

**Aanbesteding:** EA Leveren Technische materialen  
**Aanbestedende Dienst:** Gemeente Eemsdelta  
**Referentie:** 2021-54

**Toelichting:**

**Ref.nr.**                    **Onderwerp:**  
1                            Bijlage 8 in te zetten voertuigen

**Vraag:**  
Geachte,

In het Beschrijvend Document wordt op pagina 17 in het hoofdstuk Duurzaamheid Transportmiddelen een maximale score toegekend van maximaal 5 punten. Dit klopt niet met datgeen er in Bijlage 8 wordt vermeldt, namelijk maximaal 10 punten. Hierbij is de puntenverdeling ook verschillend. Is hierbij per ongeluk een fout gemaakt, of begrijpen wij hierin iets niet goed ?

**Antwoord:**  
Opdrachtgever heeft dit per abuis opgenomen. Opdrachtgever heeft bijlage 8 hierop aangepast. De nieuwe versie is v1.1. De oude versie komt te vervallen.

**Percelen:**                    P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
                                      P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en  
                                      kleine bouwmaterialen

**Beantwoord op:**            11-10-2022

**Label:**                        Inhoud

**Ref.nr.**                    **Onderwerp:**  
2                            Prijzenblad

**Vraag:**  
In het Prijzenblad voor Perceel 1 en voor Perceel 2 worden er alleen kortingen uitgevraagd.  
Deze kortingen dienen op basis van de brutoprijs van de fabrikant te zijn. Niet alle fabrikanten hanteren een bruto prijslijst, er wordt ook met netto inkooprijzen gewerkt. Hierbij is het aan de groothandel zelf om een brutoprijs te bepalen. Ook zijn er productgroepen die uit het buitenland vandaan komen, bijvoorbeeld Duitsland, ook hierbij ligt de brutoprijs weer anders dan in Nederland.  
Het risico bestaat dat er niet de beste netto prijs voor de Gemeente Eemsdelta wordt behaald bij het alleen uitvragen van alleen een fictieve korting.  
Onderstaande vragen komen hierbij naar voren :

Hoe controleert en toets de aanbestedende dienst dat dit werkelijk de brutoprijs is van de fabrikant ?

Is er überhaupt wel een brutoprijs van de fabrikant ?

Bestaat er met deze manier van uitvragen niet het risico dat er ‘appels met peren’ wordt vergeleken ?

Vanuit dit perspectief is het wellicht handig en raadzaam om het Prijzenblad aan te passen naar een prijslijst van een 30 á 50 artikelen met brutoprijs, korting en nettoprijs. Met hierbij de gegevens van de artikelen die worden uitgevraagd, zoals omschrijving, merk, artikelnummer. De kortingen per merk zijn hiermee dan ook leidend voor alle artikelen die naast deze lijst worden aangekocht. Hiermee worden ‘appels met appels’ vergeleken en worden de beste prijzen voor de Gemeente Eemsdelta uitgevraagd.

**Antwoord:**

Opdrachtgever heeft een nieuwe opzet voor beide prijzenbladen gemaakt. De oude prijzenbladen komen te vervallen. De nieuwe versies zijn v1.1.

Opdrachtgever heeft voor het invullen ook een uitleg opgenomen in de leidraad onder paragraaf 5.1.3. De nieuwe versie van de leidraad is v1.1. De oude versie komt te vervallen.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen

**Beantwoord op:** 11-10-2022

**Label:** Inhoud

**Ref.nr.**

3

**Onderwerp:**

Prijzenblad

**Vraag:**

Geachte,

In het Prijzenblad voor Perceel 1 en Perceel 2 worden er kortingen uitgevraagd van één artikelgroep, waarbij het onmogelijk is om daar een goede korting voor af te geven vanwege de diversiteit van merken. Voor bijvoorbeeld merk A kan een hogere korting worden afgegeven dan voor merk B, maar deze staan in het Prijzenblad wel onder één artikelgroep met één korting. Graag zien wij dat de prijzen uitvraag op een andere manier kan worden ingezet, zodat er ook een eerlijk speelveld wordt gecreëerd. Hierbij is de insteek om per Perceel een greep uit de diverse artikelen op te nemen, waarbij er een brutoprijs, korting en nettoprijs wordt gevraagd. Eventueel kan met mindering in punten een alternatief worden aangeboden. Kunt u hiermee akkoord gaan en een nieuw Prijzenblad opstellen ?

