

Nota van Inlichtingen
Notice of Information

Datum

Marktconsultatie contractmanagementsysteem
Market consultation contractmanagementsystem

N.V. Nederlandse Gasunie
27-10-2025

Let op: De verstrekte antwoorden weerspiegelen de huidige inzichten binnen Gasunie. Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend. Gasunie is niet verplicht deze inzichten te volgen in een eventuele toekomstige aanbesteding. Het is nadrukkelijk mogelijk dat de opzet en inhoud van een toekomstige aanbesteding afwijken van hetgeen hier is besproken. In kolom G is de originele vraag beschreven. In kolom H is er een vertaling (met behulp van CoPilot) van de vraag toegevoegd. Deze vertalingen zijn uitsluitend ter informatie.

Note: The answers provided reflect the current insights within Gasunie. No rights can be derived from these answers. Gasunie is not obliged to follow these insights in any potential future tender. It is explicitly possible that the structure and content of a future tender may differ from what has been discussed here. Column G contains the original question. Column H includes a translation (using CoPilot) of the question. These translations are provided for reference only.

Vraag	Pagina	Document	Hoofdstuk/ Bijlage	Nummering	Vraag (orgineel)/Question (original)	Vertaling vraag in NL of Engels/Translation of the question in Dutch or English	Nederlands antwoord	English answer
1	7	Marktconsultatie contractmanagementsysteem v1.2.pdf	2.4		Wij menen dat de gevraagde functionaliteit uitstekend gerealiseerd kan worden met een Low Code platform. Een Low Code platform heeft in een aantal opzichten meerwaarde boven een standaard Out of the box oplossing. Zo zal het met een Low Code platform beter mogelijk zijn de gevraagde functies specifiek toe te spitsen op het gebruik zoals dat door Gasunie gevraagd is (p.7). Ook zullen de gevraagde integraties met SAP en de te verwachten (STP) koppelingen met leveranciers snel en goed aanpasbaar met een Low Code platform opgezet kunnen worden, vaak ook op basis van standaard componenten. Voor wat betreft de gevraagde "integreerbaarheid met het applicatielandschap van Gasunie" (p.7) zal een Low Code oplossing een goede keuze zijn. Verder kunnen wij ons voorstellen dat Gasunie als gebruiker zeer specifieke en ook vaak veranderende wensen (vanwege de bewegelijke markt, de in gang zijnde transitie en de veranderende wet- en regelgeving) heeft ten aanzien van het contractmanagement systeem. In dat soort gevallen is een standaard oplossing vaak te beperkt en star om snel mee te bewegen met de veranderende omstandigheden. Een goed ontworpen Low Code oplossing zal snel aanpasbaar zijn en biedt Gasunie de mogelijkheid om mee te bewegen met de dynamiek van de maatschappelijke veranderingen waaronder de huidige energie transitie. Ziet Gasunie deze mogelijke voordelen van een Low Code oplossing ook, en is Gasunie in dat geval ook geïnteresseerd in een reactie van een partij die het gevraagde systeem zal gaan realiseren met een dergelijke oplossing. Wij vragen dit omdat een Low Code oplossing deels gekwalificeerd zou kunnen worden als maatwerk - en daardoor af zou kunnen vallen vanwege de expliciet vraag om "out of the box" functionaliteiten.	We believe that the requested functionality can be excellently implemented using a Low Code platform. A Low Code platform offers several advantages over a standard out-of-the-box solution. For example, with a Low Code platform, it will be easier to tailor the requested functions specifically to the usage as required by Gasunie (p.7). Furthermore, the requested integrations with SAP and the anticipated (STP) connections with suppliers can be set up quickly and efficiently using a Low Code platform, often based on standard components. Regarding the requested "integrability with Gasunie's application landscape" (p.7), a Low Code solution would be a strong choice. Additionally, we can imagine that Gasunie, as a user, has very specific and frequently changing requirements (due to the dynamic market, ongoing transitions, and evolving legislation) for the contract management system. In such cases, a standard solution is often too limited and rigid to adapt quickly to changing circumstances. A well-designed Low Code solution will be highly adaptable and will provide Gasunie with the flexibility to keep pace with societal changes, including the current energy transition. Does Gasunie also recognize these potential benefits of a Low Code solution? And if so, would Gasunie be interested in receiving a proposal from a party that intends to deliver the requested system using such a solution? We ask this because a Low Code solution could partly be classified as custom-built—and therefore might be excluded due to the explicit requirement for "out-of-the-box" functionalities.	Dank voor uw suggestie. Gasunie heeft echter als beleid om zoveel mogelijk gebruik te maken van standaard in de markt beschikbare oplossingen voor functionaliteit en integraties. Op basis van het huidige beeld dat Gasunie van de markt heeft, dat in deze marktverkenning wordt getoetst, is de verwachting dat ook de nu gevraagd functionaliteit door middel van een standaard oplossing gerealiseerd kan worden. Wij zien daarom geen reden om af te wijken van dit beleid en daardoor niet geïnteresseerd in een low code oplossing.	Thank you for your suggestion. However, Gasunie's policy is to make use of standard, market-available solutions for functionality and integrations wherever possible. Based on Gasunie's current understanding of the market, which is being assessed in this market consultation, the expectation is that the requested functionality can also be delivered through a standard solution. Therefore, we see no reason to deviate from this policy and are not interested in a Low Code solution.
2	7	Marktconsultatie contractmanagementsysteem v1.2.pdf	2.4		Uw eis luidt "Voldoet aan ISO27001 en/of NEN7510 normen voor informatiebeveiliging." ISO27001 is duidelijk. NEN 7510 is echter opmerkelijk omdat dat een norm is die gehanteerd wordt voor organisaties in de zorgketen. Op welke wijze is die relevant voor Gasunie.	Your requirement states: "Complies with ISO27001 and/or NEN7510 standards for information security." ISO27001 is clear. However, NEN7510 is notable because it is a standard typically applied to organizations within the healthcare sector. In what way is this relevant for Gasunie?	Dank voor uw suggestie. Gasunie neemt dit in overweging in het uiteindelijk te bepalen programma van eisen in een aanbesteding.	Thank you for your suggestion. Gasunie will take this into consideration when defining the final set of requirements for the tender.
3	6	Marktconsultatie	2.4		In het verleden is er reeds interesse getoond vanuit de GasUnie voor een Lowcode platform. Wij hebben een klant en klare oplossing voor Contractmanagement gebaseerd op een Lowcode platform. Is er een meerwaarde voor GasUnie om twee vliegen in een te slaan: Een Lowcode platform en een standaard Contract Management applicatie met de mogelijkheid deze agile en snel aan tw passen aan de unctionele en technische eisen van de Gasunie?	In the past, Gasunie has already shown interest in a Low Code platform. We offer a ready-made Contract Management solution based on a Low Code platform. Would it be of added value for Gasunie to combine two benefits: a Low Code platform and a standard Contract Management application, with the ability to adapt it quickly and agilely to Gasunie's functional and technical requirements?	Gasunie verwijst naar het antwoord op vraag 1.	Gasunie refers to the answer to question 1.

Nota van Inlichtingen
Notice of Information

Datum

Marktconsultatie contractmanagementsysteem
Market consultation contractmanagementsystem

N.V. Nederlandse Gasunie
27-10-2025

Let op: De verstrekte antwoorden weerspiegelen de huidige inzichten binnen Gasunie. Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend. Gasunie is niet verplicht deze inzichten te volgen in een eventuele toekomstige aanbesteding. Het is nadrukkelijk mogelijk dat de opzet en inhoud van een toekomstige aanbesteding afwijken van hetgeen hier is besproken. In kolom G is de originele vraag beschreven. In kolom H is er een vertaling (met behulp van CoPilot) van de vraag toegevoegd. Deze vertalingen zijn uitsluitend ter informatie.

Note: The answers provided reflect the current insights within Gasunie. No rights can be derived from these answers. Gasunie is not obliged to follow these insights in any potential future tender. It is explicitly possible that the structure and content of a future tender may differ from what has been discussed here. Column G contains the original question. Column H includes a translation (using CoPilot) of the question. These translations are provided for reference only.

