

Transcriptie

5 december 2024,



Kropman, Frank 0:05

De transcriptie gestart.

Zie nu nou de presentatie op het scherm staan.



Altun, Tugce 0:15

Ja.



Kropman, Frank 0:17

Oké.

Take it away.

Dit is de agenda die Ik wil hanteren.

De zal beginnen met een voorstelronde, althans het voorstel van vandiegene die de bijeenkomst hebben ingezet. Vervolgens wat informatie over de aanbestedende diensten.

Een toelichting over de aanbestedingsprocedure die We willen gaan doen.

Vervolgens zal er een toelichting gegeven worden op de gebruikte tarieven tool.

En een uitleg over de gunningscriteria?

Voor vragen zou ik willen zeggen dat dat met de nota van inlichtingen gaat.

Bij deze bij deze bijeenkomst zijn een aantal Mensen aangehaakt. Dat ben ik zelf, Ik ben contactpersoon van de aanbestedingsprocedure.

Zoals ook in TederNed staat beschreven aangesloten is Sandra van Sommeren. Zij is adviseur van de GGD West Brabant.

Christel Hendrix van de RAV Brabant Midden West Noord en Siep Scherpel en Arjan Veenstra van Labor Redimo.

Christel.



Hendriks, Christel 1:58

Ja.

Mocht ik het volgende blad?



Kropman, Frank 2:02

Ja.



Hendriks, Christel 2:03

Frank.

Nou goedemiddag, mijn naam is Christel Hendriks. Ik ben werkzaam bij de regionale ambulancevoorziening Brabant Midden West Noord als Ambulancedienst leveren wij dagelijks hoogwaardige acute en niet acute ambulancezorg voor 35 gemeentes binnen ons verzorgingsgebied. Dit gebied loopt van Bergen op Zoom tot Haps. Waarbij wij met twee gezamenlijke meldkamers in Bergen op Zoom en den Bosch De aansturing voor meer dan 170.000 ambulanceritten per jaar verzorgen. Onze RAV behoort tot één van de grootste van Nederland en met ruim 750 medewerkers, waarvan er ruim 650 op onze rijden in stem meldkamers.

En en overheid, staf management en bedrijfsvoering een kleine 100 man zijn wij op als als RAV op dit moment volop in ontwikkeling, met een focus op het bieden van hoogwaardige ambulancezorg, mede mogelijk gemaakt te sterk werkgeverschap in een versterkte samenwerking met onze pakketten partners.



Kropman, Frank 3:18

Sandra.



Sommeren, Sandra van 3:20

Volgens mij moet jij nou een volgende blad doen, Frank, Het is.



Kropman, Frank 3:24

Ik heb hier wat kaartjes?



Sommeren, Sandra van 3:24

Nee, even eentje terug, want volgens mij is het werkgebied van de RV nog niet gedeeld.



Kropman, Frank 3:26

Oh.

Ja ben ik mee.

Stukje terug, techgebied van de RV.



Hendriks, Christel 3:38

Ja, die zie je inderdaad ons werkgebied wat wat bestaat uit uit opkomst posten steunpunten waar waar vanuit ambulances zich kunnen verdelen over het gebied waarmee wij zorgen voor de paraatheid binnen de hele het hele verzorgingsgebied. En zoals je ziet, loopt dat dus over de volle breedte van Van Brabant.



Kropman, Frank 3:38

Coppens.

Kan ik nou verder naar de?

VD in West Brabant en hart voor Brabant. En wil je dan eerst de missie bespreken, Sandra of eerst het werkgebied?



Sommeren, Sandra van 4:14

Doe maar eerst een missie.



Kropman, Frank 4:16

OK dan.



Sommeren, Sandra van 4:18

Ja.

Nou goedemiddag, Ik ben Sandra van Someren. Ik ben werkzaam als adviseur HR bij de GGD West Brabant. Ik vertegenwoordig hierbij ook heel eventjes. De GGD hart voor Brabant. Wij werken voor een heel groot deel al al al Samen hebben we ook een gezamenlijke missie opgesteld, dus dit geldt voor zowel voor hen als voor ons.

Nou ja, als missie, we streven naar een gezonde en veilige leefomgeving voor iedereen. Daarbij is de kernboodschap dat we Samen gezond gewoon maken, dus dat betekent eigenlijk dat iedereen geb.

Gezondheid en welzijn toegankelijk moet zijn door middel van preventie, samenwerking en innovatie.