**Antwoord:**

Zie antwoord op vraag 2.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen  
**Beantwoord op:** 11-10-2022  
**Label:** Inhoud

**Ref.nr.** **Onderwerp:**  
4 Duurzaamheid

**Vraag:**  
Geachte,

Vanuit de Overheid is duurzaamheid en daarin zeker ook CO2 reductie een belangrijke voorwaarde om als leverancier in aanmerking te komen voor leveringen. In de aanbesteding wordt gevraagd naar de inzet van duurzame transportmiddelen. Wat ook een belangrijke invloed heeft op de CO2 uitstoot. Maar is het voor de aanbestedende dienst ook niet belangrijk om hierin een leverancier te vinden die hierin ook gecertificeerd is ? Zoals bijvoorbeeld als eis in het bezit is van een ISO14001 certificaat heeft en/of een CO2 Prestatieladder ?

**Antwoord:**  
Opdrachtgever heeft ervoor gekozen om geen ISO 14001 of soortgelijk certificaten uit te vragen zodat voldoende partijen zich kunnen inschrijven op deze aanbesteding.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen  
**Beantwoord op:** 11-10-2022  
**Label:** Inhoud

**Ref.nr.** **Onderwerp:**  
5 PvE, eis 22

**Vraag:**  
U vraagt dat op de factuur het digitale paspoort wordt weergegeven. Dit is een specifieke werkwijze, ons ERP-systeem is hier niet op ingericht. Wilt u deze eis laten vallen? Zo niet, waarom niet? Wanneer uw medewerker al makkelijk toegang heeft bijvoorbeeld door middel van QR-code op het product, wat is voor u dan de zwaarwegende meerwaarde om deze werkwijze zo specifiek op te nemen in uw eisen? Dit zou immers betekenen dat Inschrijver niet kan inschrijven, omdat wij dan niet aan uw eisen kunnen voldoen.

**Antwoord:**

Opdrachtgever past de eis aan. De QR-code en het paspoort op de factuur en pakbon komen te vervallen. Opdrachtgever heeft het Programma van Eisen aangepast. De nieuwe versie is v1.1. De oude versie komt te vervallen.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen

**Beantwoord op:** 11-10-2022

**Label:** Inhoud

**Ref.nr.**

6

**Onderwerp:**

Prijzenbladen bijlage 3B + 3A

**Vraag:**

Inschrijver is bezorgd dat het niet verder specificeren van de producten op de prijzenbladen, na gunning gaat zorgen voor verwarring en discussie. Want op welke merken is de aangeboden korting van toepassing? Dit is nu niet duidelijk omschreven. Inschrijver stelt voor om een extra kolom toe te voegen in de prijzenbladen, waar inschrijvers in specificeren op welke merken de door hun geboden kortingen van toepassing zijn. Dit borgt duidelijkheid voor alle partijen.

**Antwoord:**

Zie antwoord op vraag 2.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen

**Beantwoord op:** 11-10-2022

**Label:** Proces

**Ref.nr.**

7

**Onderwerp:**

Bijlage 3B Prijzenblad Perceel 2

**Vraag:**

U vraagt kortingspercentages uit op productgroepen. In het tabblad "toelichting doelgroepen", geeft u vervolgens een uiteenzetting welke artikelsoorten onder een productgroep vallen. Deze samenstelling is zeer divers. Onze inkoopcondities, staffels en marges verschillen sterk per merk, leverancier en artikelsoort. Het is daarom vrijwel onmogelijk om één kortingspercentage af te geven voor de hele artikelgroep. Wij stellen voor dat u het prijzenblad aanpast zodat wij een kortingspercentage per artikelsoort kunnen invullen op het tabblad "toelichting doelgroepen" en dat het gemiddelde van deze gegeven kortingspercentages op de artikelsoorten

doorslaggevend is per artikelgroep voor de beoordeling (dus de hoogste geboden gemiddelde kortingspercentage per artikelgroep geldt als hoogst aangeboden korting product). Indien u niet akkoord bent, lijdt dit hoogstwaarschijnlijk tot een minder goed aanbod. Wij moeten dan uitgaan van onze slechtste inkoopcondities per artikelsoort en deze laten gelden voor de hele artikelgroep. Wij hebben hierin geen keuze, want anders resulteert dit in verkoop met verlies voor bepaalde artikelsoorten.

**Antwoord:**

Zie antwoord op vraag 2.

