



Nota van Inlichtingen Innovation Impact Challenge – IX in Stedelijke Ontwikkeling

Versie: 18 april 2025

Deze nota bevat de vragen die tijdens de informatiebijeenkomst zijn gesteld en via e-mail zijn binnengekomen met de antwoorden die daarop zijn gegeven of naderhand geformuleerd zijn.

Vragen over de Innovation Impact Challenge – IX in Stedelijke Ontwikkeling

	Vraag	Antwoord
1.	Is het verplicht dat het voorstel een verbinding heeft met Amsterdam of Almere, of kan je ook met andere steden of gemeenten samenwerken?	De gemeente Amsterdam en Almere zijn de casushouders van de oproep en zullen als proeftuin kunnen fungeren, maar samenwerken met andere steden of gemeenten is ook mogelijk in deze Challenge.
2.	Is er tijdens het aanvraagproces een mogelijkheid om met mensen in het veld te spreken over hun uitdagingen in echte projecten en de problemen die ze tegenkomen in het communicatieproces, waarbij VR een rol zou kunnen spelen?	We hebben geen moment ingebouwd om buiten de informatiebijeenkomst om hier nog verder op in te gaan met de opdrachtgever, de gemeente Amsterdam en gemeente Almere. De informatiebijeenkomst was hier het moment voor. Wel kunnen de gemeenten Almere en Amsterdam als proeftuin fungeren gedurende de Challenge.
3.	Waarom is er een Expression of Interest (EoI) toegevoegd aan deze Innovation Impact Challenge?	We verwachten veel inzendingen voor deze Innovation Impact Challenge. Om het proces van beoordelen soepel en efficiënt te laten verlopen hebben we er daarom voor gekozen een voorselectie te maken op basis van Expressions of Interest. Voor u als indiener heeft het als voordeel dat het indienen van een EoI minder tijd kost dan het opstellen van een volledige offerte. Dit hoeft u pas te doen als uw idee tot de best passende ideeën voor deze Challenge behoort.

	Vraag	Antwoord
4.	Is het mogelijk om een idee op te brengen dat je in een fysieke ruimte ontwikkelt? Waar dergelijke problemen getest kunnen worden met de bevolking? Zoals het idee dat ze hadden voor het stadscentrum, een open ervaring waar mensen de ideeën geïmplementeerd zien?	Ja, dit kan. Daar een vergunning voor krijgen kan nog wel eens moeilijk/een beperking zijn.
5.	En als je zoals zou kunnen ontwikkelen in het stadscentrum, waar iedereen langs kan komen en je zoiets kunt testen met een grote menigte?	Dat zou een mogelijkheid zijn.

Procedurele vragen

	Vraag	Antwoord
6.	Is de Innovation Impact Challenge een subsidie?	De Innovation Impact Challenge is een opdracht en betreft geen subsidie. U dient geen subsidieverzoek, maar een offerte in.
7.	Mogen we een consortium vormen en samen indienen?	Ja, dat mag zeker. We verwachten dat één partij in de lead is en een voorstel indient als penvoerder. Deze partij kan met andere partijen samenwerken als onderaannemer. Dat is vaak ook verstandig omdat u zo kunt zorgen dat de juiste expertise aan boord is. Samenwerking tussen voorstellen kan niet; verschillende voorstellen mogen niet afhankelijk van elkaar zijn. Ieder voorstel moet op zichzelf staan.
8.	Mogen partners uit fase 1 gezamenlijk indienen in fase 2?	Ja, dat mag. Soms geeft een commissie een advies om met elkaar te praten, waarbij samenwerking wordt gestimuleerd, maar nooit verplicht.
9.	Als men met verschillende partners samenwerkt, wie krijgt uitbetaald?	Een van de samenwerkingspartners is de projectleider/penvoerder, die wordt uitbetaald. Het is aan het consortium om dit zelf te verrekenen.