We zetten ons in voor het bewaken en beschermen en bevorderen van een gezondheid en veiligheid van alle bewoners in Noord Brabant. En dan heb ik het eigenlijk over het gebied West Brabant en GGD hart voor Brabant, want er zit ook

nog een gebied Brabant Zuidoost, Maar dat hoort hier niet bij.

En, we werken Samen met onze partners aan de toekomst, waarin Iedereen inderdaad kans krijgt om gezond op te groeien en te leven. Nou, daar hebben wij viertal doelstellingen bij verkomen Als het kan beschermen Als het moet. Dat is vooral gericht op het stukje preventie, Maar de GGD om bekend staat.

Het Iedereen verschillend allemaal gelijk. We willen wel ondanks dat Iedereen anders is, maar wel hetzelfde doel behalen dat Iedereen gezond op kan groeien en gezond ouder kan worden.

Daarnaast het zelf maar niet Alleen hè, dus heb je hulp nodig. Je kunt ons daarvoor ook gebruiken overal om ons heen binnen en buiten. Nou ja, dat gaat vooral over. Dat gezondheid leven start met een omgeving die daarop is ingericht.

Dan hebben we inderdaad op een volgende pagina heb ik wat de werkgebieden van Hart voor Brabant en West Brabant neergezet.

En de werkgebieden hart voor Brabant en West Brabant zijn andere werkgebieden dan de veiligheidsregio, dus zullen we dadelijk Laten zien. Maar het werkgebied van West Brabant richt zich eigenlijk op van nou, van Breda tot Steenbergen en van boven van Altena tot Baarle Nassau, waarbij het werkgebied van Hart voor Brabant vanaf de grens Breda, dus Gilze, Rijen, Dongen en Tilburg naar rechts helemaal naar het Land van Cuijk gaat.

Het bijzondere is. In het geval in Brabant is dat wij wel een grensoverschrijdend gebied hebben, dus.

Qua verschillende disciplines de GGD. Je hebt een apart werkgebied dan bijvoorbeeld de veiligheidsregio, terwijl de GGD ook onder de GGD valt. Maar die werkt volgens de politie regio. Dat is bij elkaar gevoegd en daarnaast hebben we met de forensisch artsen die bij ons werkzaam zijn die werken over het volledige gebied Brabant Zeeland.

Dus de gebieden komen nog wel. Ja, die overlappen elkaar, dus dat maakt het in Brabant nogal ingewikkeld, soms op dat gebied. En Daarom is ook vooral dat de samenwerking groot is met Hart voor Brabant, dat wij ook dezelfde arbeidsvoorwaarden daarin hanteren Omdat we verschillende medewerkers in verschillende werkgebieden werkzaam hebben.

Nou in volgende pagina, Frank.

Het even een toelichting Waarom we voor deze wijze van aanbesteden hebben gekozen. Dat heeft vooral te maken met een stukje arbeidskrapte en de expertise dat we ook steeds dat we merken dat we steeds moeilijker aan professionals kunnen

komen en ook met een vooral de professionals met gespecialiseerde kennis en expertise.

Daarnaast hebben we ons te doen als overheidsorganisatie en aanbestedingsregels, dus hè? We hadden voorheen een aanbesteding afspraken met een aantal bureaus waarbij als een bureau het niet kon leveren we met andere bureaus in in zee konden gaan, maar daarmee moet je wel altijd rekening houden met de aanbestedings grens. En wij hopen nu met deze manier van aanbesteden dat we dat ook dat we daarmee rechtmatig blijven.

Nou ja, een aantal kernfuncties waar we bijvoorbeeld moeilijk Mensen op kunnen vinden, zijn onderzoekers, financieel adviseurs, forensische artsen groot probleem. HR advies nou de doel eigenlijk van deze aanbesteding aanbesteding is vooral om het bij één partij te beleggen dat je daarmee ook de uitdagingen waar we tegenaan lopen op kunt lossen en dat we ook rechtmatig handelen. Volgens de aanbestedingsregels.



Kropman, Frank 9:10

Hart na de volgende sheets, want ik ik.



Sommeren, Sandra van 9:11

Ja.



Siep Scherpel 9:14

Ja, ik zal hem even overpakken, want.

Met de volgende sheet wat We hebben gedaan, Samen met de GGD en RV is een aantal doelgroepen benoemd die zijn niet uitputtend, hè? Met andere woorden, er kunnen er bij er kunnen er af, maar Wij hebben doelgroepen bepaald met de GGD en de RV en voor de verschillende doelgroepen hebben wij een bepaalde wervingsstrategie opgesteld. En nou ja, zoals jullie hebben kunnen zien in.

