

Gespreksverslag

Markconsultatie woensdag 05-07-2023

Aanwezig extern: 20 partijen

Aanwezig: Team Juridische zaken en Inkoop

Korte introductie Team Juridische Zaken en Inkoop:

Missie

Wij zijn de beschermer van het recht en het juridisch geweten van de organisatie.

Visie

Wij zijn de onafhankelijke samenwerkingspartner voor juridische vraagstukken.

Doelstelling

1. We borgen dat de organisatie doorlopend voldoet aan de geldende wet- en regelgeving en dat we de juridische risico's systematisch, effectief en op zo efficiënt mogelijke wijze beheersen;
2. Onze advisering is rechtvaardig, toegankelijk, tijdig, transparant en speelt in op relevante maatschappelijke ontwikkelingen.

Kernwaarden

1. Betrouwbaar;
2. Deskundig;
3. Oplossingsgericht;
4. Wendbaar;
5. Creatief;
6. Verbindend;

Het team is opgebouwd uit verschillende vakgroepen

Team JZ & I

Schades en
Verzekeringen

Inkoop

Juridisch Advies

Woo-Advies

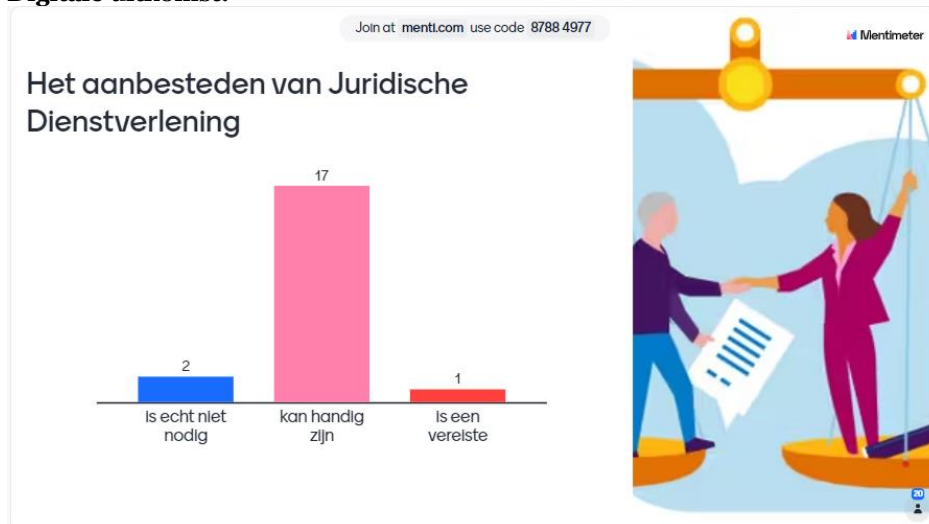
Gemeente
advocatuur

Bezwaarschriften
commissie

Stellingen

Stelling 1: Het aanbesteden van Juridische Dienstverlening

Digitale uitkomst:

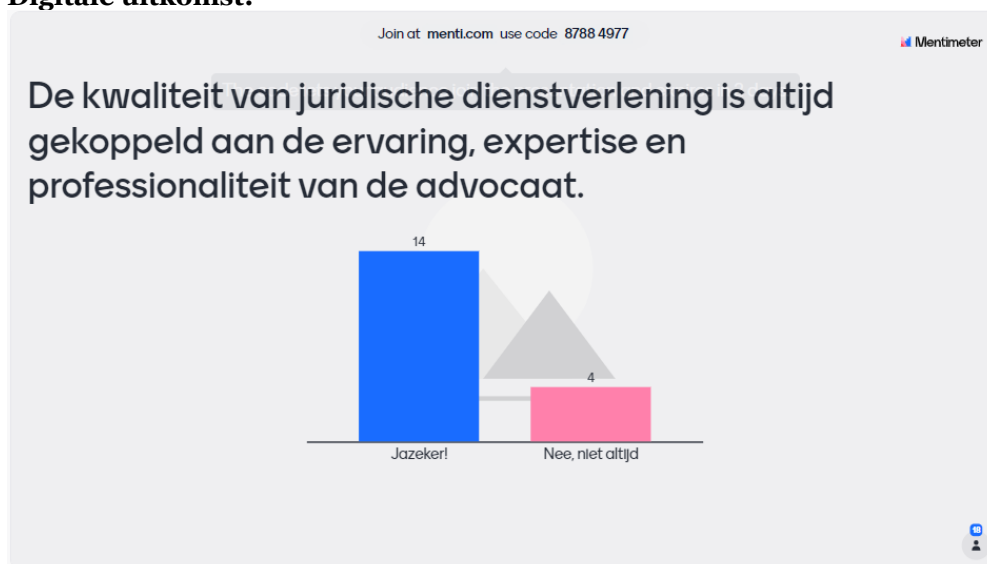


Antwoorden vanuit de zaal:

- Raamcontracten geeft duurzame relatie

Stelling 2: *De kwaliteit van juridische dienstverlening is altijd gekoppeld aan de ervaring, expertise en professionaliteit van de advocaat.*

