

Vragenformulier EA Bedrijventerreinen aanpak MRA-E

dd 22-10-2024

De gestelde vragen van geïnteresseerde partijen worden in de Nota van Inlichtingen beantwoord. De Nota van Inlichtingen met antwoorden wordt door Aanbesteder voor Geïnteresseerden geanonimiseerd gepubliceerd via Tendered.

Vraag	Betreffende document	Par. / artikel / tabblad	Blz.	Onderwerp	Tekst uit aanbestedingsdocument	Vraag op opmerking van Geïnteresseerde	Antwoord Provincie Noord-Holland
1		Paragraaf 2.2				Er wordt gesproken over 540 bedrijventerreinen in totaal in het gebied. Echter, is er geen indicatie gegeven van het aantal te onderzoeken terreinen. Kan de Opdrachtgever een ordegrootte aangeven van te onderzoeken terreinen?	Uitgangspunt is dat er per Opdrachtnemer twee bedrijventerreinen parallel onder handen zijn. Zie paragraaf 2.6 van de Inschrijvingsleidraad.
2		Paragraaf 2.4				Als Opdrachtgever de scope van de fases verandert, kan de opdrachtnemer dan met een aangepast richtbedrag komen?	Als de scope van de fases wijzigt, worden de consequenties hiervan in beeld gebracht. Op basis hiervan kan de Opdrachtgever besluiten de Richtprijs te wijzigen.
3		Paragraaf 2.4				Wat als opdrachtnemer zich niet kan vinden in de veranderde scope per fase. Kan de opdrachtnemer dan hiervan afwijken?	Nee, dit is dan niet mogelijk. Echter, Opdrachtgever zal niet zomaar overgaan tot het wijzigen van de scope per fase. Inspraak door de Opdrachtnemer maakt hier in elk geval deel van uit.
4		Paragraaf 2.4, Inventarisatiefase				Wat als er onvoldoende bedrijven enthousiast worden en niet meedoen?	In dat geval stoppen de werkzaamheden op het betreffende bedrijventerrein na de Inventarisatiefase.
5		Paragraaf 2.4, Inventarisatiefase				Welke rol heeft de opdrachtgever bij het enthousiasmeren van de bedrijven? Is het gehele werk aan de opdrachtnemer, of voert de opdrachtgever ook een deel van de werkzaamheden uit zoals het organiseren van sessies, uitnodigen van bedrijven etc.	Dit is aan Opdrachtnemer.
6		Paragraaf 2.4, Inventarisatiefase				Welke gegevens over de energievraag / energienetwerk van de betreffende bedrijventerreinen zijn al bekend?	Dat varieert per bedrijventerrein, maar het uitgangspunt is dat deze door de Opdrachtnemer in de Inventarisatiefase opgehaald moeten worden.
7		Paragraaf 2.4, Inventarisatiefase				Is er al contact geweest met de netbeheerders om inzicht te krijgen in de ruimte op het energienet op de betreffende bedrijventerreinen?	In zijn algemeenheid voert de Opdrachtgever met regelmaat overleg met de netbeheerders, waarbij deze aanbesteding ook ter sprake komt. Echter, op het detailniveau van individuele bedrijventerreinen is dit aan de Opdrachtnemer als onderdeel van de Ontwerpfase (zie bijlage 8).
8		Paragraaf 2.4, Inventarisatiefase				Op welke wijze ziet de opdrachtgever dat de opdrachtnemer aan de gevraagde energiedata komt?	Deze informatie dient de Opdrachtnemer te achterhalen bij de partijen op het betreffende bedrijventerrein.
9		Paragraaf 2.4, Ontwerpfase				Opdrachtnemer dient per bedrijf business case en advies op te stellen. Hoe dient de opdrachtnemer dit te begroten als vooraf niet duidelijk is hoeveel bedrijventerreinen gaan meedoen?	Het betreft een business case per oplossing op een specifiek bedrijventerrein. Er wordt in de aanbestedingsfase niet gevraagd om een begroting voor de kosten voor het opstellen van een business case. De business case is onderdeel van de Realisatie (zie bijlage 8) en maakt onderdeel uit van de producten die conform Richtprijs opgesteld moeten worden.
10		Paragraaf 2.4, Ontwerpfase				Wat wordt er onder realisatieplan verstaan? Welke mate van detailuitwerking / engineering dient hierin opgenomen te worden?	Zie bijlage 8 Criteria opleverdossier onder Realisatiefase.
11		Paragraaf 2.4, Ontwerpfase				Welke mate van detailuitwerking van de benodigde hardware wordt voorgeschreven door de opdrachtnemer? Gaat het bijv. om één laadpaal, of om een omschrijving van alle benodigde specificaties van deze laadpaal? Indien het laatste, hoe ziet de opdrachtgever zich dit voor zich als de opdrachtnemer niet de detailengineering gaat oppakken?	Het doel van de Ontwerpfase is om per bedrijventerrein tot een optimale inpassing van de toekomstige energiebehoefte te komen en hiervoor een passend realisatieplan op te leveren. Daartoe wordt de Opdrachtnemer geacht een analyse te maken op basis van alle opgehaalde huidige en toekomstige energiestromen, een business case per deelnemend bedrijf en een advies per bedrijf. Het realisatieplan hoeft in de Ontwerpfase nog niet volledig uitgewerkt te zijn, maar wel een overzicht te geven van de benodigde hard- en software, juridische vorm en eerdere afstemming met lokale netbeheerder.
12		Paragraaf 2.4, Ontwerpfase				Hoe worden de uren die besteed worden aan nadere afstemming met netbeheerder en bedrijf bij negatief advies netbeheerder meegenomen in het opstellen van de begroting?	Wanneer er een negatief advies volgt vanuit de netbeheerder waardoor de ontwikkeling (voorlopig) geen verdere doorgang kan vinden, zal het project na de afronding van de betreffende fase worden gestopt. De geleverde inspanning wordt voldaan conform Nadere Opdracht.
13		Paragraaf 2.4, Realisatiefase				Klopt het dat het meer een uitvraagfase is dan een realisatiefase?	Opdrachtgever heeft het realisatiefase genoemd om ervoor te waken dat de plannen niet enkel plannen blijven maar ook werkelijk worden uitgevoerd. Het klopt dat onderdeel van de Realisatiefase het ondersteunen in de uitvraag betreft.
14		Paragraaf 2.4, Realisatiefase				Dient opdrachtnemer hier voor elk bedrijf dat wil meedoen op het onderzochte bedrijventerrein een ontwerp uit te werken? En geldt dan per individueel bedrijf het richtbedrag van 30K voor de realisatiefase, of moeten alle bedrijven die meedoen op het bedrijventerrein voor in totaal 30K geholpen worden?	Uit de Inventarisatiefase blijkt welke partijen werkelijk mee kunnen en willen doen. Daarna zal voor deze partijen een (gezamenlijk) ontwerp moeten worden opgesteld voor het Richtbedrag voor de Ontwerpfase. In de meest voor de hand liggende optie is om meerdere ontwerpen uit te werken, zal het Richtbedrag voor deze fase naar verwachting niet toereikend zijn en zal een specifieke offerte moeten volgen.
15		Paragraaf 2.4, Realisatiefase				Wat als bedrijven vragen hebben nadat de materialen besteld zijn, wie gaat deze dan beantwoorden?	Dit is nader te bepalen en afhankelijk van de vraag. Een optie is dat Opdrachtgever deze beantwoordt, of dat er nog een beroep wordt gedaan op de Opdrachtnemer (eventueel als meerwerk). Nog een alternatief is dat het bedrijf zelf een opdracht verstrekt voor advies en ondersteuning.

16		Paragraaf 2.4, Realisatiefase			Wie is verantwoordelijk als hetgeen dat geleverd wordt, niet aan de wensen van het bedrijf voldoet / niet levert wat vooraf bedacht is? En wat is dan de consequentie?	De wensen van het bedrijf dienen door de Opdrachtnemer als onderdeel van de verschillende fases in kaart te worden gebracht en beschreven. Het betreffende bedrijf is degene die de opdracht verstrekt aan de leverancier en is ook verantwoordelijk voor de juiste inhoud van de opdracht. De leverancier is verantwoordelijk om te leveren conform de verstrekte opdracht.
17		Paragraaf 2.6			Wordt vraag bij één of meerdere raamcontractanten uitgezet?	Zie artikel 4 van de Raamovereenkomst.
18		Paragraaf 2.6			Wat als Opdrachtnemer niet kan leveren bij opschaling?	Opdrachtnemer heeft de plicht om zich in te spannen in geval zij wordt verzocht tot opschaling. Echter, Opdrachtgever kan Opdrachtnemer niet verplichten om capaciteit vrij te maken. Opdrachtgever kan in dat geval ook naar een andere Opdrachtnemer uitwijken.
19		Paragraaf 2.6			Uurtarief wordt beoordeeld, maar bij individuele vragen kan opdrachtnemer nieuwe offerte opstellen, wat als deze (structureel) afwijkt van richtbedragen?	Zie artikel 5 van de Raamovereenkomst.
20		Paragraaf 2.6			Op basis van welke aanpak zijn de richtbedragen vastgesteld?	De richtbedragen zijn bepaald aan de hand van de resultaten die per fase worden verwacht en een inschatting van een mogelijke aanpak om daar te komen.
