



Marktconsultatie

‘Strategische diensten grootschalige gebiedsontwikkelingen (NOVEX)’

19-11-2024

CONCEPT

Uitgave

Gemeente Eindhoven

Sector PSM

Uitgifte 30-10-2024



Inhoud

1.	Inleiding	3
1.1	Raamovereenkomst.....	3
2.	Opzet marktconsultatie	3
2.1	Aanmelding	3
2.2	Planning marktconsultatie	3
2.3	Vragen aan marktpartijen	3
3.	CONCEPT opdrachtbeschrijving.....	4
3.1	Projectdoelstelling.....	5
3.2	Aanpak en te verrichten werkzaamheden	5
3.2.1	Gevraagde kennis en expertise:.....	5
3.2.2	Typologieën werkzaamheden:	6
3.2.3	Werkzaamheden:.....	6
3.2.4	Wat niet tot de opdracht behoort	6
4.	CONCEPT Opdrachtverstrekking binnen de Raamovereenkomst.....	6
4.1	Drie methoden van opdrachtverstrekking	7
4.2	Uitvragen van (deel)opdrachten	8
5.	CONCEPT Gunningscriteria van de aanbesteding	8
5.1	K1: Visie op stedelijke ontwikkeling Eindhoven.....	9
5.2	K2: Visie op samenwerking	9
5.3	K3: Presentatie en interview.....	9

Aan alle onderstaande informatie in dit document kunnen geen rechten aan worden ontleend. De gemeente Eindhoven is immers gerechtigd om wijzigingen op alle facetten door te voeren.



1. Inleiding

De gemeente Eindhoven is voornemens om een Europese (openbare) aanbesteding, middels de concurrentiegericht dialog, te publiceren voor werkzaamheden “strategische diensten grootschalige gebiedsontwikkelingen (NOVEX)”. Voorafgaand daaraan wil de gemeente een marktconsultatie houden. De marktconsultatie is een fysieke bijeenkomst waarin we met elkaar het gesprek aan kunnen gaan.

Het eerste doel van de marktconsultatie is het erop attenderen van potentiële inschrijvers dat er een aanbesteding voor deze werkzaamheden aan kan komen. De gemeente Eindhoven verwacht deze medio januari 2025 te publiceren. Door middel van dit bericht (op TenderNed) is aan het eerste doel voldaan.

Ten tweede wil de gemeente met marktpartijen in gesprek om op die manier de aanbestedingsprocedure, randvoorwaarden en dergelijken te kunnen verscherpen.

De informatie in dit document is nadrukkelijk **een concept**. De gemeente wil dat marktpartijen hierop kunnen reageren. Aan alle onderstaande informatie in dit document kunnen derhalve geen rechten aan worden ontleend. De gemeente Eindhoven is immers gerechtigd om wijzigingen op alle facetten door te voeren.

1.1 Raamovereenkomst

De gemeente is voornemens om een Raamovereenkomst te sluiten voor deze werkzaamheden. Hiervoor willen we drie Raamcontractanten contracteren. Op die manier kan er aanvullender en flexibeler worden omgegaan met capaciteit (tijd & expertise) van partijen ten opzichte van de (deel)opdrachten voorhanden.

2. Opzet marktconsultatie

De gemeente wil alle marktpartijen een gelijke kans geven om inbreng te leveren. Daarom publiceert de gemeente de informatie hierover openbaar. Daarnaast zal de marktconsultatie bestaan uit één gesprek van ca. 2,5 uur met de gemeente Eindhoven en alle marktpartijen die zich hebben aangemeld tezamen (tegelijkertijd). De gemeente heeft voor deze opzet gekozen gelet op de efficiëntie, informatievoorziening en de verwachte samenwerking tussen OG-ON en tussen partijen.

Van de marktconsultatie wordt een verslag gemaakt dat bij de aanbesteding wordt gepubliceerd.

2.1 Aanmelding

Marktpartijen dienen zich aan te melden voor de marktconsultatie **uiterlijk op vrijdag 15 november 2024**.

Aanmelden kan via een bericht in TenderNed of via e-mail naar c.houtappels@eindhoven.nl. Geef daarbij aan met wie je wilt deelnemen. Om het aantal aanwezigen te beperken mogen er per marktpartij maximaal 3 personen aanwezig zijn.

