

## Bijlage 6. Beschrijving toerbeurtsysteem

Financiële raming <sup>1)</sup> van Nadere opdracht, ex. btw	Inkoopprocedure onder Raamcontract
Tot en met €10.000,-	Enkelvoudig onderhands o.b.v. een toerbeurtsysteem
> €10.000,- t/m €15.000,-	Keuze: <ul style="list-style-type: none"><li>- Enkelvoudig onderhands (toerbeurt)</li><li>- Minicompetitie</li></ul>
> €15.000,-	Concurrentiestelling via een Minicompetitie

<sup>1)</sup> De totale financiële raming van een Nadere opdracht moet onderbouwd en van toepassing zijn op de gehele looptijd en scope van desbetreffende Nadere opdracht.

### **Rechtstreekse gunning: Toerbeurtsysteem voor opdrachten onder de drempel**

Er worden meerdere, maximaal 2, dienstverleners gecontracteerd. De Aanbestede dienst kiest ervoor om Nadere opdrachten onder de financiële drempel (zie hierboven) objectief en gelijk te verdelen onder de raamcontractanten door middel van een toerbeurtsysteem (roulatie).

Het toerbeurtsysteem houdt in dat nadere opdrachten worden toebedeeld op basis van volgorde. De volgorde waarvan wordt uitgegaan is de rangorde waarmee de raamcontractanten zich bij de aanbesteding hebben gekwalificeerd voor de gunning van de raamovereenkomst. De raamcontractant met de best beoordeelde inschrijving (beste prijs-kwaliteitverhouding), in de gunningsrangorde de nummer één, is Raamcontractant A en deze krijgt als eerst een opdracht toebedeeld. De volgende opdracht wordt toebedeeld aan de Raamcontractant met de op-één-na best beoordeelde inschrijving (Raamcontractant B).

Opdrachten worden toebedeeld op basis van toerbeurten. Elke raamcontractant heeft hierdoor evenveel kans op het gegund krijgen van opdrachten. Bij de toedeling van nadere opdrachten wordt geen rekening gehouden met de financiële omvang van de nadere opdrachten.

Het roulatiesysteem bestaat uit de registratie en administratie van alle opdrachten met een waarde van minder dan €10.000,- excl. btw die verstrekt zijn onder de Raamovereenkomst "Podcasts". Elke opdracht wordt geregistreerd op een lijst. Per opdracht wordt in ieder geval de volgende informatie opgenomen: de interne opdrachtgever, de scope, de raming, de looptijd en de naam van de raamcontractant aan wie de opdracht wordt gegund.

De administratie die samenhangt met het roulatiesysteem wordt centraal bijgehouden door de traffic-coördinatoren van de afdeling CDC van de Belastingdienst. De één-op-één-verdeling van opdrachten onder de raamcontractanten is onderwerp van de periodieke gesprekken van contractmanagement met raamcontractanten.

### **Concurrentiestelling d.m.v. minicompetitie**

Opdrachten met een geraamde waarde vanaf €10.000,- en tot en met €15.000 excl. BTW *kunnen* gegund worden middels een minicompetitie onder alle raamcontractanten, maar mogen ook nog direct gegund worden aan één van de raamcontractanten via enkelvoudig onderhandse inkoopprocedure. Indien hier voor wordt gekozen, dan is het toerbeurtsysteem van toepassing.

Opdrachten met een geraamde waarde groter dan €15.000,- excl. BTW worden gegund door middel van een minicompetitie onder alle raamcontractanten. Er wordt gegund op basis van beste-prijskwaliteitverhouding. Dat wil zeggen, de nadere offerte met de beste-prijskwaliteitverhouding wint de nadere opdracht. Minicompetities zijn schriftelijke procedures en worden uitgevoerd door het IUC Belastingdienst.

Gunning van een opdracht aan een raamcontractant op basis van een mini-competitie valt buiten het toerbeurtsysteem.