Of op tenderned zijn wij op zoek naar intermediaire dienstverlening die wordt geleverd door een broker, zodat wij nou ja, de totale ontsluiting van de arbeidsmarkt daarmee kunnen borgen.

Dat is van belang Omdat we zien dat nou ja, hè, bureaus, die worden steeds specialistischer, die kunnen steeds minder aan de totale vraag voldoen. Nou ja, dat betekent dat je gewoon gebonden bent aan die aanbestedings problematiek.

En, het moet ook allemaal maar werkbaar blijven, dus voor alle deelnemers in deze

call die geen broker zijn. Heel fijn dat jullie hier erbij aanwezig zijn. GGD en RV willen je wil jullie er graag bij houden? Maar dat gaat dan zo dadelijk voor via de broker en Ik denk dat het heel waardevol is als jullie inderdaad al.

Nou ja, even je licht opsteken over de nieuwe werkwijze die er gaat gebeuren.

Mag ik de volgende sheet, Frank?

 **Arjen Veenstra | Tige** 11:03

Nog even aanvullend nog. Het gaat dus even even expliciet over het blauwgekleurde deel. Het uitzend deel is een separate aanbesteding die volgende week zal gepubliceerd zou worden.



Kropman, Frank 11:04

Ja.

 **Siep Scherpel** 11:08

Ja.

Com.

Ja ja mooie aanvulling, sorry hier had ik wat ik vergeten.

Ja.

Nou één van de belangrijkste onderdelen, hè? Of één van de belangrijkste onderdelen ongetwijfeld voor de inschrijvers is het prijzen blad hè? Want uiteindelijk hè, als er iets ingekocht moet worden, moet daar ook een prijs tegenover staan en het prijzen blad is al gepubliceerd op tenderned en Ik wil jullie graag heel even wijzen op het feit dat dit meerdere.

Tabbladen betreft dus.

Het is niet Alleen Maar het voorblad, maar nou, Er zijn nog 5 bladen eraan.

En dan het volgende de de volgende sheets, want dan gaan we de inhoud in van het prijzen blad.

Dit is de sheet met algemene informatie. Deze laat zien hoe een tarief is opgebouwd. We gaan werken met de tarieven Tool richtlijn tarieven en die zijn overigens ook MEGA gepubliceerd. Die zitten achterin bij het prijzen blad.

Op deze manier komen die tarieven tot stand, dus het richtlijn tarieven is aan de basis en dat betekent dat Dat is het tarief voor de kandidaat en de broker opslag. En dan wil ik graag de volgende sheet is ZG gele gedeelte.

En de broker opslag? Nou ja, Dat is een van de onderdelen van Van de inschrijving,

de broken opslag. Die vragen wij in een nominaal bedrag en We hebben daar een begrenzing aan toegevoegd.

Is niet buiten die begrenzing kun je niet indienen. We hebben twee categorieën, broken opslag per uur voor de totale intermediaire dienstverlening, inclusief de contract service en de broker opslag per uur voor migratie contracten.

Nou deze twee categorieën vervolgens volgende sheet.

Mag ik de volgende, Frank?



Kropman, Frank 13:38

Je hebt de volgende sheets?



Siep Scherpel 13:40

Nee, Ik heb niet de volgende sheets.

Nee al, Misschien kan je hem dan even uit de diapresentatie of uit de presentatiemodus houden. Ach, Ik heb hem nu. Wel ziet iedereen een sheet met doelstelling percentages.



Kropman, Frank 13:45

Kan ik naar?



Siep Scherpel 13:57

Kijk heel eventjes of ik geknikt, zie ja ik meest wel. En ik zie ook nog iemand schudden.



Hendriks, Christel 13:59

Ja ja.



Siep Scherpel 14:03

Frank, zou jij de presentatie uit de presentatiemodus willen halen, dan kunnen we hem eventjes.



Kropman, Frank 14:09

Ik.

SS **Siep Scherpel** 14:13

Tonen, dat werkt vaak beter.



Kropman, Frank 14:16

Deze zie ik dat nou, en nou heb ik mij Als het goed is uit presentatiemodus gehaald.



AT **Arjen Veenstra | Tige** 14:20

Ja.

SS **Siep Scherpel** 14:20

Ja.

