

Nota van inlichtingen 2 – Unie van Waterschappen
Inhuur personeel via een Broker
26 oktober 2023



Bijgaand treft u de Nota van inlichtingen 2 inzake de aanbesteding Inhuur personeel via een Broker van Stichting Etherreclame.

Opmerking m.b.t. het prijzenblad: wij hebben geconstateerd cel H8 in het prijzenblad verwarring kan opleveren. Nieuw prijzenblad is toegevoegd.

Met vriendelijke groet,
Pro 10 B.V.

Nr.	Categorie	Verwijzing	Vraag	Antwoord
1.	Inhoud	Verduidelijkingsvraag 46	U geeft aan dat de tijd voor de demo wordt uitgebreid naar 30 minuten. Blijft de tijd voor het interview 45 minuten of wordt deze aangepast naar 30 minuten? Graag uw toelichting.	Het interview blijft 45 minuten en de demo wordt 30 minuten. Totaal 1 uur en 15 minuten per inschrijver voor het mondeling deel.
2.	Contract	Vervolgvrraag Nvl 4	U geeft in uw antwoord op vraag 4 van uw Nvl aan dat het feit dat u de Broker is Europees heeft aanbesteed en waarmee een overeenkomst is gesloten en vervolgens nadere opdrachten tot stand komen, dat deze nadere opdrachten hoeven niet apart Europees te worden aanbesteed is niet juist. Gegadigde stelt vast dat u daarmee nog steeds onrechtmatig handelt. Indien u zelf kandidaten werft en selecteert en u dit niet door de Broker laat uitvoeren, dient u daarbij altijd te handelen volgens de grondbeginselen en volgens de drempelwaardes van het Europees Aanbestedingsrecht. Dit betekent (1) toepassing van de drempelwaardes waarbinnen u enkelvoudig onderhands de inhuur aanvragen mag gunnen en waarboven u zelf meervoudig onderhands in mededinging mag gunnen of zelfs bij overschrijding van €215K Europees moet aanbesteden en (2) toepassing van gelijk speelveld, transparantie en mededinging. Door alle inhuur aanvragen (volgens situatie a. uit uw prijzenblad) via uw Broker te laten verlopen, waarbij de Broker zorgt dat uw inhuur aanvragen op basis van gelijke kansen, transparant en in mededinging naar de markt worden gebracht, bent u verzekerd van rechtmatigheid.	Nadere opdrachten binnen een raamovereenkomst die Europees is aanbesteed hoeven niet nogmaals Europees aanbesteed te worden. Afhankelijk van de waarde van de Nadere opdracht zal Opdrachtgever kijken in welke mate nadere concurrentiestelling passend is waarbij u van advies mag dienen. Mede met het oog op de verwachte opdrachtwaardes ziet Opdrachtgever geen aanleiding de weging aan te passen.

Nr.	Categorie	Verwijzing	Vraag	Antwoord
			Hetgeen betekent dat een inhurende manager best mag aangeven welke leveranciers of zzp'ers uit zijn eigen netwerk hij/zij wenst toe te voegen aan de selectieprocedure voor zijn/haar inhuur aanvraag. Maar dat de Broker de inhuur aanvraag alsnog en altijd in mededinging, op basis van gelijke kansen en transparantie naar de markt moet brengen, zodat andere gegadigden ook kunnen meedingen naar de opdracht. Dit betekent bovendien dat situatie b. en c. uit uw prijzenblad uitsluitend gelden voor de her-contractering (migratie) door de Broker van uw bestaande inhuur. Daarmee is de weging van 60% voor situatie b. en 15% voor situatie c. disproportioneel. Tijdens de uitvoering van de dienstverlening door uw Broker mogen situatie b. en c. immers niet meer voor komen, maar enkel nog situatie a. 'volledige werving en selectie en administratieve afhandeling' door de Broker. Tenzij de waarde van de inhuur opdracht altijd onder de drempelwaarde waarbinnen u enkelvoudig onderhands mag gunnen blijft. Bovendien schuilt er ook nog een WAB risico van onbedoelde payroll wanneer de inhurende manager zelf kandidaten (niet zijnde zzp) voordraagt bij de Broker om deze te contracteren. De allocatie ligt in dit geval immers bij de inhurende manager. Gegadigde verzoekt u derhalve om de door u toegepaste weging in uw prijzenblad proportioneel te laten zijn, door een veel hogere weging toe te passen op situatie a. namelijk minimaal 70%. Bent u bereid hiermee in te stemmen? Zo nee, waarom niet.	
