

End User Devices - Nvl 3

| Ref. Nr. | Onderwerp              | Vraag                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    | Antwoord                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
|----------|------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 53       | Uitvraag Dell-hardware | <p>In aanvulling op onze eerdere vragen verzoeken wij u met klem om de merkspecifieke uitvraag van Dell-hardware te herzien. De huidige formulering is naar ons oordeel in strijd met artikel 2.75 van de Aanbestedingswet, aangezien geen ruimte wordt geboden voor gelijkwaardige alternatieven, terwijl dit wettelijk verplicht is bij het hanteren van merkspecifieke verwijzingen.</p> <p>Wij wijzen er nogmaals op dat het feit dat uw omgeving deels op Dell is ingericht, géén rechtvaardiging vormt voor uitsluiting van andere merken. Zeker niet nu u kiest voor één contractpartij die de volledige levering en ondersteuning op zich neemt. Combinatie met bestaande hardware is, indien gespecificeerd op functionele eisen, goed mogelijk en beheer technisch ondervangbaar. Uw argumentatie is daarmee disproportioneel en juridisch onvoldoende onderbouwd.</p> <p>Voor Apple-producten geldt, vanwege het unieke besturingssysteem, een uitzonderingspositie; dat is bij Dell-producten echter niet het geval.</p> <p>Daarnaast is het dealregistratiesysteem van Dell marktonvriendelijk en leidt dit tot oneerlijke concurrentie. Door de prijsbepaling afhankelijk te maken van wie zich als eerste meldt bij Dell, wordt een objectieve prijsvergelijking onmogelijk. Dit staat haaks op het gelijkheidsbeginsel en frustreert een eerlijke mededinging.</p> <p>Wij doen hierbij een laatste concrete en redelijke suggestie om de uitvraag alsnog conform wet- en regelgeving te corrigeren:<br/> Neem als eis op dat de inschrijver aantoonbaar Dell-hardware kan leveren en ondersteunen, en werk met een fictieve productprijs waarbij inschrijvers enkel een opslagpercentage offrenen.<br/> Deze aanpak waarborgt compatibiliteit met uw bestaande omgeving én zorgt voor een objectieve vergelijking tussen aanbieders.</p> | <p>Bedankt voor uw vraag. Ondanks dat wij geen invloed hebben op de manier waarop Dell werkt, zijn wij toch bereid een aanpassing te doen, om iedereen een zo eerlijk mogelijke kans te geven.</p> <p>De genoemde modellen dienen als referentie om het gewenste prestatieniveau en de functionaliteiten aan te duiden. Inschrijvers mogen producten van andere merken aanbieden, mits deze aantoonbaar gelijkwaardig zijn aan de genoemde specificaties. Bij 'gelijkwaardig' gaat het om gelijkwaardige prestaties, functionaliteiten en kwaliteitsniveau.</p> <p>Zie ons aangepaste prijzenblad in de bijlage.</p> |