

Verzameldocument Bijlage 1. Reactieformulier marktconsultatievragen

Onderwerp: Marktconsultatie Thermische onkruidbestrijding SWF 23199.

In onderstaande tabel zijn de vragen en input vanuit de markt voor onderhavige marktconsultatie opgenomen.

Nr.	Vraag	Antwoord
1	Welke innovatieve ontwikkelingen op het gebied van onkruidbestrijding ziet u in de markt graag terug in aanbestedingen? En welke toegevoegde waarde hebben deze innovatieve ontwikkelingen volgens u?	• Inzet van emissieloze werktuigdragers. En de inzet van emissieloze, circulaire en duurzaam verkregen brandstoffen of hittebronnen ten behoeve van de thermische onkruidbestrijding zelf. (Voor de thermische bestrijding van onkruid op basis van hete lucht of branden wordt nu veelal fossiel gas gebruikt). Om aan het gevraagde beeld te voldoen is het ook wenselijk om 1 of 2x pleksgewijs de borstelmethode toe te passen in het groeiseizoen. Dit kan ook emissieloos uitgevoerd worden. De toegevoegde waarde zit in de verdere verduurzaming en omgevingsgeluid. • De ontwikkelingen zijn heel gering, dat heeft te maken dat machinebouwers veel meer gericht zijn op veegmachines omdat in de rest van Europa hier veel meer machines voor worden afgenomen. Voor Nederland zijn onkruidbestrijdingsmachines een hele kleine markt. De kleinere veegmachines voor veegbeheer worden inmiddels wel elektrisch uitgevoerd maar zijn te groot voor de wendbare onkruidbeheersing (werktuigdragers). • Een samenwerking tussen het algemene maaibeeld / groenonderhoud / vegen heeft in onze ogen een innovatieve ontwikkeling m.b.t de kwaliteit van de onkruidbestrijding. Wij spreken uit ervaring. Methode hete lucht in combinatie met heet water en hoog veegbeleid heeft tot nu toe onze voorkeur. • Graag zouden we hete lucht en Bulkwater terug willen zien in de aanbesteding. En voor grote terreinen en parkeerplaatsen met elektrisch. • De innovatieve ontwikkeling welke wij graag terug zien in de aanbestedingen zijn een combinatie van thermisch en mechanische onkruid bestrijding. De verdeling hiervan ter keuze van de aannemer laten omdat vooral de thermische bestrijding erg weersafhankelijk is. De mechanische bestrijding in combinatie met vegen.

		Welke innovatieve ontwikkelingen er ook zullen komen het is belangrijker dat er een goed samenspel ontstaat tussen vraag en aanbod, het chemievrij onkruid bestrijden mag daarin van belang blijven maar beter is te kijken naar de mogelijkheden om dit te voorkomen zoals tijdig frequenter vegen en/of borstelen en vegen (opzuigen) in één werkgang, om zodoende vroegtijdig het wortelpakket terug te dringen. Voor zaadonkruid tot vergevorderd onkruid en alles ertussenin kun je achtereenvolgens veeg- en zuigtechnieken, thermische technieken en borsteltechnieken inzetten. Halverwege seizoen 2023 was er door de hoeveelheid water in korte tijd sprake van een hoge onkruidgroei. Dan kun je je afvragen of thermische behandeling wel de juiste methode is. Het moment van ingrijpen is dus bepalend. Doe je dat vroegtijdig, dan pak je ook de worteldruk effectief aan en boek je op de langere termijn de meeste winst. Uiteraard is het raadzaam om de bewegingen fossielvrij uit te voeren en dat kan meer dan prima met een elektrisch aangedreven werktuigendrager. Deze machine kan een hele werkdag heet water, hete licht of borsteltechniek uitoefenen.
2	Welke looptijd + eventuele verlengingsopties van de raamovereenkomst ziet de markt graag voor dit onderwerp?	3 jaar met optie tot verlengen van 2 maal een jaar 2 jaar met optie van 2x verlengen met 2 jaar (totaal 6 jaar) 3 plus 3 jaar - Minimaal 5 jaar met een optie tot verlenging tot 7-10 jaar - Om investeringen (afschrijvingen) en ontwikkelingen (innovatie) te doen heb je tijd nodig om één en ander op elkaar af te stemmen en in te werken. Daarom stellen wij voor minimaal een contract van 3 jaar met tweemaal 1 jaar verlenging bij wederzijdse goedkeuring. - Als opdrachtnemer zien wij bij voorkeur een looptijd van bijv. 2-3 jaar met een verlengingsperiode van 2 jaar. Voordeel van de langere looptijd is dat de aannemer het perceel beter kent en in de volgende periode precies weet waar de knelpunten zitten zodat hierop kan worden ingespeeld. - Een investering van nieuwe machines is niet relevant voor één of twee jaar, hier is een opdracht op langere termijn voor nodig.

