

Nota van Inlichtingen 1

Referentie	390922	Datum	27 januari 2023
Project	Europese aanbesteding Datacenter Hardware		

Nr.	Betreft	Vraag
1.	Financiële Geschiktheidseisen	Aanbesteder vraagt op pagina 28 van het beschrijvend document bij paragraaf 7.1.1 bij sectie 5 een bedrijfsaansprakelijkheidsverzekering met een dekking van minimaal € 5.000.000,- per jaar en €2.500.000,- per gebeurtenis. Als inschrijver kijkt naar de totale aangegeven waarde van de opdracht welke €1.500.000,- bedraagt qua schatting dan zou de inschrijver willen verzoeken of het mogelijk is om de aansprakelijkheid te verlagen naar €2.500.000,- per jaar en €1.250.000,- per gebeurtenis. Is de aanbesteder hiertoe bereid?
Antwoord	Aanbestedende dienst gaat <u>niet</u> akkoord met bovenstaande.	

Nr.	Betreft	Vraag
2.	Beoordeling	Aanbesteder geeft op pagina 23 van het beschrijvend document geen punten aantal aan voor de prijs. Kan de inschrijver uitgaan van de 250 punten zoals deze op pagina 24 wel beschreven staat voor de prijs?
Antwoord	Aanbestedende dienst bevestigt dat Inschrijver uit kan gaan van de 250 punten, zoals deze op pagina 24 is beschreven.	

Nr.	Betreft	Vraag
3.	Beoordeling	Aanbesteder geeft aan in de aankondiging van de opdracht aan op pagina 4 dat de beoordelingscriteria 50 kwaliteit is en 50 prijs. In het beschrijvend document op pagina 24 wordt echter gesproken over maximaal 1000 punten totaal, waarbij er 750 punten te verdienen zijn bij kwaliteit en 250 punten op prijs. Dit geeft volgens inschrijver een 75/25 verhouding weer. Welke beoordelingscriteria is leidend?
Antwoord	De beoordelingscriteria welke is opgenomen in het Beschrijvend Document is leidend. Dit gaat om de 75/25 verhouding. De verdeling is ter verduidelijking in de aankondiging aangepast naar 75/25.	

Nr.	Betreft	Vraag
4.	Bijlage 2 - Programma van eisen - eis 13	Levertijden van hardware zijn mede afhankelijk van de beschikbaarheid van chips, wat kan leiden tot langere levertijden van apparatuur (meer dan 2 maanden). Dit betekent dat mogelijk een overmachtssituatie ontstaat, die geldt voor de gehele markt. Hoe gaat opdrachtgever hiermee om?
Antwoord	Aanbestedende dienst is bekend met mogelijk langere levertijden. Tijdens het offertetraject verwacht Aanbestedende dienst dat Opdrachtnemer proactief	

	informeert wanneer orders langer gaan duren dan verwacht. De eis van twee (2) maanden blijft staan.
--	---

Nr.	Betreft	Vraag
5.	Bijlage 2 - Programma van eisen - eis 15	Alle Datacenter hardware dient samengesteld te worden uit deugdelijke onderdelen bestemd voor de Nederlandse markt. Betekent dit dat alle componenten fabrieksnieuw dienen te zijn en te worden betrokken bij, door de fabrikanten, gecertificeerde en in Nederland gevestigde leveranciers? Met andere woorden: gebruikte, remarketed of refurbished hardware is niet toegestaan?
Antwoord	Dit klopt. Aanbestedende dienst gaat in beginsel niet akkoord met gebruikte, remarketed of refurbished hardware.	

Nr.	Betreft	Vraag
6.	Bijlage 2 - Programma van eisen - eis 21	In eis 21 geeft u het volgende aan voor het kwartaaloverleg: evaluaties van de werkwijze en resultaten van de opgezette en onderhouden performancetests. Hierbij hebben we de volgende vragen: a. Om welke performancetests gaat dit? b. Heeft u een baseline, waar de performancetest aan moeten voldoen? c. Worden de performancetests opgesteld door ICTU in samenwerking met de opdrachtnemer? d. Kan opdrachtnemer deze diensten separaat doorbelasten aan ICTU?
Antwoord	A. De genoemde tekst is per abuis in de tekst opgenomen. Het gaat <u>niet</u> om performancetests, evaluaties van de werkwijze en resultaten van de opgezette en onderhouden performancetests. Performancetests zijn geen onderdeel van deze aanbesteding en is niet van toepassing. B. Zie antwoord A. C. Zie antwoord A. D. Zie antwoord A.	

Nr.	Betreft	Vraag
7.	Bijlage 4 - Concept Raamovereenkomst ICTU, paragraaf 5.3	U stelt dat een offerte tenminste 90 kalenderdagen geldig is en gedurende die periode niet herroepbaar. Fabrikanten geven echter geen quotes af voor een periode van 90 dagen. Bent u bereid om de geldigheid van een offerte op 30 dagen te zetten?
Antwoord	Niet akkoord. Aanbestedende dienst houdt de eis van 90 dagen aan.	

Nr.	Betreft	Vraag
8.	Bijlage 4 - Concept Raamovereenkomst ICTU, paragraaf 7.4	Alle kortingen staan vast gedurende de looptijd van de Raamovereenkomst. Voorwaarde hierbij is dat de fabrikanten dezelfde prijsstrategie en daaraan gerelateerde kortingsstrategie blijven hanteren voor de betreffende producten. Echter fabrikanten kunnen

		besluiten om een andere prijsstrategie te hanteren, waardoor ook de korting verandert. Indien een fabrikant daartoe besluit met een schriftelijke verklaring, bent u dan bereid om het kortingspercentage aan te passen?
Antwoord	De kortingspercentages staan vast gedurende de looptijd van de raamovereenkomst. Het gaat dus niet om de daadwerkelijke korting in euro's, maar het kortingspercentage. Mocht de prijs van hardware stijgen, dan wordt de te betalen prijs dus wel hoger. Echter blijft hetzelfde kortingspercentage van toepassing.	