



Nota van Inlichtingen

Deze Nota van Inlichtingen is gepubliceerd op 7 juli 2023 via de website van Netherlands Space Office (NSO) en Tendered.nl.

1 Samenvatting

In deze nota van inlichtingen geeft opdrachtgever antwoord op de in het kader van de hierboven genoemde marktraadpleging gestelde vragen en geplaatste opmerkingen. Deze nota van inlichtingen maakt onderdeel uit van de marktraadpleging Activiteiten in het onderwijsveld op het gebied van ruimtevaart. Vragen over de huidige opdracht zullen niet beantwoord worden.

Vragen Marktraadpleging Activiteiten in het onderwijsveld op het gebied van ruimtevaart:

	Vraag	Antwoord
1.	Wat zijn de vereisten aan de indieners? Oftewel aan welke criteria moet worden voldaan om mee te kunnen doen?	In deze fase (marktraadpleging) worden er geen eisen gesteld. Met deze marktraadpleging beoogt het NSO een zo breed mogelijk beeld van de markt te krijgen van welke relevant en geïnteresseerd is voor toekomstige opdrachten op het gebied van activiteiten in het onderwijsveld op het gebied van ruimtevaart.
2.	Moeten alle ESERO producten gratis aangeboden worden?	Ja.
3.	Is de verdeling PO en VO gelijk verdeeld qua inspanningen en budget?	PO en VO zijn beide in gelijke mate doel van ESERO. De verdeling van inspanningen en budget hangt onder meer af van de behoeftes, mogelijkheden, omvang etc. in het PO en VO.
4.	Is er een rol weggelegd voor beroepsonderwijs?	Nee, ESERO is alleen gericht op PO en VO.
5.	Hoe ziet de budget verdeling eruit tussen bestaande en nieuwe activiteiten?	Deze marktraadpleging richt zich op de nieuwe ESERO-NL opdracht voor 2024-2025. Echter de lesmaterialen die in het verleden door ESERO ontwikkeld zijn dienen ook in de toekomst beschikbaar te blijven.
6.	Wat zijn de criteria waar het budget aan uitgegeven mag worden?	Dit is onderdeel van het aanbestedingstraject dat volgt op de marktraadpleging. Informatie hierover wordt verstrekt in het vervolgtraject.

	Vraag	Antwoord
7.	Wat is de administratieve lastendruk?	Er moet twee keer per jaar schriftelijk gerapporteerd worden. Informatie hierover wordt verstrekt in het vervolgtraject.
8.	Wat zijn de ambities en gewenste resultaten die behaald moeten worden gedurende die twee jaar? Zijn die abstract of al heel concreet?	Dit is onderdeel van het aanbestedingstraject dat volgt op de marktraadpleging.
9.	In hoeverre is de nieuwe aanbesteding gericht op vernieuwing? Als dat in percentages uitgedrukt zou worden, waar zou dat dan op neer komen?	ESERO NL moet impact creëren in het PO en VO onderwijsveld. Daarbij is aansluiting aan de behoefte die er is in het onderwijsveld nodig. Dit is onderdeel van het aanbestedingstraject dat volgt op de marktraadpleging.
10.	Hoe ziet een goedgekeurde aanbesteding er inhoudelijk uit zodat we een beeld krijgen van wat er ingeleverd moet worden?	Er wordt in het vervolgtraject een template voor een voorstel gedeeld waarin duidelijk is wat er gevraagd wordt.
11.	Is het inhuren van een expert noodzakelijk/wordt het geadviseerd op het goed op kunnen stellen van een aanbesteding? Of is dit iets wat iedereen in principe zou moeten kunnen?	Deze keuze laten we over aan de indiener.
12.	Wat zijn de tijdlijnen van de aanbesteding? Dit i.v.m. de vakantie periode.	In het vervolgtraject wordt er rekening gehouden de tijd voor het schrijven van een voorstel.
13.	Het doel van ESERO-NL is om STEM-onderwijs in het PO en VO ondersteunen en te bevorderen met inbreng van ruimtevaart voorbeelden. Het hogere doel is om meer leerlingen te motiveren voor bèta, wetenschap en techniek. Tegelijkertijd gaat het ook om impact te genereren in de samenleving en aan te sluiten bij maatschappelijke ontwikkelingen. Hoe mogen we dat interpreteren? Puur vanuit het ruimtevaart perspectief, vanuit het maatschappelijk belang om het tekort aan bèta, W&T opgeleide mensen op te lossen, beiden, of op een andere manier?	In de marktraadpleging worden de doelen van ESERO beschreven.
14.	Is er ruimte voor het doen van een vooronderzoek onder scholen om de behoefte beter in kaart te brengen?	Dat is aan de indiener zelf om te beslissen. NSO en ESA laten zelf een onderzoek uitvoeren door een onafhankelijk bureau. Eerste conclusies worden gedeeld met de partijen die worden gevraagd om een offerte in te dienen voor ESERO NL.