3	Welke indexering is gewenst/gebruikelijk in de markt?	• GWW index, deelgebied 42/43. De formule die toegepast kan worden is: prijsindex nieuw/prijsindex oud x 100 - 100 = prijscorrectie. Het indexcijfer van januari in nieuwe jaar kan dan als uitgangspunt genomen worden. • Toepassing van jaarlijkse index • Conform CPI of GWW. • Standaard de CBS indexering maar bij calamiteiten en/of structurele omschakelingen, denk bv aan het elektrificeren of nieuwe manier van beoordelen de markt volgen. • Gebruikelijk is in onze branche de CROW index, Risicoregeling GWW. • De richtlijnen van het CBS van de CROW is al jaren een goede basis voor het jaarlijkse indexeren. Wel dient van te voren het brandstof en loondeel vast gesteld te worden. Voorstel is 60% loon en 40% brandstof. Extremen uitgesloten, afgelopen jaren hebben wij toch te maken gehad met extreme staal, brandstof, gas en olie inkoopsprijzen.
4	Ziet u nog andere innovaties in de markt waar SWF rekening mee moet houden?	• De nieuwste innovatie is de stroomtechniek voor grote terreinen en hellingen en half verhardingen minder uitstoot. • Voor de verdere verduurzaming en het elektrificeren zullen meer en zwaardere stroomaansluitingen nodig zijn. SWF kan hierin een leidende en faciliterende rol in spelen. • Uiteraard is het raadzaam om de bewegingen fossielvrij uit te voeren en dat kan meer dan prima met een elektrisch aangedreven werktuigendrager. Deze machine kan een hele werkdag heet water, hete lucht of borsteltechniek uitoefenen. Vnl. bij invasieve exoten het open staan voor nieuwe initiatieven vanuit de markt zoals het bestrijden met koude, lees bevriezen. • Om een transitie naar een meer elektrische wagenpark rendabel te maken voor aannemer en opdrachtgever, is het faciliteren daarvan wezenlijk onderdeel van het contract. Het energie contract wat nodig is kan onderdeel zijn met de verrekening van het brandstofdeel, als zowel de ruimte (stalling en laden) binnen het werkgebied. Hiervoor is de opdrachtgever (de gemeente) nodig om dit te faciliteren (vergunningen, eventueel onderkomen).

		- De CO2 uitstoot reduceren is een speerpunt. De vervoersbewegingen minimaliseren, dit kan gearrangeerd worden door bedrijven uit de regio de uitvoering op te dragen. Eventueel voor de uitvoerende machines de biobrandstof HVO100 in te zetten. - De nieuwe richtlijnen voor onkruidbeheersing, CROW 2023. Deze richtlijnen zorgen voor een significante prijsverhoging, omdat dood onkruid nu ook in de beoordeling mee telt op basis van beeldkwaliteit.
5	Overweegt u, gebaseerd op de informatie uit deze marktconsultatie, in te schrijven op de aanbesteding? Zo nee, waarom niet?	- Ja, maar de aanbesteding is rijkelijk laat. Er lopen bij ons een aantal aanbestedingen waar ook kansen liggen. Het kan zijn dat we in januari al onze maximale capaciteit voor de bestrijding van onkruid op verharding bereikt hebben. - Hangt van het totale bestek af, als het slechts op prijs gaat doen we waarschijnlijk niet mee. Wij willen graag door middel van een Plan van Aanpak en op basis van een beoordeling op kwaliteit ons onderscheid willen laten zien ten opzichte van een andere inschrijver. Bijvoorbeeld de verhouding 40% prijs, 60% kwaliteit. - Wanneer SWF de uitkomst van deze marktconsultatie volgt zijn we bereid in te schrijven op de komende aanbestedingen. - Indien de gemeente de aannemer de ruimte geeft om te innoveren en ook binnen de organisatie breed zelf de doelstellingen duidelijk afbakent, zijn wij zeker van plan in te schrijven. Indien het blijkt dat er geen ruimte gegeven wordt om te innoveren en het beeldbestek door opzichters wordt gehandhaafd als een frequentie bestek, biedt het voor ons geen kansen om onze specialisme te ontwikkelen en door te groeien. - We denken er wel over na om weer eens in te schrijven voor SWF. - Wij overwegen in te schrijven indien de opdracht wordt uitgeschreven voor mechanische of een combinatie van mechanische- en thermische onkruidbestrijding op verharding, met uitzondering van de half-verhardingen. Reden is dat bij enkel de thermische methode de weersomstandigheden erg bepalend zijn. - Wij waarderen dat de gemeente de mogelijkheid geeft voor deze marktconsultatie. Op basis van de huidige aanbesteding kunnen wij niet inschrijven. Door de grote omvang van SWF hebben wij niet de capaciteit om hierop in te schrijven. Voorstel is om het in kleinere regio's te gaan beheren d.m.v. twee keer borstelen en vegen van stoepen en goten, in het voorjaar en in het seizoen nog een ronde. Tussentijds onderhouden van stoepen met hete lucht, heet water of bosmaaier. Financieel een begroting hiervoor te maken van de regio, het richtbedrag wordt dan per uur verrekend van zowel borstelen en vegen als de andere methodes. In de praktijk kunnen deze uren variëren afhankelijk van de mate van vervuiling.