21		Paragraaf 4.3.2 Kerncompetentie 2			Welke ervaring op het gebied van ontwerpen van laadoplossingen dient opdrachtnemer te hebben? Is dit schetsontwerp, engineering, haalbaarheidsstudie of beleidsstudie?	De Inschrijver dient te beschikken over ervaring met het maken van een ontwerp, ervaring met een gedetailleerde technische uitwerking (bijv. engineering) maakt geen onderdeel uit van de kerncompetentie. Een haalbaarheids- of beleidsstudie sluit onvoldoende aan. Het doel van het ontwerp is het opstellen van een uitvraag aan de markt in fase 3: realisatiefase.
22	inkoopvoorwaarden Provincies 2023	Artikel 3.1: meerwerk			Mogen wij ervan uitgaan dat de meerwerkbevestiging artikel 3.1 uit de inkoopvoorwaarden niet naar de letterlijke tekst onredelijk beperkt wordt uitgelegd? De formulering van 3.1 lijkt nu aan derden toe te rekenen oorzaken, zoals bezwaren of calamiteiten waarop opdrachtnemer geen invloed heeft, uit te sluiten.	Het artikel blijft ongewijzigd. Als Opdrachtnemer van mening is dat in specifieke gevallen sprake is van meerwerk dan kunt u daarover het gesprek aangaan met Opdrachtgever. Op voorhand is niet vast te stellen dat bezwaren van derden of calamiteiten leiden tot meerwerk.
23	inkoopvoorwaarden Provincies 2023	Artikel 4.10: voortdurende verplichtingen			Het is onredelijk bezwarend om verplichtingen voor onbepaalde tijd te laten voortduren. Wij verzoeken u aan deze bepaling een maximale termijn van 5 jaar te verbinden.	Artikel 4 lid 10 gaat uitsluitend over verplichtingen die naar hun aard zijn bestemd om ook na uitvoering van de overeenkomst voor te duren. Uit uw vraag blijkt niet welke van deze verplichtingen u wenst te beperken tot vijf jaar. de provincie gaat hier derhalve niet in mee.
24	inkoopvoorwaarden Provincies 2023	Artikel 5.3 en 5.4: verbod op gebruik als referentie			Wij zouden de opdracht mogelijk graag gebruiken als referentie. De boete van € 5.000,- vinden wij bovendien onredelijk omdat schade conform de overeenkomst kan worden gevorderd. Wij verzoeken u de boete te schrappen dan wel te matigen.	Voor het gebruik als referentie dient conform artikel 5 lid 3 voorafgaand schriftelijke toestemming van de provincie worden gevraagd. Deze zal de provincie over het algemeen niet op onredelijke gronden onthouden. De boete wordt gemaximeerd op 25.000 euro per jaar. Aangezien een boete ook kan worden opgelegd zonder dat schade ontstaat, wordt de bepaling m.b.t. schadevergoeding niet aangepast.
25	inkoopvoorwaarden Provincies 2023	Artikel 9: aansprakelijkheid			De staffel die in art. 9.1 voor de beperking van de aansprakelijkheid wordt gehanteerd, leidt per staffel tot een aansprakelijkheid die niet in een redelijke verhouding staat tot de opdrachtwaarde en de in de branche gebruikelijke praktijk. Wij verzoeken u conform het bepaalde in voorschrift 3.9d van de Gids Proportionaliteit te komen tot een beperking die aansluit bij de in de branche gebruikelijke praktijk. Wij verzoeken u in dat kader "per gebeurtenis" te laten vervallen en de aansprakelijkheid conform het in de DNR 2011 bepaalde te beperken tot 3 maal de opdrachtwaarde met een maximum van € 2.500.000,-.	De provincie is niet bereid de aansprakelijkheid voor schade te beperken tot een lager bedrag. In de Algemene Inkoopvoorwaarden Provincies 2023 is er voor gekozen de aansprakelijkheid van partijen te beperken. Daartoe is een limitering in de vorm van een staffel opgenomen. De limiet voegt zich naar de overeengekomen opdrachtwaarde met inbegrip van wijzigingen die zich in de looptijd van de overeenkomst kunnen voordoen. De limitering komt ruwweg neer op driemaal de opdrachtwaarde. De beperking van de aansprakelijkheid brengt al met zich dat de provincie een deel van de door opdrachtnemer veroorzaakte schade zelf moet dragen en/of moet bekostigen uit gemeenschapsgeld. Een verdere beperking in de Algemene Inkoopvoorwaarden Provincies 2023 is daarom niet aan de orde.
26	inkoopvoorwaarden Provincies 2023	Artikel 15.a: data			Gelet op Europese regelgeving zoals de Data Act en nog aankomende regelgeving rondom openbare overheidsdata, waarbij het uitgangspunt is dat (overheids-) data vrijelijk gedeeld en toegankelijk is voor de markt, verzoeken wij u om aan opdrachtnemer vrijelijke toegang en een ongelimiteerd gebruiksrecht te geven op bestaande en gegenereerde data.	De provincie gaat hier niet mee akkoord.
27	inkoopvoorwaarden Provincies 2023	Artikel 21.3: vervanging personeel			Wij verzoeken u om artikel 21.3 aan te vullen met: "Indien opdrachtnemer op verzoek van Opdrachtgever personeel dient te vervangen door hoger gekwalificeerd of meer gespecialiseerd personeel, is opdrachtnemer gerechtigd om bijpassende tarieven in rekening te brengen."	De provincie gaat hier niet mee akkoord. Het is en blijft de verantwoordelijkheid van Opdrachtnemer om gedurende de Opdracht er voor zorg te dragen dat het werk wordt uitgevoerd door gekwalificeerde personen.
28	Bijlage 3 - Format kerncompetenties		3	Kerncompetentie 3	Opdrachtgever vraagt 'ervaring op het gebied van het specificeren in de vorm van technische werkschrijving/ bestek van een te realiseren energievraagstuk'. Oplossingen kunnen sterk variëren en meer omvatten dan laadinfrastructuur. In hoeverre eist/verwacht Opdrachtgever dat Inschrijver over de competentie beschikt om een technische werkschrijving uit te werken voor (deel-)oplossingen die niet onder de laadinfrastructuur vallen?	Het realiseren van Laadinfrastructuur is het doel van deze Opdracht, echter is naar verwachting enkel het ontwerpen en realiseren van laadobjecten niet voldoende. Het huidige energielandschap vraagt om creatieve en doeltreffende oplossingen die rekening houden met de gehele energiebehoefte van de deelnemende bedrijven op het bedrijventerrein.

29	Bijlage 8 - Criteria opleverdossiers		2	Fase 3		In de beschrijving van Kerncompetentie 3 worden de termen 'technische werkschrijving' en 'bestek' gebruikt. Deze termen komen niet terug in Bijlage 8 (Criteria opleverdossiers). Bij fase 3 wordt wel gevraagd om een 'gedetailleerd overzicht van de te realiseren objecten'. Wat wordt verstaan onder een gedetailleerd overzicht?	De wijze waarop de uitvraag in de markt wordt gezet is nader te bepalen en is aan de bij de oplossing betrokken bedrijven. Echter het is gebruikelijk een specificatie van een oplossing uit te vragen in de vorm van een bestek of technische werkschrijving. Hieronder wordt verstaan dat minimaal eisen zijn gesteld aan de fysieke en elektrotechnische inpasbaarheid en wettelijk gestelde normen. Onder een gedetailleerd overzicht wordt een specificatie van de benodigde voorzieningen verstaan die nodig zijn om de nieuw te plaatsen <u>laadinfrastructuur neer te zetten en te laten werken</u> .
30	Algemeen		-	Voorgeschiedenis		Zijn er marktpartijen, al dan niet uit een eerdere opdracht, (informeel) gevraagd om te reageren op deze uitvraag? Zo ja, welke partijen zijn dit?	Nee, er is geen marktconsultatie geweest. Wel wordt er op dit moment een pilot uitgevoerd op enkele bedrijventerreinen, waarin vergelijkbare resultaten worden verlangd. Maar deze partijen hebben geen kennis van deze uitvraag.
31	Algemeen		-	Voorgeschiedenis		Zijn er marktpartijen die voorkennis hebben of op enige wijze handelen met informatie over de opdracht die een voordeel kunnen bieden in de gunning?	Nee, hiervan is geen sprake.
32	Inschrijvingsleidraad	2.4 Aard van de Opdracht	11 t/m 12	Scope		Het doel van de Ontwerpfase is om per bedrijventerrein tot een optimale inpassing van de toekomstige energiebehoefte te komen en hiervoor een passend realisatieplan op te leveren.' Dit is een bredere scope dan laadinfrastructuur. Welke scope hanteert Opdrachtgever?	Het gaat de Opdrachtgever om het ontwerpen van een passende oplossing voor de laadinfrastructuur. Het is aan Opdrachtnemer hoe deze oplossing in te passen in de totale energievraag en uitdaging.
33	Inschrijvingsleidraad	2.4 Aard van de Opdracht	11 t/m 12	Scope		Zet Opdrachtgever projecten op bedrijventerreinen door als laadinfrastructuur slechts een klein deel van het vraagstuk blijkt of slechts voor één (of enkele) van de deelnemende bedrijven relevant is?	Dit is niet op voorhand te bepalen en afhankelijk van de context. Hierbij kan gedacht worden aan de omvang van het betreffende bedrijf, de nabijheid tot ZE-zones etc. Het realiseren van een oplossing waar slechts één bedrijf voor nodig is, valt buiten de scope van deze Raamovereenkomst. Immers kan dit bedrijf zelfstandig laadinfrastructuur aanschaffen.
