

Raamovereenkomst EMR 2026-2036

Gemeente Nijkerk

Steven van Triest en Menno Karres

Dialog - marktconsultatie - Elektro Mechanische Riolering

Programma 11 juni 2025

- **welkomstwoord en inleiding**
- **kennismakingsronde**
- **presentatie areaal en beschrijving van de scope**
- **vervolg aanbestedingstraject**
- **vragen?**

Dialog - marktconsultatie - Elektro Mechanische Riolering

Doel en kennismaking

Doel:

Samen de nieuwe samenwerking voor EMR vorm en inhoud geven.

Kennismaking:

- vertel kort wie je bent
- waar je werkt en wat je daar doet
- wat je leuk vindt aan deze manier van werken

Dialogoog - marktconsultatie

Programma sessies:

1. Kennismaking en delen visie op toekomst en samenwerking op basis van mensgericht, datagedreven risicogestuurd assetmanagement binnen de scope van de raamovereenkomst. Huiswerk voor de volgende sessie: voorbereiden korte (5 minuten) presentatie door bedrijven (in overleg) over de toekomst van EMR.
2. Ervaringen, voorbeelden en best practices, presentaties door bedrijven. Huiswerk voor de volgende sessie: voorbereiden do's en don'ts bij aanbestedingen.
3. Dialogosessie 3: Aanbesteding en contract. Dialogoog over de vorm, de inhoud en het aanbestedingsproces en over (de beheersing van) het contract. De gemeente schetst hoe zij deze aanbesteding radicaal anders aanpakt. Huiswerk voor de volgende sessie: presenteren aanbestedingsstukken door de gemeente en vragen door de bedrijven.
4. Dialogosessie 4: presentatie van de concept aanbestedingsstukken en een dialogoog om die stukken beter, efficiënter, prettiger en eenvoudiger te maken.

Dialogoog - marktconsultatie

Sessie 1: Aanpak radicaallanders: eerst het team, dan de wedstrijd

Aanbesteding: Prettig, eenvoudig, persoonlijk, rechtmatig

Gunnen op relatie

Samenwerking: SAMEN, prettig, persoonlijk, professioneel, langdurig (10 jaar)

Teamwork, datagedreven, risicogestuurd

Communicatie: Tendered

Meer weten over de aanpak: www.radicaallanders.com

Dialog - marktconsultatie

Sessie 1: Aanpak radicaal anders: beloftes

Wij beloven je (bedrijf, medewerker, geïnteresseerde)

1. Dat we naar je luisteren en iets zinvol met je input doen
2. Dat je de toekomst kan maken die jij het liefste wil: met het beste team!
3. Dat je geen plan van aanpak hoeft te maken (of te lezen)
4. Dat we tijdens de aanbesteding een korte samenwerking doen in de vorm van teamassessments van 1 1/2 uur, om te kijken of 't klikt
5. Eerlijke, onafhankelijke beoordeling, transparantie, objectiviteit
6. Dat de relatie de uitslag van de aanbesteding bepaalt
7. Dat wij alles, altijd eenvoudig houden

Dialogoog - marktconsultatie

Sessie 1:

Kennismaking en delen visie op toekomst en samenwerking op basis van mensgericht, datagedreven risicogestuurd assetmanagement binnen de scope van de raamovereenkomst.

Huiswerk voor de volgende sessie: voorbereiden korte (5 minuten) presentatie door bedrijven (in overleg) over de toekomst van ERM.

Dialogoog - marktconsultatie

Sessie 1: Visie en scope

Onze visie op de toekomst en samenwerking op basis van mensgericht, datagedreven risicogestuurd assetmanagement in de driehoek van kosten-prestaties-risico's

- Wij zijn eindverantwoordelijk en zo willen wij ons ook gedragen. Daarbij geven wij ruimte, vertrouwen, en verwachten anderzijds dat we proactief worden geadviseerd over prestaties, kosten, risico's en afwijkingen. Waarop de gemeente (als systeemverantwoordelijke) besluiten neemt.
- Storingen, onderhoud, beheer van het gehele areaal (systematisch)
- Advisering & onderzoeken voor optimaal functioneren areaal en verminderen van het aantal en de impact storingen (beschikbaarheid - data - AI ? - prestatiecontract?)
- Alle benodigde en wettelijke keuringen, inspecties etc.
- Leveren en plaatsen nieuwbouw - amoveren en aanpassen areaal
- Jaarlijkse evaluatie
- Overeenkomst met een looptijd van minimaal 10 jaar
- Proactief bouwteam: partijen gelijkwaardig aan elkaar

