

Verslag

Marktconsultatie Ingenieursdiensten Hoogwaterbeschermingsprogramma Waterschap Limburg

26 februari 2024



Inleiding

Op 15 december 2023 heeft Waterschap Limburg op TenderNed de aankondiging gepubliceerd voor een Marktconsultatie Ingenieursdiensten Hoogwaterbeschermingsprogramma Waterschap Limburg (HWBP-WL).

De marktconsultatie vond op 26 februari 2024 plaats in Theaterhotel De Oranjerie in Roermond. Het was een interactieve middag met een informatiemarkt waarop zowel projecten van HWBP-WL als ingenieursbureaus zich samen met aannemers, presenteerden en kennis met elkaar uitwisselden.

De centrale kick off, waarin een overzicht van de totale opgave van Waterschap Limburg werd gegeven, werd opgevolgd door twee plenaire intermezzo's. In de een werd gefocust op andere manieren van samenwerken. Tijdens het tweede intermezzo werd gekeken naar de toekomst: hoe kunnen we met onze projecten de Maas en alles eromheen het beste vorm geven?

In dit beeldverslag geven we u een impressie van deze middag.

"Wij prikkelen en dagen de markt uit, gezien de enorme opgave die wij vanuit het HWBP-WL hebben in ons mooie Limburg, om van elkaar te leren op het gebied van intensieve en integrale samenwerking."



Opgave is en blijft groot

Huidig programma

(ca. 70 km, incl. Zuidelijk Maasdal en Vierwaarden)

- 4 projecten gereed
- 3 projecten in realisatie
- 7 projecten in planfase
- 5 projecten in verkenning

En er komt nog meer aan, zoals projecten in Venlo en Roermond.



Stand van zaken februari 2024, lengte dijkopgave

¹ Integrale gebiedsverkenning waarin de dijkversterkingsopgave van Waterschap Limburg wordt meegenomen. Waterschap Limburg is één van de partners in het project.

² Dijktraject Venlo - Velden is onderdeel van Vierwaarden.

³ Samenwerking met gemeente waarbij gemeente de trekker is van de stadsontwikkeling.

Samenvatting presentatie

Sabine Kern, programmamanager HWBP-WL

Andere manier van samenwerken met alle partners in keten

- Integrale teams (OG - IB - ON)
- OG meer op regie

Beperking van de (tender)kosten en administratie

Integrale projecten

- Niet standaard meer in 3-fase MIRT systematiek
- Meer partners per project, dus niet alleen Waterschap Limburg
- Trajectaanpak, vroege marktbenadering (2-fase aanpak), allianties

Capaciteit is en blijft een uitdaging:

- Inzetten van de juiste mensen op de juiste plek op het juiste moment
- Beperking van de administratie / (offerte) kosten
- Binden en boeien





"Investeer bij de start in een goed geïntegreerd team. Schroom niet om de samenstelling van het team aan te passen als er geen match qua persoonlijkheden is."