34	Inschrijvingsleidraad	2.4 Aard van de Opdracht	11 t/m 12	Scope		In de praktijk kunnen buiten de grenzen van een bedrijventerrein ook bedrijven, zon-/windparken of zelfs woonwijken naar voren komen die mogelijk interessant zijn om bij het proces te betrekken. In hoeverre is daar ruimte voor binnen de scope?	Dit zou slechts in uitzonderlijke gevallen mogelijk zijn en slechts voor zover deze zijn aangesloten op hetzelfde onderverdeelstation voor de netbeheerder. In overige situaties valt dit buiten de scope.
35	Inschrijvingsleidraad		2,2	10	Aanleiding voor Aanbesteding	In de tekst wordt gesuggereerd dat snellaadinfrastructuur ook onderdeel van de scope kan zijn. Zal snelladen ook onderdeel van de scope zijn? Zo ja, is er vooraf bij Opdrachtgever een verdeling tussen potentiële AC en DC laders bekend?	Ja, het realiseren van laadinfrastructuur is het doel van deze Raamovereenkomst, ongeacht of het AC of DC laders zijn. Op voorhand is deze verdeling niet te maken, dit is afhankelijk van de behoefte en mogelijkheden op een specifiek bedrijventerrein.
36	Inschrijvingsleidraad		2,2	10	Aanleiding voor Aanbesteding	Heeft de Opdrachtgever onderbouwde aannames die gedeeld kunnen worden over het totale volume aan laadpalen waar behoefte aan zal zijn op de genoemde 540 bedrijventerreinen?	Nee, deze informatie is niet beschikbaar. Het is juist aan de Opdrachtnemer om per bedrijventerrein de behoefte te inventariseren en te bepalen welke mogelijkheden er zijn om deze behoefte te realiseren.
37	Inschrijvingsleidraad		2,2	10	Aanleiding voor Aanbesteding	Kan de opdrachtgever een overzicht delen van de 540 genoemde bedrijventerreinen alsook een high level grootte van deze terreinen?	Nee, deze informatie is niet beschikbaar.
38	Inschrijvingsleidraad		2,2	10	Aanleiding voor Aanbesteding	In de tekst wordt gesproken over: "Eigen terrein", refereert dit naar: 1. het eigen terrein van ieder individueel bedrijf; 2. naar een centrale plek op het betreffende bedrijventerrein, zijnde gemeentegrond; 3. een centrale plek op het bedrijventerrein, zijnde geen gemeentegrond.	Optie 1 of 3. Een oplossing op grond van de gemeente maakt geen onderdeel uit van de scope van deze Raamovereenkomst.
39	Inschrijvingsleidraad		2,4	11	Aard van de opdracht	In de beschrijving van fase 1 wordt aangegeven dat Opdrachtgever verwacht dat alle bedrijven op een aangegeven bedrijventerrein worden benaderd. Kan er worden aangegeven wat de aanname is achter het gemiddeld aantal bedrijven per bedrijventerrein? Zullen grote bedrijventerreinen worden opgesplitst in meerdere percelen, daar de richtprijs per terrein, per fase geen ruimte lijkt te geven om te differentiëren tussen grote en kleine bedrijventerreinen? Zie als voorbeeld het verschil tussen bedrijventerrein Waarderpolder in Haarlem vs bedrijventerrein Lagedijk 'de Lus' in Schagen.	Nee, er is geen informatie beschikbaar om te delen over gemiddeld aantal bedrijven. Het is niet de intentie om een bedrijventerrein in meerdere percelen te verdelen. In geval van een groot bedrijventerrein is het in principe aan de Opdrachtnemer om haar aanpak aan te passen zodat binnen de Richtprijs toch alle bedrijven worden benaderd. In sommige situaties is een uitzondering mogelijk, zie ook artikel 5 van de Raamovereenkomst.
40	Inschrijvingsleidraad		2,4	12	Aard van de opdracht	Zitten in de zienswijze van de Opdrachtgever activiteiten die betrekking hebben op (gedetailleerde) engineering (1:100/ 1:5) en (kabel)capaciteitsberekeningen meegenomen in de scope van Opdrachtnemer in fase 2, of is de aanname dat dit wordt meegenomen in de aankoop van hard - en software bij derde partijen?	zie antwoord op vraag 11.
41	Inschrijvingsleidraad		2,6	13	Werking van de Raamovereenkomst	Wanneer is er sprake van 'voldoende aanleiding' om door te gaan naar een volgende fase? Is er een minimum aantal/percentage van bedrijven die akkoord zijn, benodigd om de opstart van een volgende fase te verantwoorden?	Dit is niet op voorhand te bepalen en steeds afhankelijk van de omstandigheden van het geval. Denk aan ligging (nabijheid ZE-zone/ provincie), impact van de oplossing en alternatieve bedrijventerreinen die opgedragen kunnen worden en hun urgentie en verwachte impact.
42	Inschrijfleidraad	2,6 en 5,4	14 en 33	Beoordeling inschrijfprijs		Hoe heeft de inschrijfprijs gevolgen voor de prijs die gerekend kan worden voor de drie fases? Wij lezen het namelijk zo dat de richtprijs leidend is (genoemd op pag 14), en niet de inschrijfprijs (pag 33). Dat zou de inschrijfprijs een raar criterium maken, dus vermoeden wij dat we het verkeerd lezen. Kunt u hier duidelijkheid over geven?	Dat is juist, de Richtprijs is leidend. Slechts bij afwijkingen van de Richtprijs conform artikel 5 van de Raamovereenkomst spelen de uurtarieven die als onderdeel van de inschrijving worden afgegeven een rol.
43	Format prijzenblad			Verhouding functies		Op het prijzenblad heeft u een verhouding tussen verschillende functies beschreven. Is dit ook de verhouding die u verwacht dat nodig is om de drie fases succesvol te doorlopen?	Ja, dit is wat Opdrachtgever op dit moment verwacht.

44	Inschrijfleidraad	4,3,2	27	Kerncompetentie 2	Bij kerncompetentie 2 wordt gevraagd om ervaring op het gebied van ontwerpen van laadoplossingen. Hoe wordt hierbij precies bedoeld met ontwerpen?	Het betreft hier het ontwerp van een totaaloplossing.
45	Aanbestedingsleidraad				Voldoet ondertekening met een QuoVadis (EU) Qualified Persoonlijk Organisatie certificaat? Dit is een officiële digitale handtekening waarbij de identiteit van de vertegenwoordiger is gecheckt.	Akkoord met ondertekening met een QuoVadis certificaat.
46	Algemene Inkoopvoorwaarden	Artikel 4, lid 7	4	Verplichtingen opdrachtnemer	Wij zijn ISO 27001 gecertificeerd en werken conform de AVG, is dit voldoende?	Dit is voldoende.
47	Algemene Inkoopvoorwaarden	Artikel 4, lid 10	4	Verplichtingen opdrachtnemer	Graag zien we hier de wettelijke termijn van maximaal 5 jaar na oplevering opgenomen. Is dat mogelijk?	zie het antwoord op vraag 23.
48	Algemene Inkoopvoorwaarden	Artikel 9, lid 2	6	Aansprakelijkheid	Graag zien wij voor onderdeel a en c een beperking opgenomen zoals aangegeven in artikel 9.1, de beperking vervalt bij opzet of grove schuld van onze zijde. Is dat mogelijk?	Niet akkoord, lid 2 betreft uitzonderlijke situaties waarbij een aansprakelijkheidsbeperking gezien de ernstige verwijtbaarheid / gevolgen niet redelijk is.
49	Algemene Inkoopvoorwaarden	Artikel 12, lid 6	8	Betaling	Wij gaan ervan uit dat een bankgarantie niet hoeft te worden verstrekt voor deze opdracht, klopt dat?	Die aanname is juist.
50	Algemene Inkoopvoorwaarden	Artikel 22, lid 4	12	Intellectuele en industriële eigendomsrechten	Graag opnemen dat de opdrachtgever de contractant vooraf informeert bij ander gebruik al dan niet in gewijzigde vorm van diensten, adviezen en of werken van de contractant. Daarnaast vervalt elke aansprakelijkheid jegens contractant bij het wijzigen of andere toepassing door de opdrachtgever van diensten, adviezen en of werken van contractant. Is dat mogelijk?	De provincie gaat hier niet mee akkoord. Het is praktisch onmogelijk om Opdrachtnemer bij elk gebruik van een advies etc. over de toepassing er van te informeren. Of Opdrachtnemer aansprakelijk kan worden gesteld zal van de feiten en omstandigheden van het geval afhangen en is niet op voorhand uit te sluiten.
51	Algemene Inkoopvoorwaarden	Artikel 22, lid 8	12	Intellectuele en industriële eigendomsrechten	Graag zien wij een beperking opgenomen zoals aangegeven in artikel 9.1, de beperking vervalt bij opzet of grove schuld van onze zijde. Is dat mogelijk?	In artikel 22 lid 8 is de koppeling gemaakt met de aansprakelijkheid 'op grond van het bepaalde in deze algemene voorwaarden'.
52	Bijlage 8			Inventarisatiefase	Hoe beoordeelt u of er (voldoende) aantoonbare inzet is geweest om bedrijven te benaderen en te betrekken?	Hiermee wordt bedoeld dat Opdrachtnemer moet aan kunnen tonen dat er voldoende inspanningen zijn verricht om te komen tot het gewenste resultaat. De aanpak hiervoor wordt in de Nadere Offerte door Opdrachtnemer toegelicht en Opdrachtgever zal de praktijk toetsen.