2.2 Planning marktconsultatie

De marktconsultatie wordt georganiseerd op **dinsdagmiddag 19 november 2024**. De precieze tijd en locatie worden gedeeld aan de marktpartijen die zich hebben aangemeld voor de marktconsultatie.

2.3 Vragen aan marktpartijen

De gemeente heeft voorafgaand aan de marktconsultatie al enkele vragen geformuleerd die zij aan de marktpartijen wil stellen. Marktpartijen wordt gevraagd deze vragen en de bijbehorende nadere versterkte informatie goed door te nemen. Vervolgens verwacht de gemeente Eindhoven dat marktpartijen voorafgaand aan de marktconsultatie hierop (concept) antwoorden heeft geformuleerd. Op die manier zit iedereen goed voorbereid aan tafel en kunnen we een efficiënte en doelmatige marktconsultatie houden.

Vragen aan marktpartijen:

1. Hoe kijkt marktpartij aan tegen de aanbestedingsopzet (Europees openbaar & concurrentiegericht dialog)?
2. Hoe kijkt marktpartij aan tegen de inhoudelijke opzet van de opdracht?



3. Hoe kijkt marktpartij aan tegen het gunnen aan drie Raamcontractanten?
4. Hoe kijkt marktpartij aan tegen het conceptvoorstel van (drie) manieren waarop de gemeente Eindhoven (deel)opdrachten binnen de overeenkomst wil gunnen?
 - a. Welke voorstellen heeft marktpartij voor manieren waarop de gemeente Eindhoven (deel)opdrachten binnen de overeenkomst kan gunnen?
5. Wat adviseert marktpartij over de op te zetten samenwerking tussen Opdrachtnemers binnen de Raamovereenkomst en de gemeente Eindhoven?
6. Hoe zou marktpartij willen zien dat informatie tussen de gemeente en andere Opdrachtnemers kan worden overgedragen ten behoeve van parallel en/of volgordeellijke opdrachten (zowel binnen als buiten de raamovereenkomst)?
7. Hoe kijkt marktpartij aan tegen de concept gunningscriteria van de aanbesteding?
 - a. Welke gunningscriteria voor de aanbesteding zou marktpartij voorstellen?

3. CONCEPT opdrachtbeschrijving

Eindhoven maakt, als hart van de Brainportregio, een omvangrijke groei door. De economische groei van met name de high tech maakindustrie zorgt voor een snelle groei van werkgelegenheid die mensen aantrekt van over de hele wereld. Deze groei zorgt in en om Eindhoven ook voor een druk op de woningmarkt, bereikbaarheid en leefbaarheid van stad en regio.

De gemeente Eindhoven werkt, samen met een breed scala aan partijen, aan de versterking van het vestigingsklimaat van Brainport Eindhoven. Dit heeft geleid tot omvangrijke investeringspakketten op het gebied van woningbouw en mobiliteit die worden bekostigd door publieke en deels ook private partijen. Een omvangrijk deel van deze investeringen landt in het NOVEX (Nationale OmgevingsVisie Executiekracht) grootschalige woningbouwgebied, bestaande uit Eindhoven Internationale Knoop XL, Groots Gestel en de aanpalende gebieden.

Het tot stand brengen van een dergelijke complex samenhangende ontwikkeling vraagt meerjarige samenwerking tussen betrokken partners. Publieke partijen hebben de afgelopen jaren de handen ineengeslagen en dit heeft geleid tot gezamenlijke investeringskracht in tal van opgaven. Het betreft zowel vastgoedontwikkelingen als investeringen in benodigde infrastructuur, openbare ruimte en andere zaken. Er is behoefte aan voortzetting en doorontwikkeling van de ingezette strategie die sinds 2014 leidend is. Dit gaat met name om publieke partners, Rijk en Provincie Noord-Brabant en andere betrokken (semi-)publieke en private partijen. We zien dat de tot nu toe gemaakte afspraken (Brainportdeal en Beethovendeal) een forse bijdrage leveren aan de verschillende opgaven, maar ook dat er aanvullende stappen nodig zijn om de verwachte groei in goede banen te leiden. Daarnaast moet de ingezette strategie herijkt worden om nieuwe stappen te kunnen zetten om de positie van de regio te versterken en verbeteren. Ook moet de voortgang, uitwerking en operationalisatie van de reeds gemaakte afspraken geborgd worden. Het gaat derhalve om strategie op o.a. proces, governance, samenwerking en inhoudelijke uitwerking t.a.v. de verstedelijkingsopgave in Eindhoven, met een nadrukkelijke focus op de Internationale Knoop XL en de Groots Gestel (NOVEX). Aanvullend is ook een strategisch financiële component onderdeel van de vraag, bijvoorbeeld bij opstellen van business cases.