3.	Inhoud	NVI I#93	U geeft bij de beoordeling aan dat er onder meer gelet wordt of de aanpak er toe bijdraagt dat een goede basis wordt gelegd voor de samenwerking en de verschillende processen die zich daaromtrent afspelen. Kunt u toelichten naar welke processen u hier in de implementatieperiode refereert?	Alle processen die met inhuurvraagstuk samenhangen van aanvragen t/m afscheid nemen.
4.	Inhoud	NVI I #91	Kunt u daarbij nog aangeven hoeveel van deze portalgebruikers inhurend managers zijn en of dit aantal al uw inhurend managers binnen uw organisatie betreffen?	Acht zijn inhurende managers. Dit zijn vrijwel alle managers.
5.	Proces	NVI I#86	Facturatie vindt plaats vanuit het systeem van Inschrijver aan de hand van gewerkte en geaccordeerde uren. De daaropvolgende factuur kan elektronisch worden aangeboden, bijvoorbeeld via Peppol. 1). Wenst u facturen via Peppol te ontvangen? Indien nee, heeft u een andere voor	1) Facturatie graag aan crediteuren@uvw.nl door middel van het sturen van een PDF. 2) Wat betreft voorstel richting facturatie qua weekstaten is akkoord.

Nr.	Categorie	Verwijzing	Vraag	Antwoord
			u passende elektronische facturatiwijze? 2). Kunt u akkoord gaan met een 4,4,5-wekelijks facturatie, zodat weekstaten niet 'gebroken' hoeven worden en er geen vertraging ontstaat in betaling naar toeleveranciers (en zzp'ers)? Hierbij kunt u wel naadloos de boekhouding per kwartaal afsluiten.	
6.	Juridisch	NVI I#60	nav vraag 60. Vraag 20 ziet op een andere vraagstelling dan zoals opgenomen in vraag 60. Kan opdrachtnemer er vanuit gaan dat de aansprakelijkheid op grond van 19,3 sub c beperkt is conform de staffel zoals opgenomen in artikel 19,3?	Artikel. 19.3 c komt te vervallen waardoor aansprakelijkheid is beperkt tot de staffel als opgenomen in 19.3
7.	Contract	NVI I#57	Nav vraag 57: bedankt voor de bevestiging van de passages, echter is het onduidelijk of de passages ook worden toegevoegd aan de ROK. Inschrijver acht dit van belang om contractueel met elkaar overeen te komen. Kunt u daarom deze passages toevoegen aan de ROK?	Zoals opgenomen in paragraaf 2.5.1 van de Aanbestedingsleidraad prevaleert uiteindelijk de definitieve overeenkomst, waarbij de noodzakelijke wijzigingen die voortvloeien uit de Nota's van inlichtingen in de definitieve overeenkomst worden verwerkt.
