

Nr	Vraag	Antwoord
10	Verwacht 3RO een volledige cut-over bij livegang van het nieuwe PPS, of is een periode van parallelle datastromen vanuit oud én nieuw PPS wenselijk?	Een periode van parallelle gegevensverwerking zien wij als een vereiste. Immers, bij livegang van PPS dient het dataplatform direct ook operationeel te zijn met PPS data. Daarnaast verwachten wij dat het dataplatform al eerder, op basis van het bestaande PPS, naar productie gaat.
16a	Vendor lock-in risico's	3RO vindt het belangrijk vendor-lock-in te voorkomen en te voorzien in een exit strategie (zie ook 16c).
16b	Escrow-regeling	Een escrow regeling zien wij als een vereiste waarbij de onderliggende tools en infrastructuur in principe geen onderdeel hoeven te zijn maar wel alle specifiek voor en door ons gemaakte scripts, instellingen en informatieproducten.
16c	Exit-strategie bij beëindiging samenwerking	We moeten nog kijken wat we exact gaan uitvragen maar dat we na beëindiging van het contract bij een overgang naar een eventuele andere leverancier enige ondersteuning willen vragen zal wel in de lijn van verwachting liggen.
16d	Datamigratie bij beëindiging	Net als de exit strategie willen we hier bij de aanbesteding wel aandacht aan besteden. We moeten nog kijken wat we exact gaan uitvragen maar dat we na beëindiging van het contract bij een overgang naar een eventuele andere leverancier enige ondersteuning willen vragen zal wel in de lijn van verwachting liggen.
20	3. Is er een indicatie om in doorlooptijd en ontwikkeltijden te kunnen inschatten van hoeveel data?	Dit hebben wij nog niet bepaald. Wij gaan ervan uit dat de hoeveelheid brondata (tientallen gigabytes) de doorlooptijd niet erg zal beïnvloeden, het aantal huidige tabellen en dimensies wel. Wij horen graag van u welke inschattingen u maakt op dit terrein.
23	Vraag: Is het daarmee uw verwachting dat een nieuwe leverancier de bestaande '...datawarehouse (inclusief ETL-programmatuur) omgeving, inclusief dashboards...', inderdaad as-is overneemt? (Om vervolgens migratie/transitie/transformatie naar de nieuwe oplossing te gaan uitvoeren)	Nee, dat verwachten wij niet. Ook faseren wij zelf onze on-premise oplossing uit.
32	In 1.5 wordt gerefereerd aan een kosten inschatting van 3RO voor implementatie en onderhoud. Is 3RO bereid vooraf informatie te delen over de range van jullie inschatting?	We hebben nog geen specifieke eisen rondom kosten en flexibiliteit omdat we graag willen leren van de markt van een reële kosteninschatting is. Daarom kijken we ook naar verschillende oplossingen. Niet alle oplossingen zijn mogelijk financieel haalbaar voor ons. We zijn een relatief kleine organisatie dus ook ons budget kent daardoor beperkingen, wellicht dat u daar als leverancier rekening mee kunt houden.
157	Is er al een indicatieve budgetrange of financiële bandbreedte vastgesteld, zowel voor de eenmalige implementatie als voor het structurele beheer van het platform en licenties?	
81	Welke specifieke eisen heeft 3RO aan schaalbaarheid van kosten en flexibiliteit hierin?	

71	Zijn er bijzondere milestones of deadlines waarmee in de implementatie rekening moet worden gehouden?	Beoogde tijdlijn: •Afronden Marktconsultatie Juni 2025 •Publiceren aanbesteding Q3 2025, •Gunning aanbesteding Q1 2026 •Start project Q1 2026 (neerzetten/inrichting oplossing). •Opleveren nieuwe dataplatform i.c.m. met huidige PPS in Q3-Q4 2026 •Gewenste einddatum implementatie 31-12-2027 (Project volledig afgerond incl opleiding) Deze consultatie is mede ingezet om te leren of dit een haalbare deadline is.
80	Heeft 3RO specifieke voorkeuren voor prijsmodellen zoals vaste prijs versus pay-per-use?	Wat zijn de voordelen/nadelen? Worden we graag in meegenomen.
84	In het verlengde van vorige vraag, kunt u aangeven in welke fase nieuwe PSS omgeving zich bevindt ? bijvoorbeeld ... in voortraject aanbesteding, zelOouw (zijn net gestart met ontwerp of bouw of ..),aangekocht marktpakket XYZ of SAAS oplossing ABC. Deze vraag heeV als doel te achterhalen hoeveel "invloed" er vanuit DataplaBorm mogelijk is op keuzes in nieuwe PPS omtrent datastructuur, betekenis, borging kwaliteit, historisch besef etc..	Na visievorming, marktoncultatie, een selectiefase en dialoogdagen zal binnen enkele dagen de aanbesteding worden gepubliceerd via Tenderned voor de geselecteerde partijen.
110	Beheer - Welke globale eisen (SLA voorwaarden) zullen gesteld worden aan het	Hebben we nu nog niet uitgewerkt, we zijn nog niet in deze fase
113	Licentiekosten - Bij een SaaS dataplatform wordt veelal de kosten gebaseerd op gebruik van consumptie en is sterk afhankelijk hoe vaak data ververst wordt, hoe vaak prompts worden afgevuurd, etc. hoeveel data er per verzoek/verlading doorheen gaat, etc. Kan hiervoor meer informatie gedeeld worden?	data verversing 1x dag zie eerder antwoord. Aantal tabellen: 250 Aantal feiten: 50 Aantal dimensies: 30 Aantal dashboards: 20 Aantal adhoc verzoeken: 50 per maand
122	Belangrijke context: Benoemt behoefte op onze visie op de ambities van 3RO. Wat zijn die ambities op haalbaarheid, doorlooptijd, kosten en risico's?	Wij vragen uw visie in termen van haalbaarheid, doorlooptijd, kosten en risico's op basis van de door ons aangegeven gewenste eindsituatie.
124	3RO geeft aan eerder aan dat er geen verslag gepubliceerd zal worden van de marktconsultatie, maar in punt 5 op pagina 11 staat dat dit wel zal gedaan worden. Kunt u hier uitsluitsel over geven?	Ja, er zal een verslag worden opgesteld die openbaar wordt gedeeld bij afronding van de marktconsultatie.
126	Is er een migratieplan, voor PPS en voor dataplatform, beschikbaar waarin 3RO ons mee kan nemen in de ratio achter de vier stappen?	Nee, we hebben de fases nu opgesteld als zijnde logische stappen aangezien we niet zonder data kunnen willen we in het transitie proces gebruik kunnen blijven maken van de huidige data totdat we volledig gemigreerd zijn.