NOVEX gebied Eindhoven: Internationale Knoop XL & Groots Gestel

In het hart van Brainport Eindhoven, als onderdeel van de Eindhovense spoorzone, wordt gewerkt aan de ontwikkeling van het integrale programma Internationale Knoop XL. Deze plek te midden van het station, binnenstad en universiteit, staat de komende jaren symbool voor de verdere ontwikkeling van Brainport Eindhoven tot innovatieve toptechnologieregio van wereldformaat. Het is onze inzet om op deze plek tal van uitgesproken en overeengekomen ambities ten aanzien van verstedelijking, duurzaamheid, energie, duurzame mobiliteit, internationaal spoor en een boeiend programma van wonen, werken en verblijven te realiseren. samen met de markt. De ontwikkeling van Eindhoven Internationale knoop XL moet zorgen dat Eindhoven concurrerend en attractief blijft op het gebied van het sociaal economisch vestigingsklimaat. Met de ontwikkeling van bijna 10.000 woningen is Eindhoven Internationale Knoop XL een omvangrijke gebiedsontwikkeling waarmee invulling wordt gegeven aan de grote vraag naar woonruimte. Er is behoefte aan doorlopende doorontwikkeling van de strategie die de samenwerking, bekostiging en realisatie van de opgave verbeterd en versneld.



Voor Eindhoven Internationale Knoop XL staan er drie doelstellingen centraal:

- realiseren duurzame stedelijke schaa sprong;
- verstevigen voedingsbodern innovatieve topregio;
- aantrekkelijk houden van vestigingsklimaat door optimale (internationale) connectiviteit.

Naast deze doelstellingen mag de maatschappelijke opgave waarvoor het programma staat niet vergeten worden.

1. Het versterken van de internationale concurrentiepositie
2. Een bijdrage leveren aan een inclusieve samenleving
3. Het verbeteren van de leefomgeving
4. Een impuls geven aan de multimodale bereikbaarheid
5. Een bijdrage leveren aan de klimaat doelen via energietransitie en klimaatadaptatie.

In het stadsdeel Gestel wordt de komende jaren flink verdicht. De mobiliteitstransitie en verstedelijking gaan hierin hand in hand. Er wordt een HOV-lijn (HOV4) gerealiseerd tussen Eindhoven Centraal en de Run in Veldhoven. Langs deze HOV4 worden 11.400 nieuwe woningen gebouwd. Een groot deel van deze nieuwe woningen landt in stadsdeel Gestel, onder de naam Groots Gestel. De gebiedsvisie (vast te stellen in november 2024) geeft aan welke ambities waargemaakt moeten worden om dergelijke verdichtingsopgaven op een kwalitatieve manier uit te voeren. Hierin staan vier doelstellingen centraal:

1. Herkenbare identiteit
2. Verbindingen tussen bestemmingen en binding van de gemeenschap
3. De juiste voorzieningen op de juiste plek
4. Een locatie-specifieke en doelgerichte verdichtingsstrategie.

3.1 Projectdoelstelling

De verstedelijkingopgave in de stad, en expliciet het NOVEX gebied, is complex en behelst een veelvoud aan thema's, opgaven, partijen en onderlinge afhankelijkheden. De omvang, complexiteit en langdurigheid van de opgave vragen om adaptiviteit en flexibiliteit zodat slim omgegaan kan worden met onzekerheden en kansen.

