



Nota van Inlichtingen SBIR-oproep Betere benutting van de capaciteit van elektriciteitsnetwerken

Versie: april 2024

Deze nota bevat de vragen die tijdens de informatiebijeenkomst zijn gesteld en via e-mail zijn binnengekomen met de antwoorden die daarop zijn gegeven of naderhand geformuleerd zijn.

Vragen over SBIR Betere benutting van de capaciteit van elektriciteitsnetwerken

	Vraag	Antwoord
1.	Hoe verhoudt deze SBIR uitvraag zich tot de activiteiten van het LAN?	Bij het LAN wordt er ook naar de problematiek rondom netcongestie gekeken, deze oplossingsrichtingen vallen allen buiten de scope van deze SBIR. De uitvraag via SBIR vraagt naar andere oplossingen.
2.	Hoe verhoudt deze oproep zich tot de oplossingen uit de studie die Stantec vorig jaar in opdracht van Topsector Energie en RVO heeft uitgevoerd?	In dit rapport worden oplossingsrichtingen benoemd, dit zijn nog geen concrete oplossingen, welke bij de SBIR juist wel worden uitgevraagd. Deze oplossingsrichtingen mogen als inspiratiebron worden gebruikt.
3.	Stel de benuttingsgraad is nu 30%, bij welke groei van benuttingsgraad is er voldoende impact gemaakt met de oplossing?	Het beoogde potentiële groei van de benuttingsgraad is niet a priori vast te stellen. De haalbaarheid van een hogere benuttingsgraad is niet in alle situaties hetzelfde. Hier wordt dan ook strikt criterium aan verbonden. Het is aan de ondernemer om goed te onderbouwen wat de impact kan zijn van de oplossing.
4.	Is er een overzicht van bestaande oplossingen die al gebruikt of onderzocht worden?	Er gebeurt nu veel in het land en met een lijst van wat er al gebeurt kunnen we ondersteunen. Er wordt een overzicht gemaakt van de oplossingen/onderzoeken waarvan RVO/Topsector Energie op de hoogte zijn. Verder is het altijd verstandig om ook zelf op zoek te gaan. NB. Indien u een bestaande oplossing kunt verbeteren (en er genoeg innovatie is) nodigen we u van harte uit om deze oplossing in een offerte aan te bieden.
5.	Worden zon en wind ook meegenomen, omdat dit ook verzwaring behoeft?	De SBIR uitvraag is er niet om verzwaring van het net te voorkomen, maar om de verzwaringslast op het elektriciteitsnet te verkleinen.

	Vraag	Antwoord
6.	Wat voor soorten innovaties mogen er binnen de SBIR worden ontwikkeld?	Innovaties die direct ingrijpen op de netbeheerder, maar er mogen ook andere innovaties worden ontwikkeld die buiten het handelingsgebied liggen, maar toch impact hebben op het elektriciteitsnetwerk.
7.	Mijn oplossing is een zachtere en minder tastbare dan een technische oplossing. Is de SBIR oproep ook bedoeld voor dat soort oplossingen?	In deze SBIR oproep wordt expliciet benoemd dat oplossingen van allerlei aard kunnen zijn. Dus niet alleen technische vernieuwingen, maar ook innovaties met een institutioneel, juridisch of sociaal karakter of die bijvoorbeeld een vernieuwing van proces of werkwijze zijn, worden gezocht.
8.	Wat is de definitie van een complete oplossing?	In de oproep vragen we om een oplossing die ontwikkeld wordt tot een getest prototype. Met het prototype moet men aan kunnen tonen of de innovatie werkt en hoeveel impact (in termen van verhoging van benuttingsgraad) dit heeft.
9.	Is een MVP of prototype dat in een huis kan worden geplaatst een complete oplossing?	Een oplossing is buiten scope van deze uitvraag indien de oplossing alleen zaken regelt in een huis wordt geplaatst, maar niet bijdraagt aan een hogere benuttingsgraad op het elektriciteitsnetwerk. Maar als er wel sprake is van verhoging van benuttingsgraad op het netwerk en de oplossing op grote schaal kan invoeren kan de oplossing relevant zijn voor deze oproep.
10.	Wordt er ook gezocht naar oplossingen zoals grootschalig uitrollen van smart bi-directional charging zodat de grote vloot aan elektrische auto's ook ingezet kan worden om het net te stabiliseren?	Hierbij willen we u verwijzen naar de oproeptekst, waarin duidelijk wordt aangegeven waar een oplossing wel en niet moet voldoen om binnen de scope van de oproep te vallen.
11.	Waarom niet een herontwerp van het elektriciteitsnetwerk?	In deze SBIR oproep is niet gekozen voor oplossingen richting het herontwerp of het omleggen van de topologie van het elektriciteitsnetwerk. Dit is de primaire taak die al door de netbeheerders zelf wordt ingevuld.
12.	Past een innovatie die inspanning vereisen vanuit de energieleverancier (zoals prijsdifferentiatie) om zo het probleem van de netbeheerder op te lossen?	Hierbij willen we u verwijzen naar de oproeptekst, waarin duidelijk wordt aangegeven waar een oplossing wel en niet moet voldoen om binnen de scope van de oproep te vallen.