	Vraag	Antwoord
10.	Als de ondernemer een deel van het project zelf financiert, hoe weegt dat mee in de impact?	Eigen financiering toont de motivatie van de ondernemer om het project te realiseren en sluit aan bij onderdeel 3b van het criterium Economisch perspectief (handleiding Innovation Impact Challenge paragraaf 3.3): In hoeverre is de ondernemer (of het consortium) de juiste partij om de innovatie op de markt te brengen? Dit aspect weegt niet mee in de impact.
11.	Hoeveel moet ik zelf bijdragen aan het project?	We stellen geen eisen of voorwaarden aan een financiële bijdrage die u moet leveren. We verwachten wel dat u niet uw reguliere commerciële tarieven in rekening brengt. U ontwikkelt een product waar u in de toekomst geld aan kunt verdienen. U behoudt (onder voorwaarden) het intellectueel eigendom. Daar hoort een prijs bij die daarbij past. We schrijven geen uurtarief voor, we werken bij de Innovation Impact Challenge immers op basis van offertes. Aangezien de intellectuele eigendomsrechten bij de indiener blijven, verwachten we dat de indiener dit ook als investering ziet in eigen kennis en voor acquisitie van een nieuwe (overheids-)klant.
12.	Moet in de commercialisatie fase na de Innovation Impact Challenge enkel gericht zijn op een aanbestedende dienst?	De overheid is een mogelijke klant. Maar het is juist ook goed als uw product of dienst breder ingekocht kan worden door geïnteresseerde partijen, publiek en privaat. De manier hoe het product of dienst wordt vermarkt, is belangrijk criterium, en in fase 2 zult u ook een businessplan moeten indienen om dit te onderbouwen.
13.	Moeten de indiener en de partner(s) MKB zijn?	Nee. Ook grote(re) bedrijven kunnen deelnemen aan de Innovation Impact Challenge. Als hoofdaannemer of als onderaannemer. De Challenge is toegesneden op kleine bedrijven maar open voor grote ondernemingen (of andere organisaties). Zie hoofdstuk 10.1 van de handleiding voor de eisen die we aan partijen stellen. De grootte en omzet van een bedrijf is geen beoordelingscriteria. Wel wordt er gekeken naar de mogelijkheden van de indienende partij om het project daadwerkelijk uit te voeren.

	Vraag	Antwoord
14.	Kan een kennisinstelling een offerte indienen?	<p>Dat zou kunnen, in ieder geval is daar geen formele belemmering voor. Maar let wel, we beoordelen bij economisch perspectief of de indiener/het consortium in staat is om de innovatie te ontwikkelen en op de markt te brengen. Daarnaast beoordelen we of het idee zakelijk zin heeft. Zie hiervoor ook de beschrijving van de criteria in de handleiding Innovation Impact Challenge in paragraaf 3.3. Een kennisinstelling lijkt niet de aangewezen partij om een product te ontwikkelen en op de markt te brengen. We adviseren daarom om een ondernemer de leiding te laten nemen. Op die manier willen we voorkomen dat we projecten financieren die stoppen wanneer de opdracht ophoudt. Een onderneming zal daarna nog de 'drive' hebben om het product uit te ontwikkelen en op de markt te brengen.</p> <p>Overigens neemt dit niet weg dat een kennisinstelling veel van het onderzoek zou kunnen doen.</p> <p>Dat gezegd hebbende: als je aannemelijk zou kunnen maken dat je wel de juiste partij bent ook te zorgen dat het product op de markt komt (en hoe die 'route to market' er dan uitziet), dan zou je een opdracht kunnen krijgen. Er zijn bijvoorbeeld wel eens voorstellen van stichtingen gehonoreerd.</p>
15.	Moet de indiener een Nederlandse partij zijn?	Nee, een buitenlandse partij mag ook een voorstel indienen, maar deze moet wel gevestigd zijn binnen de EU, én het project moet wel een bijdrage leveren aan de Nederlandse economie (zie handleiding 10.1 Eisen aan partijen).
16.	Mag een partner een buitenlandse partij zijn?	Ja, hieraan zijn geen beperkingen verbonden, mits het project een bijdrage levert aan de Nederlandse economie.
17.	Vanaf welk en tot welk TLR (Technology readiness Level) gaat de Innovation Impact Challenge ruwweg?	Van TRL-level 3 tot getest prototype (ruwweg TRL 6/7)