Voor het voortzetten van de ingezette strategie en de toekomstgerichte herijking ervan, zijn de volgende doelstellingen van belang:

1. Faciliteren van de ingezette koers in het samenspel van Rijk en regionale spelers;
2. Adviseren over herijking en aanpassing van deze ingezette koers teneinde volgende (toekomstige) stappen mogelijk te maken;
3. Bijdragen aan de operationalisatie, borging en verankering van gemaakte afspraken tussen Rijk en regionale partners. Denk hierbij o.a. aan uitwerkingen op inhoudelijk, procesmatig en financieel vlak.

3.2 Aanpak en te verrichten werkzaamheden

Het algemene doel van de raamovereenkomst betreft het realiseren en operationaliseren van de doelstellingen die in het plan van aanpak zijn geformuleerd, door ondersteuning op o.a. proces, strategie en financiën. De focus van de Raamovereenkomst bevindt zich op het strategische niveau met mogelijke doorvertaling naar tactisch niveau voor zowel korte- als lange termijn. De focus van de Raamovereenkomst ligt, op moment van schrijven, op het NOVEX gebied (Internationale Knoop XL en Groots Gestel). De advisering en begeleiding van vraagstukken kan echter over de hele stad gaan. Een vraagstuk kan betrekking hebben op één specifiek gebied en/of een combinatie van gebieden.

De advisering en begeleiding kan verband houden met diverse inhoudelijke beleidsthema's (rondom verstedelijking en gebiedsontwikkeling).

3.2.1 Gevraagde kennis en expertise:

Het goed kunnen uitvoeren van de (deel)opdrachten vraagt verregaande kennis en inzicht van:



- Gebiedsontwikkeling
- Publieke processen en besluitvorming.
- Governance & Lobby op verschillende schaalniveaus.
- Inzet van financieel strategisch instrumentarium.

3.2.2 Typologieën werkzaamheden:

Binnen de raamovereenkomst worden diverse type (deel)opdrachten uitgevraagd die één of meerdere typologieën werkzaamheden kan bevatten. De typologieën werkzaamheden betreffen:

- Strategische, proces-, en projectmatige werkzaamheden, gericht op de gevraagde kennis.

3.2.3 Werkzaamheden:

Onderstaand worden producten, diensten en deelopgaven beschreven die in ieder geval onderdeel uit kunnen maken van de opdracht. Dit kan o.a. betrekking hebben op:

- Strategische advisering over de wijze waarop invulling wordt gegeven aan de gevoerde agenda tussen rijk en regionale spelers tegen de achtergrond van de omvangrijke schaa sprongopgave in dit NOVEX gebied (ruimte, mobiliteit, leefbaarheid, voorzieningen);
- Strategische advisering over de inzet van verschillende rijk-regioprocessen om succesvol te opereren op deze schaa sprongopgave (o.a. BO MIRT, BO Leefomgeving, BO Brainport, etc.).
- Strategisch – tactische advisering en ondersteuning op de operationalisatie van de gemaakte afspraken in het NOVEX gebied KnoopXL en Groots Gestel. Dit kan o.a. betrekking hebben op de lopende gebiedsontwikkelingen (Fellenoord, Groots Gestel), de erin gelegen infraopgaven (HOV4, OV knoop Eindhoven CS) of lopende uitwerkingen (verkenning MMK of anderszins);
- Adviseren College van B&W Eindhoven inzake strategie en samenhangende opgave;
- Ondersteuning en advisering op gebiedsproces met eigenaren en stakeholders in het gebied;
- Advisering over financieel-economische aanpak en opstellen van financiële documentatie;
- Het overdragen van resultaten van advisering, begeleiding en/of onderzoek zodat een andere Opdrachtnemer binnen de Raamovereenkomst een parallel en/of vervolgoopdracht hierover degelijk kan uitvoeren

Bovenstaande lijst van werkzaamheden is niet limitatief. Werkzaamheden die passen binnen het verlengde van de benoemde zaken en onderdelen uit bovenstaande paragrafen maken eveneens onderdeel uit van de Raamovereenkomst.

3.2.4 Wat niet tot de opdracht behoort

- Specialistische kennis over inhoudelijke thema's en beleidsvelden.