Vraag	Pagina	Document	Hoofdstuk/ Bijlage	Nummering	Vraag (orgineel)/Question (original)	Vertaling vraag in NL of Engels/Translation of the question in Dutch or English	Nederlands antwoord	English answer
4	6	Marktconsultatie contractmanagem entsysteem v1.2	Functionele wensen	Wens 4	Wilt u inzicht geven in de complexe contractstructuur binnen het domein van engineering en onderhoud? Eventueel aan de hand van een voorbeeld?	Could you provide insight into the complex contract structure within the engineering and maintenance domain, possibly illustrated with an example?	Gasunie waardeert het dat u vooruitdenkt en actief meedenkt over de inrichting van ons toekomstige contractmanagementsysteem. Uw vraag getuigt van betrokkenheid en visie, en dat stellen wij zeer op prijs. Wij willen u er echter op wijzen dat uw vraag vooruitbloomt op de uiteindelijke keuzes die Gasunie nog moet maken binnen dit aanbestedingstraject. Op dit moment bevinden wij ons in de fase van marktconsultatie, waarin wij nadrukkelijk openstaan voor input vanuit de markt. Het doel van deze fase is om inzicht te verkrijgen in de beschikbare oplossingen en innovaties die kunnen bijdragen aan een toekomstbestendig contractmanagementsysteem. Gasunie onderzoekt onder andere hoe een systeem: de volledige contractlevenscyclus kan ondersteunen, strategisch leveranciersmanagement kan faciliteren, en complexe contractstructuren effectief kan beheren. Daarnaast streeft Gasunie naar een oplossing die niet alleen voldoet aan functionele en technische eisen, maar ook goed aansluit op ons bestaande applicatielandschap en onze governance-structuur. Wij willen u erop attenderen dat Gasunie op dit moment nog niet beschikt over alle gedetailleerde informatie met betrekking tot het aantal contracten en specifieke functionele eisen. Deze informatie zal in een latere fase van het aanbestedingsproces worden gedeeld, zodra deze verder is uitgewerkt en afgestemd. Uw input is in deze fase van groot belang. Wij willen benadrukken dat het essentieel is om alle opties open te houden en zorgvuldig te overwegen voordat er definitieve beslissingen worden genomen. Uw bijdrage helpt ons om een weloverwogen keuze te maken die aansluit bij onze strategische doelstellingen.	Gasunie appreciates your forward-thinking approach and your active engagement in shaping our future contract management system. Your question reflects commitment and vision, which we highly value. However, we would like to point out that your question anticipates decisions that Gasunie has not yet finalized within this tender process. At this stage, we are in the phase of market consultation, during which we are explicitly open to input from the market. The aim of this phase is to gain insight into the available solutions and innovations that can contribute to a future-proof contract management system. We are currently exploring how such a system can: - support the full contract lifecycle, - facilitate strategic supplier management, - and effectively manage complex contract structures. In addition, Gasunie is seeking a solution that not only meets functional and technical requirements, but also aligns well with our existing application landscape and governance structure. Please note that Gasunie does not yet have complete and detailed information regarding the number of contracts and specific functional requirements. This information will be shared in a later phase of the tender process, once it has been further developed and refined. Your input is of great importance at this stage. We emphasize the need to keep all options open and to carefully consider them before making any final decisions. Your contribution helps us make a well-informed choice that aligns with our strategic objectives.
5	7	Marktconsultatie contractmanagem entsysteem v1.2	Functionele wensen	Wens 7	Opdrachtgever wenst Integratie met categoriemanagement te faciliteren. In het overzicht van de rollen en verantwoordelijkheden wordt onvoldoende duidelijk wat hier precies mee bedoeld wordt. Wilt u verder verduidelijken wat hiermee precies gewenst wordt? Eventueel aan de hand van een voorbeeld?	The client wishes to facilitate integration with category management. However, in the overview of roles and responsibilities, it is not sufficiently clear what is meant by this. Could you please clarify what exactly is intended, possibly with an example?	Gasunie verwijst naar het antwoord op vraag 4.	Gasunie refers to the answer to question 4.
6	8	Marktconsultatie contractmanagem entsysteem v1.2	Applicatie landschap		Klopt het dat de gevraagde functionaliteit, binnen de scope van deze marktconsultatie, niet wordt geleverd door de huidige leverancier (zoals omschreven in hoofdstuk 3 applicatielandschap)?	Is it correct that the requested functionality, within the scope of this market consultation, is not provided by the current supplier (as described in Chapter 3: Application Landscape)?	Er is op dit moment geen geïntegreerde oplossing voor contractmanagement en daarmee ook geen huidige leverancier. Met deze marktconsultatie beoogt Gasunie inzicht te krijgen in de standaardfunctionaliteit die door marktpartijen geleverd kan worden. De huidige leverancier van een deel van de beschreven applicaties is één van deze marktpartijen.	Currently, there is no integrated solution for contract management and therefore no existing supplier. With this market consultation, Gasunie aims to gain insight into the standard functionality that can be provided by market parties. The current supplier of some of the described applications is one of these market parties.
7	4 en 5	Marktconsultatie Contractmanagem entsysteem			Welke uitdagingen ervaart Gasunie momenteel contractbeheer, contract management, leverancier management en contract beheersing. Kan Gasunie dit specificeren voor de verschillende gebruikersgroepen/ persona's?	What challenges is Gasunie currently experiencing in contract administration, contract management, supplier management, and contract control? Could Gasunie specify these for the different user groups/personas?	Gasunie beschikt op dit moment niet over tooling om de genoemde functies adequaat te ondersteunen.	Gasunie currently does not have the tools in place to adequately support the mentioned functions.
8	4	Marktconsultatie Contractmanagem entsysteem	2		Wat is de ambitie en huidige ervaring van aanbestedende dienst op automatisering en digitalisering van contract- en leveranciersmanagement?	What is the ambition and current experience of the contracting authority regarding the automation and digitalization of contract and supplier management?	Op dit moment is het contractbeheer post-signing gedigitaliseerd, evenals het leveranciersbeheer. Ambitie is om deze digitalisering door te trekken richting contractmanagement en leveranciersmanagement. Primair ligt de scope op post-signing. Gasunie is geïnteresseerd in de mogelijkheden die uw tool biedt met betrekking tot pre-signing.	Currently, contract administration post-signing has been digitalized, as well as supplier management. The ambition is to extend this digitalization towards contract management and supplier management.
9	7	Marktconsultatie Contractmanagem entsysteem	2		Hoe ziet de volledige contractlevenscyclus eruit?	What does the complete contract lifecycle look like?	In deze fase volstaat de aanname dat dit bij Gasunie niet afwijkend is van een standaard contractlevenscyclus.	At this stage, it is sufficient to assume that Gasunie's approach does not differ from a standard contract lifecycle.
10	7	Marktconsultatie Contractmanagem entsysteem	2		Wat verstaat aanbestedende dienst onder Complexe contractstructuren?	What does the contracting authority mean by complex contract structures?	Structuren die afwijken van de standaard. Bijvoorbeeld gelaagde contracten waarin onderaannemers separate afspraken (bijvoorbeeld nadere overeenkomsten vanuit een raamovereenkomst, bouwteamovereenkomsten) hebben.	Structures that deviate from the standard. For example, layered contracts in which subcontractors have separate arrangements (such as specific agreements under a framework agreement, or construction team agreements).

Nota van Inlichtingen
Notice of Information

Marktconsultatie contractmanagementsysteem
Market consultation contractmanagementsystem

N.V. Nederlandse Gasunie
27-10-2025

Datum

Let op: De verstrekte antwoorden weerspiegelen de huidige inzichten binnen Gasunie. Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend. Gasunie is niet verplicht deze inzichten te volgen in een eventuele toekomstige aanbesteding. Het is nadrukkelijk mogelijk dat de opzet en inhoud van een toekomstige aanbesteding afwijken van hetgeen hier is besproken. In kolom G is de originele vraag beschreven. In kolom H is er een vertaling (met behulp van CoPilot) van de vraag toegevoegd. Deze vertalingen zijn uitsluitend ter informatie.

Note: The answers provided reflect the current insights within Gasunie. No rights can be derived from these answers. Gasunie is not obliged to follow these insights in any potential future tender. It is explicitly possible that the structure and content of a future tender may differ from what has been discussed here. Column G contains the original question. Column H includes a translation (using CoPilot) of the question. These translations are provided for reference only.