8.	Juridisch	NVI I#49	Graag verzoeken wij u alsnog de twee verschillende definities op te nemen van Zzp en Gedetacheerde omdat dit twee verschillende vormen van inhuur zijn. Ook wanneer het niet gaat om het vinden en voorselecteren van kandidaten door Opdrachtnemer. Het verschil tussen wel en geen leiding en toezicht en bijbehorende verantwoordelijkheden is hierbij cruciaal. Wij hebben derhalve wel een nuancering toegevoegd naar aanleiding van uw terechte opmerking over de rol van Opdrachtnemer: - Definitie 'Gedetacheerde': ""natuurlijke persoon die een arbeidsovereenkomst heeft met een toeleverancier van Opdrachtnemer (ex artikel 7:690 BW) en die tijdelijk ter beschikking wordt gesteld aan Opdrachtgever om onder leiding en toezicht van Opdrachtgever werkzaamheden te verrichten, alsmede kandidaten die door Opdrachtnemer worden aangeboden aan Opdrachtgever als mogelijke Gedetacheerde. - Definitie 'ZZP'er': ""een zelfstandig ondernemer, waaronder begrepen een directeur-groothouder, die werkzaamheden verricht voor rekening en risico van zijn/haar vennootschap en die in het kader van een opdracht door Opdrachtnemer middels een modelovereenkomst voor tussenkomst wordt gecontracteerd om vervolgens onder aanwijzingsbevoegdheid van Opdrachtgever de werkzaamheden zoals omschreven in de modelovereenkomst zelfstandig, en onder eigen regie en verantwoordelijkheid, voor Opdrachtgever uit te voeren'. -Definitie 'inhuurkracht': een gedetacheerde of een zzp'er die door opdrachtnemer ter beschikking wordt gesteld aan opdrachtgever om	Akkoord.

Nr.	Categorie	Verwijzing	Vraag	Antwoord
			werkzaamheden uit te voeren voor opdrachtgever. Graag uw bevestiging.	
9.	Proces	NVII - Aanbestedingsleidraad 3.4.1.	Het valt inschrijver op dat Opdrachtgever hier enkel een beroepsaansprakelijkheidsverzekering benoemt. Echter, in de praktijk is het gebruikelijk dat de opdrachtnemer dient te beschikken over een bedrijfsaansprakelijkheidsverzekering, is dit mogelijk een verschrijving?	In de Aanbestedingsleidraad 3.4.1. zijn de geschiktheidseisen opgesomd. Hieraan moet een partij voldoen op het moment van inschrijven. In de Concept-Overeenkomst ziet u bij artikel 10 dat: "Opdrachtnemer moet beschikken over een bedrijfs- en beroepsaansprakelijkheidsverzekering met een minimale dekking van € 500.000,- per gebeurtenis en € 1.000.000,- per jaar gedurende de duur van deze Overeenkomst". Op het moment dat de Overeenkomst in gaat moet Inschrijver, dan Opdrachtnemer, ook beschikken over een bedrijfsaansprakelijkheidsverzekering. Omdat in principe de bedrijfsaansprakelijkheidsverzekering gezien de aard van de opdracht op dit moment minder van belang is en hier in principe ieder partij reeds over beschikt, is daar geen geschiktheidseis van gemaakt.
10.	Uitvoering	NVII #38	Als u wenst dat de start van implementatie per 1-1-24 is, vanaf welk moment en gedurende welke termijn ziet u het als passend dat de toeleveranciers van reeds afgelopen en ook toekomstig expirerende opdrachten door de winnende inschrijver worden geïnformeerd en worden gecontracteerd?	Na contractondertekening.
11.	Uitvoering	NVII #22	Inschrijver is van mening dat inhouse aanwezigheid, uiteraard in overleg met u over de frequentie en invulling hiervan, van toegevoegde waarde is. Dit lichten wij graag in onze aanbieding toe en is een van de redenen dat wij een hoog matchingspercentage hebben. Kunt u toelichten of inhouse aanwezigheid een absolute 'no go' is? En zo ja, wat de reden is dat u niet wenst dat de brokerdiensten niet plaatsvinden op locatie van Opdrachtgever?	Het is niet wenselijk om structureel (of vaak) een in house aanwezigheid te hebben van de Broker. Dit zal aan Opdrachtgeverszijde tot extra kosten leiden zoals voor een werkplek waarvan het maar de vraag is of hierin überhaupt kan worden voorzien. Het realiseren van een hoog matchingspercentage zou daar niet van afhankelijk moeten zijn.