4. CONCEPT Opdrachtverstrekking binnen de Raamovereenkomst

De gemeente Eindhoven kan op diverse manieren (deel)opdrachten verstrekken binnen de Raamovereenkomst. Gelet op de grote verscheidenheid aan gebieden, beleidsthema's, typologieën werkzaamheden e.d. en combinaties daarvan wil de gemeente Eindhoven de mogelijkheid behouden om zo veel als mogelijk passend een partij aan een opdracht toe te bedelen.

De gemeente Eindhoven gaat ervanuit dat door het diverse scala aan (deel)opdrachten inclusief verschillende soorten werkzaamheden de ene (deel)opdracht beter kan passen bij een partij dan een andere. Zowel vanuit Opdrachtgever als vanuit Raamcontractanten kan er een voorkeur zijn voor een bepaalde match tussen opdracht en Raamcontractant. Bijvoorbeeld vanwege capaciteit, ervaring, kennis en expertise.

Daarnaast wil Opdrachtgever dat (deel)opdrachten op een zodanige manier worden verdeeld binnen de Raamovereenkomst dat de hoeveelheid werkzaamheden worden verspreid over de Raamcontractanten gelet op capaciteit, omvang, gebieden, disciplines e.d.

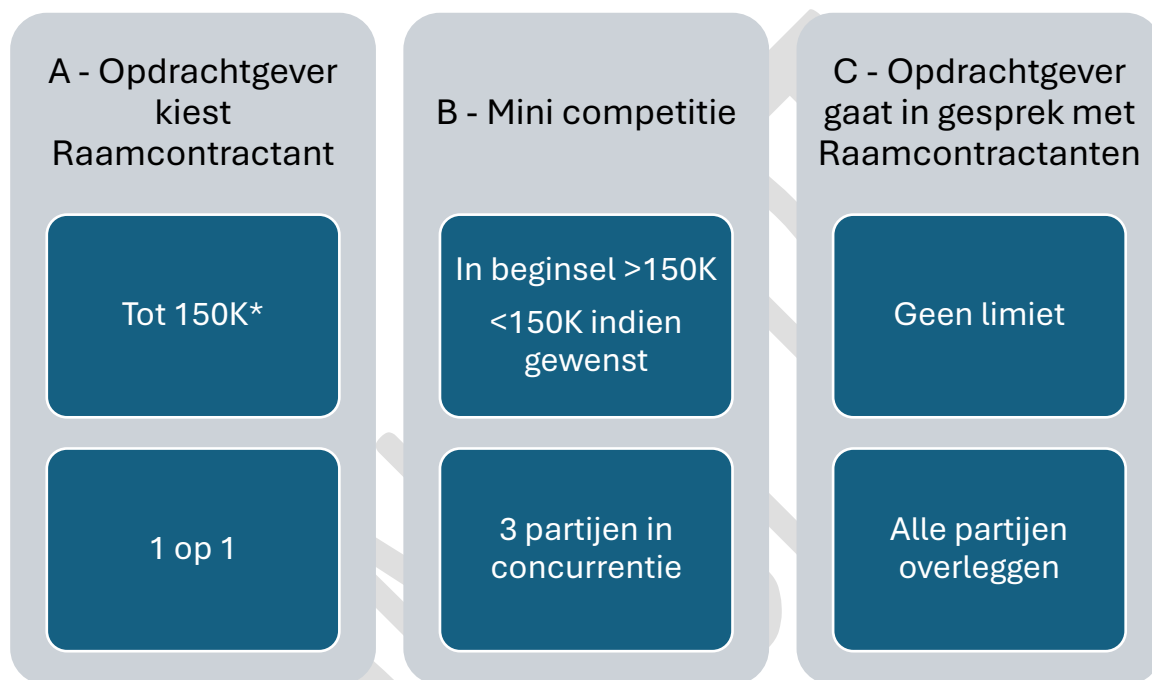


Om dit te bewerkstelligen heeft Opdrachtgever drie methoden om een (deel)opdracht binnen de raamovereenkomst te verdelen. De gemeente kiest voor een combinatie van drie methoden om op die manier in elke situatie de meest passende manier van uitvragen te kunnen gebruiken gelet op het verminderen van de administratieve lasten en inspanningswerkzaamheden voor zowel Opdrachtgever als Raamcontractanten.

