

Nota van inlichtingen Europese aanbesteding Levering ICT-hardware

Nr.	Document	Pagina	§ / art.	Vraag	Antwoord
51	NVI 1	17	Vraag 41	<p>Inzage geven in inkooprijzen van leverancier is niet gangbaar. Het communiceren van verkoopprijzen is gebruikelijk. Wel geeft inschrijver u graag inzicht in de prijs door middel van het delen van inkooprijzen aan de hand van offertes. Waarmee u in- en verkoopprijzen langs elkaar legt. Inschrijver verzoekt u om verkoopprijzen van leverancier standaard te maken in de offerte. Gaat u hiermee akkoord?</p>	<p>Opdrachtgever gaat hiermee niet akkoord, om de volgende reden. De gedachte achter de Eis is dat de nadere offerte zowel inzicht geeft in wat Opdrachtgever dient te betalen, als in de prijsopbouw conform Overeenkomst. Opdrachtgever begrijpt uit de vraag dat Inschrijver dat onderkent en daarin kan en wil voorzien. Opdrachtgever begrijpt ook dat het standaard-offerteformat van Inschrijver mogelijk niet automatisch de Inkooprijzen toont, maar gaat ervan uit dat dat nog niet betekent dat deze niet in de nadere offerte vermeld kan worden. Daarnaast is het Opdrachtgever uit de vraag niet duidelijk welke werkwijze Inschrijver voorstelt, en op welke wijze die werkwijze afwijkt van en/of invulling geeft aan Eis 4.10. Opdrachtgever weet dus niet goed wat een akkoord in praktijk zou betekenen. Als er verschillende manieren zijn om eis 4.10 uit te voeren is bij implementatie overleg over de beste werkwijze mogelijk, maar Opdrachtgever herkent in de vraag geen aanleiding om de eis aan te passen.</p>