

Motivering om bij leverancier E-dental B.V. de behandelunits te bestellen

De keuze voor E-dental B.V. als leverancier van onder meer de Qdent Focus S-60 stand-alone is wel overwogen. Het ROCvA-F werkt al een paar jaar met exact hetzelfde systeem (geleverd door E-Dental) voor fase I van de praktijkruimte en beschouwt deze opdracht als een uitbreiding van de bestaande infrastructuur voor fase II. Uitwisselbaarheid van componenten, uniformiteit in gebruikersprotocollen en eenduidig onderhoud zijn essentieel binnen onderwijsinstellingen. Het ROCvA-F heeft daarnaast ervaring met de performance van E-dental als leverancier van fase I van de modernisering van de praktijkruimte.

Uit educatief oogpunt is het belangrijk dat dezelfde apparatuur gebruikt wordt als in fase I; het is niet wenselijk meerdere behandelunits van verschillende makelij te plaatsen, noch uit financieel oogpunt, noch vanwege de beschikbare ruimte. De doelstelling is dat iedere behandelunit identiek is.

Marktverkenning

Voor zover ons bekend is (na onderzoek) E-dental de enige partij die de combinatie van gewenste componenten kan bewerkstelligen. E Dental is daarmee op dit moment de enige leverancier die een volledig autonome behandelunit aanbiedt waarin:

- Alle hoofdcomponenten (zweepunit [o.a. met een dual action veersysteem], compressor [minimale capaciteit 50 liter bij 5,0 bar waterdruk] en afzuiging [minimaal 250 liter per minuut met selectieve afzuiging]);

Volledig geïntegreerd zijn in één vaste, geluid gedempte behuizing;

- Direct functionerend is via één 230V-stekker zonder externe techniekruimte of losstaande afzuiging.

Deze combinatie biedt belangrijke voordelen op het gebied van installatiegemak, interne logistiek, onderhoud en training.

Aanbestedingsprocedure

Aanbesteding technisch valt de uitgave boven de Europese drempel en dus zou een verplichte Europese Openbare Aanbestedingsprocedure moeten worden uitgezet. De interne ROCvA-F organisatie ziet echter redenen om deze niet Europees aan te besteden, maar wel volgens de Aanbestedingswet met een speciale procedure te gunnen, waarbij vooraf een publicatie op TenderNed wordt geplaatst ter kennisgeving aan de markt. Deze heet de onderhandelingsprocedure zonder voorafgaande bekendmaking waarin we aangeven voornemens te zijn te gunnen aan E-dental.

Gezien de marktsituatie ligt een onderhandelingsprocedure zonder voorafgaande bekendmaking voor de hand. Met de vrijwillige transparantie vooraf voldoen we aan de AW2012.

Bezwaarmogelijkheid

Het ROCvA-F is van mening dat er in deze situatie sprake is van een uitzondering op de aanbestedingsplicht. Als een marktpartij het oneens is met het voornemen om een overeenkomst aan te gaan met de partij van keuze, kan er bezwaar worden aangetekend.

De schriftelijk bezwaartermijn bedraagt 20 kalenderdagen na publicatiedatum. Indien een partij zich niet met de schriftelijk terugkoppeling kan vereenzelvigen, dan is er uiterlijk tot 20 dagen na publicatiedatum de mogelijkheid om een kort geding aanhangig te maken.

Schriftelijke bezwaren gaan per e-mail naar: aanbesteding@rocva.nl ter attentie van de heer Jaap Schorn, senior inkoopadviseur.