4.1 Drie methoden van opdrachtverstrekking

De drie methoden zijn:

- A. Opdrachtgever kiest een Raamcontractant;
- B. Mini competitie;
- C. Opdrachtgever gaat in gesprek met Raamcontractanten;



Figuur 1: Drie methoden van opdrachtverstrekking binnen de Raamovereenkomst

Voor alle uitvragen zal, passend bij de methode, aan Raamcontractant(en) een Interessevenzoek worden gedaan. Op basis daarvan kan selectie plaatsvinden.

A. Opdrachtgever kiest een Raamcontractant:

De gemeente is in beginsel vrij in de keuze van de betreffende raamcontractant(en). In andere woorden: selectie van een opdrachtnemer 1 op 1. Hierbij wordt tevens aan de hand van onder andere de volgende criteria een selectie gemaakt:

- Ervaring van de geleverde prestaties/dienstverlening in vorige opdrachten, eventueel geobjectiveerd;
- Eerdere betrokkenheid binnen opdracht;
- Gebiedskennis;
- Expertise/specialisme;
- Beschikbare capaciteit
 - Opdrachtgever kan tussentijds kennisnemen van de beschikbare capaciteit van Raamcontractanten

Opdrachtgever heeft de vrijheid om opdrachten 1 op 1 te verdelen voor opdrachten met geraamde waarde tot € 150.000,- exclusief BTW. Dit kan, gelet op bovenstaande criteria, op basis van o.a. expertise Opdrachtnemer of aanwijzing van de contractmanager.



*Daarnaast heeft Opdrachtgever de vrijheid om (deel)opdrachten 1 op 1 te gunnen voor opdrachten boven bovengenoemde drempels in euro's wanneer de andere Raamcontractanten aangeven de (deel)opdracht niet te kunnen en/of willen uitvoeren.

B. Mini competitie

Voor opdrachten met een geraamde waarde boven de € 150.000,- exclusief BTW wordt, tenzij deze niet door middel van methode A of C reeds is verdeeld, een mini competitie uitgevoerd met de Raamcontractanten.

Het gunningscriterium in een minicompetitie is afhankelijk van de nadere uitvraag, dit kan op basis van laagste prijs zijn, maar ook op kwaliteit of een combinatie hiervan (Beste Prijs-Kwaliteit Verhouding (BPKV)). Raamcontractanten dienen onafhankelijk van elkaar een aanbieding te doen, aan de hand van de in de nadere opdracht opgegeven eisen en voorwaarden. Op basis van de gunningscriteria die bij die uitvraag zijn geformuleerd wordt de winnende Raamcontractant bepaald die de opdracht dient uit te voeren.

De opdrachtgever staat het te allen tijde vrij om een nadere uitvraag met een geraamde opdrachtwaarde < €150.000,- (exclusief BTW) middels minicompetitie uit te vragen bij de raamcontractanten. In de betreffende uitvraag zal gemotiveerd worden waarom gekozen is voor minicompetitie.

C. Opdrachtgever gaat in gesprek met Raamcontractanten

De gemeente heeft de vrijheid om Raamcontractanten zelf te vragen hoe ze openstaande (deel)opdrachten willen verdelen op basis van hun eigen capaciteit, expertise (in de breedste zin van het woord) en/of interesse. Hiervoor geldt geen maximum in geraamde opdrachtwaarde. Immers, als alle partijen hier overeenstemming over hebben is een plafond belemmerend. Alle Raamcontractanten dienen te bevestigen dat een of meerdere (deel)opdracht(en) wordt/worden toebedeeld aan één of indien gewenst meerdere Raamcontractanten. Opdrachtgever dient dit voorstel hierop te bevestigen. Wanneer Opdrachtgever niet akkoord is met het voorstel kan zij alsnog besluiten over te gaan op een van de andere methoden van opdrachtverstrekking.

Deze methode vereist dat Opdrachtgever zo veel mogelijk de (basis) beschrijving van de (deel)opdracht(en) kan delen met de Raamcontractanten en er tijd is voor overleg tussen partijen hierover.