Vraag	Pagina	Document	Hoofdstuk/ Bijlage	Nummering	Vraag (orgineel)/Question (original)	Vertaling vraag in NL of Engels/Translation of the question in Dutch or English	Nederlands antwoord	English answer
11	8	Marktconsultatie Contractmanagementsysteem	3		Dient er een integratie plaats te vinden met SAP Ariba? Op pagina 8 staat 'Gasunie maakt <i>onder meer</i> gebruik van SAP cloud producten'. Dit suggereert dat er ook andere oplossingen gebruikt worden die mogelijk relevant zijn in deze context die wellicht niet expliciet genoemd worden. Mocht dit het geval zijn, welke oplossingen betreft dit?	Does integration with SAP Ariba need to take place? On page 8 it states that 'Gasunie uses SAP cloud products, among others'. This suggests that other solutions may also be in use that could be relevant in this context but are not explicitly mentioned. If that is the case, which solutions are involved?	Contractbeheer start in SAP Ariba, van waaruit het operationele contract waarop wordt afgeroepen naar SAP S/4 wordt gestuurd. Contract master data is beschikbaar in SAP Ariba en Operationele data (aanvragen, orders, enz) is aanwezig in SAP S/4. Binnen de context van deze marktverkenning zijn geen andere oplossingen relevant.	Contract management starts in SAP Ariba, from where the operational contract that is called off is sent to SAP S/4. Contract master data is available in SAP Ariba, while operational data (requests, orders, etc.) is present in SAP S/4. Within the context of this market consultation, no other solutions are relevant.
12	8	Marktconsultatie Contractmanagementsysteem	3		Wat zijn de redenen dat SAP Ariba Contracts niet kan voorzien in jullie wensen t.a.v. c.pntract- en leveranciersmanagement?	What are the reasons why SAP Ariba Contracts cannot meet your requirements regarding contract and supplier management?	Deze conclusie is nog niet getrokken. Gasunie heeft echter de behoefte zich breder te oriënteren.	This conclusion has not yet been drawn. However, Gasunie wishes to explore the market more broadly.
13	4	Marktconsultatie Contractmanagementsysteem	2		Wij hebben diepgaande kennis van de verschillende contractmanagement oplossingen/systemen op de markt. De laatste jaren is de CLM markt erg verzadigd geraakt, waardoor het soms lastig is 'door de bomen het bos te zien'. XXXX geeft onafhankelijk advies over CLM oplossingen. Op basis van de gegeven informatie is het erg lastig om de best passende oplossing te adviseren. Is het een mogelijkheid om in plaats van een demo te geven, de mogelijkheid te krijgen om in een presentatie en/of een werksessie een waarin we de mogelijkheden gezamenlijk verkennen op basis van wat Gasunie wil verbeteren en XXXX best practices in CLM oplossingen/systemen?	We have in-depth knowledge of the various contract management solutions and systems available on the market. In recent years, the CLM market has become highly saturated, which can make it difficult to see the forest for the trees. XXXX provides independent advice on CLM solutions. Based on the information provided, it is very difficult to recommend the most suitable solution. Would it be possible, instead of giving a demo, to have the opportunity to present and/or facilitate a working session in which we jointly explore the possibilities based on what Gasunie aims to improve and XXXX's best practices in CLM solutions and systems?	Dank voor uw aanbod. Gasunie geeft echter voldoende aanknopingspunten om met een voorstel te komen voor een oplossing. Inpassing in het SAP landschap is een belangrijke eis, naast functionaliteit en gebruikersvriendelijkheid. Een vrije discussie is hier dan ook niet nodig.	Thank you for your offer. However, Gasunie provides sufficient input to formulate a proposal for a solution. Integration into the SAP landscape is a key requirement, alongside functionality and user-friendliness. Therefore, an open discussion is not necessary in this case.
14	4	Marktconsultatie Contract management systeem	2		Voor hoeveel jaar wenst aanbestedende dienst een contract af te sluiten? En wat is de geschatte opdrachtwaarde?	For how many years does the contracting authority intend to conclude a contract? And what is the estimated contract value?	Gasunie heeft hier nog geen besluit in genomen maar het lijkt voor de hand liggend dat dit een langjarig contract zal zijn. Uw vraag naar de opdrachtwaarde is uiteraard begrijpelijk maar is ook prematuur. Eerst wordt de omvang/scope vastgesteld en daarna akkoord op een budget.	Gasunie has not yet made a decision on this, but it seems likely that this will be a long-term contract. Your question regarding the contract value is of course understandable, but also premature; the scope first needs to be defined, followed by budget approval.
15	5	Marktconsultatie Contract management systeem	3		Betreft de scope van de potentiële aanbesteding alleen de aanschaf van een contractbeheer en -management systeem of ook technische en business implementatie? Indien alleen aanschaf, wie is er verantwoordelijk voor de technische en business implementatie?	Does the scope of the potential tender concern only the purchase of a contract management system, or does it also include technical and business implementation? If it concerns only the purchase, who is responsible for the technical and business implementation?	Ook het antwoord op deze vraag zou prematuur zijn. Al is het natuurlijk zo dat een aan te schaffen systeem ook geïmplementeerd en geconfigureerd moet worden.	An answer to this question would also be premature. However, it is of course the case that any system to be purchased must also be implemented and configured.
16	5 en 6	Marktconsultatie Contract management systeem	2		Wij zien in de praktijk dat de rol van de juridische functie sterk aan belang wint. Vanuit onze ervaring zien wij dat het verbinden van de juridisch/ inkoop binnen één geïntegreerd CLM proces aanzienlijke waardevermeerdering oplevert, zowel in naleving, risicobeheersing als contractprestaties. Kunt u toelichten welke rol de juridische afdeling (Legal) zal vervullen binnen het toekomstige contractmanagementproces – bijvoorbeeld bij contractcreatie, wijzigingen of verlengingen?	In practice, we see that the role of the legal function is gaining importance. Based on our experience, integrating legal and procurement into a single, unified CLM process delivers significant added value—in terms of compliance, risk management, and contract performance. Could you clarify what role the Legal department will play in the future contract management process—for example, in contract creation, amendments, or renewals?	De exacte scope is nog niet vastgesteld. Gasunie verwijst naar het antwoord op vraag 4.	The exact scope has not yet been determined. Gasunie refers to the answer to question 4.
17	6 en 7	Marktconsultatie Contract management systeem	2		Valt contractcreatie ('authoring') binnen de scope van het toekomstige contractmanagementsysteem, of start het gebruik pas na ondertekening? En voorziet Gasunie in het automatiseren van juridische goedkeuringen of reviews (bijvoorbeeld bij contractwijzigingen of verlengingen) binnen de CLM-tool?	Does contract creation ('authoring') fall within the scope of the future contract management system, or will usage only begin after signing? And does Gasunie intend to automate legal approvals or reviews (for example, in case of contract amendments or renewals) within the CLM tool?	De exacte scope is nog niet vastgesteld. Gasunie verwijst naar het antwoord op vraag 4.	The exact scope has not yet been determined. Gasunie refers to the answer to question 4.
18	7	Marktconsultatie Contract management systeem	2		Ondersteunt het systeem het beheer van standaardclausules en templates (clause library), inclusief versiebeheer en autorisaties, zodat consistentie en juridische kwaliteit kunnen worden geborgd?	Does the system support the management of standard clauses and templates (clause library), including version control and authorizations, to ensure consistency and legal quality?	De exacte scope is nog niet vastgesteld. Gasunie verwijst naar het antwoord op vraag 8.	The exact scope has not yet been determined. Gasunie refers to the answer to question 8.
19	7-8	Marktconsultatie Contract management systeem	2		Welke eisen stelt Gasunie aan de juridische bewaartermijnen van contracten en onderliggende documenten binnen het systeem?	What requirements does Gasunie set for the legal retention periods of contracts and underlying documents within the system?	Gasunie verwijst naar het antwoord op vraag 4. Het programma van eisen wordt in een latere fase vastgesteld.	Gasunie refers to the answer to question 4. The set of requirements will be determined at a later stage.
20	7 en 8	Marktconsultatie Contract management systeem	2		Op welke wijze ziet Gasunie de borging van transparantie en controle in de contractregistratie? Bijvoorbeeld: hoe worden wijzigingen in contracten en bijlagen vastgelegd zodat naleving, auditability en juridische betrouwbaarheid kunnen worden gegarandeerd?	How does Gasunie envision ensuring transparency and control in contract registration? For example: how are changes to contracts and annexes recorded to guarantee compliance, auditability, and legal reliability?	De exacte scope is nog niet vastgesteld. Gasunie verwijst naar het antwoord op vraag 4.	Gasunie refers to the answer to question 4. The set of requirements will be determined at a later stage.
21	5	Marktconsultatie Contract management systeem	2		In de visie van Gasunie komt een sterk risicogestuurd model (RCB) naar voren. Ziet Gasunie kansen om ook juridische risico's en verplichtingen te integreren binnen dit model — bijvoorbeeld via een CLM dat verplichtingenbeheer ondersteunt — en zou externe begeleiding kunnen helpen bij het vertalen van die visie naar functionele vereisten?	Gasunie's vision highlights a strongly risk-driven model (RCB). Does Gasunie see opportunities to also integrate legal risks and obligations within this model—for example, through a CLM that supports obligation management—and could external guidance help translate that vision into functional requirements?	Dank voor uw suggestie, Gasunie gaat echter in geval van een aanbesteding zelf de (functionele) eisen opstellen.	Thank you for your suggestion. However, in the event of a tender, Gasunie will define the (functional) requirements itself.

Nota van Inlichtingen
Notice of Information

Marktconsultatie contractmanagementsysteem
Market consultation contractmanagementsystem

Datum

N.V. Nederlandse Gasunie
27-10-2025

Let op: De verstrekte antwoorden weerspiegelen de huidige inzichten binnen Gasunie. Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend. Gasunie is niet verplicht deze inzichten te volgen in een eventuele toekomstige aanbesteding. Het is nadrukkelijk mogelijk dat de opzet en inhoud van een toekomstige aanbesteding afwijken van hetgeen hier is besproken. In kolom G is de originele vraag beschreven. In kolom H is er een vertaling (met behulp van CoPilot) van de vraag toegevoegd. Deze vertalingen zijn uitsluitend ter informatie.

Note: The answers provided reflect the current insights within Gasunie. No rights can be derived from these answers. Gasunie is not obliged to follow these insights in any potential future tender. It is explicitly possible that the structure and content of a future tender may differ from what has been discussed here. Column G contains the original question. Column H includes a translation (using CoPilot) of the question. These translations are provided for reference only.

