

Ref. nr.	Onderwerp	Vraag	Antwoord
34	5.3 bepalen inschrijving met de beste prijs-kwaliteitsverhouding	U hanteert bij de gunningscriteria de methodiek ‘gunnen op waarde’ met een maximale waarde op kwaliteit van € 30.000,- en € 130.000 voor de prijs. Dat komt neer op een EMVI—verhouding van 18,75 (K) en 81,25 (P). In uw programma van wensen suggereren deze wensen dat u zoekt naar een partij die duurzaamheid en partnerschap hoog in het vaandel heeft staan. Echter gegadigde is van mening dat een zogenaamde prijsvechter enorm in het voordeel en zij ondanks een lagere score op de kwaliteitswensen de opdracht zal winnen. Hoe kijkt u hier tegenaan en staat u er voor open om de EMVI verhouding meer naar 30(p) / 70(k) te zetten? Zo nee, waarom niet?	Deze mening delen wij niet. Het doel van "Gunnen op waarde" is om ervoor te zorgen dat de aanbestedende dienst de beste mogelijke waarde voor het geld krijgt. Bij deze methodiek waardeer je de kwaliteit in euro's en wordt de waarde verkregen bij het gunningscriterium "Kwaliteit" in mindering gebracht op het gunningscriterium "Prijs". De verhouding prijs-kwaliteit betekent dat de aanbestedende dienst de inschrijvingen beoordeelt op basis van hoe goed de aangeboden prijs zich verhoudt tot de geboden kwaliteit en andere relevante factoren. Het gaat hierbij om het vinden van een optimale balans tussen de kosten van de inschrijving en de waarde die de inschrijving biedt. Hierbij is gekeken wat de bandbreedte van beide criteria is. De bandbreedte bij criterium "Kwaliteit" is minimaal € 2.400,- (alles matig anders uitsluiting) t/m € 30.000,- (alles uitmuntend). De verwachte bandbreedte bij "Prijs" is circa € 25.000,- tot € 30.000,-, immers het plafond van het prijzenblad is € 130.000,- en niemand zal inschrijven met € 0,-. Met deze bandbreedtes verwachten wij een optimale balans te hebben tussen prijs en kwaliteit (verhouding in bandbreedte is circa 50/50).