**Percelen:** P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen

**Beantwoord op:** 11-10-2022

**Label:** Proces

**Ref.nr.**

8

**Onderwerp:**

Prijzenbladen bijlage 3B + 3A

**Vraag:**

U vraagt op beide prijzenbladen een kortingspercentage af te geven in de artikelgroep: "overig assortiment". Onze inkoopcondities, staffels en marges fluctueren enorm per merk, leverancier en productgroep. Wij weten niet van tevoren wat u bestelt, het is voor ons vrijwel onmogelijk om hier één kortingspercentage op te zetten. Wij verzoeken u daarom om deze categorie te verwijderen van de prijzenbladen of deze categorie verder te splitsen c.q. specificeren.

**Antwoord:**

Zie antwoord op vraag 2.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen

**Beantwoord op:** 11-10-2022

**Label:** Proces

**Ref.nr.**

9

**Onderwerp:**

Prijzenbladen bijlage 3B + 3A

**Vraag:**

Interpreteert Inschrijver het juist, dat zij zelf de keuze mogen maken welk merk wij aanbieden (mits dit een A-label betreft) per productgroep en wij hier kunnen kiezen voor het merk waarbij wij u het meest concurrerende aanbod kunnen doen? Wij hoeven dit merk niet kenbaar te maken in het

prijzenblad? Zo niet is het invullen van dit prijzenblad, vrijwel onmogelijk. Onze inkoopcondities verschillen sterk per label, wij kunnen niet één kortingspercentage voor alle labels geven. Dit zal resulteren in een zeer onvoordelig aanbod. Wij moeten dan uitgaan van het merk waar wij de slechtste condities hebben, aangezien wij van tevoren niet weten wat de aanbestedende dienst gaat bestellen na gunning.

**Antwoord:**

Zie antwoord op vraag 2.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen

**Beantwoord op:** 11-10-2022

**Label:** Proces

**Ref.nr.**

10

**Onderwerp:**

PvE eis 43

**Vraag:**

U vraagt dat op de pakbon het digitale paspoort en het digitale garantiebewijs wordt weergegeven. Dit is een specifieke werkwijze, ons ERP-systeem is hier niet op ingericht. Wilt u deze eis laten vallen? Zo niet, waarom niet? Wanneer uw medewerkers al makkelijk toegang hebben op een andere wijze, wat is voor u dan de zwaarwegende meerwaarde om deze werkwijze zo specifiek op te nemen in uw eisen? Dit zou immers betekenen dat Inschrijver niet kan inschrijven, omdat wij dan niet aan uw eisen kunnen voldoen.

**Antwoord:**

Zie antwoord op vraag 5.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen

**Beantwoord op:** 11-10-2022

**Label:** Inhoud

**Ref.nr.**

11

**Onderwerp:**

PvE eis 36

**Vraag:**

Bij 36 vraagt u om het leveren van producten met een digitaal paspoort. Wat is uw definitie van een digitaal paspoort? Bedoelt u hier mee;  
A) QR-codes die de producent op artikelen plaatst waarmee informatie over

het product te lezen is. Kanttekening: dit is nog voor een beperkt aantal producten beschikbaar, bent u akkoord dat inschrijver deze alleen uitlevert voor producten waar de producent deze voor beschikbaar heeft gesteld?  
B) Bedoeld u hiermee het aanleveren van een digitaal productblad?  
C) Bedoeld u hiermee een QR-code die op het product wordt aangebracht, wanneer uw medewerker deze scant krijgt uw medewerker direct het keuringscertificaat van het product te zien en hoelang deze nog geldig is?  
D) Bedoeld u hiermee een duurzaamheidspaspoort, waarmee transparantie in de keten wordt bewerkstelligd? Dan vragen we u deze eis in eerste instantie te laten vallen, deze ontwikkeling is nog in de kinderschoenen en nu nog niet toepasbaar binnen uw opdracht.  
E) Bedoeld iets geheel anders? Kunt u dit dan verder toelichten?

**Antwoord:**

Opdrachtgever bedoelt hiermee QR-codes die op producten worden geplaatst. Wanneer Opdrachtgever deze codes scant dan dient de volgende informatie duidelijk te worden:

- Informatie m.b.t het product;
- Het keuringscertificaat van het product en hoelang deze nog geldig is, inclusief einddatum.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen  
**Beantwoord op:** 11-10-2022  
**Label:** Inhoud

**Ref.nr.**  
12

**Onderwerp:**

Beschrijvend document pagina 16, K1.2, K2.2: Voorraad en assortimentsbeheer

**Vraag:**

U vraagt veel aspecten uit, om al deze onderwerpen te behandelen en dit tevens SMART en concreet uit te schrijven vragen wij een maximale uitloop naar 3 A4.

