

Vacature: Manager Business Development, Marketing & Sales

Highlights:

- Strategische en operationele verantwoordelijkheid voor Business Development, Marketing en Sales.
- Verbinder tussen afdelingen en externe partners binnen de havenlogistiek.
- Leidinggevende rol met impact op marktontwikkeling en klantrelaties.

Jouw missie: Wil jij een sleutelrol spelen in het ontwikkelen en uitvoeren van de commerciële strategie van Portbase? Ben jij een inspirerende leider die teams verbindt, groei stimuleert en strategische kansen omzet in concrete resultaten? Lees dan verder!

Manager Business Development, Marketing & Sales

Bij Portbase zijn we de drijvende kracht achter de digitalisering van de havenlogistiek. Met ons Port Community System verbinden we duizenden bedrijven en verbeteren we logistieke processen. In deze rol geef je leiding aan de afdelingen Business Development, Marketing en Sales en zorg je ervoor dat onze diensten optimaal aansluiten bij de behoeften van de markt. Je bent verantwoordelijk voor het ontwikkelen en implementeren van strategieën die bijdragen aan de groei van Portbase en het versterken van onze marktpositie.

Jouw verantwoordelijkheden:

- Ontwikkelen en implementeren van een geïntegreerde business development-, marketing- en salesstrategie.
- Leidinggeven aan en coachen van de teams binnen deze disciplines.
- Signaleren van marktontwikkelingen en vertalen naar commerciële kansen.
- Versterken van de merkpositionering en het optimaliseren van klantcontactstrategieën.
- Samenwerken met interne en externe stakeholders om synergieën te creëren en groei te realiseren.
- Opbouwen en onderhouden van duurzame relaties binnen de logistieke sector.

Wij zoeken jou als je beschikt over:

- Een afgeronde hbo- of wo-opleiding in bijvoorbeeld bedrijfskunde, marketing, commerciële economie of een gerelateerd vakgebied.

- Minimaal 7 jaar werkervaring, waarvan minimaal 5 jaar in een leidinggevende commerciële functie.
- Aantoonbare ervaring in business development, marketing en sales binnen een procesorganisatie.
- Kennis van of affiniteit met de (haven)logistieke sector.
- Uitstekende communicatieve en leiderschapsvaardigheden.
- Een strategische visie en het vermogen om deze om te zetten in actie.
- Sterke analytische en probleemoplossende vaardigheden.
- Een ondernemende en resultaatgerichte mindset.

Dit heeft Portbase jou te bieden:

- Een sleutelrol binnen een innovatieve en dynamische werkomgeving.
- Een marktconform salaris inclusief een 13e maand.
- 26 vakantiedagen met de mogelijkheid om extra dagen bij te kopen.
- Hybride werken en een kantoor op loopafstand van Station Blaak en de Markthal.
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden zoals een laptop, telefoon, mobiliteitsvergoeding en een pensioenregeling.
- Ruimte voor persoonlijke en professionele ontwikkeling door middel van trainingen en kennissessies.
- Een prettige werksfeer met maandelijkse borrels en gezamenlijke lunches.

Over Portbase: Portbase is een IT-bedrijf en logistieke dienstverlener die de Nederlandse havens digitaliseert en verbindt. We brengen partijen samen, ontwikkelen ketenbrede digitale oplossingen en optimaliseren logistieke processen. Met onze innovatieve diensten ondersteunen we duizenden bedrijven en zorgen we ervoor dat de havenlogistiek in beweging blijft.

Keeping Things Moving Portbase is sinds 2002 uitgegroeid tot een van de meest vooruitstrevende Port Community Systemen ter wereld. We blijven vooroplopen in de ontwikkeling van digitale oplossingen die de havenlogistiek veiliger en efficiënter maken.

Sollicitatieprocedure:

1. Contact met een van onze recruiters.

2. Eerste interview met je toekomstige manager en een recruiter.
3. Online assessment (max. 16 minuten).
4. Tweede interview met een belangrijke stakeholder en een collega uit het team.
5. Een aanbod.
6. Contract en pre-employment screening.

Wil je meer weten over deze vacature of het werken bij Portbase? Neem contact op via werkenbij@portbase.com.