Dialogoog - marktconsultatie

Sessie 1: Visie en scope

scope van de raamovereenkomst

- Drukriolering Nijkerk aangelegd in jaren 80
- Fusie Hoevelaken uitbreiding stelsel medio 2000
- Huidig contract loopt af 31-12-2025
- Looptijd 10 jaar op basis van onderhoud & renovatie
- [Programma Water Nijkerk 2024-2028 \(vastgesteld in 2024\)](#)

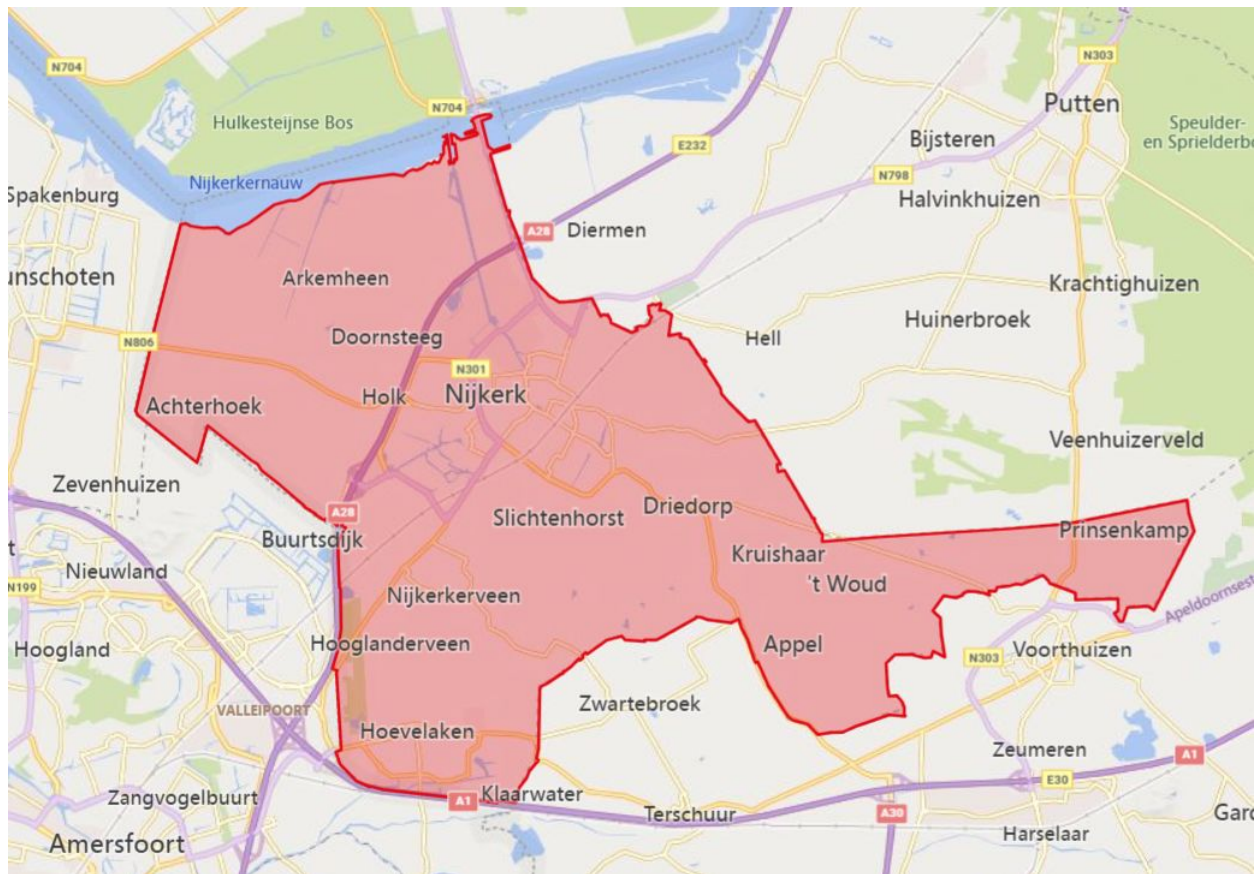
Dialog - marktconsultatie

Sessie 1: Visie en scope

Areaal

- Drukriolering en transportleidingen Ø50mm t/m Ø200mm: 180 km
- Pompputten: 825 (incl. 200 CVK)
- IBA's: 2
- Woonboten: 9
- Transportgemalen: 36
- Tunnelgemalen: 7
- Bergbezinkbassins: 12

De gemeente



Transportgemaal: Spaanse Leger



Transportgemaal: Lorentzhof



Bergbezinkbassin: Stadhuis Kolkstraat



Dialogoog - marktconsultatie

Sessie 1: Planning aanbesteding op hoofdlijnen

Augustus	Start aanbesteding
September	Indienen inschrijvingen, verificaties
Oktober	Teamassessments
November	Gunning
December	Kick-off en voorbereiding jaarplan 2026
Januari 2026:	Start brede samenwerking

Dialogoog - marktconsultatie

Sessie 1: Huiswerk

Huiswerk voor de volgende sessie: voorbereiden korte (5 minuten) presentatie door bedrijven (in overleg) over de toekomst van EMR.

