

EA Raamovereenkomst levering mobiele telefoons - Nota van Inlichtingen 2

VEILIGHEIDSREGIO UTRECHT



Aanbestedingsdossier: 000008097

000008097

Tenderned kenmerk: 446687

446687

Ref. nr.	Label	Onderwerp	Vraag	Antwoord	Gerelateerde vragen	Aanpassing in document
59	Inhoud	N.a.v. vraag 45	<p>U geeft aan niet te gunnen aan 1 inschrijver, aangezien er dan geen concurrentie meer op prijs bestaat.</p> <p>Onze ervaring is dat bij verschillende aanbestedingen afgelopen jaar slechts een geldige inschrijving is ontvangen. Om te voorkomen dat u opnieuw het aanbestedingsproces moet doorlopen, willen we nogmaals voorstellen om in overweging te nemen om bij één geldige inschrijving, aan deze inschrijver te gunnen. Graag uw akkoord.</p>	<p>Zoals in het antwoord op vraag 45 reeds aangegeven, zou dit een wezenlijke wijziging van de opdracht betreffen. Dit is niet toegestaan tijdens een lopende procedure.</p>	45 - Nvl 1	
60	Inhoud	N.a.v. vraag 42	<p>U wilt weten welke percentages inschrijver realiseert t.a.v. recycling vernietiging of anders, in zijn algemeen voor andere opdrachtgevers.</p> <p>Het is belangrijk op te merken dat het vragen naar concrete percentage niet altijd een accuraat beeld geeft van onze inspanningen, gezien het verwerkingsvolume kan variëren. Een leverancier die slechts enkele toestellen verwerkt, kan bijvoorbeeld een percentage van 100% behalen, terwijl een leverancier die een groter aantal toestellen verwerkt, mogelijk een lager percentage realiseert.</p> <p>Wij stellen daarom voor om de focus te verleggen naar het proces achter het behalen van deze percentages, in plaats van op de percentages zelf. Graag uw akkoord.</p>	<p>Dit is akkoord.</p>	42 - Nvl 1	

Ref. nr.	Label	Onderwerp	Vraag	Antwoord	Gerelateerde vragen	Aanpassing in document
61	Inhoud	N.a.v. vraag 36 en vraag 39	<p>U wilt het kortingspercentage laten gelden op de producentenprijslijst. Werken met kortingen op adviesprijzen (producentenprijslijsten) is niet werkbaar, omdat deze prijzen gebaseerd zijn op consumentenverkoopprijzen.</p> <p>Daarbij is het belangrijk op te merken dat prijzen per model en serie kunnen variëren, waardoor een uniform kortingspercentage niet passend is, zoals bijvoorbeeld bij de S-serie en A-serie van Samsung.</p> <p>Wij stellen daarom nogmaals voor om het prijsmodel aan te passen naar onze inkoopprijs + opslagpercentage. Op deze manier krijgt u duidelijkheid over de inkoopprijs en het vastgestelde opslagpercentage (dat vaststaat gedurende de overeenkomst). Hiermee blijft marktwerking geborgd, in het kader van de minicompentie waarbij marktwerking tussen drie inschrijvers is gegarandeerd. Graag uw akkoord.</p>	<p>Dit is niet akkoord. De inkooprijzen kunnen per inschrijver verschillen en de percentages dus niet meer vergelijkbaar zijn. (Bijvoorbeeld 5% opslagpercentage over een inkoopprijs van € 200 is anders dan 5% opslagpercentage over € 175.) Aanbestedende dienst beschouwt een minimaal kortingspercentage over een producentenprijslijst (bij voorkeur zakelijk, maar indien niet beschikbaar consumenten) daarom als meer objectief en transparant, omdat deze voor alle aanbieders gelijk is.</p>	36 en 39 Nvl 1	
62	Inhoud	N.a.v. vraag 33	<p>Ter uitbreiding van de garantie kent Apple alleen AppleCare+. Is onze aanname correct dat alle inschrijvers dit moeten aanbieden tijdens een minicompentie, om te voldoen aan de eis van 2 jaar garantie?</p>	<p>Dit is correct. Wanneer Aanbestedende dienst een minicompentie voor Apple producten uitzet, dient Apple Care+ voor het tweede jaar te worden aangeboden (het eerste jaar dient inbegrepen te zijn in de productprijs).</p>	33	

We zien uw inschrijving graag tegemoet.