Ja ja en nou zie ik de dame die ik net met haar hoofd schudden, zie ik nu knikken, dus dat Dat is heel plezierig. Daar ging het me even om. Jullie kunnen Natuurlijk op tenderned gewoon prima zien hoe die daar echt uitzien uitziet, hè? Dit is een een scherm printje ervan. We vragen naast de broker opslagen ook doelstelling percentages en die doelstellingen percentages die kunnen variëren of die kunnen liggen tussen de min 10.

En Plus 5% ten opzichte van het maximale eind tarief en het maximale eind tarief per doelgroep vind je in het laatste tabblad van het prijzen blad heb ik nu niet In de sheets opgenomen.

Het voert ook een beetje te ver voor nu hé, kijk daar op je gemak naar.

Wij willen graag.

Van jullie de inschatting hebben van joh, wat is nou?

Of hè hoe in hoeverre is het mogelijk om onder het maximale richtlijn tarief Mensen aan te bieden, of moet het Misschien wel boven het maximale richtlijn tarief? Nou ja, die inschatting, die willen we ook nog graag van jullie weten. En Als ik dan naar de volgende sheet mag?

Zoals Je kunt zien, hebben we dat voor alle doelgroepen die wij nu geïdentificeerd hebben.

Hebben we dat, of vragen we dat uit en?

Dat leidt tot een gewogen percentage.

Dat gewogen percentage dat wordt meegenomen In de prijs score, dus Misschien mag ik nu de volgende sheet weer.

AT Arjen Veenstra | Tige 16:15

Nou wacht, ik voel wel iets aan, want die percentages die je ziet staan bij je doelstelling percentages, dus daar daar rechts van die daarachter staan die vertegenwoordigen ook daadwerkelijk de het volume wat we momenteel inhuren in deze doelgroepen. Dus het laat ook zien direct voor, oké wat, waar ligt de zwaarte qua functies en waar worden de meeste Mensen meeste uren op ingehuurd?

SS Siep Scherpel 16:20

Die erachter staan.

AT Arjen Veenstra | Tige 16:41

Dus Het is Het is een in die zin geen fictieve weergave.

SS Siep Scherpel 16:50

Mag die nu naar de volgende sheet nadat jullie hebben ingevuld, zien jullie in het prijzen blad direct wat je score is op de prijs. En nou ja, Dat is Dat is ongetwijfeld heel, heel plezierig. Prijs telt voor 20% mee.

In het geheel, We hebben namelijk naast de prijs ook nog een heel aantal kwalitatieve gunningscriteria. Die hebben jullie ongetwijfeld al gelezen.

Die gunningscriteria die zijn een aantal zijn schriftelijk. Nou ja, daar krijgen jullie Natuurlijk gewoon hè? De termijn voor om daar een goed verhaal op te schrijven. We hebben ook een casus ingepland of een presentatie in ingepland en die presentatie die wordt dan gedaan aan de hand van een casus die jullie vooraf uitgereikt krijgen.

Uit mijn hoofd staat de dag voor de presentaties op 10 maart.

Ons verzoek is dat Als je een inschrijving doet om ook alvast die datum.

Te blokken want alle inschrijvers die krijgen Natuurlijk de gelegenheid om de presentatie te doen, want Het is een onderdeel van de gunningscriteria.

En dan.

Heb ik eigenlijk niks meer, behalve het laatste of de laatste.

Sheet mochten jullie vragen hebben?

Dan.

Zouden wij dat heel plezierig vinden om die schriftelijk te ontvangen? Gewoon In de

nota van inlichtingen. Deze sheets worden waarin ook gedeeld.

En, Ik denk ook de transcript, hè, Frank?



Kropman, Frank 19:01

Ja ik, ik zal even de delen stoppen. Ik zal dan zie ik jullie tenminste weer, want. Ik.

Oh, zijn jullie weer?

Ja jullie krijgen dadelijk de sheets en een afschrift van de transcriptie.

Zal worden toegevoegd aan Tennet.

En ook zeg maar wat wat wat sip.

Ik zei Van vragen, kun je gewoon stellen via de vraag en antwoord module internet en we zullen die vragen daar ook beantwoorden. Volgens de planning die In de aanbestedingsstukken staat.



Siep Scherpel 19:42

Nou.



Kropman, Frank 19:43

Daar was het, denk ik.

Ik heb geen seats meer en niks meer te zeggen.



Siep Scherpel 19:52

Dank voor jullie.

Aanwezigheid en dank voor jullie aandacht. En nou, ik realiseer me dat wij ontzettend makkelijk praten hebben en dat jullie niks terug kunnen zeggen, Maar ik wens jullie een hele fijne pakjesavond vandaag.

□ **Kropman, Frank** heeft de transcriptie gestopt