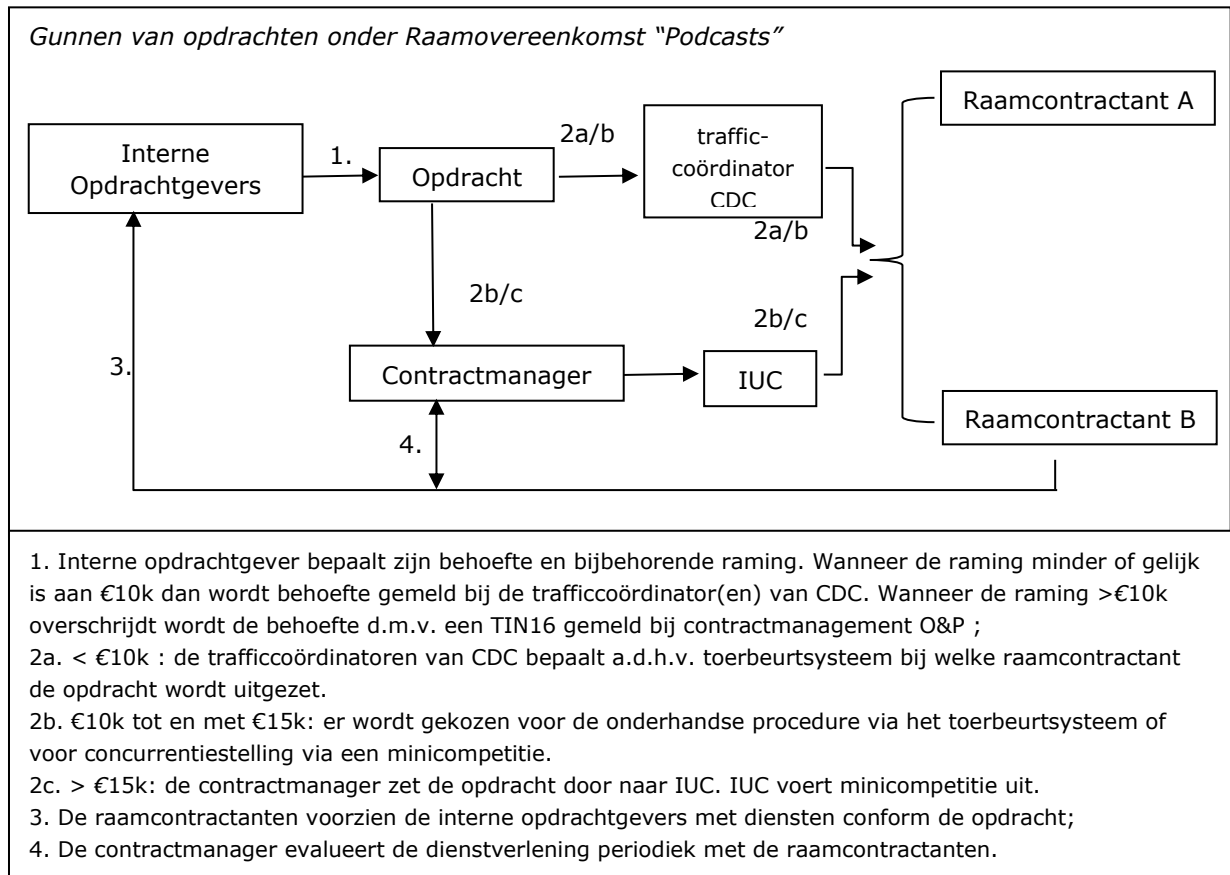
### **Vervolgopdrachten**

Opdrachten die inhoudelijk en/of creatief erg lijken op een opdracht die al eerder binnen de raamovereenkomst is uitgezet, kunnen mogelijk zonder minicompentie worden uitgezet bij de oorspronkelijke raamcontractant. Dit ter beoordeling aan de traffic-begeleiders van CDC.

Gunning van een vervolgoopdracht valt buiten het toerbeurtsysteem.

### De rolverdeling

In de uitvoering van de Raamovereenkomst "Podcasts" zijn meerdere partijen betrokken. Een schematische weergave van de betrokken partijen en hun rol in de uitvoeringsfase staat hieronder.



