



BIJLAGE 1 VRAGENFORMULIER

Aanmeldingsfase / Selectie

1. Welke competenties zijn voor deze opdracht belangrijk?
2. Wat zou de omvang en diepgang van uitgevraagde referenties kunnen zijn om tot een goede selectie te komen?
3. Is er voldoende capaciteit en interesse in de huidige markt voor deze opdracht?
4. Is deze opdracht (voldoende) toegankelijk voor het Midden – en klein bedrijf?
5. Ziet u eventuele voor- of nadelen bij het in de markt zetten als complete opdracht in hoofdaanneming bij een installateur?

Gunningsfase

6. Welke gunningcriteria en gewichten leiden volgens u tot de beste kwalitatieve aanbidding?

Uitvoering

7. Is deze opdracht haalbaar en zijn de randvoorwaarden realistisch? Hierbij kunt u denken aan bijvoorbeeld de planning, de wijze waarop de risico's zijn belegd, etc.
 - Welke risico's ziet de inschrijver om de omschreven werkzaamheden uit te voeren in een volledig in bedrijf zijnde inrichting? En welke oplossingen zijn hiervoor?
 - Welke risico's qua uitvoering, werkvolgorde, planning etc. ziet de inschrijver? En welke oplossingen zijn hiervoor?
8. Ziet u voor- of nadelen bij het voorschrijven van verplichte leveranciers? Hoe zou u eventuele nadelen kunnen beheersen?
9. Ziet u voor- of nadelen bij het werken met directieleveringen? Hoe zou u eventuele nadelen kunnen beheersen?
10. Hoe kan het risico van toenemende schaarste van grondstoffen en bouwmaterialen die van invloed kunnen zijn op de doorlooptijd van dit project worden beperkt?
11. Heeft u nog aandachtspunten die u aan het Rijksvastgoedbedrijf wilt meegeven in het kader van deze bouwopgave?