53	Bijlage 8			Ontwerpfase	Wat verstaat u onder een haalbaarheidscheck bij netbeheerder?	Uitgevoerde haalbaarheidscheck bij netbeheerder. Opdrachtnemer stemt met netbeheerder af over de haalbaarheid van de voorgestelde oplossingen. Bij negatieve reactie van netbeheerder treedt Opdrachtnemer in overleg met Opdrachtgever over eventueel vervolg van zoektocht naar haalbare oplossing.
54	Bijlage 8			Ontwerpfase	Hoe beoordeelt u de oplossingsrichting die wordt uitgewerkt?	De beoordeling vindt in ieder geval plaats op basis van de onderstaande punten, zoals ook beschreven in Bijlage 8. Daarnaast zal de beoordeling plaatsvinden op basis van de gehele fase (ontwerpfase) de beschrijving van de oplossingsrichting is hier een onderdeel van. 2. Beschrijving van oplossingsrichting die in de realisatiefase wordt gerealiseerd. Dat bevat ten minste; a. Inzicht in benodigde laadinfrastructuur en welke energiestromen gaan voorzien in de benodigde energie; b. Beoogde juridische vorm; c. Benodigde hardware; d. Aandeel van de deelnemende bedrijven in de beoogde oplossing op individueel bedrijfsniveau. e. Business case, waarin opdrachtnemer één of meerdere manieren op hoofdlijnen schetst waarop investeringskosten belegd kunnen worden, evenals vergoedingen voor, laden, openstellen van terrein en laadpunten en uitwisseling van energie. Hierbij wordt de link duidelijk tussen de benodigde juridische vastlegging.
55	Inschrijvingsleidraad Bedrijventerreinen aanpak MRA-E versie 1.0.pdf		12 & 27	Fase 3 & Kerncompetentie 2	Bij fase 3 op blz 12 staat de volgende tekst: : "Hier verwacht Opdrachtgever van Opdrachtnemer begeleiding in de vorm van projectmanagement en ondersteuning bij eventueel te maken keuzes in leveranciers". Er wordt van de opdrachtnemer geen inhoudelijke bijdrage vermeld in het ontwerp. Kunt u toelichten waarom bij kerncompetentie 2 op blz 27 gevraagd wordt naar ontwerpervaring?: "De Inschrijver dient te beschikken over ervaring op het gebied van het ontwerpen van laadoplossingen met minimaal vijf Opladobjecten en bijbehorende energie-infrastructuur."	Zie het antwoord op vraag 21.
56	Inschrijvingsleidraad Bedrijventerreinen aanpak MRA-E versie 1.0.pdf	1.2	6		In de aanbestedingsleidraad worden de leerpunten uit een eerdere aanbesteding begin dit jaar gedeeld. Een van de leerpunten die genoemd wordt is: "Belangrijk is dat Opdrachtgever de bedrijventerreinen die worden ondergebracht heeft geanalyseerd en beoordeeld op de mate waarin deze kansrijk zijn om te komen tot daadwerkelijke realisatie. Op die manier is de inzet van de opdrachtnemer het meest effectief". Kunt u aangeven of en op welke wijze u in het kader van onderhavige aanbesteding daarin voorziet en welke concrete informatie u de opdrachtnemer mee geeft? Is het mogelijk om een voorbeeld van deze informatie in de inlichtingenfase te delen.	Opdrachtgever is voornemens om deze les te implementeren in deze Raamovereenkomst. Concreet betekent dit dat kritischer wordt gekeken naar de bedrijventerreinen die Opdrachtgever voornemens is om een Nadere Opdracht op te verstrekken. Of en welke informatie hierover wordt meegegeven aan de Opdrachtnemer wordt nog nader bepaald.

57	Inschrijvingsleidraad Bedrijventerreinen aanpak MRA-E versie 1.0.pdf	3.4.2	22		Betreft punt 4. U geeft aan dat u binnen vijf dagen een Schriftelijke en rechtsgeldig ondertekende verklaring wenst te ontvangen. Bedoelt u hier vijf kalenderdagen of vijf werkdagen?	Hier wordt 5 werkdagen mee bedoeld.
58	Inschrijvingsleidraad Bedrijventerreinen aanpak MRA-E versie 1.0.pdf	4.3.1	27		U vraagt om een Kopie verzekeringscertificaat. Het is ons niet toegestaan onze verzekeringspolissen aan derden te verstrekken, wij kunnen alleen certificaten verstrekken (welke na betaling van de premie worden afgegeven) is dit akkoord?	Dat is akkoord, als daaruit is op te maken dat Inschrijver aan de gestelde eis betreffende financiële en economische draagkracht voldoet als bedoeld in par. 4.3.1.
59	Bijlage 2 - Format Prijzenblad				Klopt het dat er op het format prijzenblad geen ruimte bestaat voor het invullen van (onze) bedrijfsnaam? En ook dat deze niet hoeft te worden ondertekend?	Voor de volledigheid is het inderdaad beter als deze informatie wel op het prijsformulier wordt vermeld. Zie het hierop aangepaste Bijlage 2 Prijsformulier dat als losse bijlage is bijgevoegd.
60	Concept raamovereenkomst	1.9	3	Inhoud	Opdrachtgever is niet verplicht om gedurende de looptijd van deze Raamovereenkomst opdrachten tot het verrichten van Diensten te verstrekken, maar is daartoe gerechtigd. Worden onderhavige diensten dan buiten de overeenkomst aangevraagd? Zo ja, wanneer is dat het geval	Nee, op het moment dat de Opdrachtgever voornemens is om werkzaamheden te laten uitvoeren die vallen binnen de scope van de Raamovereenkomst, is zij verplicht om deze ook via de Raamovereenkomst te laten uitvoeren. Echter, Opdrachtgever kan er ook voor kiezen om te stoppen met de werkzaamheden die binnen de scope van de Raamovereenkomst vallen.
61	Concept raamovereenkomst	2.2	4	duur	Wat zijn redenen om wel of juist niet te verlengen?	Onder meer van invloed is de urgentie op dat moment, politiek-bestuurlijke situatie, de resultaten die in de eerdere jaren zijn geboekt etc.
62	Concept raamovereenkomst	2.3	4	duur	Welke redenen zijn er voor opzeggen van de raamovereenkomst?	Hier is geen limitatief overzicht van te geven. Zie onder meer het antwoord op vraag 61.
63	Concept raamovereenkomst	2.3	4	duur	Heeft opdrachtnemer het recht tot opzegging als opdrachtgever niet aan haar (financiële) verplichtingen kan voldoen.	Ja, dat recht heeft Opdrachtnemer. Echter deze situatie is zeer onwaarschijnlijk.
64	Concept raamovereenkomst	4.6	5	proces	Nadere overeenkomsten mogen worden geweigerd als deze niet marktconform is. Hoe wordt dat bepaald?	Opdrachtgever bouwt een beeld op van de kosten die worden gemaakt versus de resultaten die worden geboekt. Doordat Nadere offertes transparant onderbouwd worden, ontstaat ook inzicht in de inzet en kosten van onderliggende activiteiten. Afwijken van deze gemiddelden zijn indicaties dat er geen sprake is van marktconformiteit. Indien Opdrachtnemer in dergelijke gevallen niet kan aantonen dat er wel sprake is van een marktconforme aanbidding, kan de Nadere offerte worden geweigerd.
65	Concept raamovereenkomst	7.3	8	uurtarieven	Het voorstel bevat het indexeringspercentage en de herziene uurtarieven voor het aankomende jaar, voorzien van deugdelijke onderbouwing. Waar dient deze onderbouwing uit te bestaan. Geld de indexering ook op lopende opdrachten ten tijde van de indexering?	De onderbouwing betreft de betreffende indexcijfers en de berekening als opgenomen in de Raamovereenkomst. Bestaande Nadere overeenkomsten worden niet opengebroken bij indexatie, deze dienen afgemaakt te worden volgens overeengekomen vergoeding.
66	Concept raamovereenkomst		8	Facturatie en betaling	Welke betalingstermijn hanteert de provincie. Voorstel is maximaal 30 dagen	De provincie hanteert een betaaltermijn van 30 dagen, zie artikel 12.3 van de Algemene Inkoopvoorwaarden Provincies 2023 voor leveringen en diensten.
67	Concept raamovereenkomst		13	Bedrijfsaansprakelijkheidsverzekering	De genoemde bedragen zijn erg hoog voor dergelijke opdrachten. Kan dit niet naar beneden bijgesteld worden? Bijvoorbeeld 1 mln per gebeurtenis en 2,5 mln per jaar, dat dekt o ruimschoots de risico's voor dergelijke opdrachten.	Niet akkoord, het is een verzekeraar bedrag dat branche gebruikelijk is.
68	Inschrijvingsleidraad Bedrijventerreinen aanpak MRA-E versie 1.0.pdf		27	Kerncompetentie 3	Bij deze kerncompetentie wordt gevraagd naar ervaring voor het specificeren. Vanuit de rol zoals beschreven in fase 3 (blz 12) heeft de opdrachtnemer geen inhoudelijke rol. Kunt u bevestigen dat de gevraagde ervaring voor de technische werkschrijving/bestek vergelijkbaar is met het ervaring in het schrijven van een functionele specificatie waarop de leverancier de inhoudelijke aanbidding maakt?	Ja, dit kan Opdrachtgever bevestigen.