12.	Uitvoering	NVII #22	U geeft aan de brokerdiensten van Opdrachtnemer als broker/intermediar niet plaatsvinden op locatie van Opdrachtgever, buiten strategische, tactische en eventuele additionele overleggen om. Het valt inschrijver op dat de rol van een broker/intermediair/msp-dienstverlener niet altijd op eenduidige wijze gezien wordt in de markt. Wij willen u van een zo goed mogelijk aanbod voorzien dat aansluit bij uw wensen en eisen. Kunt u om die reden toelichten wat	Wij verwijzen u naar de leidraad en de nota's van inlichtingen waaruit de rol prima is af te leiden. Artikel 7. Concept Overeenkomst komt te vervallen de passage "en het Personeel" zodat dit artikel enkel betrekking heeft op de inhuurkrachten.

Nr.	Categorie	Verwijzing	Vraag	Antwoord
			uw definitie van een broker/intermediair is en hoe u de rol van broker/intermediar graag ingevuld wenst te zien voor de Unie?	
13.	Juridisch	NVI I#9	nav vraag 9: heeft inschrijver onderstaande aanvullende vraag/opmerking. Inschrijver gaat ervan uit dat Aanbestedende dienst ter voorkoming van een gezagsverhouding de wet DBA en regels van de Belastingdienst ten aanzien van deze wetgeving zal volgen net zoals de geselecteerde opdrachtnemers en ingezette zzp'ers zullen doen. Kunt u bevestigen dat indien Aanbestedende dienst tekortschiet in de naleving van de wet DBA en regels van de Belastingdienst t.a.v. deze wetgeving, Aanbestedende dienst verantwoordelijk is voor eventuele juridische en financiële risico's die hieruit voortvloeien en opdrachtnemer de boete mag doorberekenen aan opdrachtgever?	Niet akkoord, zoals aangegeven bij vraag 9 van Nota van Inlichtingen 1. Opdrachtnemer dient als expert Opdrachtgever proactief te informeren over onder andere de Wet DBA, regels van de belastingdienst en hoe zzp'ers diensten bij Opdrachtgever verrichten. Het is aan Opdrachtnemer te wijzen op eventuele risico's en waar mogelijk maatregelen te treffen. Indien Opdrachtgever uw adviezen in deze niet opvolgt ligt de aansprakelijkheid bij Opdrachtgever.
14.	Juridisch	NVI I #9	nav vraag 9: Inschrijver kan opdrachtgever niet vrijwaren voor handelingen of het nalaten van Opdrachtgever zelf. Dit is een disproportionele eis nu inschrijver geen invloed kan uitoefenen op het handelen van aanbestedende dienst. Inschrijver verzoekt u vriendelijk om u antwoord te herzien dan wel uit te leggen waarom opdrachtnemer een risico moet dragen die niet in de invloedsferen liggen van opdrachtnemer en er in feite sprake is van een omgekeerde bewijslast.	Het is onmogelijk om de bewijslast bij Opdrachtgever te leggen want die kan niet zien welke maatregelen u getroffen heeft dit binnen uw invloedssfeer liggen. Verder ligt er wel degelijk een zeker risico bij Opdrachtgever, zie vraag 13.
15.	Inhoud	NVI I#6	Kunt u a) aangeven hoeveel van de inhuuropdrachten een einddatum kent van 31-12 (een inschatting hiervan is voldoende), en b) t.a.v. deze opdrachten: hoeveel toeleveranciers betrokken zijn bij deze per 31-12-23 aflopende opdrachten (ook hiervan is een benadering voldoende)?	a)Er zijn momenteel ongeveer 80 inhuuropdrachten met de einddatum 31-12-2023. Op dit moment is het niet bekend hoeveel overeenkomsten worden voortgezet dat zal in november/ december bekend worden. b) Hierbij zijn ongeveer 70 toeleveranciers betrokken.