	Vraag	Antwoord
18.	Hoe ziet de overgang van fase 1 naar fase 2 eruit?	<ul style="list-style-type: none"> - RVO leest de haalbaarheidsrapporten - Bij goedkeuring wordt de laatste 20% van de kosten uitbetaald - Bij positief resultaat (^conclusie rapport: het is haalbaar') en vertrouwen in voortzetting volgt een offertezoek voor fase 2 - Alleen partijen met een offertezoek kunnen een offerte voor fase 2 indienen - Deze partijen krijgen de mogelijkheid hun offerte toe te lichten voor de commissie - Commissie beoordeelt en rangschikt de offertes - De minister besluit welke voorstellen een opdracht krijgen voor fase 2
19.	Valt het indienen van een octrooiaanvraag onder de kosten van fase 1?	<p>Ja, dat kan. Denk hierbij aan de volgende aandachtspunten:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Realiseer dat deze kostenpost de prijs voor de offerte van fase 1 relatief hoog maakt 2. Houd er verder rekening mee dat de offerte een totaalprijs geeft voor een eindresultaat, waarin meegenomen is dat de IE rechten bij de opdrachtnemer blijven (zie handleiding paragraaf 2.4) 3. De octrooiaanvraag dient van belang te zijn voor de vermarkting de innovatie, geef hierop een toelichting in het projectplan bij "route to market"
20.	Past het doen van verkennend onderzoek binnen een Innovation Impact Challenge?	Een project dient zich te richten op een concrete toepassing die bijdraagt aan de uitdaging in de oproep. Na afloop van het tweejarig R&D-traject, dient er een demonstratie plaats te vinden van het ontwikkelde product, dienst of proces.
21.	Wat als in fase 2 blijkt dat het beoogde systeem toch niet werkt of niet opgeleverd kan worden? Hoe gaat u dan om met de betaling en de leveringsverplichting?	Dat hangt af van de situatie. Als er geen goede verantwoording over de activiteiten kan worden afgelegd, dan zullen we ons geld terugvorderen. Ook het geld dat in fase 2 is betaald. Als we echter inzien dat er onverwachte tegenslag is, zoals dat kan optreden bij innovatieprojecten, dan zullen we niet al het betaalde geld terugvorderen, maar vanaf dat moment ook niet meer betalen. Dit is een van de redenen waarom wij ook tijdens de onderzoeksfases contact onderhouden en de voortgang van de projecten volgen. De gefaseerde opzet is overigens ontworpen om dit te voorkomen. Voor het haalbaarheidsonderzoek in fase 1 geldt dat "het is niet haalbaar" ook een resultaat is waarna betaald kan worden voor deze fase (mits het project verder op orde is uiteraard).