69	Algemeen / leidraad	1.1	6	definitie bedrijventerrein	Kunt u aangeven wat uw definitie van bedrijventerrein is, waarbij u ook aangeeft hoeveel bedrijven en/of welke grootte bedrijven hebben?	Een bedrijventerrein is een cluster van bedrijven. De omvang en het type bedrijven varieert en is niet eenduidig te definiëren.
70	Raamovereenkomst	1.4	5	rangorde	Gaat u de nota antwoorden verwerken in de Raamovereenkomst? Zo nee, graag de Nvl2 en Nvl1 laten prevaleren boven de raamovereenkomst in Art 1.4 van de (concept) raamovereenkomst.	De antwoorden in NV1 en NVI 2 worden meegenomen in de Raamovereenkomst.
71	Algemeen / leidraad	1.1	6	minimum aantal bedrijven	Er kan zich de situatie voordoen dat er op een bedrijventerrein slechts een gering aantal bedrijven op het bedrijventerrein mee willen doen aan dit initiatief. Is er een minimumeis aan (procentueel of absoluut) aantal deelnemers voor het afronden van de inventarisatiefase zodat de opdrachtnemer door kan naar de volgende fase? Zo ja, wat is deze eis?	Nee, dit aantal is er niet. Zie ook het antwoord op vraag 33.
72	Algemeen / leidraad	1.1	6	onvoldoende deelname	Wat zijn de verwachte stappen als er onvoldoende bedrijven deelnemen aan het initiatief op een bedrijventerrein?	Zie het antwoord op vraag 33.
73	Leidraad	Art 1.6	9	start werkzaamheden	De ingangsdatum van de overeenkomst is 1 dag na de definitieve gunning. Dit geeft opdrachtnemer geen kans om zich goed in te richten op de start van de opdracht. Bent u bereid de ingangsdatum van de overeenkomst aan te passen naar 4 weken na de gunning (zie Art 1.6 van de leidraad)?	Nee daartoe is Opdrachtgever niet bereid. De eerste Nadere overeenkomst wordt namelijk niet op dezelfde datum als de start van de Raamovereenkomst verstrekt, hier zal enige tijd overheen gaan. Echter, door dat de Raamovereenkomst wel start kunnen deze processen in gang gezet worden.
74	Leidraad	4.3.2.1	27	gevraagde kerncompetentie	Ons inziens lijkt de gevraagde kerncompetentie 2 niet geheel bij de gevraagde werkzaamheden te passen. Bent u bereid kerncompetentie 2 te veranderen in het volgende: De Inschrijver dient te beschikken over ervaring op het gebied van het ontwerpen van laadoplossingen of het adviseren in te realiseren laadoplossingen met minimaal vijf Oplaadobjecten en bijbehorende energie-infrastructuur?	Zie het antwoord op vraag 55.

75	Leidraad	4.3.2.1	27	gevraagde kerncompetentie	Ons ziens lijkt de gevraagde kerncompetentie 3 niet geheel bij de gevraagde werkzaamheden te passen. Bent u bereid kerncompetentie 3 te veranderen in het volgende: De Inschrijver dient te beschikken over ervaring op het gebied van het specificeren in de vorm van een advies/technische werkomschrijving/ bestek van een te realiseren energievraagstuk.	Zie het antwoord op vraag 68.
76	Leidraad	1.4 b	7	vragen stellen	Kunt u toelichten waarom u geen gebruik maakt van de vraag en antwoord functie maar de berichten functie (Art 1.4 b van de inschrijfleidraad)? De vraag en antwoord functie biedt juist een transparante wijze van (nota) vragen stellen waarbij alle partijen even veel inzicht verkrijgen.	De provincie heeft ervoor gekozen om met een Excel te werken waarin alle vragen van Inschrijvende partijen worden opgenomen. Deze vragen worden beantwoord en tegelijk aan alle Inschrijvende partijen teruggekoppeld. Hiermee is transparantie gewaarborgd.
77	Algemeen / Raamovereenkomst	Art 4	5 & 6	meerdere clusters van bedrijven	In de aanbesteding lijkt het mogelijk dat op één bedrijventerrein meerdere clusters van bedrijven ontstaan die afzonderlijk samenwerken om aan de doelstellingen van de aanbesteding te voldoen. Deze clustering kan bijvoorbeeld zijn op basis van geografische nabijheid, laadbehoefte of andere zaken. Dit roept de vraag op hoe het budget wordt toegewezen wanneer er meerdere samenwerkingsverbanden op één bedrijventerrein zijn. Het is onduidelijk of er per bedrijventerrein één budget geldt dat door alle samenwerkingsverbanden gedeeld moet worden, of dat elk cluster een afzonderlijk budget kan ontvangen. Dit is belangrijk om te weten voor het ontwikkelen van een strategie en het indienen van een aanbidding die meerdere samenwerkingen op één terrein ondersteunt.	Een te voorziene situatie waarin dit kan spelen is wanneer een specifiek bedrijventerrein is verdeeld over meerdere onderverdeelstations. Voor de Inventarisatiefase maakt dit geen verschil, maar in de fases daarna mogelijk wel. Indien er meerdere ontwerpen uitgewerkt moeten worden, is Opdrachtgever bereid tot de allocatie van extra budget. Echter, doordat het wel één terrein betreft met één beheerder, gemeente en netbeheerder is de verwachting dat er bepaalde efficiency mogelijk is. In dergelijke gevallen wordt dus niet vanzelfsprekend tweemaal de Richtprijs in opdracht gegeven. Bovendien dient de Opdrachtnemer expliciet te maken en de Opdrachtgever te overtuigen waarom een oplossing met meerdere ontwerpen beter past dan een oplossing met een enkel ontwerp.
78	Algemeen / Raamovereenkomst	Art 4	5 & 6	samenwerking bedrijven	Is het toegestaan dat op één bedrijventerrein meerdere groepen/clusters van bedrijven onafhankelijk van elkaar samenwerken om aan de doelstellingen van de aanbesteding te voldoen, of wordt er verwacht dat alle bedrijven op een terrein samen één groot cluster vormen?	Zie het antwoord op vraag 77.
79	Algemeen / Raamovereenkomst	Art 4	5 & 6	budget clustering bedrijven	Indien er op één bedrijventerrein meerdere clusters ontstaan, geldt er dan één keer het budget voor het gehele bedrijventerrein, of kan elk cluster een afzonderlijk budget toegewezen krijgen?	Zie het antwoord op vraag 77.
80	inschrijvingsleidraad	2.4	11	inventarisatiefase	Kunt u aangeven of het versturen van bijvoorbeeld een brief aan de bedrijven op het bedrijventerrein voldoende is om aan te tonen dat alle bedrijven geïnformeerd zijn over het traject en de kans hebben gehad zich aan te sluiten?	Dit zou in sommige gevallen voldoende kunnen zijn, maar zeker niet in alle gevallen. Het is aan Opdrachtnemer om de aanpak te bepalen.
81	inschrijvingsleidraad		14	richtprijzen	Kunt u aangeven hoe u tot genoemde richtprijzen gekomen bent en welke activiteiten en tijdsinzet hieraan ten grondslag hebben gelegen?	Zie het antwoord op vraag 20.
82	inschrijvingsleidraad		13	nadere overeenkomsten	kunt u aangeven hoe bedrijventerreinen door u geselecteerd worden?	Onder meer op basis van urgentie, afstand tot ZE-zones, ligging, type bedrijven, organisatiegraad etc.
83	inschrijvingsleidraad		13	nadere overeenkomsten	kunt u aangeven wat het aantal bedrijven per bedrijventerrein is (minimaal, maximaal en gemiddeld)	Nee dit is niet mogelijk, de bedrijventerreinen kennen grote variatie en deze detailinformatie is niet volledig bekend. De Opdrachtgever vraagt van Opdrachtnemer dat de aanpak kan meebewegen en op die manier passend wordt gemaakt op een specifieke bedrijventerrein. Zie ook artikel 5 van de Raamovereenkomst.
84	inschrijvingsleidraad		14	nadere overeenkomsten	1 veto per jaar is te weinig: er kunnen diverse redenen zijn buiten de invloedssfeer van opdrachtnemer waardoor er geen nadere offerte afgegeven kan worden. Kan opdrachtgever akkoord gaan met maximaal 5 veto's per jaar?	Niet akkoord, ook vanwege het (beperkt) aantal bedrijventerreinen dat in een jaar aan een Opdrachtnemer worden aangeboden.
85	inschrijvingsleidraad		14	nadere overeenkomsten	kunt u aangeven waarop de aanname is gebaseerd dat de richtprijs in minimaal 80% van de gevallen toereikend is?	Dit betreft de inschatting op basis van huidige ervaringen.
86	inschrijvingsleidraad		14	omvang vna de opdracht	Kunt u aangeven waarom de opdracht voor 3 jaar is, maar het budget voor 4 jaar?	Tussentijds kan besloten worden om niet verder te gaan met deze Raamovereenkomst. Zie ook het antwoord op vraag 61
87	inschrijvingsleidraad		30	K1	Een terrein met 400 bedrijven benaderen zal niet minder tijd kosten dan een ander terrein met 400 bedrijven. En het aantal actieve deelnemers is vooraf niet te voorspellen. Kunt u aangeven waarin u dan toch verwacht dat er efficiencyvoordelen optreden die tot totaal 15% per fase voordeel op gaan leveren?	Dat is juist, maar er kan wel gewerkt worden met formats en standaarden die eenmalig gemaakt worden en daarna meervoudig zijn toe te passen. Bovendien leert de Opdrachtnemer naar verwachting ook wat goed en wat minder goed werkt, waardoor faalkosten afnemen.
