

Blick op Onderwijs

Leermiddelen

Vragen ten behoeve van de tweede Nota van Inlichtingen

13-10-2023

Het volgende document wordt toegevoegd:

Opmerkingen:

- Blick op Onderwijs Leermiddelen prijzenblad 2023-10-13

Ref. nr.	Onderwerp	Vraag	Antwoord
38	NVI 1 - vraag 14	Het prijzenblad is weliswaar aangepast maar daar kan inschrijver nu een korting opgeven op de te huren folio leermiddelen. Gebruikelijk is om een verhuurpercentage op te geven waar de uitkomst dan is de jaarlijks te betalen huurvergoeding. Wilt u het prijzenblad hierop nog aanpassen?	Het prijzenblad is aangepast.
39	NVI 1 - vraag 13	U geeft een spend op van € 286.000 in 2022. Dat zou met 666 leerlingen een spend per leerling betekenen van bijna € 430. Dat bedrag ligt ver boven de vergoeding die de school jaarlijks ontvangt. Kunt u nogmaals bevestigen dat dit juist is?	De spend van 2022 is gebaseerd op 774 leerlingen.
40	NVI 1 - vraag 4	De CPI index is niet de index die kostenstijgingen in onze sector bijhoudt. Daarvoor is de DPI index. Met het hanteren van de CPI index worden geheel andere kosten-bewegingen bijgehouden en deze index is daarmee voor onze sector niet relevant. Wilt u alsnog de DPI-index leidend maken?	Niet akkoord.
41	NVI 1 - vraag 3	U wilt de maximering niet schrappen. Een hogere indexering dan 5% kan tot een verlieslatende overeenkomst leiden. Wilt u, zodra de index wel het maximum van 5% overstijgt, de mogelijkheid bieden om de overeenkomst te beëindigen?	Nee.

42	Nota van Inlichtingen 1; vraag 24	In uw antwoord op vraag 24 verwijst u naar uw antwoord op vraag 8. Daarin gaat u niet in op de door ons - in deze vraag - voorgestelde uitbreiding van de staat van geretourneerde leermiddelen: 'Ongebruikte én niet-geactiveerde producten (...)'; als aanvulling op uw eis: 'ongebruikte producten mogen ongelimiteerd kosteloos worden geretourneerd'. Uitgevers hanteren doorgaans namelijk een uiterlijke termijn en maximale aantallen voor retournering van folio en digitale ongebruikte én niet-geactiveerde producten in originele staat; dus in de conditie waarin ze geleverd zijn. Digitale leermiddelen worden vóór gebruik namelijk geactiveerd, maar zijn vanaf dat moment (hoewel ongebruikt) dus niet meer te retourneren naar de uitgever. Wilt u eis 46 daarom uitbreiden met de door ons voorgestelde conditie (ongebruikte én niet-geactiveerde producten)? Zo niet, wilt u dat toelichten?	Dat is akkoord.
43	Nota van Inlichtingen 1; vraag 24	In uw antwoord op vraag 24 verwijst u naar uw antwoord op vraag 8. Daarbij neemt u wél de gevraagde gebruikelijke retourtermijnen over, maar gaat u niet in op het door beide vragenstellers voorgestelde maximale aantal retourneringen: 2% van de geleverde leermiddelen. Een - qua aantallen - ongelimiteerde retourzending is absoluut niet van toepassing in onze branche (zoals blijkt uit de vragen in de eerste ronde van beide indieners) en de door u uitgevraagde dienstverlening. Wij verzoeken u dringend het gebruikelijke percentage van maximaal 2% alsnog op te nemen in uw eis. Gaat u daarmee alsnog akkoord? Zo niet, wilt u dat toelichten?	Dat is akkoord.

44	Nota van Inlichtingen 1; vraag 23	Op onze vraag of u akkoord gaat met een voorschotpercentage van 75 % verwijst u naar uw antwoord op vraag 6, waarin door vragensteller een voorschotpercentage wordt gevraagd van 50%. Wij zijn tevreden met uw bevestiging van het betalen van het voorschot; maar willen uw aandacht in deze vraag - ter controle en verduidelijking van onze zijde - graag vestigen op het toegekende percentage. Een voorschot van 50 % was gebruikelijk in de tijd, dat dienstverleners nog veel boeken verhuurden aan scholen en - vanwege gebruik van eigen voorraden - minder hoefden in te kopen. Deze markt is - zoals u weet - ingrijpend veranderd met een enorme toename van jaarlijks aan scholen verkochte (nieuwe) boeken en daarmee een sterke toename van onze ingekochte jaarlijkse voorraad (inkooperpercentages: voorheen circa 40 %; nu tot circa 90 %) met daarmee gepaard gaande verhoogde voorfinanciering door de dienstverleners. Bent u om deze redenen bereid om het voorschotpercentage te verhogen tot 75 % van de verwachte factuur? Zo niet, wilt u dat toelichten?	Dat is akkoord.
----	---	--	-----------------