Vraag	Pagina	Document	Hoofdstuk/ Bijlage	Nummering	Vraag (orgineel)/Question (original)	Vertaling vraag in NL of Engels/Translation of the question in Dutch or English	Nederlands antwoord	English answer
22	5	Marktconsultatie Contract management systeem	2		Overweegt Gasunie om in het systeem ook juridische risicocategorieën (zoals aansprakelijkheid, IP, boetebedingen of afwijkingen van standaardclausules) op te nemen binnen de risicogestuurde contractbeheersing (RCB)?	Is Gasunie considering including legal risk categories (such as liability, IP, penalty clauses, or deviations from standard clauses) in the risk-driven contract management (RCB) model within the system?	Gasunie verwijst naar het antwoord op vraag 4.	Gasunie refers to the answer to question 4.
23	5 en 6	Marktconsultatie Contract management systeem	2		Hoe worden rollen en verantwoordelijkheden verdeeld tussen inkoop, contractmanagement en juridische functies bij contractwijzigingen, verlengingen of beëindigingen?	How are roles and responsibilities divided between procurement, contract management, and legal functions in the case of contract amendments, renewals, or terminations?	Gasunie verwijst naar het antwoord op vraag 4.	Gasunie refers to the answer to question 4.
24	4-5	Marktconsultatie Contract management systeem	2,2		De uitvraag benoemt een transformatie van contractmanagement om prestaties en synergie te verbeteren. Is Gasunie voornemens om hierbij ook aandacht te besteden aan organisatie en governance (rollen, processen, verantwoordelijkheden) en changemanagement om de tool adoptie te verhogen?	The request outlines a transformation of contract management aimed at improving performance and synergy. Is Gasunie also planning to address aspects such as organization and governance (roles, processes, responsibilities) and change management to increase tool adoption?	Jazeker, Gasunie beschouwd de gebruikersacceptatie als een cruciale succesfactor voor het contractmanagementsysteem.	Absolutely, Gasunie considers user acceptance a crucial success factor for the contract management system.
25	4	Marktconsultatie Contract management systeem	2		Heeft aanbestedende dienst al een beeld bij hoe de aanbesteding in de markt wordt gezet en wordt gecontracteerd, is dit 1 aanbesteding voor oplossing en implementatie? Of 2 losse aanbestedingen? Wordt er, indien er sprake is van één aanbesteding, ook de mogelijkheid geboden voor 2 losse overeenkomsten (1 voor oplossing en 1 voor implementatie)?	Does the contracting authority already have a view on how the tender will be structured and contracted? Will it be one tender for both the solution and implementation, or two separate tenders? If it is one tender, will there be an option to conclude two separate agreements (one for the solution and one for the implementation)?	Formeel is Gasunie nu nog niet de aanbestedende dienst. Ter voorbereiding op de mogelijke aanbesteding wordt deze marktconsultatie uitgevoerd. De strategie wordt eerst bepaald in de loop van de voorbereiding. Uiteraard zal de implementatie deel uit maken van de uitvraag. Het staat u uiteraard vrij uw visie te delen.	Formally, Gasunie is not yet the contracting authority. This market consultation is being conducted in preparation for a potential procurement. The strategy will be defined during the course of the preparation. Naturally, implementation will be part of the request. Of course, you are welcome to share your views.
26	7	Marktconsultatie Contract management systeem v. 1.2	2.4 Functionele eisen		Moet de software meerdere talen en meerdere (standaard)contract vormen ondersteunen?	Does the software need to support multiple languages and multiple (standard) contract formats?	De oplossing dient in ieder geval Nederlands en Engels te ondersteunen.	The solution must support Dutch and English at a minimum.
27	5	Marktconsultatie Contract management systeem v. 1.2	2.3 Visie contractmanagement		In 2.2 beschrijft u dat u synergie wil realiseren. Welke synergieën wilt u bereiken?	In section 2.2, you mention that you aim to achieve synergies. What kind of synergies are you looking to realize?	Gasunie nodigt u uit om uw expertise en visie op dit onderwerp te delen. Maar de gedachten gaan voor nu bijvoorbeeld maar niet uitsluitend uit naar onder meer: - betere interne samenwerking, samenhang tussen inkoop, juridische zaken en contractmanagement, - het voorkomen van dubbele vastlegging, - eenvoudige en eenduidige beheersing van contracten en, - integratie met leveranciersmanagement.	Gasunie invites you to share your expertise and vision on this topic. At this stage, our considerations—though not limited to these—include: Improved internal collaboration and alignment between procurement, legal affairs, and contract management, Avoidance of duplicate record-keeping, Centralized and consistent contract governance, and Integration with supplier management.
28	5	Marktconsultatie Contract management systeem v. 1.2	2.2 Omschrijving van het project		In 2.2 in de tabel onder WESP wordt gerefereerd aan de 4 domeinen: aardgas, watersof, CO2 en warmte. De vraag is of er per domein verschillende requirements zijn aan de software ?	In section 2.2 of the table under WESP, reference is made to the four domains: natural gas, hydrogen, CO ₂ , and heat. The question is whether there are different software requirements per domain?	Er zullen mogelijk nuanceverschillen zijn maar Gasunie zoekt één tool. De business line die wordt bediend zal per contract worden vastgelegd; dit kunnen één, enkele of alle zijn.	There may be nuanced differences, but Gasunie is looking for a single tool. The business line being served will be recorded per contract; this may involve one, several, or all of them.
29	5	Marktconsultatie Contract management systeem v. 1.2	2.2 Omschrijving van het project		Julie werken volgens de WESP contracten. Hiermee bedoelen jullie Werken en Engineering in Strategische Partnerschappen, is dit correct ? Is er vervolgens ook nog een nadere onderverdeling toegepast ?	You refer to WESP contracts. By this, do you mean 'Works and Engineering in Strategic Partnerships'? Is that correct? And has any further subdivision been applied?	Ja, dat klopt. Gasunie bedoelt met WESP contracten: Werken en Engineering in Strategische Partnerschappen. WESP contracten bestaan uit Engineering, Omgevingsmanagement, Aannemers transportleidingen en Aannemers station installaties.	Yes, that's correct. By WESP contracts, Gasunie refers to 'Works and Engineering in Strategic Partnerships'. WESP contracts consist of: Engineering, Environmental management, Pipeline contractors, and Station installation contractors.
30	5	Marktconsultatie Contract management systeem v. 1.2	2.2 Omschrijving van het project		U herkent 4 contractvorm groepen (WESP, Beheer & Onderhoud, ICT en Facilitair). Wat is het aandeel van ieder van deze groep van contracten in het totale aantal contracten? Graag een nadere toelichting in percentages en aantallen.	You identify four contract type groups (WESP, Operations & Maintenance, ICT, and Facility Management). What is the share of each of these contract groups in the total number of contracts? Please provide further clarification in terms of percentages and quantities.	Op dit moment kan Gasunie geen specifieke aantallen verstrekken. De oplossing dient voldoende flexibiliteit te hebben om verschillende contractvormen te ondersteunen, ongeacht de huidige aantallen.	At this moment, Gasunie is unable to provide specific numbers. The solution must offer sufficient flexibility to support various contract types, regardless of the current volumes.
31	5	Marktconsultatie Contract management systeem v. 1.2	2.2 Omschrijving van het project		Risico gestuurde contractbeheersing (RCB) bestaat uit vooraf vaststellen en tijdens uitvoering monitoren, mede middels locatiebezoeken. Zijn hier specifieke requirements die onze software moet leveren?	Risk-based contract management (RCB) consists of pre-defining and monitoring during execution, partly through site visits. Are there specific requirements that our software must support in this regard?	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 4.	Gasunie refers to the answer to question 4.
32	8	Marktconsultatie Contract management systeem v. 1.2	3 Applicatieland schap		SAP Ariba is data source en levert de work breakdown structure, welke data moet worden geïntegreerd?	SAP Ariba is the data source and provides the work breakdown structure. Which data needs to be integrated?	Binnen SAP Ariba is de contract master data beschikbaar. Operationele bestelinformatie is beschikbaar via SAP S/4. Een exacte indeling in te integreren data lijkt prematuur. Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 4.	Within SAP Ariba, contract master data is available. Operational order information is available via SAP S/4. A precise classification of the data to be integrated seems premature at this stage. Gasunie refers here to the answer to question 4.

Nota van Inlichtingen
Notice of Information

Datum

Marktconsultatie contractmanagementsysteem
Market consultation contractmanagementsystem

N.V. Nederlandse Gasunie
27-10-2025

Let op: De verstreckte antwoorden weerspiegelen de huidige inzichten binnen Gasunie. Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend. Gasunie is niet verplicht deze inzichten te volgen in een eventuele toekomstige aanbesteding. Het is nadrukkelijk mogelijk dat de opzet en inhoud van een toekomstige aanbesteding afwijken van hetgeen hier is besproken. In kolom G is de originele vraag beschreven. In kolom H is er een vertaling (met behulp van CoPilot) van de vraag toegevoegd. Deze vertalingen zijn uitsluitend ter informatie.

Note: The answers provided reflect the current insights within Gasunie. No rights can be derived from these answers. Gasunie is not obliged to follow these insights in any potential future tender. It is explicitly possible that the structure and content of a future tender may differ from what has been discussed here. Column G contains the original question. Column H includes a translation (using CoPilot) of the question. These translations are provided for reference only.

Vraag	Pagina	Document	Hoofdstuk/ Bijlage	Nummering	Vraag (orgineel)/Question (original)	Vertaling vraag in NL of Engels/Translation of the question in Dutch or English	Nederlands antwoord	English answer
33	7	Marktconsultatie Contract management systeem v 1.2	2.4 Functionele eisen		Het contractmanagementsysteem moet in staat zijn om KPI's voor contracten en leveranciers te definiëren en monitoren. Kunt u ons een overzicht doen toekomen van de reeds bestaande en gewenste KPI's? Verwacht u van Opdrachtnemer dat wij ook nog met KPI-voorstellen komen?	The contract management system must be capable of defining and monitoring KPIs for contracts and suppliers. Could you provide us with an overview of the existing and desired KPIs? Do you expect the Contractor to also propose additional KPIs?	Leverancier dient de flexibiliteit ten aanzien van het definiëren en bewaken van KPI aan te tonen. Gedacht moet worden aan KPI die betrekking hebben op kwaliteit van de leverancier, afname op het contract, enz. Berekening van de KPI moet gebeuren op basis van de operationele data dan wel op basis van aanvullend vastgelegde informatie in bijvoorbeeld een questionnaire. De behoefte is om dit zoveel mogelijk door de leverancier te laten invullen, uiteraard met de mogelijkheid van controle/audit en een signaalfunctie naar contractmanagement bij een performance buiten de KPI grens.	The supplier must demonstrate flexibility in defining and monitoring KPIs. These KPIs may relate to aspects such as supplier quality, contract utilization, etc. KPI calculations should be based on operational data or on additional information captured, for example, through a questionnaire. The intention is to have the supplier take the lead in this as much as possible, while ensuring the possibility for control/audit and a signaling function to contract management in case of performance outside the KPI thresholds.
34	6	Marktconsultatie Contract management systeem v 1.2	2.4 Functionele eisen		Kunt u een voorbeeld geven van een complexe contractstructuur binnen het domein van Engineering en Onderhoud?	Could you provide an example of a complex contract structure within the domain of Engineering and Maintenance?	Bedoeld wordt bijvoorbeeld een (raam) overeenkomst waaronder weer overeenkomsten zitten met meerdere partijen.	This refers, for example, to a (framework) agreement under which multiple agreements with different parties are concluded.
35	7	Marktconsultatie Contract management systeem v 1.2	2.4 Functionele eisen		Voldoet aan het securitybeleid van Gasunie, zodat informatiebeveiliging en dataveiligheid zijn geborgd. Kunt u ons de laatste versie van uw securitybeleid doen toekomen?	It must comply with Gasunie's security policy to ensure information security and data protection. Could you provide us with the latest version of your security policy?	Dit betreft een marktverkenning om inzicht te krijgen in geleverde functionaliteit. Voldoende aan het securitybeleid is een eis die wordt getoetst in een vervolgstap. Gasunie verwijst dus naar het antwoord op vraag 4.	This is a market exploration aimed at gaining insight into delivered functionality. Compliance with the security policy is a requirement that will be assessed in a subsequent phase. Gasunie therefore refers to the answer to question 4.
36		Market consultation contract management system English v1.0		Q2	Please provide the total number of contracts currently in scope, distinguishing between active and archived agreements, and the average number of new contracts created annually.	Geelieve het totale aantal contracten dat momenteel binnen de scope valt te verstrekken, met een onderscheid tussen actieve en gearchiveerde overeenkomsten, en het gemiddelde aantal nieuwe contracten dat jaarlijks wordt opgesteld.	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 4.	Gasunie refers to the answer on question 4.
37		Market consultation contract management system English v1.0		Q3	Could you provide details on legacy contracts to be migrated into the new system (volume, format, and repository sources)? Are they stored centrally or across multiple locations such as SharePoint or file servers?	Kunt u details verstrekken over legacy-contracten die gemigreerd moeten worden naar het nieuwe systeem (volume, formaat en bronlocaties)? Worden deze centraal opgeslagen of verspreid over meerdere locaties zoals SharePoint of bestandsservers?	Gasunie beschouwt dit als een zeer relevant implementatievraagstuk. De huidige focus ligt echter op het verkrijgen van inzicht in de mogelijkheden die de markt biedt.	Gasunie deems this very relevant as an implementation issue. The current focus though is on understanding the possibilities of the market.
38		Market consultation contract management system English v1.0		Q4	How many contract templates and clause types currently exist? Have these been rationalized or standardized for use within a CLM platform?	Hoeveel contractsjablonen en clausuletypes bestaan er momenteel? Zijn deze gestroomlijnd of gestandaardiseerd voor gebruik binnen een CLM-platform?	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 4.	Gasunie refers to the answer on question 4.
39		Market consultation contract management system English v1.0		Q5	Please confirm the key enterprise systems requiring integration (e.g., SAP, SAP Ariba, SigningHub, AMP, CMAT, etc.) and the type and frequency of data exchange expected for each interface.	Bevestig alstublieft welke belangrijke bedrijfssystemen integratie vereisen (bijv. SAP, SAP Ariba, SigningHub, AMP, CMAT, enz.) en het type en de frequentie van gegevensuitwisseling die voor elk interface worden verwacht.	De relevante systemen die binnen de scope vallen, worden beschreven in hoofdstuk 3 van het marktconsultatiedocument. Van de leverancier wordt verwacht dat hij standaardintegratie ondersteunt met de SAP producten die in gebruik zijn.	The relevant systems that are in scope are described in chapter 3 of the Marketconsultation document. Supplier is expected to support standard integration with the SAP products in use.
40		Market consultation contract management system English v1.0		Q6	Could you outline the preferred implementation approach — phased by business unit or region, or a single global rollout? Please also confirm expected go-live timelines.	Kunt u de voorkeur aangeven voor de implementatieaanpak — gefaseerd per business unit of regio, of een wereldwijde uitrol in één keer? Bevestig ook de verwachte livegang-tijdlijnen.	De implementatie zal worden uitgevoerd op basis van het type project en begint met de engineering- en/of onderhoudscontracten, gevolgd door ICT en facilitaire diensten. Er is geen verdeling voorzien over business units of regio's.	Implementation will done based on type of project and start with the engineering and/or maintenance contracts, followed by ICT and facilities. No division is envisioned over business units or regions.
41		Market consultation contract management system English v1.0		Q7	Would Gasunie prefer a SaaS (vendor-hosted) deployment or on-premise installation within its IT environment?	Heeft Gasunie een voorkeur voor een SaaS-implementatie (gehost door de leverancier) of een on-premise installatie binnen de eigen IT-omgeving?	Gasunie geeft de voorkeur aan een SaaS-oplossing.	Gasunie prefers a SaaS solution.
42		Market consultation contract management system English v1.0		Q8	Please clarify how many unique workflow types are currently in use (e.g., self-service vs. business-unit-specific workflows), and how many approval steps typically occur per contract.	Kunt u aangeven hoeveel unieke workflowtypes momenteel in gebruik zijn (bijv. selfservice versus workflows specifiek voor business units), en hoeveel goedkeuringsstappen er doorgaans per contract plaatsvinden?	Gasunie heeft geen duidelijk inzicht in het aantal unieke workflows en goedkeuringsstappen. Wat Gasunie uit de marktconsultatie wil halen, is een beter begrip van de beschikbare tooling. Zou Gasunie kunnen concluderen dat er een beperking is in het aantal workflows en goedkeuringsstappen?	Gasunie does not have a clear insight in the number of unique workflows and approval steps. What Gasunie would like from the market consultation is a deeper understanding of tooling. Might Gasunie conclude that there is a limitation to the number of workflows and approval steps?
43		Market consultation contract management system English v1.0		Q9	Apart from English, which additional languages must be supported in the system UI and templates (e.g., Dutch, German)?	Naast Engels, welke aanvullende talen moeten worden ondersteund in de gebruikersinterface van het systeem en in de sjablonen (bijv. Nederlands, Duits)?	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 26.	Gasunie refers to the answer on question 26.