88	inschrijvingsleidraad		31	sleutelfunctionaris	als we het goed begrijpen lopen er minimaal 2 nadere opdrachten tegelijkertijd, maar mogelijk meer. Wij lezen dat u verwacht dat er 1 sleutelfunctionaris is die binnen alle nadere overeenkomsten als gezicht naar de bedrijven toe functioneert. Voor de continuïteit van de deelopdrachten en de haalbaarheid van de uitvoering zou dat beperkend kunnen zijn. Kunt u bevestigen dat er meerdere sleutelfunctionarissen tegelijkertijd kunnen zijn?	Het uitgangspunt is één sleutelfunctionaris, naar verwachting zou deze op meerdere Nadere overeenkomsten ingezet kunnen worden. Echter, indien dit aantoonbaar niet mogelijk, is de inzet van meerdere sleutelfunctionarissen na akkoord door Opdrachtgever ook mogelijk.
89	concept raamovereenkomst		2	duur van de overeenkomst	Opzegging door opdrachtnemer ontbreekt. Graag lid 3 wederkerig maken.	De verlenging als bedoeld in artikel 2 lid 4 geschiedt na instemming van Opdrachtnemer. De opzegging als bedoeld in artikel 2 lid 3 wordt niet wederkerig gemaakt.
90			3,2	wijzigingen	Graag lid 2 ook wederkerig maken: opdrachtgever kan niet eenzijdig wijzigingen aanbrengen. Wijzigingen dienen altijd door opdrachtger en opdrachtnemer te worden geaccordeerd.	Uit artikel 3 lid 2 blijkt dat wijzigingen door beide partijen geïnitieerd kunnen worden. Uit artikel 3 lid 4 blijkt dat wijzigingen gelden na schriftelijke aanvaarding door beide partijen. De artikelen blijven ongewijzigd.
91			3,3	wijzigingen	op voorhand verplichten mee te werken aan wijzigingen die door opdrachtgever worden geïnitieerd is niet acceptabel: graag zien wij dit aangepast in: opdrachtnemer spant zich in om redelijke wijzigingen die door opdrachtgever geïnitieerd worden te accommoderen.	Niet akkoord. Opdrachtnemer dient mee te werken, maar mag volgens lid 3 wel de consequenties inzichtelijk maken.

92		4	5	veto		zie vraag 5	Deze verwijzing begrijpt de provincie niet. Dit is overigens vraag 84 in deze NVI.
93		4	5	marktconform		wanneer is een nadere offerte volgens opdrachtgever niet marktconform? Op welke basis wordt deze afweging gemaakt? Graag verwijderen uit dit lid. "wanneer een nadere offerte niet voldoet aan de voorwaarden uit de raamovereenkomst, wordt deze in ieder geval niet geaccepteerd."	Zie het antwoord op vraag 64.
94		5,6.a	7	efficiency		prijsdaling op basis van veronderstelde efficiency zonder dat daar feitelijke onderbouwing onderligt is voor ons niet acceptabel. Graag lid a verwijderen.	Niet akkoord. Zie ook het antwoord op vraag 87.
95		4,11	6	afrondering realisatiefase		de bestelling van de hardware ligt bij de ondernemers. Adviseur kan redelijkverwilt niet afgerekend worden op basis van het bestellen van de hardware door derden.	Zie het antwoord op vraag 16.
96		8	1	facturatie en acceptatie		u vraagt een vaste prijs met resultaatgarantie binnen een beoogde termijn. Dat is vanuit een adviesrol niet te geven: het resultaat is mede afhankelijk van de medewerking van anderen (zowel ondernemers als netbeheerder).	Het resultaat is doorlopen van het proces per fase, zodat alle producten opgeleverd kunnen worden. Van Opdrachtnemer wordt bijvoorbeeld een inspanning verwacht om bedrijven te overtuigen mee te doen in de Inventarisatiefase, maar wordt niet afgerekend op het resultaat of een bedrijf wel of niet meedoet. De aanpak waarmee het proces wordt doorlopen is aan Opdrachtnemer.
97		14	10	belangenverstrengeling		de laatste zin uit dit artikel verwijderen: zodra belangenverstrengeling zich voordoet dan wel dreigt voor te doen en opdrachtnemer meldt dit, kan het gevolg van het stopzetten van de opdracht door opdrachtgever niet voor rekening van de opdrachtnemer komen.	Niet akkoord.
98	criteriële opleverdossiers		1	inventarisatiefase		Tussen welke partijen moet de intentieovereenkomst gesloten worden?	Dit kan een overeenkomst zijn tussen de bedrijven onderling, waarin ze verklaren gezamenlijk door te gaan naar een volgende fase. Maar het kan ook een eenzijdig verklaring van een bedrijf zijn waarin de intentie wordt vastgelegd. Dit is ook aan de expertise van Opdrachtnemer.
99	criteriële opleverdossiers		2	realisatiefase		verkrijgen van eventueel benodigde vergunningen vallen buiten deze opdracht begrijpen wij?	Op dit moment valt het proces rond vergunningen buiten de realisatie. Dat neemt niet weg dat wel advies gegeven moet worden over het gehele proces rond het realiseren van de ontworpen oplossing.
100			2	realisatiefase		afstemming met netbeheerder bij opdrachtnemer is logisch, maar betaling laten afhangen van volledige medewerking in de huidige netcongestiemarkt is niet acceptabel: daarop heeft de opdrachtnemer te weinig invloed.	Zie het antwoord op vraag 12 en 53.
101						In Hoofdstuk 2 spreekt u over 540 bedrijventerreinen met potentiële behoefte. U stelt als doel om "een substantieel deel van deze bedrijventerreinen" te ondersteunen. Acht u ondersteuning aan 8-10% van de terreinen in 4 jaar "substantieel"?	Ja.
102						Is de veronderstelling juist dat voor alle fasen, dus ook de Inventarisatiefase, zoals genoemd in paragraaf 2.6 steeds Nadere Overeenkomsten worden gesloten?	Dat is juist. Zie ook de Raamovereenkomst artikel 4.
103						Welke gegevens worden door de Opdrachtgever aangeleverd naar aanleiding van de gemaakte voorselectie, op basis waarvan de Nadere Offerte kan worden opgesteld?	Informatie uit voorgaande fase (in geval van Ontwerpfase en Realisatie) of andere informatie die nodig blijkt om een Nadere offerte te kunnen maken. Opdrachtgever is deze momenteel aan het inventariseren.
104						Welke betekenis moet de inschrijver toekennen aan paragraaf 2.8? is de betekenis vooral een uitleg in het kader van de Openbare Europese Aanbesteding?	Dat is juist, het betreft motiveringen in het kader van de Aanbestedingswet.
105	Inschrijvingsleidraad	1.2	Blz. 5	Voorgeschiedenis	1.2 Voorgeschiedenis. Aanbestedende dienst heeft in het voorjaar van 2024 een meervoudig onderhandse aanbesteding uitgevoerd waarin een beperkt aantal bedrijventerreinen zijn opgenomen. Hiermee is vanaf dat moment ervaring opgedaan met zowel het contracteren als met het verkennen van de mogelijkheden om tot een energyhub te komen op bedrijventerreinen. In deze verkenning is aan de hand van drie fases (inventarisatie, ontwerp en realisatie) ervaring opgedaan over de uitdagingen die de gevraagde aanpak kent	Zijn de partijen die hebben deelgenomen als opdrachtnemer aan deze verkenning ook gerechtigd deel te nemen aan deze openbare aanbesteding? Of zijn zij uitgesloten van deelname gegeven een voorsprong in kennis en ervaring? Kan Opdrachtgever rapporten van deze verkenningen ter hand stellen om een indruk te krijgen van de wijze waarop deze zijn uitgevoerd?	Deze partijen zijn gerechtigd om deel te nemen. In het kader van het level playingfield zijn onder meer de geleerde lessen uit de pilot benoemd. Andere informatie die het level playingfield zouden verstoren wordt niet gezien, te meer omdat de opdrachten die in de pilot zijn gegeven nog niet zijn afgerond.
106	Inschrijvingsleidraad	1.2	Blz. 6.	Voorgeschiedenis	1.2 Voorgeschiedenis. Belangrijk is dat Opdrachtgever de bedrijventerreinen die worden ondergebracht heeft geanalyseerd en beoordeeld op de mate waarin deze kansrijk zijn om te komen tot daadwerkelijke realisatie. Op die manier is de inzet van de opdrachtnemer het meest effectief	Heeft Opdrachtgever deze analyse uitgevoerd en beoordeeld waarin de bedrijventerreinen kansrijk zijn om te komen tot daadwerkelijke realisatie? Zo ja, kan een voorbeeld van een dergelijke analyse/ beoordeling ter hand worden gesteld? Dit geeft inzicht in de mate waarin de bevestigingen die Opdrachtgever beschikbaar stelt voor de verschillende fasen per bedrijventerrein toereikend zijn. Vooral nog lijken deze ontoereikend.	De kansrijkheid is bepaald op basis van onder andere de organisatie van het bedrijventerrein. Denk aan de aanwezigheid van parkmanagement en betrokkenheid van gemeente.

