

Bijlage 6: Marktconsultatie ‘Verkoop voer- en vaartuigen DRZ’

Voor u ligt een korte samenvatting dat betrekking heeft op de Marktconsultatie ‘Verkoop voer- en vaartuigen DRZ’ Deze samenvatting geeft een korte inzicht in de achtergrond, introductie, het doel, verloop en het resultaat van de uitgevoerde marktconsultatie.

Doel

Het doel van deze marktconsultatie was:

- het verzamelen van kennis,
- het verkrijgen van inzicht op de samenstelling en ontwikkelingen van de markt/ een beter beeld te krijgen van de markt,
- het afstemmen van vraag en aanbod,
- Het toetsen van uitgangspunten en aannames van de aanbestedende dienst,
- Inzicht te krijgen in welke informatie de markt van de aanbestedende dienst nodig heeft om een goede aanbidding te doen,
- Een beeld te krijgen van visies, suggesties en ideeën van (markt)partijen,
- de (on)mogelijkheden van de markt in kaart brengen.

De input die wordt verzameld uit deze marktconsultatie kan invloed hebben op de keuzes die worden gemaakt op de voorgenomen aanbesteding. Verkregen inzichten uit de marktconsultatie kan de aanbestedende dienst gebruiken (waar relevant) in de voorbereiding van de aanbesteding en de aanbestedingsstukken.

Publicatie

De marktconsultatie is op 26 mei 2023 gepubliceerd op TenderNed. Naar aanleiding van de publicatie zijn op 31 mei 2023 in totaal vier (4) ingevulde vragenlijsten ontvangen

Samenvatting

A) De organisatie

Het aantal personeelsleden die de partijen hebben variëren van 45 tot 5000 wereldwijd. De globale omzet van deze partijen variëren van een paar miljoen tot maar liefst 6 miljard wereldwijd. Alle partijen werken samen met andere bedrijven/onderaannemers in de keten en leveren al een soortgelijke dienstverlening zoals in de leidraad is omschreven. De partijen onderscheiden zich op verschillende vlakken (dienstverlening, bereikbaarheid, omvang, schaalgrote, certificering en duurzaamheid) ten opzichten van andere marktpartijen.

B) De beschreven dienstverlening

Alle partijen hebben aangegeven in staat te zijn om de gevraagde dienstverlening voor alle of een afgebakend deel (bijvoorbeeld alleen een bepaalde categorie voer- of vaartuigen) van de goederen te leveren. Voornamelijk op het gebied van transport, opslag, inzet makelaars en schadeherstel werken de partijen samen met partners. Wat betreft implementatietijd varieert van 6 weken tot 3 maanden. Op de vraag dat DRZ graag de mogelijkheid wil hebben dat de voer- en vaartuigen niet altijd worden vervoerd naar de veilingpartner, maar ook op locatie bij DRZ of op een andere locatie (bijvoorbeeld van een andere rijksdienst) online worden verkocht, geven twee partijen aan dat dit juist een voorkeur heeft. Één van de partijen geeft aan dit in overleg te willen organiseren.

C) Perceelverdeling

Alle partijen hebben aangegeven dat het opdelen van de Tender niet wenselijk is. De partijen zien graag dat de vaar- en voertuigen gezamenlijk worden aanbesteed. Één van de partijen heeft aangegeven dat vliegtuigen ook eventueel kunnen worden toegevoegd.

D) Wensen

Met betrekking tot de prijs worden verschillende mogelijkheden aangegeven. Enkele zijn:

- vaste kosten per item welke wordt doorberekend aan de verkoper in combinatie met een opgeldcommissie welke door de koper wordt voldaan ten gunste van het veilingbedrijf;
- met minimum prijzen te werken, verkoperscommissie, een transactiefee voor kopers, of een combinatie daarvan;

- vaste prijs per voertuig te hanteren, een zogeheten handlingsfee.
- werkzaamheden op basis van een commissie gerekend over de omzet uit te voeren;

Verder wordt geadviseerd om de veilingwerkzaamheden en neven activiteiten zoals transport los te koppelen zodat bepaalde kosten alleen worden 'gerekend' wanneer benodigd.

Neven activiteiten worden veelal uitgevoerd door partners op basis van open calculatie. Dit houdt in dat er vooraf tarieven worden vastgesteld zoals een vast bedrag

E) Duurzame dienstverlening

Op het gebied van duurzame dienstverlening worden verschillende opties aangedragen, van duurzaamheid in het bedrijf, transport tot verschillende certificeringen.

F) Ruimte voor advies

Over het algemeen vragen de partijen de aanbestedende dienst om meer duidelijkheid over het bestek, verantwoordelijkheden en over de locaties. Enkele vragen zijn:

- Hoe gaat de tender eruit zien? Wordt het 1 tender voor alle vaar- en voertuigen of wordt het opgesplitst per hoofd- en/of subcategorie?
- Mogen de kosten van de partners via een open calculatie, tegen vastgestelde tarieven, worden doorbelast?
- Is er een bepaalde doorlooptijd van goederen of is er een gezamenlijke planning mogelijk?
- Kan een API tussen het platform van de partijen en de systemen van DRZ tot stand worden gebracht?
- Hoe ziet het proces eruit bij niet-gunning van items door DRZ?
- Hoe vaak mogen items geveild worden? Bijvoorbeeld: In sommige gevallen hebben of blijken items een irreële taxatie t.o.v. de marktprijs. Kavels worden dan meerdere keren niet gegund. Hoe wordt hier mee om gegaan?
- Wat wordt er afgesproken over kavels die tijdens de veiling uit de veiling worden gehaald door DRZ?
- Waar ligt de verantwoordelijkheid als er bijv. persoonsgegevens worden gevonden door de nieuwe eigenaar.
- Hoe ziet het proces eruit als de papieren bij de veilingitems niet compleet zijn of volledig ontbreken. Denk hierbij aan: Akte van Toewijzing. Een keuring die plaats moet vinden bij akte van toewijzing.
- Inzicht in de scenario's die er zijn op gebied van levering van voer- en vaartuigen. Denk hierbij aan: Registergoederen, akte van toewijzing, zicht keuring RDW, hypotheek.
- Hoe gaan we om met Reclamaties achteraf? Waar ligt welke verantwoordelijkheid.
- Komen er in de praktijk afwijkende diensten voor welke niet benoemd worden tot nu toe? Denk hierbij aan het bestellen van nieuwe en/of extra sleutels voor voertuigen, voertuigen welke geveild moeten worden op een specifieke datum, nieuwe kentekenplaten, etc.
- Waar ligt het risico van claims op verkochte voertuigen van de Domeinen? Hierin zijn verschillende mogelijkheden, deze zouden wij graag persoonlijk bespreken, mocht hier de mogelijkheid toe zijn.
- Dient de aanbestedende partij RDW gecertificeerd te zijn? Dienen deze partijen een eigen handelsvoorraad te hebben?