Nota van Inlichtingen
Notice of Information

Datum

Marktconsultatie contractmanagementsysteem
Market consultation contractmanagementsystem

N.V. Nederlandse Gasunie
27-10-2025

Let op: De verstreckte antwoorden weerspiegelen de huidige inzichten binnen Gasunie. Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend. Gasunie is niet verplicht deze inzichten te volgen in een eventuele toekomstige aanbesteding. Het is nadrukkelijk mogelijk dat de opzet en inhoud van een toekomstige aanbesteding afwijken van hetgeen hier is besproken. In kolom G is de originele vraag beschreven. In kolom H is er een vertaling (met behulp van CoPilot) van de vraag toegevoegd. Deze vertalingen zijn uitsluitend ter informatie.

Note: The answers provided reflect the current insights within Gasunie. No rights can be derived from these answers. Gasunie is not obliged to follow these insights in any potential future tender. It is explicitly possible that the structure and content of a future tender may differ from what has been discussed here. Column G contains the original question. Column H includes a translation (using CoPilot) of the question. These translations are provided for reference only.

Vraag	Pagina	Document	Hoofdstuk/ Bijlage	Nummering	Vraag (orgineel)/Question (original)	Vertaling vraag in NL of Engels/Translation of the question in Dutch or English	Nederlands antwoord	English answer
44		Market consultation contract management system English v1.0		Q10	Is the new CLM system intended to cover supplier-side contracts only, or also customer and internal intercompany agreements?	Is het nieuwe CLM-systeem bedoeld om uitsluitend contracten aan de leverancierszijde te dekken, of ook klantcontracten en interne intercompany-overeenkomsten?	Alleen contracten aan de leverancierszijde vallen binnen de scope.	Only supplier-side contracts are in scope.
45		Market consultation contract management system English v1.0		Q11	Does Gasunie already operate any contract-related tool or repository (e.g., SharePoint, SAP CLM, Coupa, Icertis)? If yes, please specify which, and the key pain points driving this market consultation.	Gebruikt Gasunie momenteel al een tool of repository voor contractbeheer (bijv. SharePoint, SAP CLM, Coupa, Icertis)? Zo ja, geef dan aan welke, en wat de belangrijkste knelpunten zijn die aanleiding geven tot deze marktconsultatie.	SAP Ariba Contracts wordt gebruikt voor het beheer van contracten na ondertekening. Een op maat gemaakte oplossing wordt momenteel gebruikt om te voldoen aan de RCB-vereisten. De functionaliteit is echter beperkt en onvoldoende om aan de ambitie van Gasunie te voldoen.	SAP Ariba Contracts is used to maintain the contracts post-signing. A custom made solution is used new to cover the RCB requirements. Functionality is limited and insufficient to cover Gasunies ambition.
46		Market consultation contract management system English v1.0		Q12	What are Gasunie's key success criteria for this initiative — for example, faster turnaround, improved compliance, enhanced reporting, or risk visibility?	Wat zijn de belangrijkste succescriteria voor Gasunie bij dit initiatief — bijvoorbeeld snellere doorlooptijd, verbeterde compliance, uitgebreidere rapportages of beter inzicht in risico's?	Gasunie wil meer grip krijgen op het contractmanagementproces en verwijst hiervoor naar paragraaf 2.1 van het document 'Market consultation contractmanagement v1.0 Engels'. De exacte succescriteria zullen worden vastgesteld in de aanbesteding, mede op basis van de uitkomsten van de marktconsultatie.	Gasunie wishes to be more in control of the contractmanagement process and refers to paragraph 2.1 of the document 'Market consultation contractmanagement v1.0 Engels'. The exact success criteria will be defined in the tender, based in part on outcomes of the market consultation.
47		Market consultation contract management system English v1.0		Q13	Will the solution also be expected to manage obligation, SLA/KPI, and invoice validation post-signature? If so, for approximately how many contracts?	Wordt van de oplossing verwacht dat deze ook verplichtingen, SLA/KPI's en factuurvalidatie na ondertekening beheert? Zo ja, voor ongeveer hoeveel contracten?	Gasunie verwijst naar paragrafen 2.2 en 2.3 van het document 'Market consultation contractmanagement v1.0 Engels'. Hierin staat vermeld dat SLA/KPI als uitgangspunt binnen de scope valt, terwijl factuurvalidatie dat niet doet.	Gasunie refers to paragraphs 2.2 and 2.3 of the document 'Market consultation contractmanagement v1.0 Engels'. Here you will find that as a starting point SLA/KPI is in scope and invoice validation is not.
48		Market consultation contract management system English v1.0		Q14	Do you require professional services for template, workflow, or integration configuration, and should these be quoted separately from software subscription fees?	Heeft u behoefte aan professionele diensten voor de configuratie van sjablonen, workflows of integraties, en moeten deze afzonderlijk worden geoffereerd van de software-abonnementkosten?	De offertefase is op dit moment nog niet aan de orde. Dit zal onderdeel zijn van de aanbesteding. Daarvoor is een duidelijke scope nodig, die Gasunie zal aanleveren. Om deze scope goed te kunnen bepalen, heeft Gasunie eerst een helder beeld van de markt nodig — reden voor deze marktconsultatie.	The phase of quotation is not where we are in at this point. This will be part of the tender. For that you will need a clear scope that Gasunie will provide. To give the clear scope Gasunie needs a clear view of the market, reason for this market consultation.
49		Market consultation contract management system English v1.0		Q15	Does Gasunie require a test/UAT environment and, if so, for how many users?	Heeft Gasunie behoefte aan een test-/UAT-omgeving en zo ja, voor hoeveel gebruikers?	Gasunie verwijst naar het antwoord op vraag 4. Gasunie kan deze vraag op dit moment niet beantwoorden, aangezien dit nog te vroeg is in het proces.	Gasunie refers to the answer on question 4. Gasunie is unable to answer this question now since it is premature at this point.
50		Market consultation contract management system English v1.0		Q16	Are there any security or data-residency constraints (e.g., data must remain in EU or Netherlands)? If yes, please specify preferred cloud region or on-prem requirement.	Zijn er beveiligings- of dataresidency-vereisten (bijv. gegevens moeten binnen de EU of Nederland blijven)? Zo ja, geef dan de voorkeur aan een cloudregio of een on-premise vereiste.	Gasunie geeft de voorkeur aan een cloudoplossing die wordt gehost in een datacenter binnen de EU.	Gasunie prefers a cloud solution that is hosted in a EU-based datacenter.
51		Market consultation contract management system English v1.0		Q17	Would Gasunie like to enable single sign-on (SSO) integration with its corporate Identity Provider (e.g., Azure AD, Okta)?	Wil Gasunie single sign-on (SSO) integratie mogelijk maken met de corporate Identity Provider (bijv. Azure AD, Okta)?	Gasunie geeft de voorkeur aan het gebruik van SSO op basis van Azure AD.	Gasunie prefers to use SSO based on Azure AD.
52		Market consultation contract management system English v1.0		Q18	Please confirm whether Gasunie expects the vendor to provide data-migration QA/QC resources or if internal staff will handle validation.	Kunt u bevestigen of Gasunie verwacht dat de leverancier QA/QC-resources voor datamigratie levert, of dat interne medewerkers verantwoordelijk zullen zijn voor de validatie?	Gasunie verwijst naar het antwoord op vraag 4. Gasunie kan deze vraag op dit moment niet beantwoorden, aangezien dit nog te vroeg is in het proces.	Gasunie refers to the answer on question 4. Gasunie is unable to answer this question now since it is premature at this point.
53		Market consultation contract management system English v1.0		Q19	Are there specific reporting or dashboarding KPIs that must be replicated (e.g., spend under contract, renewal alerts, SLA breaches)?	Zijn er specifieke rapportage- of dashboard-KPI's die moeten worden gerepliceerd (bijv. uitgaven onder contract, verlengingsmeldingen, overtredingen van SLA's)?	Dank u voor uw suggestie. Dat zou inderdaad kunnen, maar het is op dit moment nog te vroeg om daar conclusies aan te verbinden.	Thank you for your suggestion. This might be the case but it is to premature at this point.
54		Market consultation contract management system English v1.0		Q20	Is this initiative linked to any broader digital-transformation or procurement-modernization program at Gasunie, and are external advisors (e.g., XXXX, XXXX, XXXX) supporting it?	Is dit initiatief gekoppeld aan een breder programma voor digitale transformatie of modernisering van inkoop binnen Gasunie, en worden er externe adviseurs (bijv. XXXX, XXXX, XXXX) bij betrokken?	Dit initiatief maakt deel uit van de digitale transformatie van inkoop, in combinatie met de ambitie om alle contractmanagementactiviteiten binnen Gasunie te professionaliseren.	This initiative is part of the digital-transformation of procurement together with the ambition to professionalize all contract management activities within Gasunie.

