

Highlights van je functie:

- Aansturen en coachen van het Sales-team en het verbinden met de organisatie.
- Een sleutelrol spelen in het stimuleren van groei en het uitbreiden van onze klantenkring.
- Leiden van strategische salesinitiatieven en marktontwikkelingen.

Omschrijving van je professionele missie: Wil jij een sleutelrol spelen in het stimuleren van commerciële groei en het leiden van strategische salesinitiatieven? Ben jij een coach en sparringspartner voor je teamleden en weet je de samenwerking binnen het team, met andere Portbase-teams en onze partners te versterken? Dan is de functie van **Team Manager Sales** bij Portbase jou op het lijf geschreven!

Bij Portbase zijn we de drijvende kracht achter de logistieke sector in Nederland. Als nationaal knooppunt voor informatie-uitwisseling in de havens verbinden we meer dan 5.000 bedrijven en 25.000 gebruikers om de logistieke processen soepel te laten verlopen. Onze slogan is dan ook: **Keeping Things Moving**. Als Team Manager Sales speel je een cruciale rol in het ontwikkelen en uitvoeren van onze salesstrategie om de positie van Portbase in de sector verder te versterken.

Jouw verantwoordelijkheden als Team Manager Sales:

- **Strategisch salesmanagement:** Je ontwikkelt en implementeert salesstrategieën die bijdragen aan de commerciële doelstellingen van Portbase. Met jouw marktinzicht en commerciële drive ontdek je nieuwe kansen en optimaliseer je onze klantrelaties.
- **Leiding en coaching:** Je stuurt een team van salesprofessionals aan en helpt hen groeien in hun rol. Je creëert een omgeving waarin resultaatgerichtheid en samenwerking centraal staan.
- **Relatiemanagement:** Je onderhoudt en versterkt relaties met bestaande klanten en partners en bent verantwoordelijk voor het aantrekken van nieuwe klanten.
- **Marktanalyse:** Je volgt trends en ontwikkelingen in de markt en vertaalt deze naar concrete commerciële kansen en strategieën.
- **Samenwerking en stakeholdermanagement:** Je werkt nauw samen met interne teams en externe partners om salesdoelstellingen te realiseren en waarde te creëren voor onze klanten.

Dit heeft Portbase jou te bieden:

- Een flexibele werkplek op loopafstand van Station Blaak en De Markthal, met hybride werkmogelijkheden.
- Performance management: ownership over je eigen ontwikkeling met ruimte voor groei.
- PKE's (Portbase Knowledge Exchange): interactieve kennissessies.
- Ruimte voor creativiteit, innovatie en eigen initiatief.
- Een prettige werksfeer en cultuur waarin samenwerking en waardecreatie centraal staan.
- 26 vakantiedagen en de mogelijkheid om extra dagen bij te kopen.
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden, zoals een laptop, telefoon, reiskostenvergoeding en een solide pensioenregeling.
- Een competitief jaarsalaris inclusief een 13e maand.

Jij bent onze Team Manager Sales als je:

- 7-10 jaar werkervaring hebt, waarvan minimaal 5 jaar in een leidinggevende salesfunctie.
- Ervaring hebt met het ontwikkelen en uitvoeren van salesstrategieën.
- Een bewezen staat van dienst hebt in het aansturen van succesvolle sales- en accountmanagementteams.
- Sterke analytische en onderhandelingsvaardigheden bezit.
- Uitstekende communicatie- en leiderschapsvaardigheden hebt en teams weet te motiveren en inspireren.
- Affiniteit hebt met de (haven)logistieke sector (pre).
- Een proactieve, resultaatgerichte houding hebt en streeft naar continue verbetering.

Over Portbase: Wij opereren als IT-bedrijf én logistiek dienstverlener. Dit maakt ons sterk. We kennen de markt, de spelers en hun belangen. We brengen partijen samen, maken ketenafspraken en ontwikkelen oplossingen die de Nederlandse havens en supply chains aantrekkelijker maken voor bedrijven die goederen via Europa vervoeren.

Keeping Things Moving Portbase bestaat 20 jaar en daar zijn we trots op. Wat begon als een initiatief om papierwerk te digitaliseren, is uitgegroeid tot een van de meest vooruitstrevende port community-systemen ter wereld. We blijven innoveren en

ontwikkelen digitale oplossingen om dienstverlening eenvoudiger en veiliger te maken.
Stilstand is geen optie – de havencommunity is altijd in beweging!

Met deze vacature werven wij zelf onze nieuwe collega. Acquisitie stellen wij niet op prijs.
Voor deze vacature staan wij niet open voor een ZZP- of tijdelijke invulling.