	Vraag	Antwoord
22.	Mag ik in fase 1 een offerte indienen voor € 0,- voor onderzoek dat al eerder is uitgevoerd om kans te maken op een opdracht in fase 2?	Ja, dat kan. U kunt een offerte voor €0,- indienen wanneer het werk al is gedaan. Let wel, dit geeft geen garantie voor een opdracht voor fase 1 of een offerteverzoek voor fase 2. Uw voorstel en uw project worden op dezelfde manier beoordeeld als de andere voorstellen en projecten. Daarnaast verwachten wij dezelfde rapportages van u. Overigens lijkt het meer voor de hand te liggen om, met de mogelijkheden die de Innovation Impact Challenge biedt, te onderzoeken hoe u uw idee kunt door ontwikkelen. Wellicht biedt aanvullend onderzoek nog meer mogelijkheden.
23.	Meestal stelt RVO randvoorwaarden t.a.v. het uurtarief. Ik kan daar niets over terugvinden. Hoe zit dat?	<p>We schrijven geen uurtarief voor, we werken bij de Innovation Impact Challenge immers op basis van offertes.</p> <p>Wel geven we aan, omdat we niet de intellectuele eigendomsrechten krijgen, deze zijn voor de indiener, dat we geen offertes verwachten op basis van commerciële uurtarieven.</p> <p>Het is dus aan de indiener zelf een uurtarief te bepalen. Let op: prijs van de offerte is een van de criteria waarop het voorstel beoordeeld wordt OF prijs van de offerte wordt meegewogen bij het criterium Impact "value for money".</p>
24.	Mag ik meerdere voorstellen indienen?	Ja, u mag meerdere voorstellen indienen. Het aantal moet wel in verhouding staan tot de capaciteit van aanbiedende partij en de voorstellen moeten onderscheidend van elkaar zijn. Samenwerking tussen voorstellen kan niet; verschillende voorstellen mogen niet afhankelijk van elkaar zijn. Ieder voorstel moet op zichzelf staan als afgerond geheel.

	Vraag	Antwoord
25.	Welke rechten krijgt de overheid op de innovatie?	<p>Innovation Impact Challenge Handleiding 4.2 Het intellectueel eigendom (IE)</p> <p>De opdrachtnemer behoudt het intellectueel eigendom. Opdrachtgever verwerft de volgende rechten:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Het recht de resultaten te gebruiken voor publicitaire doeleinden. • Het recht op het gebruik van de kennis, zonder betaling van licentiekosten. • Het recht de kennis openbaar te maken als hij dat nodig acht in het kader van het algemeen belang. • De mogelijkheid om de onderneming te verplichten om onder redelijke voorwaarden (Fair, Reasonable and Non-Discriminatory ("FRAND")) licenties te verstrekken aan derden. <p>Als de overheid het product of de dienst nodig heeft, zal de overheid een inkooptraject starten.</p>
26.	Wanneer kan de overheid verplichten licenties uit te geven?	<p>De overheid wil voorkomen dat er met de ontwikkelde kennis niets gebeurt of dat een bedrijf juist een monopolypositie uitbuit. De minister/opdrachtgever kan een bedrijf daarom verplichten tot het uitgeven van licenties aan derden onder Fair, Reasonable and Non-Discriminatory ("FRAND") voorwaarden. De minister/opdrachtgever kan daarnaast de kennis die ontwikkeld is in fase 2 openbaar maken als dat in het algemeen belang is. Beide verplichtingen zullen alleen in extreme situaties aan de orde zijn. Tot op heden is het nog nooit nodig geweest om deze verplichtingen op te leggen aan een opdrachtnemer.</p>
27.	Het uitgeven van licenties, wie bepaalt dat je dat mag?	<p>Bedrijven bepalen zelf of ze licenties uitgeven, tenzij er redenen zijn zoals genoemd bij de vorige vraag en de overheid dit verplicht.</p>
28.	Is het mogelijk om de indieningsdatum te wijzigen?	<p>Nee, dit is niet mogelijk.</p>
29.	Kan ik in een latere fase 2 inhaken?	<p>Nee, meedoen in fase 1 is voorwaarde voor fase 2.</p>
30.	Kan ik starten met het project voordat het contract rond is?	<p>Ja, dit kan. U kunt starten vanaf de datum dat de offerte bij RVO is ingediend. Let er wel op dat de kosten dan voor eigen rekening komen, als de opdracht niet aan u wordt gegund.</p>

	Vraag	Antwoord
31.	Zijn er tijdens of na de Innovation Impact Challenge andere financiële mogelijkheden (van WBSO tot Horizon Europe?)	De Innovation Impact Challenge is sowieso te combineren met WBSO. In principe ook met subsidies, maar het is wel belangrijk dat u niet 2x dezelfde kosten gedekt krijgt vanuit de Innovation Impact Challenge en vanuit een subsidie.