**Antwoord:**

Opdrachtgever gaat akkoord met dit voorstel en heeft de tekst in de leidraad aangepast. De nieuwe versie is v1.1. De oude versie komt te vervallen.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen  
**Beantwoord op:** 11-10-2022  
**Label:** Proces

**Ref.nr.**

13

**Onderwerp:**

Beschrijvend document pagina 16, K1.1, K2.1: Logistiek

**Vraag:**

U vraagt veel aspecten uit, om al deze onderwerpen te behandelen en dit tevens SMART en concreet uit te schrijven vragen wij een maximale uitloop naar 4 A4.

**Antwoord:**

Opdrachtgever gaat akkoord met dit voorstel en heeft de tekst in de leidraad aangepast. De nieuwe versie is v1.1. De oude versie komt te vervallen.

**Percelen:**

P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen

**Beantwoord op:**

11-10-2022

**Label:**

Proces

**Ref.nr.**

14

**Onderwerp:**

Beschrijvend document pagina 7, Documenten die onderdeel dienen te zijn van de inschrijving

**Vraag:**

Wanneer inschrijver inschrijft op beide percelen, volstaat het dan om de gevraagde documenten één keer in te leveren wanneer deze voor beide van toepassing zijn?

**Antwoord:**

Ja, dat is toegestaan.

**Percelen:**

P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen

**Beantwoord op:**

11-10-2022

**Label:**

Proces

**Ref.nr.**

15

**Onderwerp:**

Beschrijvend document pagina 9 3.3 Technische- en beroepsbekwaamheid

**Vraag:**

Bij perceel 1, vraagt u om een ervaring met het leveren van producten met een digitaal paspoort. Wat is uw definitie van een digitaal paspoort? Bedoelt u hier mee;

A) QR-codes die de producent op artikelen plaatst waarmee informatie over het product te lezen is. Kanttekening: dit is nog voor een beperkt aantal

producten beschikbaar, bent u akkoord dat inschrijver ervaring moet hebben in het leveren van producten met een digitaal paspoort, maar dat dit niet gebonden is aan een specifiek aantal of een specifieke verkoopwaarde?  
B) Bedoeld u hiermee het aanleveren van een digitaal productblad?  
C) Bedoeld u hiermee een QR-code die op het product wordt aangebracht, wanneer uw medewerker deze scant krijgt uw medewerker direct het keuringscertificaat van het product te zien en hoelang deze nog geldig is?  
D) Bedoeld u hiermee een duurzaamheidspaspoort, waarmee transparantie in de keten wordt bewerkstelligd? Dan vragen we u deze eis in eerste instantie te laten vallen, deze ontwikkeling is nog in de kinderschoenen en nu nog niet toepasbaar binnen uw opdracht en wij kunnen daarom ook nog niet een referentie opgeven.  
E) Bedoeld iets geheel anders? Kunt u dit dan verder toelichten?

**Antwoord:**

Zie antwoord op vraag 11.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen

**Beantwoord op:** 11-10-2022

**Label:** Inhoud

**Ref.nr.**  
16

**Onderwerp:**  
Prijzenbladen bijlage 3B + 3A

**Vraag:**

Op het voorblad in de prijzenbladen heeft u in de opmerkingen staan, dat genoemde aantallen fictief zijn en dat hier geen rechten aan kunnen worden ontleend. Echter staan er geen aantallen in de prijzenbladen. Kunt u deze alsnog publiceren, zodat inschrijver een goede indruk en inschatting kan maken van de opdracht?

**Antwoord:**

Deze tekst is per abuis opgenomen. Opdrachtgever benoemt geen aantallen in het prijzenblad. Opdrachtgever vraagt enkel percentages uit.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen

**Beantwoord op:** 11-10-2022

**Label:** Inhoud

**Ref.nr.**  
17

**Onderwerp:**  
Prijzenbladen

**Vraag:**

U vraagt een kortingspercentage per productgroep. Sommige leveranciers geven nettoprijzen. Wij krijgen dan wel scherpe prijzen maar geen korting. Hoe verwacht u dat wij hiermee omgaan? Dit is zeker lastig omdat verschillende leveranciers per productgroep gelden.

