

Samenvatting Marktverkenning AHN-Beeldmateriaal 2025-2027

Er zijn acht partijen geweest die een reactie hebben ingestuurd op de Marktverkenning AHN-Beeldmateriaal 2025-2027.

Vraag 1 t/m 4

De getallen in onderstaande tabel geven globaal de minimale en maximale waardes weer. Over de kosteninschatting kunnen we geen getallen publiceren.

Vraag	7,5 cm Nadir + Obliëk + LiDAR	5 cm Nadir + Obliëk + LiDAR	7,5 cm Nadir + LiDAR	5 cm Nadir + LiDAR
1. Perceelsgrootte voor 40 vliegers	4500 – 8000	3000 – 5200	4500 - 10000	3000 - 7500
2. Geplande punt dichtheid	6-15	8 - 50	3.5 - 12	10 - 20
3. Aantal en type systemen (vliegtuig, camera's, LiDAR)	> 6	> 6	> 7	> 9
4. Kosteninschatting 3000 km2				

5) Welke omvang van de opdracht is interessant voor u?

Voor 7,5 cm geven de meeste partijen 9.000-12.000 km2 aan, voor 5 cm 5.000 – 7.000 km2. Een enkele partij heeft interesse in veel kleinere percelen.

6) Hoe kijkt u aan tegen de eisen aan de blok grootte en blok formaat in termen van kwaliteit van het eindproduct en realiseerbaarheid in de vlucht uitvoering? Heeft u aanbevelingen t.a.v. de eisen aan de blokken?

Partijen geven aan iets meer vrijheid te wensen omdat bepaalde regio's dat vragen door hun vorm, karakter of vlieg restricties, of vragen dit volledig vrij te laten. Langere vlieglijnen 50-60 km zijn efficiënter. Schiphol vergt bijzondere aandacht: Ofwel overdag foto en 's nachts LiDAR of heel laag vliegen voor gecombineerde inwinning.

7) Is het voor u nodig om voor dit project (combinatie Nadir-LiDAR) te investeren in nieuwe systemen?

Dit varieert sterk bij verschillende leveranciers.

8) Op welke termijn na gunning zijn deze systemen inzetbaar?

Voor investeringen in systemen rekenen de meeste partijen 2-4 maanden, maar liever 6 maanden.

9) Welke contractvoorwaarden heeft u nodig om te kunnen investeren?

Meeste partijen noemen een contractduur van minimaal 3 en idealiter 5 jaar. Verder wordt een niet te kleine perceelsgrootte genoemd.

Andere punten die genoemd worden: Geen opties combineren waar verschillende instrumenten voor noodzakelijk zijn, resolutie niet wijziging in de loop van het project, Boetes in verhouding tot omvang opdracht, Tijdige gunning, gedeeltelijke facturaties tijdens vliegperiode, Groter deel vooraf betalen, opdracht moet in lijn zijn met andere marktontwikkelingen om te kunnen investeren.

10) Kunt u een true ortho leveren? En zo ja, tegen welke (meer)kosten?

Dit kunnen alle partijen. Gangbaar is wel om dit te doen bij 80/60 overlap. Waarschuwing is wel dat kwaliteit bij verschillende bedrijven kan variëren.

Prijzen variëren.

11) Kunt u aangeven waarom u wel / niet op onze projecten inschrijft? En zo ja met hoeveel systemen en welke? Zo nee, waarom niet?

Het overgrote deel van de respondenten geeft aan zeer geïnteresseerd te zijn.

Overwegingen om wel/niet in te schrijven hebben met name betrekking op investeringen en strategie van het bedrijf.

12) Heeft u nog aanvullende opmerkingen of gedachten die u met ons wilt delen?

- Combinatie AHN en Beeldmateriaal beperkt de mogelijkheden om LiDAR te vliegen.
- Eisen aan GCP's zijn heel hoog
- Niet alle LiDAR-sensoren kunnen bij een 7,5 cm resolutie een goede puntdichtheid halen. Dat kan belemmerend werken voor de vliegduur.
- Pre-kwalificatie-eisen zouden wat meer in lijn moeten zijn met de opdracht zelf (grotere omvang, langere projectduur)
- Kwaliteitseisen die gesteld worden zijn soms uitdagend, met name voor de classificatie van de LiDAR data. Stimuleren van de automatische routines op dit gebied wordt aanbevolen.