	Vraag	Antwoord
13.	Hoe verhoudt zich Reverse Tendering tot de SBIR?	SBIR is een pre-commercieel inkoop proces. Dit gebeurt via een tenderprocedure. De overheid koopt dus technisch gezien R&D in. In die tender is er competitie voor het beschikbare budget tussen de indieners.
14.	Waarom is het verlagen van de energievraag niet meegenomen in de afbakening?	Het verlagen van de energievraag roept om oplossingen zoals het isoleren van woningen en daar is veel aandacht voor via andere regelingen. Echter, als bijvangst met de innovatie is dit welkom.
15.	Gaat het in de uitvraag over de gelijktijdigheid van gebruik of het verlagen van energievraag?	Het gaat niet om het verlagen van de totale energievraag. Deze oproep gaat over oplossingen die tot een hogere benuttingsgraad leiden. Dat kan op allerlei manieren. Maatregelen die de gelijktijdigheid beïnvloeden kunnen daar een voorbeeld van zijn.
16.	Is er een overzicht van financiële prikkels?	Inzicht in (ideeën over) financiële prikkels kan gevonden worden in het acties van het Landelijk Actieprogramma Netcongestie en in de nieuwste Netcode (https://zoek.officielebekendmakingen.nl/stcrt-2023-16425.html).
17.	Moet men rekening houden met bestaande regelgeving en normen?	De innovatie hoeft niet te passen in de bestaande regelgeving. Indien een innovatie (nog) niet past binnen bestaande regelgeving, kan de innovatie bij het criterium haalbaarheid echter wel lager worden gescoord, afhankelijk van de wijziging die nodig is in regelgeving. Daarbij is het aanpassen van (alleen) Nederlandse wetgeving haalbaarder dan Europese regelgeving veranderen.
18.	Hoe wordt de nieuwheid van de innovatie bepaald?	De internationale stand van zaken geeft aan of een innovatie als voldoende nieuw wordt gezien. De gevraagde innovatie moet een oplossing zijn die in Nederland kan werken en waarvoor er nog onderzoek en ontwikkeling nodig is om de haalbaarheid en het prototype te testen.
19.	Hoe bewezen moet de oplossing zijn of mag het ook nog in ideefase zitten?	Fase 1 betreft een haalbaarheidsonderzoek, dus het toetsen van uw aannames in de ideefase past hierin, waarbij er wel onderbouwd moet worden waarom het succesvol kan zijn.
20.	Wat is de rol van de netbeheerders in deze oproep?	De rol in dit traject, naast het beoordelen van de aanvragen, is dat ze commitment hebben bij het testen van het prototype. Ze kunnen een rol hebben in de oplossing en zelfs een rol te spelen voor het MVP. De kennis en kunde van de netbeheerders zijn nodig prototype te testen. Het staat partijen vrij om zelf aan te kloppen en hulp te vragen aan netbeheerders. NB. Hierbij mag er geen contact gezocht worden met een commissielid.

