

Nota van Inlichtingen 2

Aanbesteding

Kenmerk

Datum

: Automaten (warme dranken en vending automaten)

: 2024-63

: 27 januari 2025



Nr.	Onderwerp	Vraag	Antwoord
70	Spoed: Nvl #1, eis huur automaten	U geeft in uw antwoord op vraag 4 van de Nvl 1 aan dat het niet toegestaan is om automaten obv lease aan te bieden, alleen obv huur. Wij verzoeken u dit antwoord te herzien en de betreffende eis aan te passen zodat ook de mogelijkheid tot leasing van de machines wordt toegestaan, om de volgende twee redenen: Ten eerste: Het is gebruikelijk in onze branche om warme dranken automaten te leasen. Leasemaatschappijen werken alleen met de eindgebruiker, u als GVB, en niet met de leverancier. Voor u betekent dit dat alleen de facturatie via de leasemaatschappij verloopt. Alle operationele zaken worden door de inschrijver afgehandeld, die ook het enige aanspreekpunt is voor u. Financieel biedt deze constructie voordelen voor u, zoals marktconforme prijzen zonder extra kosten van een tussenpersoon. Ten tweede: De aanbestedingswet (art. 1.10) vereist eerlijke en gelijke behandeling van alle inschrijvers. Dit betekent dat geen enkele inschrijver onevenredig voordeel mag genieten. 99% van de leveranciers kunnen de investering voor 104 warme drankenmachines niet zelf dragen, wat hun financiële situatie ernstig zou beïnvloeden. Wij vragen u nadrukkelijk deze eis te heroverwegen. Anders gaan wij en, aannemelijk, 99% van de geïnteresseerde niet meer inschrijven. Wij verzoeken u vriendelijk om uw antwoord uiterlijk dinsdag 28 januari te geven, zodat wij onze aanbieding voor u verder kunnen voorbereiden. Als u deze datum niet haalt, zullen wij moeten overwegen verdere stappen te ondernemen.	GVB handhaaft haar standpunt dat in de contractuele relatie tussen GVB en leverancier alleen huur is toegestaan en wijzigt dit niet naar lease om de volgende redenen: 1. Contractuele verhoudingen GVB wenst één contractpartij die volledig verantwoordelijk is voor zowel de levering, het onderhoud als de financiële afhandeling. Een constructie waarbij een derde partij (leasemaatschappij) de contractuele relatie met GVB aangaat voor de financiering past niet binnen deze visie. 2. Risicoverdeling Bij huur is er een directe en heldere relatie tussen GVB en de leverancier, waarbij alle operationele en financiële aspecten bij één partij zijn belegd. Dit voorkomt onduidelijkheden in verantwoordelijkheden en aansprakelijkheden. 3. Gelijke behandeling Het argument dat 99% van de leveranciers de investering niet zelf kan dragen, is onvoldoende aangetoond. Bovendien staat het leveranciers vrij om zelf financieringsarrangementen te treffen (zoals via lease tussen de leverancier en de leasemaatschappij), zolang GVB hier geen contractpartij in is. Ook staat het inschrijvers vrij om in combinatie in te schrijven. Conclusie GVB handhaaft de eis dat de automaten op basis van huur dienen te worden aangeboden. Leveranciers kunnen intern hun eigen financieringsconstructies organiseren, zolang GVB hier geen contractpartij in wordt.