

Bedrijfsnaam	
Adres	
Postcode en Plaats	
Land	
Website (optioneel)	
Naam contactpersoon	
Functie	
Telefoonnummer	
E-mailadres	

Belangrijk uitgangspunt:

Avans geeft geen afnamegarantie af. De bijgevoegde lijst met chemicaliën dient uitsluitend als indicatieve referentie voor de benodigde producten. Eventuele afspraken of contracten betekenen geen verplichting tot afname van specifieke volumes. Avans verzoekt u hiermee rekening te houden bij het beantwoorden van de vragen.

Instructie

Bij vragen waarbij u een keuze maakt, wordt een toelichting verwacht. Deze toelichting mag maximaal één A4'tje per vraag beslaan.

U kunt de toelichting in een eigen format aanleveren, maar vermeld altijd duidelijk het nummer van de vraag waar de toelichting bij hoort.

Als u de voorkeur geeft aan een mondelinge toelichting op dit onderwerp, kunt u dit aangeven door de betreffende optie aan te vinken.

Vraag 1 Leverancierstype en rol in de keten

Bent u een producent of een distributeur van de chemicaliën die wij mogelijk nodig hebben? Ter verduidelijking hebben wij een bijlage toegevoegd met een overzicht van producten die wij in het verleden hebben afgenomen.

- ☐ Producent
- ☐ Distributeur
- ☐ Anders, zie toelichting.

Toelichting (max. 1 A4): Graag apart aanleveren met een duidelijke verwijzing naar deze vraag

- ☐ Wij lichten dit onderwerp graag mondeling verder toe.

Vraag 2 Indien distributeur, werkt u met exclusieve partners of meerdere fabrikanten?

- ☐ Exclusieve partners
- ☐ Meerdere fabrikanten
- ☐ N.v.t
- ☐ Anders, ziet toelichting

Toelichting (max. 1 A4): Graag apart aanleveren met een duidelijke verwijzing naar deze vraag.

- ☐ Wij lichten dit onderwerp graag mondeling verder toe.

Vraag 3 Voorraadbeheer en leveringszekerheid.

Heeft uw organisatie een eigen voorraad van de chemicaliën die wij mogelijk nodig hebben? Ter verduidelijking hebben wij een bijlage toegevoegd met een overzicht van producten die wij in het verleden hebben afgenomen.

- ☐ Ja
- ☐ Nee
- ☐ Gedeeltelijk, zie toelichting

Toelichting (max. 1 A4): Graag apart aanleveren met een duidelijke verwijzing naar deze vraag.

- ☐ Wij lichten dit onderwerp graag mondeling verder toe.

Vraag 3.1 Voorraadbeheer en leveringszekerheid.

Hoe waarborgt u de snelle beschikbaarheid van deze chemicaliën, ondanks het feit dat wij geen vaste afnameverplichting aangaan? Ter verduidelijking hebben wij een bijlage toegevoegd met een overzicht van producten die wij in het verleden hebben afgenomen.

- ☐ Door strategische voorraadplanning
- ☐ Door afspraken met producenten
- ☐ Producten behoren(grotendeels) tot het standaardassortiment
- ☐ Anders, zie toelichting

Toelichting (max. 1 A4): Graag apart aanleveren met een duidelijke verwijzing naar deze vraag.

- ☐ Wij lichten dit onderwerp graag mondeling verder toe.

Vraag 4 Logistiek en Distributie

Hoe regelt u de opvolging van backorders en het verwerken van eventuele retouren?

Voorbeeld: Stel, wij plaatsen een bestelling van 10 stuks van een bepaald product, maar u heeft er slechts 8 op voorraad. Hoe gaat u in dat geval om met de nalevering van de resterende 2 stuks

- ☐ Wij informeren direct bij onvoldoende voorraad
- ☐ Wij leveren automatisch na zodra beschikbaar
- ☐ Anders, zie toelichting

Toelichting (max. 1 A4): Graag apart aanleveren met een duidelijke verwijzing naar deze vraag.