16.	Inhoud	NVI I#5	Kunt u toelichten wat u in het kader van inhuur precies met "leveranciers die een product leveren" bedoelt?	Advies- of onderzoeksopdrachten waaruit bijvoorbeeld een rapport volgt.
17.	Uitvoering	NVI I #1	U nodigt voor het mondeling deel de twee sleutelfunctionarissen uit: de recruiter en de accountmanager. Kunt u toelichten hoe u de invulling van deze rollen tijdens de contractperiode ziet zodat inschrijver borgt dat de juiste sleutelfunctionarissen hierbij aanwezig zijn?	De accountmanager is verantwoordelijk voor de overeenkomst en zal het aanspreekpunt zijn voor de strategische zaken en tactische zaken bijvoorbeeld als de implementatie en/of uitvoering niet goed loopt. De recruiter zal het directe aanspreekpunt zijn voor nadere opdrachten (aanvragen). Deze zit in de uitvoering.
18.	Inhoud	NVI I#3	Is aanname van inschrijver correct dat onderdeel 3 administratieve afwikkelingen, punt 1 'hoe wij u goed informeren en de mate waarin wij u informeren' betrekking heeft op zowel de administratieve afwikkeling als het bereiken van overeenstemming over de	Uw verwijzing naar vraag 3 NVI-1 kunnen wij niet plaatsen. Wij gaan er vanuit dat de juiste verwijzing is 4.2.5 Aanbestedingsleidraad. Uw aanname is correct.

Nr.	Categorie	Verwijzing	Vraag	Antwoord
			voorwaarden? Zo nee, kunt u toelichten wat u hier graag wenst terug te zien?	
19.	Inhoud	NVI I#3	Is aanname van inschrijver correct dat u in onderdeel 3 administratieve afwikkeling punt 1 wenst terug te lezen hoe wij zorgdragen voor de administratieve afhandeling van de plaatsing inclusief het vrijwaren van juridische en financiële risico's?	Uw verwijzing naar vraag 3 NVI-1 kunnen wij niet plaatsen. Wij gaan er vanuit dat de juiste verwijzing is 4.2.5 Aanbestedingsleidraad. Het is aan u hoe u ingaat op de 4 punten als gevraagd, als u er maar op ingaat. Daarnaast kunt u ook andere punten benoemen als dit van toegevoegde waarde is voor de Aanbestedende dienst. Het door u genoemde punt moet terugkomen in de beantwoording.
20.	Inhoud	Kwaliteitwensvraag 3	Zie paragraaf 4.2.5, blz. 20 : 1) "het bereiken van overeenstemming over de voorwaarden" en 2) "meteen goed op de hoogte zijn van de voorwaarden" zijn twee zaken die in elkaars onmiddellijke verlengde liggen. Om te voorkomen dat inschrijver twee maal hetzelfde schrijft. Hoe ziet de Unie zelf dit onderscheid?	Het is aan u hoe u ingaat op de 4 punten als gevraagd, als u er maar op ingaat. Daarnaast kunt u ook andere punten benoemen als dit van toegevoegde waarde is voor de Aanbestedende dienst. Het door u genoemde punt moet terugkomen in de beantwoording. Het verschil waar u naar zoekt ligt met name in 1. De communicatie in de richting van de Aanbestedende diensten 2. De communicatie richting de kandidaten.
21.	Contract	Vervolg op vraag 6 van NVI-1	U geeft de voorkeur aan voor een geleidelijke overgang van de huidige contracten. U geeft in het antwoord van vraag 6 ook aan dat vrijwel alle contracten aflopen op 31 december 2023. Ons is niet duidelijk of de contracten die u daarna wilt verlengen, op 1 januari 2024 (als de raamovereenkomst ingaat) dan al zijn verlengd. Kunt u hier uitsluitel over geven?	Zie vraag 15. De contracten welke aflopen op 31-12-2023 en in aanmerking komen om overgeheld te worden zullen in een keer worden overgezet. De rest van de contracten zullen op het moment dat het aan de orde is worden overgezet.