Nota van Inlichtingen
Notice of Information

Marktconsultatie contractmanagementsysteem
Market consultation contractmanagementsystem

Datum

N.V. Nederlandse Gasunie
27-10-2025

Let op: De verstreckte antwoorden weerspiegelen de huidige inzichten binnen Gasunie. Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend. Gasunie is niet verplicht deze inzichten te volgen in een eventuele toekomstige aanbesteding. Het is nadrukkelijk mogelijk dat de opzet en inhoud van een toekomstige aanbesteding afwijken van hetgeen hier is besproken. In kolom G is de originele vraag beschreven. In kolom H is er een vertaling (met behulp van CoPilot) van de vraag toegevoegd. Deze vertalingen zijn uitsluitend ter informatie.

Note: The answers provided reflect the current insights within Gasunie. No rights can be derived from these answers. Gasunie is not obliged to follow these insights in any potential future tender. It is explicitly possible that the structure and content of a future tender may differ from what has been discussed here. Column G contains the original question. Column H includes a translation (using CoPilot) of the question. These translations are provided for reference only.

Vraag	Pagina	Document	Hoofdstuk/ Bijlage	Nummering	Vraag (orgineel)/Question (original)	Vertaling vraag in NL of Engels/Translation of the question in Dutch or English	Nederlands antwoord	English answer
55				Q21	Has Gasunie already performed a contract data digitization or extraction activity (OCR, metadata tagging, clause extraction)? If yes, how many contracts and fields were digitized?	Heeft Gasunie al een activiteit uitgevoerd op het gebied van digitalisering of extractie van contractgegevens (OCR, metadata-tagging, clause-extractie)? Zo ja, hoeveel contracten en velden zijn gedigitaliseerd?	Alle contracten zijn operationeel gemaakt in SAP Ariba Contracts. Gasunie heeft geen duidelijk beeld van eerdere digitaliseringsprojecten. Het doel van deze marktconsultatie is om inzicht te krijgen in de markt en de mogelijkheden voor Gasunie.	All contracts are operationalized in SAP Ariba Contracts; Gasunie does not have a clear view on past digitization projects. The purpose of this market consultation is to understand the market and the possibilities for Gasunie.
56		optional		Q22	Does Gasunie maintain structured metadata for contracts (e.g., counterparty, contract type, effective date, value, renewal date)? How many metadata fields are currently used or expected?	Beheert Gasunie gestructureerde metadata voor contracten (bijv. contractpartij, contracttype, ingangsdatum, waarde, verlengingsdatum)? Hoeveel metadata-velden worden momenteel gebruikt of verwacht?	Alle contracten zijn operationeel gemaakt in SAP Ariba Contracts.	All contracts are operationalized in SAP Ariba Contracts.
57		optional		Q23	Would Gasunie expect the new system's AI models to automatically identify deviations, missing clauses, or risks during contract review and negotiation?	Verwacht Gasunie dat de AI-modellen van het nieuwe systeem automatisch afwijkingen, ontbrekende clausules of risico's identificeren tijdens het beoordelen en onderhandelen van contracten?	Dit valt buiten de scope van deze marktconsultatie, maar als uw oplossing AI-functionaliteiten biedt, verzoeken wij u dit in uw reactie op te nemen.	Not in scope of this market consultation, but if your solution provides AI capabilities, please add this to your response.
58		optional		Q24	Do business users require self-service contracting capabilities (e.g., guided request intake or automated draft generation from templates)?	Hebben zakelijke gebruikers behoefte aan selfservice-mogelijkheden voor contractering (bijv. begeleid aanvraaginvoer of automatische conceptgeneratie op basis van sjablonen)?	Nee, op dit moment is het niet voorzien dat zakelijke gebruikers behoefte hebben aan selfservice-functionaliteiten, maar u bent vrij om dit toe te lichten als u denkt dat het relevant is.	No, it is not envisioned at this point that business users need self-service capabilities, but you are free to explain this if you feel it to be relevant.
59		optional		Q25	How does Gasunie currently manage contract obligations, SLAs, and supplier performance post-signature? Is this process automated or manual?	Hoe beheert Gasunie momenteel contractuele verplichtingen, SLA's en leveranciersprestaties na ondertekening? Is dit proces geautomatiseerd of handmatig?	Dit is voornamelijk een handmatig proces op basis van rapportages. Er is geen geïntegreerde oplossing die procesautomatisering ondersteunt. Suggesties ter verbetering zijn welkom, aangezien dit het doel is van deze marktconsultatie.	This is mainly a manual process based on reports. No integrated solution which support automation of processes, your suggestions for improving this are welcome as this is the goal of this market consultation.
60		optional		Q26	Will Gasunie need to track financial obligations such as price books, credit/penalty calculations, or invoice reconciliations within the CLM?	Moet Gasunie financiële verplichtingen bijhouden binnen het CLM-systeem, zoals prijslijsten, berekeningen van bonussen/boetes of factuurafstemmingen?	Hoewel dit op dit moment niet voorzien is, staat Gasunie open om de mogelijkheden te verkennen.	Although it is not envisioned at this point, Gasunie is interested to learn the possibilities.
61		optional		Q27	Please confirm if Gasunie requires AI-assisted search or conversational querying capabilities (e.g., ability to "ask" contract questions in natural language).	Gelieve te bevestigen of Gasunie behoefte heeft aan AI-ondersteunde zoekfunctionaliteit of conversatiegestuurde querymogelijkheden (bijv. de mogelijkheid om contractvragen te "stellen" in natuurlijke taal).	Gelieve in uw reactie de AI-functionaliteiten van uw oplossing te benoemen, zodat Gasunie deze kan meenemen bij het definiëren van de uiteindelijke requirements.	Please mention the AI capabilities of your solution in your response, so Gasunie can take these in consideration when defining the final requirements.
62		optional		Q28	Does Gasunie need to enforce template governance and version control across business units (e.g., ensuring only Legal-approved templates are used)?	Moet Gasunie templatebeheer en versiecontrole afdwingen over de verschillende business units heen (bijv. ervoor zorgen dat alleen door Legal goedgekeurde sjablonen worden gebruikt)?	Dit wordt momenteel toegepast buiten de scope van contractmanagement en is op dit moment niet voorzien.	This is currently applied outside the scope of contractmanagement and not envisioned at this point.
63		optional		Q29	Does Gasunie already maintain or plan to create a central clause library with pre-approved, fallback, and walk-away positions?	Beheert Gasunie momenteel, of is er een plan om een centrale clausulebibliotheek op te zetten met vooraf goedgekeurde, alternatieve en afwijzingsclausules?	Gasunie beschikt over standaardtemplates voor aanbestedingsdocumentatie en contracten.	Gasunie does have standard templates on tender documentation and contracts.
64		optional		Q30	Are there requirements for integration with BI tools (e.g., Power BI, Tableau) or internal data lakes to analyze contract performance and risk?	Zijn er vereisten voor integratie met BI-tools (bijv. Power BI, Tableau) of interne data lakes om contractprestaties en risico's te analyseren?	Operationele gegevens die nodig zijn voor analyses of KPI-rapportages zijn beschikbaar in SAP S/4. Contract stamgegevens zijn beschikbaar in SAP Ariba Contracts.	Operational data needed for analysis or KPI reporting is available in SAP S/4. Contract master data is available in SAP Ariba Contracts.
65		optional		Q31	What is the expected audit-readiness requirement? Should the CLM maintain a full audit trail of negotiations, approvals, and version changes?	Wat is de verwachte eis met betrekking tot auditgereedheid? Moet het CLM-systeem een volledige audittrail bijhouden van onderhandelingen, goedkeuringen en versiebeheer?	Hoewel dit op dit moment niet voorzien is, staat Gasunie open om de mogelijkheden te verkennen.	Although it is not envisioned at this point, Gasunie is interested to learn the possibilities.
66		optional		Q32	Will Gasunie require AI explainability and auditability to satisfy internal compliance or regulatory audit teams?	Heeft Gasunie behoefte aan AI-verklaarbaarheid en controleerbaarheid om te voldoen aan interne compliance-eisen of audits door toezichthouders?	Hoewel dit op dit moment niet voorzien is, staat Gasunie open om de mogelijkheden te verkennen.	Although it is not envisioned at this point, Gasunie is interested to learn the possibilities.
67		optional		Q33	Would Gasunie like to explore predictive analytics to proactively flag contract renewals, expirations, or performance risks?	Wil Gasunie verkennen of voorspellende analyses ingezet kunnen worden om contractverlengingen, vervaldatum of prestatie-risico's proactief te signaleren?	Hoewel dit op dit moment niet voorzien is, staat Gasunie open om de mogelijkheden te verkennen.	Although it is not envisioned at this point, Gasunie is interested to learn the possibilities.
68		optional		Q34	How will Gasunie measure business value realization from this project (e.g., cycle-time reduction, compliance improvement, value leakage prevention)?	Hoe zal Gasunie de gerealiseerde bedrijfswaarde van dit project meten (bijv. verkorting van doorlooptijden, verbetering van compliance, voorkomen van waardeverlies)?	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 4.	Gasunie refers to the answer on question 4.
69		optional		Q35	Does Gasunie plan to eventually expand the CLM to other business units or subsidiaries, and should the solution support multi-entity or multi-language scalability?	Hoe zal Gasunie de gerealiseerde bedrijfswaarde van dit project meten (bijv. verkorting van doorlooptijden, verbetering van compliance, voorkomen van waardeverlies)?	Gasunie heeft meerdere entiteiten, zowel volledige dochterondernemingen als joint ventures. De oplossing moet ondersteuning bieden voor zowel multi-entiteit contracten (één contract met afroep door meerdere entiteiten) als single-entiteit contracten.	Gasunie has multiple entities, both prior interest and joint ventures. The solution must be able to support multi-entity (one contract with call-off by multiple entities) and single-entity contracts.