Probeer het op 1 slide te zetten!

Neem contact op met Menno - 0651473969 - info@radicaallanders.com

Dialogoog - marktconsultatie

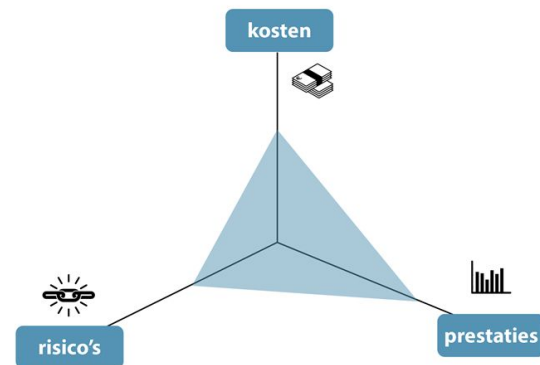
Sessie 1: Aantekeningen 11 juni 2025

Aanwezig: Remondis, Xylem, C2, medewerkers ('meekijkers') van de gemeente Heuvelrug en van de gemeente Nijkerk, begeleiders vanuit radicaallanders.

Sleutelwoorden: persoonlijk, vertrouwen, nieuwe invalshoek, **team**, innovatief, transparantie, open en eerlijk, informeel, eigenaarschap, meedoen.

Je kunt nog steeds meedoen met de consultatie/dialogoog, dat geeft een stukje betrokkenheid aan en je kunt meepraten over de aanbesteding.

We zullen de bij ons bekende partijen daar (nogmaals) voor uitnodigen.



Dialogoog - marktconsultatie

Sessie 2:

Ervaringen, voorbeelden en best practices, presentaties door bedrijven.

Huiswerk voor de volgende sessie: voorbereiden do's en don'ts bij aanbestedingen en contracten.

- Hoe zou deze aanpak voor u kunnen werken?
- Wat maakt dat u wel of niet mee gaat doen?

Dialogoog - marktconsultatie

Sessie 2: Presentaties

Ervaringen, voorbeelden en best practices, presentaties door bedrijven.

Dialogoog - marktconsultatie

Sessie 2: Huiswerk

Huiswerk voor de volgende sessie: voorbereiden do's en don'ts bij aanbestedingen en contracten.

- Hoe zou deze aanpak voor u kunnen werken?
- Wat maakt dat u wel of niet mee gaat doen?

Presenteren?

Neem contact op met Menno - 0651473969 - info@radicaallanders.com

Dialogoog - marktconsultatie

Sessie 3: Aanbesteding en contract

Do's en don'ts

Dialogoog over de vorm, de inhoud en het aanbestedingsproces en over (de beheersing van) het contract.

De gemeente schetst hoe zij deze aanbesteding radicaal anders aanpakt.

Dialoog - marktconsultatie

Sessie 3: Schets

Raamovereenkomst

Jaaropdracht

Dialoog over de vorm, de inhoud en het aanbestedingsproces en over (de beheersing van) het contract. De gemeente schetst hoe zij deze aanbesteding radicaal anders aanpakt.

Thermometer: beoordeling teameffectiviteit

Onderdeel	Gedrag	Effect	Score (1-4) passief-reactief-actief-proactief
Planning			
Risico's			
Afwijkingen			
Afspraken			
Conflicten			
Balans relatie/prestatie			
Balans belangen			
Vertrouwen			
Betrokkenheid			
Geruststelling			
			Gemiddelde:

Dialogoog - marktconsultatie

Sessie 3:

Huiswerk voor de volgende sessie: presenteren aanbestedingsstukken door de gemeente en vragen door de bedrijven.

Dialoog - marktconsultatie

Sessie 4:

Dialoogsessie 4: presentatie van de concept aanbestedingsstukken en een dialoog om die stukken beter, efficiënter, prettiger en eenvoudiger te maken.

Beantwoording van vragen.

Terugblik op de marktconsultatie en planning vervolg.