

Gespreksverslag – marktinformatie bijeenkomst afval 24012024

Aanwezig:

Remondis

Seenons

Noord Nederlandse Reinigingsdienst

PreZero recycling services Noord

Omrin

NV Area Reiniging

ReFood

Naast de presentatie die meegezonden wordt in TenderNed is er een gespreksverslag gemaakt met specifiek de vragen die gesteld zijn tijdens de marktinformatiedag. Hieronder staan deze benoemd bij het onderwerp waar ze gesteld zijn.

Uitleg Scope

Vraag: Is er bij de prijs rekening gehouden met een extra percentage?

→ Er is in principe een prijsplafond van € 80.000 inclusief BTW. Dit zijn de huidige kosten met daarbij een opslag van 8%.

Vraag: Is er een planning?

→ het streven is om in Q1 nog te publiceren, voor de zomer te gunnen en ook de work-out fase te starten

Vraag: Er wordt in de infographic duurzame bedrijfsvoering gesproken over R-ladder en ladder van Lansink? Daar zit verschil in, welke gebruiken?

→ Maakt niet uit welke we gebruiken als we maar dezelfde taal gebruiken en als de gebruikers die in onze panden werken het maar begrijpen

Ketensamenwerking voor Facility Management erg belangrijk, bestaat al een aantal jaren. 1x in de week komen we bij elkaar op het operationele niveau. Dit zijn externe partners en mensen uit onze diensten. Dit levert goede samenwerking op.

Vraag: Wie zijn aanwezig bij het operationeel ketenoverleg?

→ De mensen van de werkvloer van onze partners, coördinator van Services, installateur, servicedesk, schoonmaak, koffie – dit is een groep van 10 tot 15 personen/partners die hier iedere dag aanwezig zijn en in direct contact staan met studenten. Op dit moment zijn er geen mensen vanuit de afvalverwerking aanwezig bij dit overleg, wel zijn zij aanwezig bij het tactische ketenoverleg (1 x per kwartaal/ ntb).

Vraag: Wat zit er in de zeecontainers?

→ Grof huishoudelijk afval

Vraag: Hebben jullie eigen afvalcontainers?

→ De ondergrondse afvalcontainers (R8 en Emmen) zijn in beheer van NHL Stenden. De overige inzamelmiddelen (o.a. rolcontainers/ perscontainer) zijn niet in eigen beheer.

Er is een uitdaging betreffende afvalinzameling R8-R10 - voorkeur centraal R10.

De afvalinzameling van NHG blijft bestaan op R8, de overige afvalinzameling willen we het liefst centraliseren.

Vraag: Voor wie is deze uitdaging?

→ We vragen de inschrijvende leveranciers om dit bij hun inschrijving mee te nemen.

Vraag: Het verwerken van olie en vetten? Horen die er ook bij?

→ Op dit moment nog niet bekend of deze meegenomen gaat worden in de aanbesteding.

Vraag: Zijn er rolcontainers voor papier om papier naar perscontainer te vervoeren?

→ Ja, wordt intern verzameld

Vraag: Wordt er aan na-scheiding gedaan?

→ We doen niet aan na scheiding op locatie.

Vraag: Biovergister – hoeveelheden?

→ Op dit moment is de biovergister niet in gebruik, de originele capaciteit is 50 liter per dag. Er is wel GFT afval, bij de NHG R8 zijn in 2022 100 ledigingen van een 660 liter container geweest. In 2023 zijn er 89 ledigingen van een 660 liter container geweest.

Uitleg Ambities/ Ambitiehuis

De uitgangspunten

1. Toekomstbestendig partnerschap en kwaliteitsonderwijs en
2. Een eerlijke en realistische prijs betalen

Bij uitgangspunt 1 geldt dat het leereffect belangrijk is, we hebben veel jonge studenten die we graag willen opvoeden voor in de toekomst. Ook zijn er samenwerkingen mogelijk met bijvoorbeeld het lectoraat Circular Plastics.

Ambitie 1

Is er iets wat jullie zien en waar jullie wat mee kunnen?

Vraag: Graag toelichting op vraag 1 m.b.t. ketenpartners – wat bedoel je met ketenpartners?