Facts & Figures



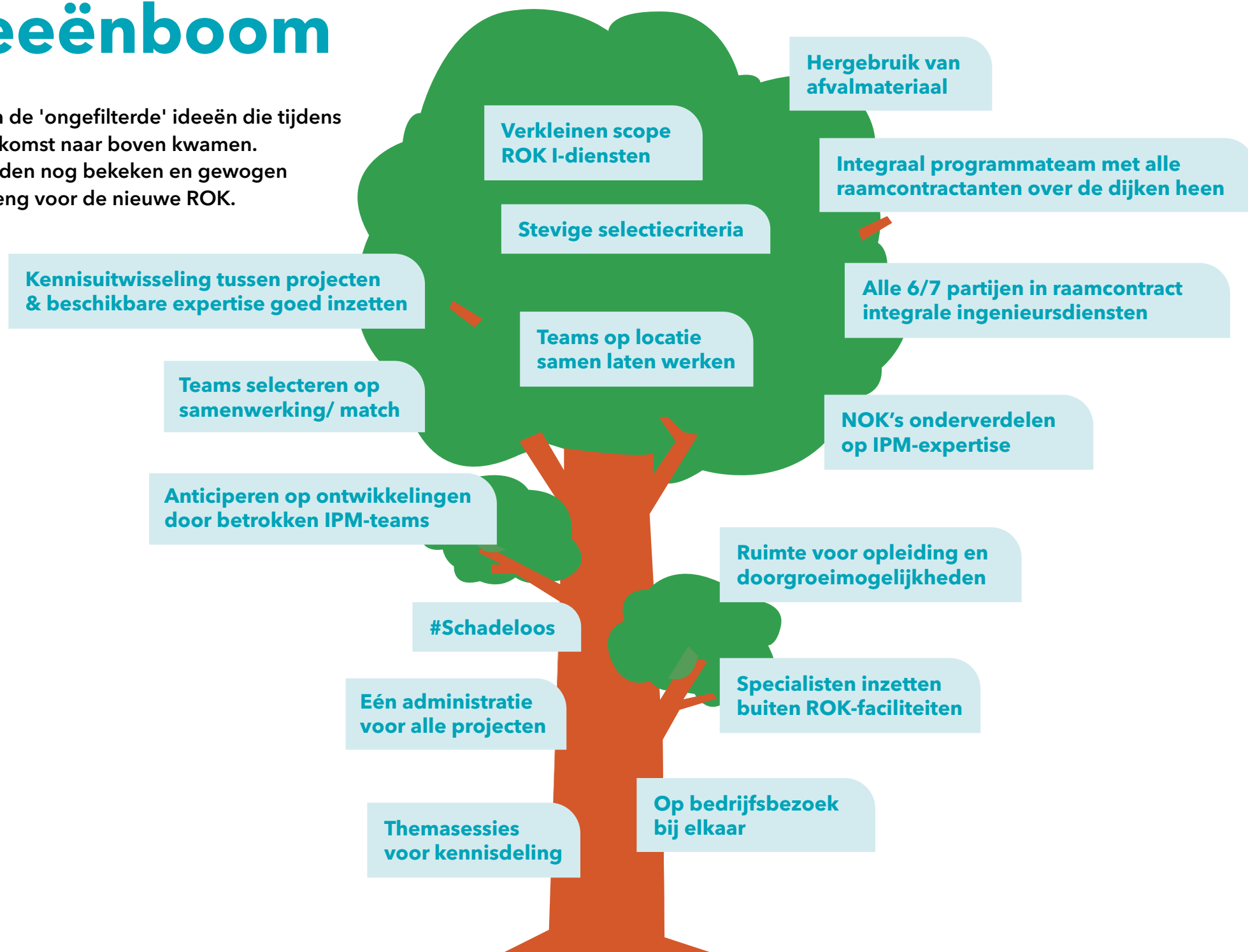
46 verschillende organisaties

16 stands
(waarvan 7 van HWBP-WL)

95 aanmeldingen vanuit ingenieurbureaus en aannemers

Ideeënboom

Hier staan de 'ongefilterde' ideeën die tijdens de bijeenkomst naar boven kwamen. Deze worden nog bekeken en gewogen naar inbreng voor de nieuwe ROK.



Geleerde lessen

Deze lessen zijn tijdens de bijeenkomst opgehaald en nemen we mee in de strategie rondom de nieuwe ROK.

1. Bij geïntegreerde teams, zorg voor extern Q-team van WL.
2. Investeer méér in de conditionerende onderzoeken op gebied van milieu- kwaliteit bodem.
3. Bij 2-fasen: financier het eerste jaar voor als WL, zodat in gezamenlijkheid de beschikking bij het HWBP kan worden uitgevraagd
4. Zorg voor een onafhankelijk team die de begroting checkt met onafhankelijke voorzitter + iemand van WL + ON.





"Soms zit er meerwaarde in als het ingenieursbureau mee gaat met de aannemer in plaats van rechtstreeks voor WL werkt. Dit wordt bepaald door de inhoud van het werk en welke fase(n) in het contract worden opgenomen."

Geschetst toekomstbeeld door een ingenieursbureau

In de beste projecten:

1. Werken we samen aan hetzelfde doel
2. Werken we rolbewust en op basis van gelijkwaardigheid
3. Voegen we waarde toe als multidisciplinair bureau
4. Selecteren we de beste mensen, omdat WL faciliteert en meedenkt
5. Is er stabiliteit in de projectorganisatie
6. Is verloop voorspelbaar en zijn onzekerheden scherp in beeld

In de nieuwe raamovereenkomst:

1. Profiteren de projecten van onze expertise als **advies- & ingenieursbureau**
2. Focussen op **toegevoegde waarde**
3. Adviseren we gevraagd en ongevraagd als **partner** in de projecten
4. Zijn er **stabiele teams** aan beide zijden doordat we binden & boeien
5. Zijn de **partijen beperkt** tot een minimum (zowel op ROK-niveau als op projectniveau), een groter aandeel **vergroot het commitment**



Het vervolg

De marktconsultatie heeft **waardevolle inzichten** opgeleverd om de aanbesteding voor ingenieursdiensten verder voor te bereiden.

We bedanken iedereen voor de komst en bijdrage aan deze succesvolle middag. Een vervolg op deze marktconsultatie zal de daadwerkelijke aanbesteding zijn. Verwacht wordt dat deze in **medio april/mei** zal starten.

INTEGRALE TEAMS EN SAMENWERKING



Onze Maas. Onze veiligheid.



waterschaplimburg.nl/dijkversterking



HwBP voor sterke dijken