127	Heeft 3RO beeld van de migratiestrategie waarin de duidelijk wordt hoe de migratie gaat plaatsvinden? Van belang is begrip te krijgen over de kwantiteiten in termen van aantal te migreren databases, data volumens, transformaties. Wanneer de strategie is om greenfield verder te gaan, is automatische migratie geen optie. Dit heeft impact op doorlooptijd en heeft in lijn met "geen herbruik huidige platform" een positieve impact kwaliteit en effectiviteit inzet van nieuwe platform voor 3RO.	Deze is nog niet uitgewerkt/opgesteld. Oude data/gegevens moeten mee. De strategie hierin ligt nog niet vast.
128	Wij lezen dat u de in de implementatiekosten, naast de technische configuratie van het dataplatform, op de realisatie van de te vervullen informatiebehoeften (data ontsluiting, modelering en informatieproducten). Kunt u ons meer beeld geven over welke vervulling van informatiebehoefte van 3RO u in scope ziet in de eenmalige implementatiekosten?	Inrichting SaaS omgeving, mogelijk migratie data, inrichting reguliere ETL processen, verwerking van data, bestaande rapportages beschikbaar maken in nieuwe omgeving, opleiding gebruikers nieuwe omgeving (zowel expert users als eind gebruikers).
129	U benoemt de as-is overgang. Welke scope heeft dit precies voor u?	Met as-is bedoelen wij zeker niet de technische omgeving en/of tools. Hiermee is bedoeld dat rapportages/dashboards die op de huidige voorziening gerealiseerd zijn, ook in het nieuwe dataplatform terugkeren.
139	Kunt u inzicht geven in de governance, planning, samenhang en afhankelijkheid van het project Nieuwe PPS ten opzichte van het project Nieuwe Dataplatform? Onder welke organisatie valt het project Nieuwe PPS?	Er komt een programmamanager binnen 3RO die zowel de migratie van het PPS als de migratie van het nieuwe dataplatform zal coördineren. De projectplanningen zijn nog niet gemaakt. PPS is nog niet aanbesteed en voor het Dataplatform moeten we nog beginnen. We hebben een beoogde deadline van 31/12/27.
140	Staat u open om zelf een vendorlicentie aan te schaffen onder begeleiding en advies?	Nee, zeker niet. 3RO zoekt één partij die een all-in oplossing aanbiedt tegen een all-in prijs. U mag werken met ingekochte tools en onderaannemers, echter voor de aanbesteding werken wij alleen met uw partij samen.
144	Voorziet 3RO al enige potentiële risico's en uitdagingen die gepaard gaan met deze aanbesteding, zowel technisch als operationeel? Zo ja, wat zijn deze risico's?	Op dit moment hebben we hier nog geen inventarisatie op gedaan. We horen graag van leveranciers welke implementatie risico's verstandig zijn om mee te nemen in het op te stellen projectplan. Denkt u daarbij bijvoorbeeld aan continuïteit en cloud risico's.
151	Wat zijn de specifieke business en technische vereisten en functionaliteiten van het Nieuwe Dataplatform?	Deze hebben we nu nog niet, daarom ook deze consultatie.
152	Zijn er plannen om in de toekomst delen van het nieuwe dataplatform uit te besteden?	We hebben voor nu de intentie om in ieder geval het technisch beheer uit te besteden.
154	Welke specifieke functionaliteiten hebben de eindgebruikers nodig?	Dat weten we nog niet specifiek, de marktconsultatie moet ons helpen om de eisen concreet te maken.
153	Hoe voorziet u in de toekomst in training en adoptieondersteuning voor het gebruik van het nieuwe dataplatform door diverse gebruikersgroepen binnen 3RO?	3RO zoekt niet alleen een implementatiepartner maar ook ondersteuning nadat de omgeving staat. Deels is dat applicatiebeheer, daarnaast verwachten we ook ondersteuning bij nieuwe ontwikkelingen in de markt. Afnemen van kennis /

155	Zoekt 3RO ook na de implementatie voortdurende ondersteuning en innovatie?	opleidingen is een optie die we nu niet uitsluiten.
167	Algemeen: Worden 3RO-medewerkers (zoals de datawarehouse-specialisten) ook onderdeel van het projectteam om het dataplatform te realiseren? Is 3RO ook geïnteresseerd in advies m.b.t. opleidingsmogelijkheden van de partner?	Bij de aanbesteding zal ook gevraagd worden om een projectplan met daarin de benodigde inzet vanuit 3RO, de verwachting is dat er 3RO medewerkers aan het projectteam zullen deelnemen. Opleiding zal ook worden uitgevraagd.