→ Dit zijn leveranciers van groen-, schoonmaak-, beveiliging-, installatiebedrijven – bedrijven die hier veel over de vloer komen. We vragen van de inschrijver om samen te werken met ketenpartners en mee te denken aan oplossingen en innovaties over reduceren van afval.

Vraag: Kritische ketenpartners – is er een lijstje van? → Deze wordt aangeleverd bij de aanbestedingsstukken.

Vraag: wat is de samenstelling van het huidige restafval? → Gebruikelijke kantoorafval en GFT.

Ambitie 2

Opmerking: Data is logisch en ook dat dit inzichtelijk is, maar door deze op deze manier als vraag neer te zetten lijkt het een doel op zich i.p.v. een manier om ergens te komen. Zou moeten zijn; hoe zorg je ervoor hoe we gezamenlijk de resultaten bereiken of successen samen vieren - je stuurt hier richting oplossing. Hoe ga je het niet teveel vastleggen. Data wordt steeds belangrijker om te kunnen onderbouwen waarom je doet wat je doet

→ We hebben bepaalde mate van harde informatie nodig om progressie aan te tonen (meetbaarheid van wat je doet) Green thinking: wat is mijn impact – kan het duurzaam en is het haalbaar en betaalbaar. Op zoek naar bepaalde mate van harde data – data is dienend aan realisatie van het behalen van je ambities.

Vraag: Data alleen is niet de oplossing – je kunt dat zo sturen dat het bewijst wat jij wil. Data is pas van waarde als je het goed kunt interpreteren – de interpretatie en toepassing van data zodat je kunt laten zien waar staan we en daardoor gedragsverandering teweeg kan brengen. Data moet onderdeel en van meerwaarde zijn.

→ We vinden het belangrijk om door middel van het kunnen genereren van data, het kunnen delen van data en de vertaalslag naar de doelen de vooruitgang inzichtelijk te maken.

Ambitie 3

Vraag: Onderwerpen komen op meerdere plekken terug – graag meer onderscheid – 3 unieke verhalen passend bij de ambities

→ Bij de uitgangspunten vragen we de visie hierop, bij de ambities vragen we specifiek op SDG uit wat voor Visie, Aanpak en Kunde op deze ambitie is. Elke ambitie heeft een andere SDG, dus de verhalen kunnen nooit gelijk zijn.

Vragen vanuit NHL Stenden

Logische ingangsdatum start uitvoering?

Reactie:

→ Gefaseerd invoeren mogelijk – basisdienstverlening moet wel in 1x ingevoerd.

Meerdere meningen, niet een specifieke voorkeur voor een moment.

Is er een goed beeld van de opdracht?

Opmerking: Nieuwsgierig naar logistiek tussen 8 en 10

Er wordt een schouw ingepland voor de Nota van Inlichtingen, hierbij kunnen diverse locaties bezocht worden.

Vraag: Zijn er nog winkeltjes in het gebouw? Supermarkt?

→ Kantine en koffiebar in eigen beheer, iShop op R8, R10 en Emmen, geen supermarkt wel vendingmachines.

Wat zijn de 'beren op de weg'?

Er zijn geen op- en aanmerkingen geplaatst onder dit onderwerp.

Vraag: Is er een bepaald format? → Ja, het aantal pagina's zal worden beperkt. Dit zal in de aanbestedingsdocumenten worden vermeld.

Vraag: Voorkeur schouw graag naar voren schuiven om beter beeld te krijgen – graag meer inzage (Hergebruik; Schaarse grondstoffen) → De schouw wordt niet eerder ingepland, de datum wordt gecommuniceerd in de aanbestedingsstukken.

Vraag: Groei of krimp van NHL Stenden – hoe pakken jullie dit op? → Er is trendontwikkeling: studentenkrimp.

Plafondbedrag, €80.000 inclusief btw/ per jaar, realistisch?

opmerking: moeilijk om te zeggen of plafondbedrag realistisch is, partijen krijgen de ruimte om hierop te reageren via TenderNed tot 17 februari 2024.

Het plafondbedrag is gebaseerd op de huidige situatie/ beschreven scope (gemiddelde jaaruitgave +8%), hiervoor dient een plan ingediend te worden die aansluiten op onze ambities en uitgangspunten. Zie ook uitgangspunt 2 in het concept programma van ambities.