	Vraag	Antwoord
21.	Informatie van de Netbeheerders (denk aan de bron en het moment van overschot/stagnatie) zijn belangrijk om mee te nemen. Hebben de netbeheerders tijd om informatie te leveren?	Netbeheerder zijn bereidwillig om mee te werken, maar de experts rond dit onderwerp zijn tegelijk ook erg druk met de actuele uitdagingen. We begrijpen zorgpunt en nemen deze mee terug in ons proces en in ons overleg met de Netbeheerders.
22.	Sinds 2023 is het Europees patent (Unitair Octrooi) in werking getreden: 1 octrooi voor 17 landen binnen Europa. Is dit altijd voordeliger dan elk land apart patent aanvragen?	Europees patent ipv: sinds vorig jaar bestaat het Unitair Octrooi: 1 octrooi voor 17 landen binnen Europa. Kijk daar goed naar, heeft ook weer voordelen en nadelen om hiervoor te kiezen. Financieel aantrekkelijke, maar nadeel is als je wordt aangevallen, en je verliest dat, dan ben je alles in 1 keer kwijt.
23.	Bij slim netbeheer waarbij er gegevens verzameld worden en kennis gegenereerd. Hoe beschermen we ons IP voor een oplossing die we als energiegemeenschap maken?	De eigendom van de data regel je via overeenkomsten. Als je veel energie en tijd investeert in de structurering van een databank, krijg je automatisch databankenrechten. Bij update begint dit opnieuw te lopen.

Procedurele vragen

	Vraag	Antwoord
24.	Mag ik in het voortraject (vóór fase 1) contact opnemen met de netbeheerder?	Het is niet toegestaan om inhoudelijke vragen te stellen aan de leden van de Beoordelingscommissie tijdens het voortraject. Hier dient de informatiebijeenkomst voor en deze Nota van Inlichtingen. Indien er samenwerking of afstemming gezocht wordt met een netbeheerder, dient u dus met een andere medewerker contact te zoeken. Indien er in een offerte medewerker van een netbeheerder betrokken is, zal het commissielid van dezelfde netbeheerdersmaatschappij niet aanwezig zijn bij het bespreken van de desbetreffende offerte in de vergadering.

	Vraag	Antwoord
25.	Wie zitten er in de beoordelingscommissie?	Dat zijn deskundigen op velerlei gebied. Op dit moment zijn we bezig met de samenstelling van de beoordelingscommissie. De namen van de leden worden bekend gemaakt, via de website en via de Nota van inlichtingen. Zodra de leden van de beoordelingscommissie bekend zijn gemaakt mogen deze niet meer benaderd worden over deze SBIR. Gebeurt dat wel, dan kunt u uitgesloten worden van de competitie.
26.	Wanneer worden de offertes beoordeeld?	De beoordelingscommissie zal eind mei/begin juni bijeenkomen en we verwachten medio juni de uitslag te delen.
27.	Mag de offerte in het Engels ingediend worden?	Nee, de offerte dient in het Nederlands ingediend te worden.
28.	Is SBIR een subsidie?	SBIR is een opdracht en betreft geen subsidie. Een bedrijf dient geen subsidieverzoek, maar een offerte in.
29.	Wat gebeurt er met over-inschrijving?	Indien we meer offertes ontvangen dan verwacht, dan zal er voor de commissievergadering geselecteerd worden op basis van de managementsamenvatting. Zorg dus dat deze managementsamenvatting duidelijk is om de innovatie te toetsen op de criteria.
30.	Mag met een consortium vormen en samen indienen?	Ja, dat mag zeker. We verwachten dat één partij in de lead is en een voorstel indient. Deze partij kan met andere partijen samenwerken als onderaannemer. En dat is vaak ook verstandig omdat u zo kunt zorgen dat de juiste expertise aan boord is. Samenwerking tussen voorstellen kan niet; verschillende voorstellen mogen niet afhankelijk van elkaar zijn. Ieder voorstel moet op zichzelf staan.
31.	Mogen partners uit fase 1 gezamenlijk indienen in fase 2?	Ja, dat mag. Soms geeft een commissie een advies om met elkaar te praten, waarbij samenwerking wordt gestimuleerd, maar nooit verplicht.
32.	Als men met verschillende partners samenwerkt, wie krijgt uitbetaald?	Een van de samenwerkingspartners is de projectleider/penvoerder, die wordt uitbetaald. Het is aan het consortium om dit zelf te verrekenen.
33.	Wordt er een uitvraag gedaan om eenvoudige innovaties of juist complexe innovaties te ontwikkelen?	We vragen niet om simpele of ingewikkelde, maar om effectieve oplossingen. De fasering van SBIR zorgt ook voor een fasering in de investering, waarbij er eerst wordt gekeken of het idee haalbaar is, alvorens met eventueel door gaat naar het verder uitwerken van de innovatie.

