaties.

**Conclusie:** De markt beschikt over voldoende gekwalificeerd personeel met relevante ervaring en borging van kennis.

---

#### 5. Veiligheid en hijsplannen

- Hijsplannen worden opgesteld bij complexe situaties en gebaseerd op risicoanalyse, omgeving en lasten, en/of op verzoek van de opdrachtgever. Pas bij akkoord door opdrachtgever en -nemer worden de werkzaamheden uitgevoerd.
- Bij standaard- of structurele (onderhouds)werkzaamheden volstaat vaak mondeling of schriftelijk overleg.
- Risicobeheersing gebeurt via:
  - RI&E;
  - TRA;
  - LMRA;
  - Eigen checklists.
- Verkeersmaatregelen vinden plaats deels in eigen beheer en deels via gespecialiseerde partners.

**Conclusie:** Veiligheidsprocessen zijn sterk ontwikkeld en conform gangbare normen.

---

#### 6. Certificering, kwaliteit en milieu

- Veelvoorkomende en belangrijkste certificeringen:

- VCA / VCA\*\*;
  - ISO 9001;
  - branchegerelateerde erkenningen.
- Duurzaamheid:
  - inzet Euro 6 materieel;
  - gebruik van alternatieve en emissiebeperkende brandstoffen (o.a. biodiesel);
  - (eigen) regelmatig onderhoud aan en keuringen van materieel;
  - ontwikkeling van elektrisch materieel.

**Conclusie:** De markt ontwikkelt zich richting verduurzaming, maar dit is nog in transitie.

---

## 7. Contractvorm en bouwblokken prijsstelling

- Alle partijen staan positief tegenover een meerjarige raamovereenkomst.
- Meerdere partijen geven voorkeur aan één contract voor het gehele werkgebied, anderen staan open voor perceelindeling.
- Veel voorkomende prijsaspecten:
  - minimum inzeturen (ca. 3–8 uur afhankelijk van materieel);
  - (vaste) voorrijkosten en/of uit- en thuis tarieven;
  - aanvullende kosten zoals:
    - brandstof toeslagen;
    - spoedtarieven;
    - overwerktoeslagen;
    - vergunningen;
    - vrachtwagenheffing per 1 juli 2026;
    - toeslagen voor speciaal materieel;
    - transportkosten.
- Bouwblokken:
  - wisselende ervaring (sommige vinden dit te complex);
  - meestal opgebouwd rond type kraan, inzetduur en personeel;
  - soms op basis van type voertuig binnen een bepaald postcodegebied werkzaamheden uitvoert met een aantal uur / km.

**Conclusie:** Prijsstructuren verschillen, maar transparantie en duidelijke definities zijn essentieel.

---

## 8. Ontwikkelingen en innovatie

Belangrijkste trends volgens de markt:

- Verduurzaming en emissiereductie;
- Elektrificatie / modernisering van materieel;
- Toenemende veiligheidseisen en certificering;

- Digitalisering en betere werkvoorbereiding;
- Toenemende vraag naar flexibiliteit en snelheid.

**Conclusie:** De sector is in ontwikkeling, met duurzaamheid als dominante trend.

---

### **Afsluiting - Belangrijkste aandachtspunten voor aanbesteding**

Op basis van de reacties van marktpartijen worden de volgende aandachtspunten meegegeven:

**A. Duidelijke scope en responstijdsafspraken**

Responstijden zijn haalbaar, maar afhankelijk van type inzet en voorwaarden.

**B. Transparante prijsstructuur**

Voorkom onduidelijkheid door heldere afspraken over o.a. minimum inzet, tarieven en toeslagen.

**C. Balans tussen flexibiliteit en zekerheid**

Het ad hoc karakter van de opdracht vraagt om flexibiliteit, maar marktpartijen vragen duidelijke kaders.

**D. Realistische duurzaamheidsambities**

De markt beweegt richting elektrisch materieel, maar beschikbaarheid en kosten verschillen.

**E. Vergelijkbaarheid van inschrijvingen**

Let op verschillen in capaciteit van materieel, leeftijd van machines (in relatie tot capaciteit) en verborgen kostencomponenten.

---

### **Deelnemende partijen Marktconsultatie**

1. B.A.S. Transport B.V.
  2. Kraanbedrijf Nederhoff
  3. Kraanverhuur Van der Vlist B.V.
  4. M. Verschoor B.V. Kraanverhuur
  5. Westdijk B.V.
- 

### **Eindconclusie**

De markt voor hijs- en transportdiensten is volwassen en in staat om aan de behoeften van HHR te voldoen. Er is ruime ervaring, voldoende capaciteit en bereidheid tot samenwerking binnen een raamovereenkomst.

Tegelijkertijd vraagt de markt om duidelijke kaders op het gebied van de uitvraag, responstijden, prijsopbouw en contractvorm.