107	Inschrijvingsleidraad	2.2	Blz. 10	Aanleiding voor de aanbesteding	2.2 Aanleiding voor de aanbesteding Voldoende beschikbare, betrouwbare en betaalbare (snel)laadinfrastructuur is cruciaal voor ondernemers om deze stap te zetten. In dat kader wordt vanuit verschillende hoeken al een langere periode veel onderzoek gedaan naar de elektrificatie van het wagenpark en getracht de laadbehoefte van bedrijven op bedrijventerreinen in kaart te brengen	In hoeverre zijn de ondernemers in de regio betrokken bij dit project of MRA-E activiteiten in het algemeen? Zijn zij op de hoogte van de ontwikkelingen?	Nee, uitgangspunt is dat er geen contact is geweest met de ondernemers. Enkele uitzonderingen daargelaten.
108	Inschrijvingsleidraad	2.2	Blz. 10	Aanleiding voor de aanbesteding	2.2 Aanleiding voor de aanbesteding Voldoende beschikbare, betrouwbare en betaalbare (snel)laadinfrastructuur is cruciaal voor ondernemers om deze stap te zetten. In dat kader wordt vanuit verschillende hoeken al een langere periode veel onderzoek gedaan naar de elektrificatie van het wagenpark en getracht de laadbehoefte van bedrijven op bedrijventerreinen in kaart te brengen	Welke (meest) relevante onderzoeken zijn momenteel beschikbaar bij MRA-E?	Er zijn in het verleden diverse onderzoeken gedaan en analyses gemaakt, deze raken slechts voor een klein deel en beperkt deze aanbesteding. Er worden daarom nu geen onderzoeken gedeeld. Na gunning kan, indien dit wenselijk is, meer inzage worden gegeven. Voor nu kunt u eventueel raadplegen: https://www.agendalaadinfrastructuur.nl/ondersteuning+gemeenten/documenten+en+links/bibliotheek+-+logistiek/default.aspx
109	Inschrijvingsleidraad	2.3	Blz. 11	Doelstelling van de aanbesteding	2.3 Doelstelling van de aanbesteding Geinventariseerde mogelijkheden op bedrijventerreinen afstemmen bij afronding van inventarisatie- en ontwerpfase met belanghebbende gemeenten en netbeheerders.	In hoeverre zijn er al contacten en interacties tussen MRA-E, de betrokken gemeenten en de netbeheerders? Wordt van de opdrachtnemers verwacht dat we onze eigen contacten meenemen?	Opdrachtgever beschikt over de nodige contacten met gemeenten en netbeheerder, ook ten aanzien van deze aanbesteding en over sommige bedrijventerreinen. Deze contacten of informatie die bij Opdrachtgever beschikbaar wordt bij het tot stand komen van een Nadere overeenkomst overgedragen aan Opdrachtnemer. Opdrachtnemer dient zelf contact ook op te nemen en te onderhouden
110	Inschrijvingsleidraad	2.4	Blz. 11	Aard van de opdracht, fase 1	2.4 Aard van de opdracht, fase 1 De Inventarisatiefase heeft als doel om de huidige status en elektrificatieplannen van de bedrijven op het bedrijventerrein in kaart te brengen.	In welke mate maakt de elektrificatie van bedrijfsactiviteiten ter plekke (dus niet t.b.v. vervoer) onderdeel uit van dit project?	Op zichzelf niet. Het doel is het realiseren van laadinfrastructuur., maar het is niet uit te sluiten dat andere aanpassingen hiervoor nodig zijn. Zie ook het antwoord op vraag 28.
111	Inschrijvingsleidraad	2.4	Blz. 11-12	Aard van de Opdracht, fase 1	2.4 Aard van de Opdracht, fase 1 Om tot de beste oplossingen te komen is het van belang om onder zoveel mogelijk bedrijven op het bedrijventerrein draagvlak en commitment te creëren. Om dit te bereiken verwachten we dat de Opdrachtnemer met alle bedrijven op een toegekend bedrijventerrein contact heeft gelegd, de bedrijven enthousiasmeert om deel te nemen aan het adviestraject, de bereidheid om te investeren inventariseert en inzicht verkrijgt in de ligging van het net en de netvlakken. De intentie van bedrijven die enthousiast zijn om mee te doen aan de ontwerpfase wordt vastgelegd in een door Opdrachtnemer op te stellen intentieverklaring	Op welke wijze bepaalt of meet Opdrachtgever in hoeverre Opdrachtnemer zich heeft ingespannen om bij zoveel mogelijk bedrijven op het bedrijventerrein draagvlak en commitment te creëren? Is dit een inspannings- of resultaatsverplichting?	Het betreft een inspanningsverplichting. Deze inspanningen zullen mogelijk direct invloed hebben op de resultaten die worden geboekt. Waar het voor Opdrachtgever om gaat is dat kan worden aangetoond dat Opdrachtnemer zich tot het uiterste heeft ingespannen om voldoende participanten mee te krijgen in de voorgedraaide oplossing / het ontwerp.
112	Inschrijvingsleidraad	4.3.2.1	Blz. 27-28	Kerncompetenties	4.3.2.1 Kerncompetenties Het betreft de volgende kerncompetenties waarover Inschrijver moet beschikken, en waartoe hij één of zoveel referenties als noodzakelijk, met als maximum het aantal gevraagde kerncompetenties, moet overleggen: Behalve het invullen van het Uniform Europees Aanbestedingsdocument (deel IV) dient Inschrijver één referentie per kerncompetentie te overleggen waaruit blijkt dat de gevraagde werkzaamheden conform opdracht van de referentie-organisatie zijn uitgevoerd. Het gaat dus om maximaal twee (2) referenties.....	Deze zinnen zijn tegenstrijdig met elkaar. Is het nu de bedoeling dat er één referentie per kerncompetentie wordt ingediend of kunnen er maximaal twee referenties per kerncompetentie worden ingediend?	De tekst zoals opgenomen in de Inschrijvingsleidraad is fout. Het moet zijn: <i>Het gaat dus om maximaal drie (3) referenties – het overleggen van meer referenties dan noodzakelijk om aan te tonen dat aan het geseide is voldaan, kan tot uitsluiting leiden.</i>
113	Inschrijvingsleidraad	5.3.1	Blz. 31	Inrichting organisatie	5.3.1 K1: inrichting organisatie De wijze waarop Inschrijver borgt dat ook richting het einde van de looptijd van de Raamovereenkomst de Nadere overeenkomsten op kwalitatief goede wijze ingevuld worden.	Wat wordt met dit punt bedoeld? Zijn er specifieke zorgen over het waarborgen van de werkkwaliteit tegen het einde van de looptijd?	De ervaring van Opdrachtgever is dat opdrachten als deze in het begin interessant zijn en dat de best beschikbare mensen worden ingezet. Richting het eind van de Raamovereenkomst gaan deze mensen met enige regelmaat door naar een andere opdracht, wat kan leiden tot mindere kwaliteit/ resultaten.

114	Raamovereenkomst	4.3	Blz. 5	PROCES ROND NADERE OVEREENKOMSTEN	4.3 PROCES ROND NADERE OVEREENKOMSTEN (bijlage 4). Een Nadere overeenkomst betreft het uitvoeren van de diensten op één bedrijventerrein in één van de fases als benoemd in artikel 1.2. Wanneer een fase is afgerond, wordt door de Opdrachtgever bepaald of de volgende fase op hetzelfde bedrijventerrein wordt aangevangen of dat hier niet voor wordt gekozen. Opdrachtnemer kan hier derhalve in geen geval aanspraak op maken.	Kan dit betekenen dat de verschillende fasen 1 t/m 3 op één bedrijventerrein door 2 of meerdere raamcontractanten worden uitgevoerd? Of is het zo dat wanneer meerdere fasen worden uitgevoerd op één bedrijventerrein deze alle door één raamcontractant worden uitgevoerd?	Het uitgangspunt is dat één Opdrachtnemer alle fases doorloopt. Echter, er is geen sprake van garantie of toezegging op dit vlak, de volgende fase moet steeds verdiend worden door o.a. het leveren van goede resultaten in de voorafgaande fase en het aanbieden van een marktconforme Nadere offerte.
115	Raamovereenkomst	4.3	Blz. 5	PROCES ROND NADERE OVEREENKOMSTEN	4.3 PROCES ROND NADERE OVEREENKOMSTEN (bijlage 4). In afwijking van artikel 4.4 geldt dat de Opdrachtnemer maximaal eenmaal per jaar een door Opdrachtgever aangeboden bedrijventerrein mag weigeren. In dat geval selecteert de Opdrachtgever een alternatief bedrijventerrein, die de Opdrachtnemer dient te accepteren. Opdrachtgever streeft er in dat geval naar om rekening te houden met de argumentatie van Opdrachtnemer om een eerder aangeboden bedrijventerrein te weigeren.	Kunt u aangeven in hoeverre de samenstelling van bedrijventerreinen kan variëren? Gegeven de min of meer taakstellende budgetten voor de verschillende fasen 1 t/m 3 van respectievelijk € 15.000, € 25.000 en € 30.000, bepaald de aard en het aantal bedrijven op een bedrijventerrein in sterke mate in hoeverre de budgetten toereikend zijn.	Het uitgangspunt is dat deze vergoedingen voor het grootste deel van de bedrijventerreinen passend moet zijn. Slechts bij uitzondering kan gemotiveerd worden afgeweken van deze bedragen. Zie hiervoor artikel 5 van de Raamovereenkomst.