Digitale uitkomst:

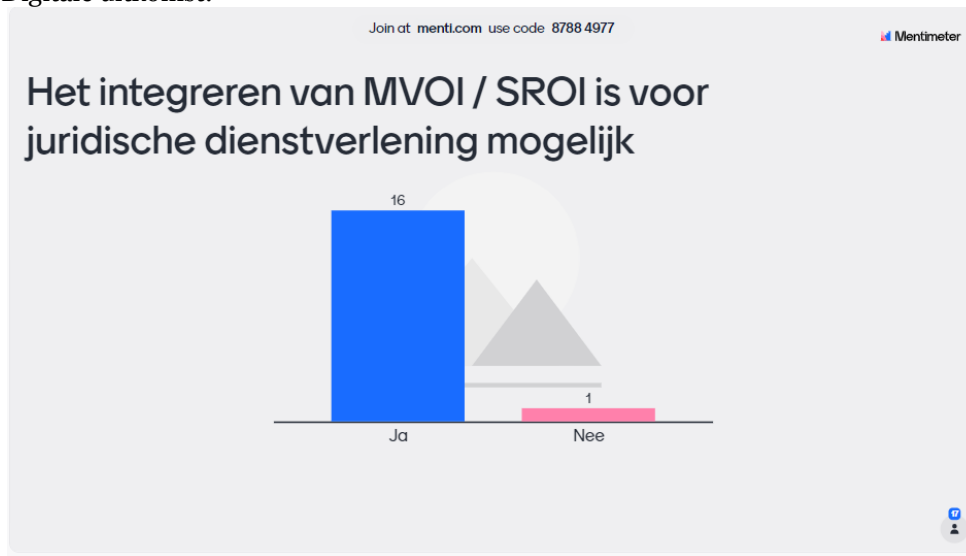


Antwoorden vanuit de zaal:

- Nee niet altijd
Is gekoppeld aan ervaring, werkervaring is van belang maar kan vastgeroest zijn.
woord advocaat veranderen in adviseur.

Stelling 3: *Het integreren van MVOI/SROI is voor juridische dienstverlening mogelijk*

Digitale uitkomst:



Antwoorden vanuit de zaal:

- Nadenken bij ab, praktijk weinig terug
- Stelselmatig dat type is best moeilijk geen goed voorbeeld van gezien
- Voorbeeld, stichting kinderen / opvang simpele cursus contracteren. Website met fotograaf – Echt op de opdracht zelf is nog niet gelukt.
- Scope is beperkt is SROI (Syrische vluchteling loopt stage)
- In ondersteuning wel in het team.

Vragen en opmerkingen m.b.t. het gepubliceerde marktconsultatiedocument

1.3 huidige situatie

- Er wordt nu gebruik gemaakt van 29 leveranciers, hoe komt het dat het er zoveel zijn?

- Er worden vanuit 20 teams opdrachten verstrekt, men weet op dit moment van elkaar niet precies wie opdracht verstrekt bij welke opdrachtnemer.

- **Is er op dit moment een beeld met hoeveel partijen in zee te gaan?**
- *Mogelijk een 20 tal als uitgangspunt, moet passen bij de werkzaamheden.*

1.2.1 Omvang

- Percelen in de markt zetten lijkt een goede zet. Wel keuze vrijheid behouden. In de praktijk zijn contracten te star en kunnen niet altijd alle kennis bieden.
- Neem keuze vrijheid mee in aanbesteding. als de huis advocaat bepaalde kennis niet heeft moet het makkelijk zijn om een vraagstuk ergens anders onder te brengen.
- Sommige percelen zijn misschien wat te klein voor leveranciers om een goede aanbieding op te doen(denk aan te verwachten omzet).
- Ook kan het handig zijn om niet per perceel te kijken maar wellicht een aantal; contractpartners voor het geheel
- De gemeente advocaat laten fungeren als poortwachter. Zo krijg je meer grip op de kosten/regie.
- Opmerking: Op het bestuursrecht perceel heb je geen advocaat nodig(in het kader van grip op kosten)

De scheiding tussen advocaat dienst en adviseursdienst, is hier rekening mee gehouden?

- *Hier is over gesproken, bij een juridisch advies moet een partij ook door kunnen zetten mocht het tot een proces komen en niet weer overdragen aan een advocaten kantoor.*

Transacties met bedrijf of burger kosten voor rekening van koper, is dit inzichtelijk?

- *Cijfers geven weinig aan over de kostenverdeling, kan bij mogelijke aanbesteding wel over nagedacht worden.*

Wat is de rol van de gemeente advocaat?

- *Op dit moment is er 1 gemeente advocaat actief binnen de gemeente Schiedam deze heeft een adviserende en signalerende rol en is gespecialiseerd op het gebied van: overeenkomstenrecht, aanbestedingsrecht, bouwrecht, aansprakelijkheidsrecht en vastgoedrecht.*

Planning:

- *Marktconsultatie gestart, vakgroep informatie opgehaald, markt leren kennen. Bij een mogelijke aanbesteding afronding rond mei 2024. Kans op aanbesteden 50/50.*