	Vraag	Antwoord
15.	Hoe staat de opdrachtgever tegenover co-creatie projecten (met scholen)?	Dat is aan de indiener zelf om te beslissen hoe aan te sluiten op de behoefte van het onderwijsveld (zie tekst marktconsultatie).
16.	Zijn ouders ook een beoogde doelgroep? En bibliotheken? En musea? Of beperkt de aanvraag zicht tot leerlingen/docenten/onderwijsinstellingen?	ESERO richt zich op het brede PO-en-VO-onderwijsveld, waarin naast scholen ook andere soorten organisaties en partijen actief zijn. Ouders zijn niet de beoogde doelgroep.
17.	Is het nu zo dat de selectie (en uitnodiging) van partijen/consortia uit de ingediende reacties op de marktconsultatie wordt gedaan, of is er nog ruimte voor andere indieners? Er staat dat er partijen uitgenodigd worden n.a.v. de geïnteresseerde partijen, maar ook dat er geen onderscheid gemaakt wordt tussen partijen die al dan niet deelgenomen hebben. Hoe worden anderen geacht hun interesse kenbaar te maken?	Na de marktraadpleging start NSO het vervolgtraject, waarin drie tot vijf partijen/consortia in augustus 2023 zullen worden uitgenodigd een offerte uit te brengen. Voorafgaande daaraan zal een leveranciersselectie plaatsvinden uit geïnteresseerde partijen. Dat kunnen ook partijen zijn die niet hebben deelgenomen aan de marktraadpleging maar die al bij NSO bekend zijn. Bij een eventueel vervolgtraject zal geen onderscheid worden gemaakt tussen partijen die al dan niet hebben deelgenomen aan de marktraadpleging.
18.	Welke specificaties gelden voor het indienen van een projectplan voor de aanbesteding?	Dit is onderdeel van het aanbestedingstraject dat volgt op de marktraadpleging. Er zal een template worden aangeleverd in het vervolgtraject.
19.	Moeten de indieners, gezamenlijk dan wel individueel, aan bepaalde eisen of voorwaarden voldoen?	Dit is onderdeel van het aanbestedingstraject dat volgt op de marktraadpleging. Eisen en voorwaarden worden kenbaar gemaakt in het vervolgtraject.
20.	Is er een voorbeeld van een succesvolle aanbesteding beschikbaar?	Nee.
21.	Is het de bedoeling dat de huidige ESERO-activiteiten worden voortgezet?	De lesmaterialen die in het verleden door ESERO ontwikkeld zijn dienen ook in de toekomst beschikbaar te blijven.

	Vraag	Antwoord
22.	Wat zijn de verantwoordingsvereisten? Hoe is de administratieve lastendruk?	Dat zal worden omschreven in het aanbestedingstraject.
23.	Wat is het verantwoordingsniveau? Is er sprake van prestatieafspraken?	Dit zal worden omschreven in het aanbestedingstraject
24.	In vervolg daarop: hoe worden output en prestaties gemeten?	Dit zal worden omschreven in het aanbestedingstraject
25.	Kunnen partners in een consortium zelf afspraken maken over de verdeling van het budget?	Dit zal worden omschreven in het aanbestedingstraject.
26.	In hoeverre en in welke mate is inhuur mogelijk dan wel toegestaan op zowel expertniveau als uitvoerend niveau?	Dit is onderdeel van het aanbestedingstraject dat volgt op de marktraadpleging.
27.	Hoe ziet de ESERO-organisatie er nu uit, zowel binnen ESA/NSO als binnen de opdrachtnemer? Hoeveel fte-ers werken nu aan het programma?	De marktraadpleging gaat over de toekomstige ESERO opdracht.
28.	Wat zijn de criteria vanuit ESA?	Dit is onderdeel van het aanbestedingstraject dat volgt op de marktraadpleging. Dit zal worden omschreven in het aanbestedingstraject.
29.	Wat is de educatievisie van ESA?	Dit is onderdeel van het aanbestedingstraject dat volgt op de marktraadpleging.
30.	Wat zijn de criteria vanuit NSO?	Dit is onderdeel van het aanbestedingstraject dat volgt op de marktraadpleging. Dit zal worden omschreven in het aanbestedingstraject.
31.	Wat is de educatievisie van NSO?	Dit is onderdeel van het aanbestedingstraject dat volgt op de marktraadpleging.
32.	Hoe ver gaat de betrokkenheid van de opdrachtgevers?	Opdrachtnemer rapporteert aan een steeringcomitee waarin de opdrachtgevers zitting hebben. Dit zal verder worden beschreven in het aanbestedingstraject.
33.	Wat zijn belangrijke pijlers vanuit de opdrachtgevers? Gaat het om bereik? Gaat het om zaken als diversiteit en inclusie? Zijn er specifieke aandachtsgebieden?	Dit is onderdeel van het aanbestedingstraject dat volgt op de marktraadpleging.
34.	Wat is het huidige ESERO budget en hoe is dat verdeeld over de activiteiten?	Dit is niet van toepassing op deze marktraadpleging. De marktraadpleging gaat over de toekomstige ESERO opdracht.

	Vraag	Antwoord
35.	Hoe is het huidige budget verdeeld tussen de verschillende huidige partners?	Dit is niet van toepassing op deze marktraadpleging. De marktraadpleging gaat over de toekomstige ESERO opdracht.
36.	Hoeveel mensen zijn er op dit moment betrokken bij de operatie van het ESERO programma in Nederland en wat zijn hun expertises?	Dit is niet van toepassing op deze marktraadpleging. De marktraadpleging gaat over de toekomstige ESERO opdracht.
37.	Wat zijn de behaalde resultaten afgelopen jaar in aantallen en kwalitatief?	Dit is niet van toepassing op deze marktraadpleging. De marktraadpleging gaat over de toekomstige ESERO opdracht.
38.	Waar zijn jullie tevreden over en wat moet er echt beter/anders komende twee jaar?	Dit is niet van toepassing op deze marktraadpleging. De marktraadpleging gaat over de toekomstige ESERO opdracht.