### Bijzondere bepalingen

1. Een raamcontractant wijst een Nadere opdracht af of kan om andere reden niet leveren

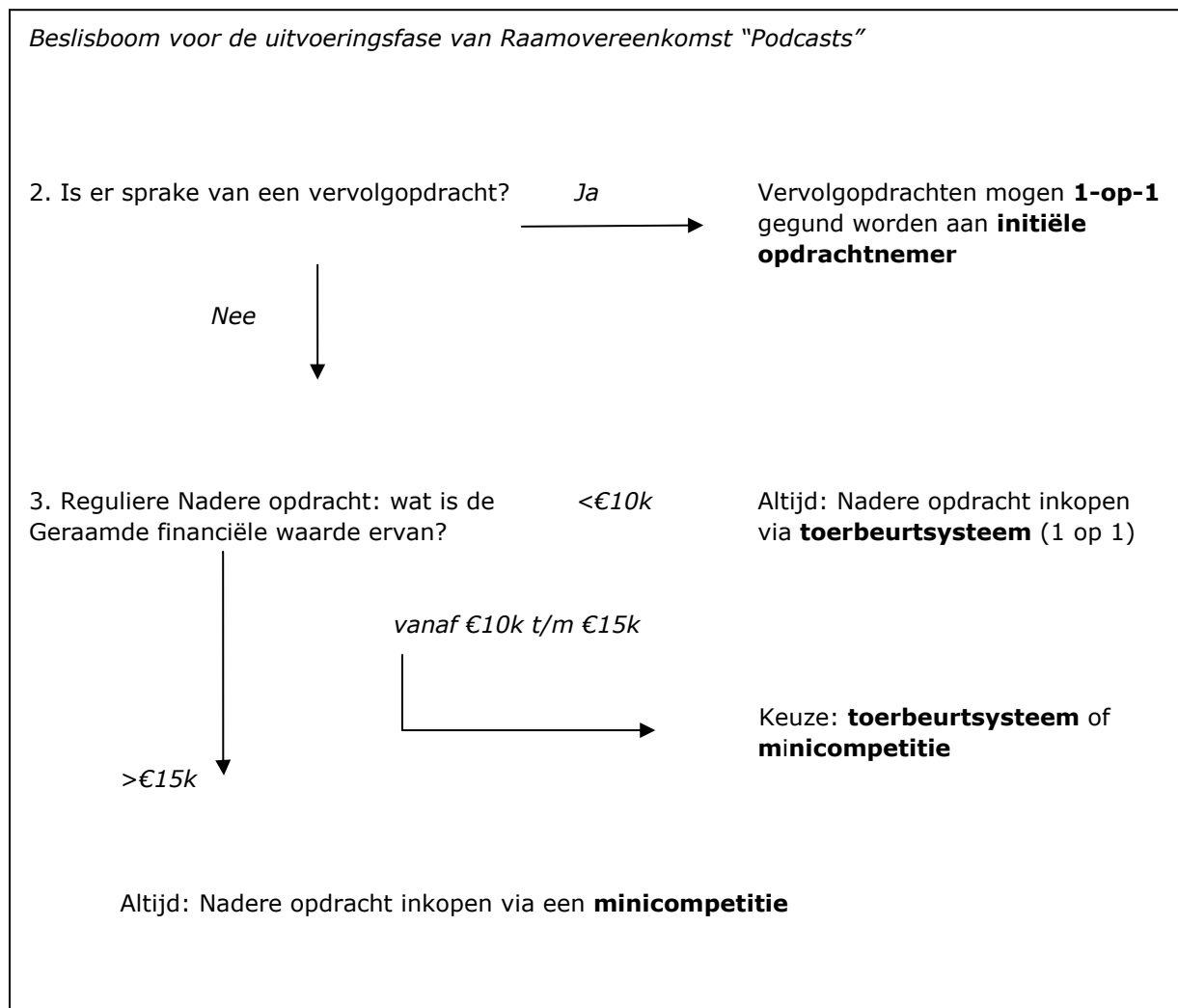
Als een Nadere opdracht onder de Raamovereenkomst wordt gegund middels een enkelvoudig onderhandse inkoopprocedure, en de raamcontractant wijst de opdracht af, dan mag de beheerder van het roulatiesysteem de nadere opdracht gunnen aan de eerstvolgende raamcontractant die conform het roulatiesysteem aan de beurt is. De toerbeurt van de raamcontractant die de opdracht afwijst vervalt hiermee.

2. Alle Raamcontractanten weigeren een Nadere opdracht

Als alle Raamcontractanten de Nadere opdracht weigeren uit te voeren, dan is het toegestaan om de Nadere opdracht te gunnen aan een marktpartij die niet deelneemt aan de Raamovereenkomst. De Nadere opdracht wordt bij een marktpartij (anders dan de raamcontractanten) weggezet.

### Beslisboom voor de uitvoeringsfase

Er is een beslisboom opgesteld om inzichtelijk te maken welke afwegingen er in de uitvoeringsfase gemaakt moeten worden per inkoopaanvraag.