- ☐ Wij lichten dit onderwerp graag mondeling verder toe.

Vraag 5 Voorraad beheer en prijsinformatie.

Welke maatregelen neemt u om ervoor te zorgen dat de beschikbare informatie over actuele voorraden en prijzen betrouwbaar en up-to-date is.

- ☐ Wij maken gebruik van geautomatiseerde controles en validaties om gegevensfouten te minimaliseren.
- ☐ Onze systemen zijn gekoppeld aan realtime voorraadbeheer en prijsupdates, waardoor fouten direct worden gedetecteerd en gecorrigeerd.
- ☐ Anders, zie toelichting

Toelichting (max. 1 A4): Graag apart aanleveren met een duidelijke verwijzing naar deze vraag.

- ☐ Wij lichten dit onderwerp graag mondeling verder toe.

Vraag 6. Prijsstelling en kostenstructuur

Hanteert u vaste prijsafspraken op basis van nettoprijzen die voor een bepaalde periode vaststaan?

- ☐ Ja, de nettoprijzen blijven gedurende een vooraf afgesproken periode ongewijzigd.
- ☐ Nee, wij hanteren een brutoprijslijst met een kortingspercentage dat van toepassing is op het gehele assortiment.
- ☐ Nee, wij hanteren een brutoprijslijst waarbij het kortingspercentage per assortiment wordt vastgesteld.
- ☐ Wij hanteren een andere prijsstructuur, zie toelichting

Toelichting (max. 1 A4): Graag apart aanleveren met een duidelijke verwijzing naar deze vraag.

☐ Wij lichten dit onderwerp graag mondeling verder toe.

Vraag 7. Certificeringen

Kunt u de vereiste documentatie en certificering van geleverde producten verzorgen?

- ☐ Ja, standaard bij elke levering
- ☐ Ja, op aanvraag
- ☐ Nee
- ☐ Anders, zie toelichting

Toelichting (max. 1 A4): Graag apart aanleveren met een duidelijke verwijzing naar deze vraag.

☐ Wij lichten dit onderwerp graag mondeling verder toe.

Vraag 8 Toegevoegde Waarde en Expertise

Beschikt uw organisatie op organisatieniveau over brede specialistische kennis van de chemicaliën die wij mogelijk afnemen, en is deze kennis structureel beschikbaar tijdens reguliere kantooruren voor ondersteuning en advies?

- ☐ Ja, op expertniveau
- ☐ Ja, op basisniveau
- ☐ Nee

Toelichting (max. 1 A4): Graag apart aanleveren met een duidelijke verwijzing naar deze vraag.

☐ Wij lichten dit onderwerp graag mondeling verder toe.

Vraag 8. Alternatieve Werkwijze en Samenwerkingsmodel

Welke voordelen ziet u voor Avans in een samenwerking met één vaste leverancier?

- ☐ Betere prijsafspraken
- ☐ Kortere levertijden
- ☐ Meer zekerheid in voorraadbeheer
- ☐ Hogere servicegraad
- ☐ Anders, zie toelichting

Toelichting (max. 1 A4): Graag apart aanleveren met een duidelijke verwijzing naar deze vraag.

☐ Wij lichten dit onderwerp graag mondeling verder toe.

Opmerking

Hoewel wij ons best hebben gedaan om in dit formulier zoveel mogelijk relevante vragen te stellen, realiseren wij ons dat het mogelijk is dat niet alle aspecten zijn meegenomen die van belang zijn om de markt volledig te doorgronden.

Beschikt uw organisatie over aanvullende inzichten, praktijkervaring of specifieke expertise die kunnen bijdragen aan een beter begrip van de markt en de mogelijkheden? Of zijn er elementen waarin uw organisatie zich onderscheidt en die in dit kader relevant zijn? Dan stellen wij het zeer op prijs als u deze met ons wilt delen.

Mocht u daarnaast vragen hebben over dit formulier of aanvullende informatie willen verstrekken, neem dan gerust contact met ons op.

Hartelijk dank voor uw medewerking!