4.2 Uitvragen van (deel)opdrachten

Gelet op het karakter van de ontwikkeling van vraagstukken en het wederzijds beperken van de administratieve lasten en inspanningen streeft Opdrachtgever er naar om de opzet van uitvragen met Raamcontractant(en) eerst te bespreken. Een vraagstuk kan immers door vervolgvragen van Raamcontractant(en) nader worden geduid. Opdrachtgever wil d.m.v. interesseverzoek (inclusief reactietermijn van minstens 5 werkdagen) bij Raamcontractant(en) peilen of zij geïnteresseerd zijn in het (concept)vraagstuk. Hierover treedt Opdrachtgever gelijktijdig met de betreffende Raamcontractant(en) in gesprek. Volledigheidshalve: dit kan met één, twee of drie Raamcontractanten zijn, afhankelijk van de gekozen methode van opdrachtverstrekking.

Vervolgens wordt er een uitvraag (compact) schriftelijk gedefinieerd op basis waarvan Raamcontractant(en) een aanbieding kunnen doen conform de daarvoor geldende gunningsmethode. Een aanbieding van Raamcontractant zal bestaan uit een (compact) plan van aanpak inclusief een begroting van de kosten.

5. CONCEPT Gunningscriteria van de aanbesteding

De gemeente Eindhoven heeft in concept de volgende gunningscriteria met bijbehorende weging opgesteld als concept om toe te kunnen passen bij de aanbesteding.

Gunningscriteria	Subgunningscriteria	Weging
Kwaliteit	K1. Visie op stedelijke ontwikkeling Eindhoven	35%
	K2. Visie op samenwerking	35%
	K3. Presentatie en interview	30%
Totaal		100%



De gemeente wil tijdens de marktconsultatie input ophalen van de markt over de voorgestelde gunningscriteria. Op basis daarvan kunnen de gunningscriteria nader worden uitgewerkt.

5.1 K1: Visie op stedelijke ontwikkeling Eindhoven

De gemeente vraagt inschrijver een visie en plan van aanpak te geven op de volgende onderdelen:

- Korte terugblik op de stedelijke ontwikkeling van Eindhoven, (recent behaalde) resultaten en lobby, governance en finance die hierbij gepaard gaan
- Strategie voor vervolgstappen, bijvoorbeeld in lobby trajecten, governance inrichting of financieringsconstructen.
 - o Op basis van:
 - Inspirerende voorbeelden uit andere gebieden.
 - Referentie gebieden waar de inschrijver aan heeft gewerkt.

5.2 K2: Visie op samenwerking

De gemeente vraagt inschrijver een visie te geven op de volgende onderdelen:

- Indien van toepassing: samenwerking tussen partijen binnen een consortium
- Samenwerking tussen Raamcontractant en gemeente
- De werkwijze waarop de gemeente opdrachten kenbaar zal maken en hoe Raamcontractant daarmee omgaat
 - o Hoe de gemeente de vraag aandraagt
 - o Samen nader (her)definiëren van de vraag
 - Soms op korte termijn
 - o Mini competitie
 - o Verdeling tussen raamcontractanten en de gemeente
- Samenwerking tussen Raamcontractanten
 - o Verdeling van opdrachten
 - o Afstemming opleveren resultaten van opdrachten (t.b.v. vervolgoopdrachten zowel binnen als buiten deze raamovereenkomst)
 - Intellectueel eigendom
- Visie van Raamcontractant over de rol die zij heeft binnen de Raamovereenkomst

5.3 K3: Presentatie en interview

Omdat de gemeente veel met de Raamcontractant dient samen te werken wil aanbestedende dienst met elke inschrijver in gesprek treden. De gemeente vraagt inschrijvers om een presentatie te geven over hetgeen zij schriftelijk hebben ingediend. Het interview gaat over de presentatie én hetgeen schriftelijk is ingediend.

Voor elke Inschrijver wordt 45 minuten gereserveerd voor de presentatie en het interview. Deze is als volgt opgebouwd: 15 minuten voor de presentatie en 30 minuten voor het interview.

Competenties waarop de presentatie en het interview zal o.a. worden beoordeeld zijn:

- Communicatievaardigheid
- Omgevingsbewustzijn
- Resultaatgerichtheid
- Samenwerken (partnership)
- Flexibiliteit
- Overtuigingskracht
- Responsvaardigheid