In de uitvoeringsfase hebben meerdere partijen te maken met verschillende, op elkaar lijkende, begrippen. Om een verschil van interpretatie te voorkomen is voor een aantal essentiële begrippen een omschrijving gegeven van de situatie waarin zij van toepassing zijn. Ook is voor deze essentiële begrippen een definitie opgesteld met een aantal kenmerken waaraan de begrippen moeten voldoen om beschouwd te worden als betreffend begrip.

### Nadere opdracht

Elke inkoopaanvraag die de interne opdrachtgevers indienen bij het IUC wordt initieel beschouwd als Nadere opdracht die verstrekt kan worden onder de Raamovereenkomst. Als de Nadere opdracht voldoet aan de definitie én kenmerken van een vervolgoopdracht, dan wordt deze beschouwd als desbetreffende opdracht.

Situatie	Een of meerdere interne opdrachtgevers heeft/hebben behoefte aan de inkoop van diensten onder de raamovereenkomst "Podcasts"
Definitie	Een Nadere opdracht is een op zichzelf staande inkoopopdracht die onder de raamovereenkomst "Podcasts" gegund wordt aan een van de raamcontractanten, ongeacht de financiële raming en inkoopprocedure die is/wordt toegepast.

Kenmerken	Inkoop-procedure	Een Nadere opdracht kan zowel ingekocht worden via een minicompetitie als via een enkelvoudig onderhandse inkoop-procedure. De inkoopprocedure bepaalt niet of een opdracht gezien wordt als vervolgoopdracht, zie ook hieronder.
	Scope match	De Nadere opdracht bestaat uit diensten en/of producten die zijn opgenomen in de scope van de aanbestedingsdocumenten.
	Losstaande opdracht	Een nadere opdracht die op zichzelf staat qua werkzaamheden en daarmee los staat van andere ingekochte diensten en/of producten onder de Raamovereenkomst "Podcasts".
	Vervolg-opdracht	Een Nadere opdracht die inhoudelijk en/of creatief erg lijkt op een opdracht die al eerder binnen de raamovereenkomst is uitgezet.

### Vervolgopdracht

Een Nadere opdracht kan beschouwd worden als Vervolgopdracht als deze voldoet aan onderstaande definitie en kenmerken.

Definitie	<p>Een vervolgoopdracht bestaat uit extra of aanvullende werkzaamheden als gevolg van aanvullende wensen, gewijzigde inzichten, gewijzigde (wettelijke) voorschriften en/of die noodzakelijk blijken om te komen tot het vooraf gewenste/vastgestelde eindresultaat.</p> <p>De noodzakelijke extra/aanvullende werkzaamheden waren daarbij vooraf niet te voorzien en niet te wijten aan nalatigheid van de opdrachtnemer.</p> <p>Een vervolgoopdracht komt voort uit en heeft een aantoonbaar direct verband met een eerdere, de initiële, opdracht.</p>	
Kenmerken	Inhoudelijke en/of creatieve samenhang	<p>De extra of aanvullende werkzaamheden komen voort uit aanvullende wensen, gewijzigde inzichten of voorschriften m.b.t de initiële opdracht. De extra of aanvullende werkzaamheden zijn in lijn met het onderliggende communicatieplan en/of creatief concept en passen binnen de middelenmix.</p> <p>Of: de extra of aanvullende werkzaamheden zijn niet voorzien en blijken noodzakelijk om te komen tot het vooraf gewenste/vastgestelde eindresultaat.</p>
	Termijn	<p>De extra of aanvullende werkzaamheden zijn gewenst of noodzakelijk binnen een termijn van ten hoogste drie maanden na afronding van de initiële opdracht.</p> <p>Bij het vervallen van deze termijn kan er, indien extra/aanvullende werkzaamheden noodzakelijk zijn, in beginsel geen sprake meer zijn van een vervolgoopdracht. De aanvullende/extra werkzaamheden moeten opnieuw worden ingekocht. Alleen wanneer sprake is van een aantoonbaar disproportioneel financieel ongemak en/of technisch ongemak kan een langere termijn van ten hoogste zes maanden in acht worden genomen.</p>
	Financieel ongemak	De keuze voor een andere opdrachtnemer leidt tot (onaanvaardbaar) hoge (transactie)kosten voor de Opdrachtgever en/of Raamcontractant. Het is daarom niet proportioneel om de opdracht opnieuw te gunnen aan een andere raamcontractant.
	Creatief en/of technische ongemak	De keuze voor een andere opdrachtnemer brengt creatieve of technische moeilijkheden met zich mee vanuit perspectief van de Opdrachtgever en/of raamcontractant.