116	Raamovereenkomst	Artikel 5	Blz. 6	RICHTPRIJZEN EN PRIJSBEHEERSING	Artikel 5: RICHTPRIJZEN EN PRIJSBEHEERSING (bijlage 4) Opdrachtnemer dient bij iedere Nadere offerte uit te gaan van de Richtprijs voor de betreffende fase, ongeacht de specifieke omstandigheden op een bedrijventerrein. Opdrachtgever beoogt dat ca. 80% van de Nadere overeenkomsten conform de Richtprijzen uitgevoerd worden. De Opdrachtnemer dient derhalve haar aanpak steeds te optimaliseren voor de betreffende Nadere overeenkomst, zodat het maximale resultaat voor de Richtprijs wordt gerealiseerd.	Op grond van welke criteria mag afgeweken worden van de richtprijzen voor de fasen 1 t/m 3? Welke afwijking is daarbij toegestaan uitgedrukt in een bandbreedte in euro per fase 1, 2 en 3?	Dit is op voorhand niet limitatief te bepalen. Een van de mogelijkheden is het uitwerken van meerdere ontwerpen/ oplossingen. Een andere mogelijkheid is een bedrijventerrein waar zeer veel urgentie en potentie is. Het is aan Opdrachtnemer om dit te motiveren, evenals de afwijking ten opzichte van de Richtprijs.
117	Raamovereenkomst	Artikel 5	Blz. 7	RICHTPRIJZEN EN PRIJSBEHEERSING	Artikel 5: RICHTPRIJZEN EN PRIJSBEHEERSING (bijlage 4) Efficiency: In jaar 1 wordt een efficiency voorzien van 10%, wat betekent dat het aantal door Opdrachtnemer te besteden uur per fase met 10% afneemt (en daarmee ook de Richtprijs). Voor jaar 2 wordt een aanvullende efficiency van 5% voorzien. Voor de overige jaren wordt geen extra efficiency voorzien.	Impliceert dit dat de richtprijzen voor de opeenvolgende fasen er als volgt uitzien; Eerste jaar; fase 1 € 15000, fase 2 € 25000, fase 3 € 30000, Tweede jaar; fase 1 € 13500, fase 2 € 22.500, fase 3 € 27000, Derde jaar; fase 1 € 12825, fase 2 € 21375, fase 3 € 25650, Vierde jaar; fase 1 € 12825, fase 2 € 21375, fase 3 € 25650?	Ja en nee. De Richtprijzen zullen vanwege de efficiency in basis afnemen. Echter, een effect als inflatie heeft normaal gesproken juist een kostenverhogend effect. De lessen die worden geleerd zullen ook van invloed zijn en kunnen zowel leiden tot extra als tot minder inzet en daarmee kosten. Daarom zijn de Richtprijzen voor de latere jaren op dit moment nog niet vast te stellen.
118	Criteria opleverdossiers	Bijlage 8	Blz 2	realisatiefase punt 6.	Bijlage 8 realisatiefase punt 6. Netbeheerder heeft volledige toezegging gegeven op de te realiseren oplossing. Opdrachtnemer stemt af met netbeheerder over (1) de inpassing van de beoogde energie- en laadinfrastructuur op het lokale elektriciteitsnet en bovenliggende netvlakken en mogelijke optimalisaties of Mitigerende maatregelen en (2) en past hier het definitieve Realisatieplan op aan.	Kan Opdrachtgever aangeven of, bij uitblijven van een volledige toezegging van de netbeheerder op de te realiseren oplossing, de realisatiefase alsnog als afgrond kan worden beschouwd en Opdrachtgever overgaat tot betaling van fase 3 aan Opdrachtnemer? Wijzigingen in regelgeving en in de transportcapaciteit van het net kunnen leiden tot het niet kunnen verkrijgen van een volledige toezegging.	Zie het antwoord op vraag 12 en 53.
119	Inschrijvingsleidraad	2.4	11	Toegekend bedrijventerrein		U spreekt in uw uitvraag over "toegekende" bedrijventerreinen. Dit impliceert dat er binnen de 540 bedrijventerreinen door u al een selectie is gemaakt van bedrijventerreinen die meedoen met dit programma. Kunt u dit bevestigen?	Hiermee wordt bedoeld een bedrijventerrein waarop een Nadere overeenkomst is verstrekt voor één van de fases en die daarmee is 'toegekend' aan een Opdrachtnemer voor de betreffende fase.
120	Inschrijvingsleidraad	2.4	11	Toegekend bedrijventerrein		Indien deze selectie al heeft plaatsgevonden, kunt u aangeven welke criteria hiervoor zijn gebruikt? Kunt u ook aangeven hoe dit proces is verlopen?	Deze selectie is niet gedaan en wordt ook niet volledig gedaan voordat de Raamovereenkomst start. Er wordt steeds opnieuw gekeken naar onder meer urgentie en verdeling over de deelnemende provincies, maar ook naar lessen die worden geleerd en die van invloed zijn op de keuze voor of tegen een bepaald bedrijventerrein.
121	Inschrijvingsleidraad	2.4	11	Toegekend bedrijventerrein		Hoeveel bedrijventerreinen hebben de status "toegekend"?	Slechts de bedrijventerreinen die vooruitlopend zijn uitgevoerd. Zie hiervoor paragraaf 1.2 van de Aanbestedingsleidraad.
122	Inschrijvingsleidraad	2.4	11	Toegekend bedrijventerrein		Hoe gaat u om met de nog niet toegekende bedrijventerreinen? Loopt hier separaat vanuit de Provincies en MRA-E een initiatief om de nog meer toegekende bedrijventerreinen in de inventarisatiefase te krijgen?	Zie het antwoord op vraag 120.
123	Inschrijvingsleidraad	1.1	6	Laadinfrastructuur		Kunt u bevestigen dat het hier sec gaat over de elektrische laadinfrastructuur voor logistiek? En dat het niet gaat over laadinfrastructuur voor personenauto's	Nee, dit kan Opdrachtgever niet bevestigen hoewel de focus wel ligt op logistiek. Echter, een taxibedrijf kan eveneens een belang hebben en onderdeel uitmaken van de scope.

124	Inschrijvingsleidraad	2.3	11	Ondersteuning	Richt de gevraagde ondersteuning zich ook op gezamenlijke laadoplossingen die door de bedrijven op het bedrijventerrein gezamenlijk is bedacht? Denk aan een gezamenlijk laadplein of energyhub op openbaar terrein of een gezamenlijk laadplein of energyhub op privaat terrein.	De oplossing zal voor ieder bedrijventerrein verschillend zijn. Dit laten we aan de Opdrachtnemer om te bepalen naar aanleiding van de resultaten uit de Inventarsatie.
125	Inschrijvingsleidraad	2.3	11	Ondersteuning	Richt de gevraagde ondersteuning zich op individuele laadoplossingen achter de hekken bij één bedrijf	zie antwoord op vraag 124.
126	Inschrijvingsleidraad	2.6	14	Richtprijzen	De ontwerp- en realisatiewerkzaamheden verschillen nogal tussen een individuele laadoplossing bij één of een gezamenlijk laadplein of energyhub op openbaar terrein of privaat terrein. Bij een gezamenlijk laadplein of energyhub volstaan de richtprijzen niet, aangezien er veel overlegtijd zit om te komen tot een overeenkomst. Wij stellen voor een differentiatie aan te brengen tussen de werkzaamheden bij individuele laadoplossingen en werkzaamheden bij een gezamenlijke laadplein-achtige oplossingen. Kunt u zich hierin vinden?	Opdrachtgever zal geen differentiatie aanbrengen in de werkzaamheden. Indien Opdrachtnemer in haar plan kan aantonen dat de uit te werken oplossing meer tijd en geld kost dan kan indien acceptabel, worden afgeweken van de standaard beprijzingen per fase.
127	Inschrijvingsleidraad	4.3.2.1	27	Kerncompetenties	Is het mogelijk om bij de Kerncompetenties een referentie aan te dragen van onze zusterorganisatie uit België?	Ja dit mag. In 3.4.2 van de Inschrijvingsleidraad staat dat Inschrijvers een beroep kunnen op een Derde om aan de Geschiktheidseisen te voldoen. De aanvullende bepalingen beschrijven onder welke voorwaarden dit mag.
128	Nvt			Uitsluitingsgronden	Is het toegestaan als aanbieder van energie- en/of laadinfrastructuur in te schrijven op deze opdracht?	Ja dit is toegestaan, zolang wordt voldaan aan de geschiktheidseisen. Daarbij wijzen we ook op artikel 14 van de Raamovereenkomst ten aanzien van belangenverstrengeling. Opdrachtgever verwacht objectieve adviezen en oplossing, geen eenzijdig aanbod.
129	Inschrijvingsleidraad	Par. 2.6	13	Proces rond Nadere Ovk	Verzekerd opdrachtgever voldoende vraagaccumulatie bij bedrijventerreinen, zodat continu minimaal 2 nadere overeenkomsten per opdrachtnemer in uitvoering kunnen zijn?	Nee, deze garantie geeft de provincie niet. Het is wel de verwachting en intentie, op basis van de nu bekende situatie, om deze productie te behalen.
130	Inschrijvingsleidraad	Par. 2.6	13/14	Proces rond Nadere Ovk	Hoe vindt de verdeling plaats tussen Nadere overeenkomsten tussen de 3 gecontracteerde opdrachtnemers?	Zie artikel 4 van de Raamovereenkomst.