

Summa en Ter AA

Meubilair

Nota van Inlichtingen 1

11-5-2022

De volgende bestanden zijn toegevoegd:

- Summa en Ter AA Meubilair (concept)overeenkomst Summa 2022-05-11

- Summa en Ter AA Meubilair (concept)overeenkomst Ter AA 2022-05-11

- Summa en Ter AA Meubilair MVI criteria 2022-05-11

Opmerkingen:

Ref. nr.	Onderwerp	Vraag	Antwoord
1	Planning - deadline	U heeft de deadline gesteld op 6 juni om 10:00 uur. Dit is 2e Pinksterdag. Is deze planning juist en zo ja, kunt u aangeven waarom de deadline op een nationale feestdag plaatsvindt?	De planning is gewijzigd. De sluiting van de inschrijftermijn is verplaatst naar 7 juni om 10.00 uur.
2	Conceptovereenkomst 4.5	U geeft in artikel 4.5 en 4.6 aan dat er wordt gemeten op KPI's en dat bij het niet behalen en verbeterplan en eventuele boete wordt geëist. We stellen voor om de KPI's na gunning definitief gezamenlijk af te stemmen. Graag uw akkoord voor deze gebruikelijke samenwerking.	De KPI's in de (concept)overeenkomst zijn de KPI's waarin Opdrachtgever gedurende de overeenkomst inzicht wil hebben. Deze zullen niet worden gewijzigd, maar kunnen na gunning verder worden uitgewerkt/afgesteld.
3	Conceptovereenkomst 22.8 en 22.13	Het lijkt ons redelijk dat het risico van de producten overgaat op het moment van levering, omdat leverancier op dit moment ook de controle en zeggenschap overdraagt. De eigendom van de producten dient over te gaan bij levering én volledige betaling. Kunt u hiermee akkoord gaan?	Nee.
4	Conceptovereenkomst 22.5	U stelt hiermee dat de gehele levering volledig dient te zijn. We vragen hier echter een nuance aan toe te voegen, door het toestaan van deellieferingen of werkbare oplossingen te overleggen (bijvoorbeeld plaatsing van tijdelijk meubilair) voor beide partijen in het geval van onvoorziene omstandigheden.	Uitgangspunt blijft dat leveringen volledig zijn. Voor uitzonderingen is overleg mogelijk.
5	Conceptovereenkomst 18.2	In 18.2 is aansprakelijkheid voor diverse soorten schade opgenomen. Vergoeding tot schade limiteren we graag tot directe schade. Indirecte schade en volgschade is daarbij uitgesloten. Wij stellen daarom voor de aansprakelijkheid te beperken tot vorderingen die directe schade betreffen, Voor schade geleden door derden stellen wij voor dit te beperken tot vaststaande aansprakelijkheid van directe schade. Daarbij is € 3.000.000,- aan schade ongebruikelijk hoog in onze markt. Deze zien we graag aangepast tot polis verzekering of tot een max van € 1.000.000,- per gebeurtenis en tot een max van € 2.500.000,- per kalenderjaar. Graag uw akkoord.	De aansprakelijkheid is afdoende beperkt.
6	Conceptovereenkomst artikel 14	We vragen u het artikel over tekortschieten in nakomingen wederkerig te maken. Graag uw akkoord.	Nee.
7	Conceptovereenkomst artikel 2.9	Gezien de huidige grondstoftekorten in de markt vragen we om ermee akkoord te gaan dat we in geval van verzuim met elkaar in overleg treden om tot een passende oplossing te komen, bijvoorbeeld leveren van tijdelijk meubilair.	Nee, u kunt daarmee rekening houden in uw inschrijving.
8	Conceptovereenkomst artikel 2.9	U wenst een leverdatum in de offerte. De levertijd gaat echter in nadat de bestelling door de opdrachtgever definitief is gegeven (akkoord op de offerte). We vragen u daarom om dit aan te passen naar geprognosticeerde leverdatum en dat de harde leverdatum op de orderbevestiging wordt vermeld.	Nee, dat zegt niets, u kunt in uw inschrijving rekening houden met twee weken beslistijd (buiten schoolvakanties), later besteld is ook later leveren.