	Vraag	Antwoord
34.	Geldt het criterium haalbaarheid enkel in fase 1 van de SBIR?	Het criterium voor de technische haalbaarheid geldt zowel voor de haalbaarheidsstudie als voor de R&D fase. De haalbaarheid heeft hierbij dus betrekking op het eindproduct.
35.	Als de ondernemer een deel van het project zelf financiert, hoe weegt dat mee in de impact?	Eigen financiering toont de motivatie van de ondernemer om het project te realiseren en sluit aan bij onderdeel 3b van het criterium Economisch perspectief (SBIR-handleiding paragraaf 3.3): In hoeverre is de ondernemer (of het consortium) de juiste partij om de innovatie op de markt te brengen? Dit aspect weegt niet mee in de impact.
36.	Hoeveel moet ik zelf bijdragen aan het project?	We stellen geen eisen of voorwaarden aan een financiële bijdrage die u moet leveren. We verwachten wel dat u niet uw reguliere commerciële tarieven in rekening brengt. U ontwikkelt een product waar u in de toekomst geld aan kunt verdienen. U behoudt (onder voorwaarden) het intellectueel eigendom. Daar hoort een prijs bij die daarbij past. We schrijven geen uurtarief voor, we werken bij SBIR immers op basis van offertes. Aangezien de intellectuele eigendomsrechten bij de indiener blijven, verwachten we dat de indiener dit ook als investering ziet in eigen kennis en voor acquisitie van een nieuwe (overheids-) klant. Let op: bij de beoordeling zal ook gekeken worden naar de prijs-kwaliteit-verhouding.
37.	Moet in de commercialisatie fase na SBIR gericht zijn op enkel een aanbestedende dienst?	De overheid is een mogelijke klant. Maar het is juist ook goed als uw product of dienst breder ingekocht kan worden door geïnteresseerde partijen, publiek en privaat. De manier hoe het product of dienst wordt vermarkt, is belangrijk criterium, en in fase 2 zult u ook een businessplan moeten indienen om dit te onderbouwen.
38.	Moeten de indiener en de partner(s) MKB zijn?	Nee. Ook grote(re) bedrijven kunnen deelnemen aan SBIR. Als hoofdaannemer of als onderaannemer. SBIR is toegesneden op kleine bedrijven maar open voor grote ondernemingen (of andere organisaties). Zie hoofdstuk 10.1 van de SBIR-handleiding voor de eisen die we aan partijen stellen. De grootte en omzet van een bedrijf is geen beoordelingscriteria. Wel wordt er gekeken naar de mogelijkheden van de indienende partij om het project daadwerkelijk uit te voeren. Of dit reëel is.

	Vraag	Antwoord
39.	Kan een kennisinstelling een offerte indienen?	Dat zou kunnen, in ieder geval is daar geen formele belemmering voor. Maar let wel, we beoordelen bij economisch perspectief of de indiener/het consortium in staat is om de innovatie te ontwikkelen en op de markt te brengen. Daarnaast beoordelen we of het idee zakelijk zin heeft. Zie hiervoor ook de beschrijving van de criteria in de SBIR-handleiding in paragraaf 3.3. Een kennisinstelling lijkt niet de aangewezen partij om een product te ontwikkelen en op de markt te brengen. We adviseren daarom om een ondernemer de leiding te laten nemen. Op die manier willen we voorkomen dat we projecten financieren die stoppen wanneer de opdracht ophoudt. Een onderneming zal daarna nog de 'drive' hebben om het product uit te ontwikkelen en op de markt te brengen. Overigens neemt dit niet weg dat een kennisinstelling veel van het onderzoek zou kunnen doen. Dat gezegd hebbende: als je aannemelijk zou kunnen maken dat je wel de juiste partij bent ook te zorgen dat het product op de markt komt (en hoe die 'route to market' er dan uit ziet), dan zou je een opdracht kunnen krijgen. Er zijn bijvoorbeeld wel eens voorstellen van stichtingen gehonoreerd.
40.	Moet de indiener een Nederlandse partij zijn?	Nee, een buitenlandse partij mag ook een voorstel indienen, maar deze moet wel gevestigd zijn binnen de EU, én het project moet wel een bijdrage leveren aan de Nederlandse economie (zie handleiding 10.1 Eisen aan partijen).
41.	Mag een partner een buitenlandse partij zijn?	Ja, hieraan zijn geen beperkingen verbonden, mits het project een bijdrage levert aan de Nederlandse economie.
42.	Tot welk TLR (Technology readiness Level) gaat SBIR ruwweg?	Tot getest prototype (ruwweg TRL 6/7)
43.	Hoe ziet de overgang van fase 1 naar fase 2 eruit?	- RVO leest de haalbaarheidsrapporten - Bij goedkeuring wordt de laatste 20% van de kosten uitbetaald - Bij positief resultaat ('conclusie rapport: het is haalbaar') en vertrouwen in voortzetting volgt een offerteverzoek voor fase 2 - Alleen partijen met een offerteverzoek kunnen een offerte voor fase 2 indienen - Deze partijen krijgen de mogelijkheid hun offerte toe te lichten voor de commissie - Commissie beoordeelt en rangschikt de offertes - De minister besluit welke voorstellen een opdracht krijgen voor fase 2