22.	Contract	Vervolg op vraag 6g NVI 1	Indien er sprake is van cao wijzigingen die impact hebben op de inlenersbeloning van gedetacheerden, is het een wettelijke verplichting om deze wijzigingen door te voeren. Dit staat los van enige indexering. Erkent de Opdrachtgever dit? (concept ROK - artikel 6.11)	Nee. De vergoeding voor de diensten van de Broker staat vast, behoudens de indexering als gesteld in de Overeenkomst.
23.	Contract	Vervolg op vraag 48 en 56 NVI 1	Opdrachtnemer werkt regelmatig op de volgende wijze: een leverancier introduceert een zzp'er. Die gaat vervolgens rechtstreeks een contract aan met de Opdrachtnemer. Vervolgens ontvangt de leverancier die de zzp'er heeft geïntroduceerd een kleine vergoeding per gewerkt uur voor een vooraf vastgestelde periode. Staat Opdrachtgever open voor deze constructie. Op deze manier is een dergelijke leverancier ook niet onderdeel van de keten. Indien Opdrachtgver hiervoor openstaat, dient er een maximum marge met een maximumtermijn te worden afgesproken. Bijvoorbeeld EUR 10,-	Niet akkoord. Wij blijven bij de gegeven antwoorden met dien verstande dat het akkoord is indien de vergoeding enkel komt uit de opslag waarmee u heeft ingeschreven en u dus bereid bent daar een deel van af te staan aan de derde.

Nr.	Categorie	Verwijzing	Vraag	Antwoord
			per uur met een maximum van 2080 uur. Graag ontvangt Opdrachtnemer de zienswijze van de Opdrachtgever hierin. Als deze werkwijze niet mogelijk is, is een zeer groot deel van de markt niet beschikbaar voor opdrachten bij Opdrachtgever. (Aanbestedingsleidraad, paragraaf 2.5, blz. 10)	
24.	Proces	Vervolg op vraag 76 Nvl 1	Opdrachtnemer merkt dat het paid-when-paid principe standaard is in de markt. Staat Opdrachtgever ervoor open om deze eis te laten vallen? Zo niet, erkent Opdrachtgever dat enige kosten die hieruit voortkomen voor rekening en risico van Opdrachtgever dienen te komen. Daarnaast wordt hierbij voorbijgegaan aan de omstandigheden dat uren die niet zijn goedgekeurd wel zijn gefactureerd, of dat Opdrachtgever om een andere reden niet wil betalen. In dergelijke situaties kan Opdrachtnemer in ieder geval niet gehouden zijn om de facturen (binnen de betalingstermijn) te betalen. Erkent Opdrachtgever dit? (Conformiteitenlijst punt 53)	Indien u daar extra kosten voor wenst te rekenen moet dit in de opslag zitten waarmee u inschrijft. Het factureren van uren die niet zijn goedgekeurd is niet toegestaan. U kunt met de inhuurkracht afspreken dat deze ook pas mag factureren nadat de uren zijn goedgekeurd, waarbij het aan u is hoe snel u factureert aan Opdrachtgever (maximaal 1 keer per maand / 4 weken). Indien Opdrachtgever aanleiding ziet een factuur niet te betalen om redenen te wijten aan de ingezette kandidaat, dan kan de Broker ook van betaling afzien / deze uitstellen tot e.e.a. is opgelost.