**Antwoord:**

Zie antwoord op vraag 2.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen

**Beantwoord op:** 11-10-2022

**Label:** Inhoud

**Ref.nr.**  
18

**Onderwerp:**  
1.4.2 Leidraad

**Vraag:**

De omschrijving van uw assortiment is erg breed. Kunt u een uitdraai van het afgelopen jaar/de afgelopen jaren meesturen als bijlage zodat Inschrijver kan zien wat u precies heeft afgenomen?

**Antwoord:**

Zie antwoord op vraag 2. Opdrachtgever heeft de uitvraag breed uiteengezet, omdat Opdrachtgever een breed takenpakket heeft waarvoor veel verschillende producten benodigd zijn.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen

**Beantwoord op:** 11-10-2022

**Label:** Inhoud

**Ref.nr.**  
19

**Onderwerp:**  
Prijzenbladen

**Vraag:**

Wat verstaat Aanbestedende dienst met inkoopprijs? Wordt hiermee nettoprijzen bedoeld? Leverancier heeft een breed assortiment die in verschillende hoofdgroepen en subgroepen onderverdeeld zitten, waardoor ook verschillende kortingen worden berekend. De aanbestedende dienst doet zich te kort met het vragen van één kortingspercentage per productgroep.

**Antwoord:**

Zie antwoord op vraag 2.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen  
**Beantwoord op:** 11-10-2022  
**Label:** Inhoud

**Ref.nr.** 20  
**Onderwerp:** Programma van Eisen, eis 23

**Vraag:**  
U geeft aan dat prijzen pas vanaf 1 januari 2024 geïndexeerd mogen worden. Dit is toch niet van toepassing op dit contract omdat u alleen kortingspercentages uitvraagt? De prijzen kunnen dus te alle tijden fluctueren?

**Antwoord:**  
Indexatie is niet van toepassing. Deze eis komt te vervallen. Het Programma van Eisen is hierop aangepast. De nieuwe versie is v1.1. De oude versie komt te vervallen.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen  
**Beantwoord op:** 11-10-2022  
**Label:** Juridisch

**Ref.nr.** 21  
**Onderwerp:** Programma van Eisen, eis 51

**Vraag:**  
Eis 51 zorgt ervoor dat veel handelaren niet kunnen inschrijven. U schrijft een Europese aanbesteding uit, die proportioneel moet zijn voor alle marktpartijen. U schrijft daarvoor al duidelijk op in hoeveel uur spoedleveringen geleverd moeten worden (wat ook discutabel is voor deze branche). Om ook een afhaalbalie binnen een halfuur uit te vragen, sluit u een groot deel van de markt uit wat de concurrentie niet ten goede komt. Kunt u deze eis laten vervallen? Zo niet, waarom niet? U ziet u dit zelf als proportionele eis?

**Antwoord:**  
Opdrachtgever handhaaft de oorspronkelijk eis. Het is aan Inschrijver om met een oplossing te komen zodat deze aan de eisen kan voldoen. Opdrachtgever is van mening dat er voldoende aanbieders zijn die kunnen

voldoen aan de eis en daarmee proportioneel handelt.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen  
**Beantwoord op:** 11-10-2022  
**Label:** Inhoud

**Ref.nr.**  
22

**Onderwerp:**  
Programma van Eisen, eis 51

**Vraag:**

Eis 51 zorgt voor oneerlijke concurrentie zelfs al in Nederland. U vraagt ook in uw kwalitatieve criteria uit hoe de leveringen en het assortiment gewaarborgd gaat zijn. Waarom schijft u dan alsnog deze eis voor? Kunt u deze eis laten vervallen. Zo niet, waarom niet?

**Antwoord:**

Zie antwoord op vraag 21.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen  
**Beantwoord op:** 11-10-2022  
**Label:** Inhoud

**Ref.nr.**  
23

**Onderwerp:**  
Aanpassing planning/termijnen

**Vraag:**

Hoe gaat Opdrachtgever om met de planning? Door het uitstellen van de 1ste Nota van Inlichtingen is de huidige planning niet meer haalbaar.

**Antwoord:**

Opdrachtgever heeft de planning aangepast. De nieuwe planning staat in de aangepaste leidraad v1.1. Opdrachtgever heeft tevens de termijnen in TenderNed aangepast.

**Percelen:** P1 Perceel 1: Elektrische gereedschap  
P2 Perceel 2: Klein gereedschap, ijzerwaren en kleine bouwmaterialen  
**Beantwoord op:** 11-10-2022  
**Label:** Proces