	Vraag	Antwoord
44.	Valt het indienen van een octrooiaanvraag onder de kosten van fase 1?	Ja, dat kan. Denk hierbij aan de volgende aandachtspunten: 1. Realiseer dat deze kostenpost de prijs voor de offerte van fase 1 relatief hoog maakt: SBIR-offertes concurreren immers ook op prijs 2. Houd er verder rekening mee dat de offerte een totaalprijs geeft voor een eindresultaat, waarin meegenomen is dat de IE rechten bij de opdrachtnemer blijven (zie handleiding paragraaf 2.4) 3. De octrooiaanvraag dient van belang te zijn voor de vermarkting de innovatie, geef hierop een toelichting in het projectplan bij "route to market"
45.	Een partij heeft eerder een SBIR-opdracht gekregen. Sluit dit hem uit voor een nieuwe opdracht?	Bedrijven kunnen in principe meerdere SBIR-opdrachten uitvoeren, dit is uiteraard wel afhankelijk van de beschikbare capaciteit (menskracht) en expertise bij het betreffende bedrijf.
46.	Past het doen van verkennend onderzoek binnen een SBIR?	Een project dient zich te richten op een concrete toepassing die bijdraagt aan de uitdaging in de oproep. Na afloop van het tweejarig R&D-traject, dient er een demonstratie plaats te vinden van het ontwikkelde product, dienst of proces.
47.	Is het mogelijk om een project als individuele ondernemer te starten en in de loop van het traject een samenwerkingsverband aan te gaan?	Ja, zonder meer. Het is wel zo dat als uw plan wat dat betreft al concreet is, dat u meer kans maakt. Als u al een partner heeft die een essentiële bijdrage kan leveren, dan is dat sterker dan dat u schetst dat u die gaandeweg nog moet zoeken.
48.	Wat als in fase 2 blijkt dat het beoogde systeem toch niet werkt of niet opgeleverd kan worden? Hoe gaat u dan om met de betaling en de leveringsverplichting?	Dat hangt af van de situatie. Als er geen goede verantwoording over de activiteiten kan worden afgelegd, dan zullen we ons geld terugvorderen. Ook het geld dat in fase 2 is betaald. Als we echter inzien dat er onverwachte tegenslag is, zoals dat kan optreden bij innovatieprojecten, dan zullen we niet al het betaalde geld terugvorderen, maar vanaf dat moment ook niet meer betalen. Dit is een van de redenen waarom wij ook tijdens de onderzoeksfasen contact onderhouden en de voortgang van de projecten volgen. De gefaseerde opzet is overigens ontworpen om dit te voorkomen. Voor het haalbaarheidsonderzoek in fase 1 geldt dat "het is niet haalbaar" ook een resultaat is waarna betaald kan worden voor deze fase (mits het project verder op orde is uiteraard).