Nota van Inlichtingen
Notice of Information

Datum

Marktconsultatie contractmanagementsysteem
Market consultation contractmanagementsystem

N.V. Nederlandse Gasunie
27-10-2025

Let op: De verstrekte antwoorden weerspiegelen de huidige inzichten binnen Gasunie. Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend. Gasunie is niet verplicht deze inzichten te volgen in een eventuele toekomstige aanbesteding. Het is nadrukkelijk mogelijk dat de opzet en inhoud van een toekomstige aanbesteding afwijken van hetgeen hier is besproken. In kolom G is de originele vraag beschreven. In kolom H is er een vertaling (met behulp van CoPilot) van de vraag toegevoegd. Deze vertalingen zijn uitsluitend ter informatie.

Note: The answers provided reflect the current insights within Gasunie. No rights can be derived from these answers. Gasunie is not obliged to follow these insights in any potential future tender. It is explicitly possible that the structure and content of a future tender may differ from what has been discussed here. Column G contains the original question. Column H includes a translation (using CoPilot) of the question. These translations are provided for reference only.

Vraag	Pagina	Document	Hoofdstuk/ Bijlage	Nummering	Vraag (orgineel)/Question (original)	Vertaling vraag in NL of Engels/Translation of the question in Dutch or English	Nederlands antwoord	English answer
70		optional		Q36	What are the top three business outcomes Gasunie expects from implementing a new CLM	Wat zijn de drie belangrijkste zakelijke resultaten die Gasunie verwacht van de implementatie van een nieuw CLM-systeem?	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 46.	Gasunie refers to the answer on question 46.
71		optional		Q37	How is contract value leakage currently measured (e.g., missed renewals, overpayments, underperformance)?	Hoe wordt contractuele waardeverlies momenteel gemeten (bijvoorbeeld gemiste verlengingen, te hoge betalingen, ondermaatse prestaties)?	Het wordt op dit moment niet structureel gemeten, wat een van de redenen is voor de behoefte aan het systeem.	It is not measured structurally at this point, one of the reasons for the need of the tool.
72		optional		Q38	What is the current average contract turnaround time (request to signature) — and what's the target reduction?	Wat is momenteel de gemiddelde doorlooptijd van een contract (van aanvraag tot ondertekening) — en wat is de beoogde reductie?	Het primaire doel van dit systeem is niet het verkorten van de voorbereidingstijd van een contract.	The prima target of this tool is not envisioned to be a reduction of preparation time for a contract.
73		optional		Q39	What would success look like one year post-implementation?	Hoe ziet succes eruit één jaar na de implementatie?	Dank voor deze vraag. Gasunie zal duidelijkere doelstellingen opnemen in de aanbestedingsdocumentatie. Op dit moment is het voldoen aan de eisen in paragrafen 2.2 en 2.3 van het document 'Market consultation contractmanagement v1.0 Engels' leidend.	Thank you for this question. Gasunie will incorporate more clear goals in the tender documentation. At this point it is meeting the requirements in paragraphs 2.2 and 2.3 of the document 'Market consultation contractmanagement v1.0 Engels'.
74		optional		Q40	Who is the executive sponsor or business owner for this initiative	Wie is de executive sponsor of business owner voor deze initiatief?	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 73.	Gasunie refers to the answer on question 73.
75		optional		Q41	Does Gasunie use an internal business case template or ROI model for technology projects, and would you expect the vendor to contribute to that?	Gebruikt Gasunie een interne businesscase-template of ROI-model voor technologieprojecten, en zou je verwachten dat de leverancier daaraan bijdraagt?	Hoewel dit op dit moment niet wordt voorzien, is Gasunie geïnteresseerd om de mogelijkheden te leren kennen.	Although it is not envisioned at this point, Gasunie is interested to learn the possibilities.
76		optional		Q42	Has the project received budget approval for 2025, or is this market consultation part of a pre-budget exploration phase?	Heeft het project budgetgoedkeuring gekregen voor 2025, of maakt deze marktconsultatie deel uit van een verkennende fase vóór budgettoewijzing?	Er zal een budget beschikbaar zijn zodra de aanbesteding start.	There will be a budget when the tender starts.
77		optional		Q43	What is the internal decision timeline following the consultation — and what milestones (RfI, RFP, shortlist, negotiation) are expected?	Wat is de interne besluitvormingstijdlijn na de consultatie — en welke mijlpalen (RFI, RFP, shortlist, onderhandeling) worden verwacht?	Dit zijn interne Gasunie-aangelegenheden die zullen worden aangepakt zodra ze zich voordoen.	These are internal Gasunie issues that will be adresses as soon as they arise.
78		optional		Q44	Does the evaluation team include legal, procurement, finance, and IT stakeholders, and should demos be tailored to each audience?	Bevat het evaluatieteam juridische, inkoop-, financiële en IT-stakeholders, en moeten demo's worden afgestemd op elk van deze doelgroepen?	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 77.	Gasunie refers to the answer on question 77.
79		optional		Q45	How does Gasunie plan to manage change and adoption — will there be internal training or will this be supported by the vendor?	Hoe plant Gasunie het veranderings- en adoptieproces te beheren — zal er interne training plaatsvinden of wordt dit ondersteund door de leverancier?	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 77.	Gasunie refers to the answer on question 77.
80		optional		Q46	Does Gasunie have a Center of Excellence (CoE) for contract governance, or would you expect to build one as part of this initiative?	Heeft Gasunie een Center of Excellence (CoE) voor contractbeheer, of zou je verwachten dat er één wordt opgebouwd als onderdeel van dit initiatief?	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 77.	Gasunie refers to the answer on question 77.
81		optional		Q47	What internal metrics does Gasunie track for compliance, supplier performance, or contract risk today?	Welke interne meetwaarden volgt Gasunie momenteel voor compliance, leveranciersprestaties of contractrisico?	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 77.	Gasunie refers to the answer on question 77.
82		optional		Q48	How does Gasunie currently handle renewal and expiry management — manually, via alerts, or through integration with SAP?	Hoe beheert Gasunie momenteel het verlengen en verlopen van contracten — handmatig, via meldingen of door integratie met SAP?	Dat wordt verwacht als onderdeel van de functies van de oplossing die moet worden aangepast.	This is expected to be part of the functions of the solution to be adapted.
83		optional		Q49	Does Gasunie require ESG clause tracking or sustainability metrics to be managed in contracts (e.g., carbon reporting, supplier compliance)?	Moet het CLM-systeem ESG-clausules en duurzaamheidsindicatoren beheren binnen contracten (bijvoorbeeld CO ₂ -rapportage, leverancierscompliance)?	Gasunie ziet dit als onderdeel van de KPI's, waarvan een deel betrekking zal hebben op ESG's en het bijhouden van de prestaties van leveranciers.	Gasunie sees this as part of the KPI's, part of them will be on ESG's and maintaining track of performance of suppliers.
84		optional		Q50	Given Gasunie's energy transition mandate (from natural gas to hydrogen and green gas), will the CLM system need to support new contract types or regulatory frameworks over time?	Gezien Gasunie's mandaat voor de energietransitie (van aardgas naar waterstof en groen gas), moet het CLM-systeem in de toekomst ondersteuning bieden voor nieuwe contracttypen of regelgevingskaders?	Gasunie verwijst naar het antwoord op vraag 28. Gasunie verwacht niet dat de contracten fundamenteel zullen verschillen per businesslijn.	Gasunie refers to the answer on question 28. Gasunie does not anticipate the concrates to be fundamentally different per business line.
85		optional		Q51	Would the platform need to align with EU Data Protection (GDPR), Dutch public procurement standards, or specific energy-sector regulations?	Moet het platform in overeenstemming zijn met de EU-wetgeving inzake gegevensbescherming (AVG), de Nederlandse aanbestedingsnormen of specifieke regelgeving voor de energiesector?	De oplossing moet voldoen aan de EU-wetgeving inzake gegevensbescherming (AVG) en moet worden gehost binnen de EU.	The solution needs to comply to the EU Data Protection regulation and solution must be hosted in the EU.
86		optional		Q52	Should the CLM support multi-entity, multi-country compliance reporting (Netherlands + German)	Moet het CLM-systeem ondersteuning bieden voor compliance rapportages voor meerdere entiteiten en meerdere landen (Nederland en Duitsland)?	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 36, 43 en 69.	Gasunie refers to the answers on questions 36, 43 and 69.
87		optional		Q53	Does Gasunie expect AI explainability reports for audit and compliance assurance?	Verwacht Gasunie AI-verklaringsrapporten voor audit- en compliance-doeleinden?	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 57.	Gasunie refers to the answer on question 57.
88		optional		Q54	Is there an integration platform (middleware) Gasunie already uses (e.g., MuleSoft, Boomi, SAP PI/PO) that vendors should plan to connect through?	Is er een integratieplatform (middleware) dat Gasunie al gebruikt (zoals MuleSoft, Boomi, SAP PI/PO) waarmee leveranciers rekening moeten houden bij het plannen van de koppeling?	Integratie kan plaatsvinden via SAP CIG en/of SAP CPI.	Integration can be done via SAP CIG and/or SAP CPI.