25.	Proces	Vervolg op vraag 7 Nvl 1	Met de voorgestelde wijziging ontstaat er een omkering van de bewijslast. Opdrachtnemer zal er alles aan doen om op een compliant manier de contractering in te richten. Hoe de werkzaamheden daadwerkelijk door de professionals worden verricht heeft alleen de Opdrachtgever inzicht in. Daar heeft Opdrachtnemer geen enkele betrokkenheid bij. Er zal bij de beoordeling van schijnzelfstandigheid naar de werkelijke situatie worden gekeken, niet naar de papieren werkelijkheid. Derhalve verzoekt Opdrachtnemer dat de vrijwaring niet van toepassing is wanneer de situatie is ontstaan door handelingen en/of het nalaten van Opdrachtgever of wanneer de situatie redelijkerwijs niet is toe te rekenen aan Opdrachtnemer. Wanneer het wel aan Opdrachtnemer zou zijn toe te rekenen, moet Opdrachtgever dat aantonen. Hierbij dienen partijen aan te sluiten bij de regel: "wie stelt bewijst" (Conformiteitenlijst punt 65).	Zie vraag 14.
26.	Juridisch	Vervolg op vraag 9 Nvl 1	Zie opmerking aangaande Conformiteitenlijst 65	Zie vraag 14.
27.	Juridisch	Vervolg op vraag 14 Nvl 1	Opdrachtnemer meent dat Opdrachtgever eerst dient aan te tonen dat de dienstverlening gebrekkig is geweest. Vervolgens is het aan Opdrachtnemer om het tegendeel te bewijzen.	Zie vraag 14. Voor zover mogelijk zal Opdrachtgever op tekortkomingen wijzen, doch zij kan niet meegaan met de omgekeerde bewijslast.
28.	Juridisch	Vervolg op vraag 25 Nvl 1	Momenteel staat opgenomen dat de maximale termijn van onderbreking 24 maanden is. Dat is uitzonderlijk lang en niet marktconform. Opdrachtnemer verwacht dat dit voor veel weerstand zal zorgen. Het voorstel om het aan te passen naar maximaal 6 maanden was niet akkoord. Staat Opdrachtgever er wel voor open om	Indien een kandidaat binnen 12 maanden opnieuw wordt ingehuurd is sprake van een herhalingsinzet.

Nr.	Categorie	Verwijzing	Vraag	Antwoord
			de termijn aan te passen naar 12 maanden? Zo niet, is er een andere kortere termijn die wel acceptabel is voor Opdrachtgever?	
29.	Contract	Vervolg op vraag 28 Nvl 1	Graag wil Opdrachtnemer nogmaals aankaarten dat het opleggen van een eenzijdige opzegtermijn voor veel weerstand zal zorgen bij leveranciers en zzp'ers. Dit zal naar alle waarschijnlijkheid de contractering vertragen en uiteindelijk weer worden voorgelegd bij Opdrachtgever. Staat Opdrachtgever er toch voor open om een wederkerige opzegtermijn van een maand aan te houden? Staat Opdrachtgever daarnaast open om de proefperiode aan te passen naar 14 kalenderdagen (precies twee weken) in plaats van 15 kalenderdagen?	In nadere overeenkomsten kan een wederzijdse opzegtermijn voor de desbetreffende opdracht worden overeengekomen. Daarbij zal in de regel een periode worden aangehouden van vier weken. Proeftermijn op 14 kalenderdagen is akkoord.
30.	Juridisch	vervolg op vraag 30 en 31 Nvl 1	Conceptovereenkomst - 1.2a en 1.2b: Zie opmerking aangaande Conformiteitenlijst 65	Zie vraag 14.
31.	Inhoud	Vervolg vraag op vraag 3 Nvl-1	Antwoord vraag 3 Nvl-1: U geeft aan dat u bij 2) werking portal, verwacht dat de inschrijver hier aangeeft hoe inschrijver tijdens de implementatie zorgt voor een goede werking van de portal in aansluiting op Opdracht en de Aanbestedende dienst. Als onderdeel van de implementatie komt dit al ruim aan bod bij het antwoord op 1) Stappenplan implementatie. Wat zou u onder vraag 2 aan extra informatie willen lezen over onze inhuurportal?	Het is aan inschrijver hoe zij de verschillende punten aan de orde stelt als de 3 punten maar terugkomen en eventueel andere punten indien van extra toegevoegde waarde zijn voor de Aanbestedende dienst. U mag punt 2 dus combineren bij punt 1.