	Vraag	Antwoord
49.	Mag ik in fase 1 een offerte indienen voor € 0,- voor onderzoek dat al eerder is uitgevoerd om kans te maken op een opdracht in fase 2?	Ja, dat kan. U kunt een offerte voor €0,- indienen wanneer het werk al is gedaan. Let wel, dit geeft geen garantie voor een opdracht voor fase 1 of een offerteverzoek voor fase 2. Uw voorstel en uw project worden op dezelfde manier beoordeeld als de andere voorstellen en projecten. Daarnaast verwachten wij dezelfde rapportages van u. Overigens lijkt het meer voor de hand te liggen om, met de mogelijkheden die SBIR biedt, te onderzoeken hoe u uw idee kunt door ontwikkelen. Wellicht biedt aanvullend onderzoek nog meer mogelijkheden.
50.	Meestal stelt RVO randvoorwaarden t.a.v. het uurtarief. Ik kan daar niets over terugvinden. Hoe zit dat?	We schrijven geen uurtarief voor, we werken bij SBIR immers op basis van offertes. Wel geven we aan, omdat we niet de intellectuele eigendomsrechten krijgen, deze zijn voor de indiener, dat we geen offertes verwachten op basis van commerciële uurtarieven. Het is dus aan de indiener zelf een uurtarief te bepalen. Let op: prijs van de offerte is een van de criteria waarop het voorstel beoordeeld wordt OF prijs van de offerte wordt meegewogen bij het criterium Impact "value for money".
51.	Mag ik meerdere voorstellen indienen?	Ja, u mag meerdere voorstellen indienen. Het aantal moet wel in verhouding staan tot de capaciteit van aanbiedende partij en de voorstellen moeten onderscheidend van elkaar zijn. Samenwerking tussen voorstellen kan niet; verschillende voorstellen mogen niet afhankelijk van elkaar zijn. Ieder voorstel moet op zichzelf staan als afgerond geheel.
52.	Welke rechten krijgt de overheid op de innovatie?	SBIR Handleiding 4.2 Het intellectueel eigendom (IE) De opdrachtnemer behoudt het intellectueel eigendom. Opdrachtgever verwerft de volgende rechten: • Het recht de resultaten te gebruiken voor publicitaire doeleinden. • Het recht op het gebruik van de kennis, zonder betaling van licentiekosten. • Het recht de kennis openbaar te maken als hij dat nodig acht in het kader van het algemeen belang. • De mogelijkheid om de onderneming te verplichten om onder redelijke voorwaarden (Fair, Reasonable and Non-Discriminatory ("FRAND")) licenties te verstrekken aan derden. Als de overheid het product of de dienst nodig heeft, zal de overheid een inkooptraject starten.

	Vraag	Antwoord
53.	Wanneer kan de overheid verplichten licenties uit te geven?	De overheid wil voorkomen dat er met de ontwikkelde kennis niets gebeurt of dat een bedrijf juist een monopolypositie uitbuit. De minister/opdrachtgever kan een bedrijf daarom verplichten tot het uitgeven van licenties aan derden onder Fair, Reasonable and Non-Discriminatory ("FRAND") voorwaarden. De minister/opdrachtgever kan daarnaast de kennis die ontwikkeld is in fase 2 openbaar maken als dat in het algemeen belang is. Beide verplichtingen zullen alleen in extreme situaties aan de orde zijn. Tot op heden is het nog nooit nodig geweest om deze verplichtingen op te leggen aan een opdrachtnemer.
54.	Het uitgeven van licenties, wie bepaalt dat je dat mag?	Bedrijven bepalen zelf of ze licenties uitgeven, tenzij er redenen zijn zoals genoemd bij de vorige vraag en de overheid dit verplicht.
55.	Is het mogelijk om de indieningsdatum te verlengen?	Nee we zijn gebonden aan een heel proces, dus is het niet mogelijk om de indieningsdatum aan te passen.
56.	Kan ik in een latere fase 2 inhaken?	Nee, voor dit onderwerp is meedoen in fase 1 is voorwaarde voor fase 2.
57.	Wat gebeurt er als je als bedrijf je intellectueel eigendom niet wilt opgeven?	Als je als bedrijf de voorwaarden van SBIR niet kunt of wilt accepteren, dan is het niet zinvol om een offerte in te dienen voor een SBIR-opdracht.
58.	Kan ik starten met het project voordat het contract rond is?	Ja, dit kan. U kunt starten vanaf de datum dat de offerte bij RVO is ingediend. Let er wel op dat de kosten dan voor eigen rekening komen, als de opdracht niet aan u wordt gegund.
59.	Zijn er tijdens of na SBIR andere financiële mogelijkheden (van WBSO tot Horizon Europe?)	SBIR is sowieso te combineren met WBSO. In principe ook met subsidies, maar het is wel belangrijk dat u niet 2x dezelfde kosten gedekt krijgt vanuit SBIR en vanuit een subsidie.