Nota van Inlichtingen
Notice of Information

Marktconsultatie contractmanagementsysteem
Market consultation contractmanagementsystem

Datum

N.V. Nederlandse Gasunie
27-10-2025

Let op: De verstrekte antwoorden weerspiegelen de huidige inzichten binnen Gasunie. Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend. Gasunie is niet verplicht deze inzichten te volgen in een eventuele toekomstige aanbesteding. Het is nadrukkelijk mogelijk dat de opzet en inhoud van een toekomstige aanbesteding afwijken van hetgeen hier is besproken. In kolom G is de originele vraag beschreven. In kolom H is er een vertaling (met behulp van CoPilot) van de vraag toegevoegd. Deze vertalingen zijn uitsluitend ter informatie.

Note: The answers provided reflect the current insights within Gasunie. No rights can be derived from these answers. Gasunie is not obliged to follow these insights in any potential future tender. It is explicitly possible that the structure and content of a future tender may differ from what has been discussed here. Column G contains the original question. Column H includes a translation (using CoPilot) of the question. These translations are provided for reference only.

Vraag	Pagina	Document	Hoofdstuk/ Bijlage	Nummering	Vraag (orgineel)/Question (original)	Vertaling vraag in NL of Engels/Translation of the question in Dutch or English	Nederlands antwoord	English answer
89		optional		Q55	Does Gasunie have a master data governance model (MDM/MDG) for vendors, customers, and materials that contracts must align with?	Heeft Gasunie een master data governance-model (MDM/MDG) voor leveranciers, klanten en materialen waarmee contracten in lijn moeten zijn?	Leveranciersbeheer wordt uitgevoerd via SAP Ariba Supplier Lifecycle and Performance en SAP MM wordt gebruikt voor de codering van materialen.	Vendor management is done via SAP Ariba Supplier Lifecycle and Performance and SAP MM is used for the coding of materials.
90		optional		Q56	Are notifications and workflows expected to integrate with Microsoft Teams, Outlook, or another collaboration suite?	Wordt verwacht dat meldingen en workflows integreren met Microsoft Teams, Outlook of een andere samenwerkingssuite?	Gasunie is geïnteresseerd in het verkennen van de mogelijkheden.	Gasunie is interested to learn the possibilities.
91		optional		Q57	Would Gasunie prefer a pilot (MVP) implementation in a specific business unit to validate adoption before full rollout?	Heeft Gasunie de voorkeur voor een pilotimplementatie (MVP) binnen een specifieke businessunit om de adoptie te valideren voordat er een volledige uitrol plaatsvindt?	Dit zal in de toekomst worden besloten.	This will be decided in the time to come.
92		optional		Q58	Does Gasunie have internal IT resources to manage ongoing administration post-implementation, or should vendors include managed services?	Beschikt Gasunie over interne IT-capaciteit om het beheer na de implementatie op zich te nemen, of moeten leveranciers beheerde diensten aanbieden?	De administratie na de implementatie zal door Gasunie worden uitgevoerd.	Post implementation administration will be done by Gasunie.
93		optional		Q59	Is there an expectation for data migration validation and post-go-live support in the scope?	Wordt er verwacht dat datamigratie-validatie en ondersteuning na livegang binnen de scope vallen?	Dit is op dit moment nog te vroeg. Gasunie verwijst naar het antwoord op vraag 4.	This is premature at this point, Gasunie refers to the answer on question 4.
94		optional		Q60	Will there be KPIs or SLAs for vendor implementation performance (e.g., go-live date, migration accuracy, adoption rate)?	Zullen er KPI's of SLA's worden gehanteerd voor de prestaties van de leverancier tijdens de implementatie (bijvoorbeeld livegangdatum, nauwkeurigheid van migratie, adoptiegraad)?	Hier is nog geen besluit over genomen, maar het is duidelijk dat de oplossing op een structurele manier zal worden geïmplementeerd, het zal geen 'vrij format' zijn.	This has not been decided upon but clearly there will be a way to structurally implement the solution, it will not be 'free format'.
95		optional		Q61	Would Gasunie like vendors to include a proposed implementation methodology and timeline as part of the response?	Wil Gasunie dat leveranciers een voorgestelde implementatiemethodologie en tijdlijn opnemen in hun reactie?	Het zou op prijs worden gesteld als je hier een indruk kunt geven. Aangezien het zich nog in de voorbereidingsfase bevindt, kan er geen gedetailleerde planning worden gegeven of verwacht.	It would be appreciated if you could give an impression here. Since it is only in a preparation phase detailed planning cannot be given nor expected.
96		optional		Q62	Does Gasunie envision providing self-service contracting capabilities to business users (e.g., for NDAs, standard service agreements, or purchase contracts)?	Ziet Gasunie het voor zich om selfservice-contracteringsmogelijkheden aan te bieden aan businessgebruikers (bijvoorbeeld voor geheimhoudingsverklaringen, standaard dienstverleningsovereenkomsten of inkoopcontracten)?	Hoewel dit op dit moment niet voorzien is, is Gasunie geïnteresseerd in het verkennen van de mogelijkheden.	Although it is not envisioned at this point, Gasunie is interested to learn the possibilities.
97		optional		Q63	Will different business units (e.g., Procurement, Legal, Projects, HR) require distinct self-service workflows or shared templates?	Zullen verschillende bedrijfsonderdelen (zoals Inkoop, Juridische Zaken, Projecten, HR) afzonderlijke selfservice-workflows nodig hebben of gedeelde sjablonen gebruiken?	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 96.	Gasunie refers to the answer on question 96.
98		optional		Q64	Are there any specific limits or governance controls Gasunie would like to enforce in self-service contracting (e.g., value thresholds, clause restrictions, or mandatory approvals)?	Zijn er specifieke limieten of governance-controles die Gasunie wil afdwingen bij self-service contractering (bijvoorbeeld waardedrempels, clausulebeperkingen of verplichte goedkeuringen)?	Hoewel dit op dit moment niet voorzien is, is Gasunie geïnteresseerd in het verkennen van de mogelijkheden.	Although it is not envisioned at this point, Gasunie is interested to learn the possibilities.
99		optional		Q65	Does Gasunie have a preferred implementation or advisory partner for CLM or broader contract digitization projects?	Heeft Gasunie een voorkeursimplementatie- of adviespartner voor CLM- of bredere contractdigitaliseringsprojecten?	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 21 en 54.	Gasunie refers to the answer on question 21 and 54.
100		optional		Q66	If yes, could you please name the preferred partner(s) and clarify whether the vendor should collaborate directly or indirectly under Gasunie's governance model?	Als het antwoord ja is, kunt u dan de voorkeurspartner(s) noemen en verduidelijken of de leverancier direct of indirect moet samenwerken onder het governance-model van Gasunie?	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 21 en 54.	Gasunie refers to the answer on question 21 and 54.
101		optional		Q67	Has Gasunie engaged or plans to engage a third-party consultant (procurement or legal advisory firm) to assist in tool selection or evaluation criteria definition?	Heeft Gasunie een externe consultant (inkoop- of juridisch adviesbureau) ingeschakeld of plannen om er een in te schakelen om te helpen bij de selectie van de tool of het definiëren van evaluatiecriteria?	Gasunie verwijst hier naar het antwoord op vraag 21 en 54.	Gasunie refers to the answer on question 21 and 54.
102		optional		Q68	Would Gasunie be open to a proof-of-concept (PoC) or pilot demonstrating AI-driven self-service authoring and XXXXXX conversational search on a subset of contracts?	Would Gasunie be open to a proof-of-concept (PoC) or pilot demonstrating AI-driven self-service authoring and XXXXXX conversational search on a subset of contracts?	Dank voor uw aanbod, maar op dit moment wil Gasunie de opzet van deze marktconsultatie behouden.	Thank you for your offer, at this point though Gasunie wishes to maintain the setup of this market consultation.
103		optional		Q69	Does Gasunie currently apply a Category and Contract Management (CATS CM) or similar methodology to manage supplier relationships, spend categories, and contract performance? If yes, could you please elaborate on how the CLM solution is expected to support or integrate with this methodology (e.g., standardized templates by category, performance tracking, or value realization reporting)?	Past Gasunie momenteel een Category and Contract Management (CATS CM) of een vergelijkbare methodologie toe om leveranciersrelaties, bestedingscategoriën en contractprestaties te beheren? Zo ja, kunt u toelichten hoe verwacht wordt dat de CLM-oplossing deze methodologie ondersteunt of ermee integreert (bijvoorbeeld gestandaardiseerde templates per categorie, prestatiebewaking of rapportage over waarderealisatie)?	Gasunie hanteert een dergelijke methodologie niet op een gestructureerde manier en dit is ook niet voorzien. Gasunie is momenteel bezig met het opzetten van een governanceframework met betrekking tot contractmanagement. Op het moment van de aanbesteding zal deze informatie worden gedeeld.	Gasunie does not maintain such a methodology in a structured manner, nor is it foreseen. Gasunie is currently in the process of establishing a governance framework related to contract management. At the time of the tender, this information will be shared.
104		optional		Q70	Heeft u behoefte aan een kennisdelingsplatform of wilt u aansluiten bij een groep gebruikers om kennisdeling en uitwisseling mogelijk te maken?	Do you need a knowledge-sharing platform, or would you like to join a group of users to enable knowledge sharing and exchange?	Gasunie ziet hier zeker een voordeel in de fases van en na implementatie.	Gasunie certainly sees an advantage in the phases during and after implementation.