Ref. nr.	Onderwerp	Vraag	Antwoord
9	Conceptovereenkomst artikel 1.2	Kunt u toelichten wat de hiërarchie is wat betreft de overeenkomst, aanbestedingsdocumenten en eventuele nadere uitwerking van de inschrijver?	Dit is voor de markt van meubilair een nieuwe werkwijze, die betekent dat alle relevante informatie in de overeenkomst wordt opgenomen. Uitkomsten vanuit de nota('s) van inlichtingen, inschrijving/offerte van Opdrachtnemer worden verwerkt in de overeenkomst. Verder zijn de eisen ten aanzien van de opdracht en de Algemene Inkoopvoorwaarden van Summa hier al in verwerkt. Er is dus geen rangorde nodig, omdat alles in de overeenkomst is opgenomen.
10	Raamovereenkomst artikel 5.8	Wij zijn actief in de kantoormeubelbranche en houden ons daarom aan de jaarlijks indexerings op basis van CPI 3101 kantoormeubilair. U gaat op best prijs-/kwaliteitverhouding. Wij kunnen u alleen een "beste" prijs geven als de 3101 gevolgd wordt. Deze CPI geeft in de huidige dynamische tijd van grondstof schaarste en supply chain problemen een hogere dekking op deze risico's. De voorgesteld indexatie geeft deze amper (consumenten prijsindex voor alle bestedingen CBS PPI, alle bestedingen). Bij andere indexaties zeker voor langere termijn dan 12 maanden loopt u een hoog risico op dekkingen in uw aangeboden prijzen en het risico op (bij lang aanhoudende marktomstandigheden) op het onderbreken van de contracttermijn.	Nee, de meeste meubelen worden in minicompetitie uitgevraagd en kunnen op het moment van uitvragen worden geprijsd. Opdrachtgever wordt voor de CPI gecompenseerd en niet voor andere indexen. De index wordt niet aangepast.
11	Proceduredocument, 4.1	We verzoeken wij u het toe te staan dat het UEA digitaal ondertekend worden via 1 van de volgende rechtsgeldige mogelijkheden: PKI-certificaat niveau IV DocuSign. Graag uw akkoord.	Dat is akkoord.
12	Raamovereenkomst	De boeteclausule van artikel 4.7 kan snel leiden tot een buitenproportionele boete. Kunt u er mee instemmen dat de hoogte van de boete bij te late levering wordt gerelateerd aan de waarde van dat deel van de opdracht, dat te laat geleverd is?	Nee.
13	Prijzenblad	We gaan ervan uit dat de drie op te geven meubelitems NEN EN 1335 en NPR 1813/2016 gecertificeerd dienen te zijn. Is onze aanname juist?	Ja.
14	Prijzenblad	Aangezien het niet dusdanig gespecificeerd is biedt het ruimte om in uw Prijzenblad ook bestaand/gebruikt meubilair aan te bieden. De prijs is echter ook een guncriterium in deze aanbesteding. Uiteraard is bestaand/gebruikt meubilair goedkoper dan nieuw circulair meubilair. Dit brengt teweeg dat offertes onderling niet meer vergelijkbaar zijn. Wij adviseren u ten eerste om in deze fase óf alleen nieuw meubilair te laten offeren, óf alleen gebruikt/bestaand meubilair te laten offeren. Alleen dan heeft u de beschikking over onderling vergelijkbare offertes wat volgens een aanbestedingsprocedure de eis is. Uiteraard is het dan mogelijk om in de implementatiefase met de gegunde inschrijver alsnog andere keuzes te bespreken. Kunt u dus aangeven of u in het prijzenblad nieuw (circulaire) meubilair óf gebruikt/bestaand meubilair geoffreerd wenst te krijgen?	In het prijzenblad dient alleen nieuw meubilair te worden aangeboden.
15	Eisen ten aanzien van de opdracht	Naast eisen ten aanzien van de opdracht zien we geen eisen voor de 3 op te geven meubelitems in het prijzenblad. Kunt u nadere gewenste specificaties hiervan opgeven?	De items dienen te voldoen aan de door Opdrachtgever aangegeven richtlijnen in het Proceduredocument op het gebied van ergonomisch werken, duurzaamheid en kwaliteit (waaronder een minimale levensduur van 10-15 jaar).

Ref. nr.	Onderwerp	Vraag	Antwoord
16	Eisen ten aanzien van de opdracht	Bij geschatte opdrachten boven de €25.000,- inclusief BTW worden minicompetities gehanteerd. Op basis waarvan worden aanvragen onder de €25.000,- gegund en of verdeeld tussen de 3 gecontracteerde leveranciers?	De opdrachten die een geschatte waarde onder de €25.000,- hebben, worden zo goed mogelijk gelijkmatig verdeeld tussen de drie partijen.
17	Overeenkomst 18.2 p.10	Citaat: "De aansprakelijkheid is beperkt per gebeurtenis tot een bedrag van: € 3.000.000 voor Overeenkomsten waarvan de waarde meer is dan € 500.000." In verband met de verzekerde bedragen: kunt u de aansprakelijkheid tevens beperken tot een maximum bedrag per jaar van € 5.000.000?	Nee.
18	Overeenkomst 22.14 p.13	Na levering heeft opdrachtnemer geen controle meer over de goederen. Verzoek om artikel 22.14 aan te passen naar: "Het risico gaat over op Opdrachtgever na levering van de goederen." Kunt u hiermee instemmen?	Zie het antwoord op vraag 4.
19	Overeenkomst 22.14 p.13	In artikel 22.14 staat: "Het risico gaat over op Opdrachtgever na acceptatie van de goederen. De acceptatie van de goederen zal geschieden door middel van een schriftelijke verklaring van Opdrachtgever na aflevering en eventuele installatie van de goederen." Mogen wij aannemen dat acceptatie geschiedt direct bij levering? Zo nee, binnen welke termijn worden de goederen geaccepteerd?	Dit kan direct bij levering. Als dat betekent dat schade die niet direct opgemerkt wordt, later niet meer redelijkerwijs verhaald kunnen worden bij leverancier, is het binnen één (les)week na levering.
20	Overeenkomst 22.13 p.13	In artikel 22.13 staat: De eigendom van de geleverde goederen gaat over op het moment van levering. Wilt u dit aanpassen naar: De eigendom van de geleverde goederen gaat over na betaling van de factuur?	Zie het antwoord op vraag 3.
21	Overeenkomst 21.2 en 21.5 p.12	De laatste zin van artikel 21.2 is gelijk aan artikel 21.5 en zou kunnen vervallen.	Artikel 21.5 van de (concept)overeenkomst komt te vervallen.
22	Overeenkomst 18.2 p.10	Citaat: "De aansprakelijkheid is beperkt per gebeurtenis tot een bedrag van: € 3.000.000 voor Overeenkomsten waarvan de waarde meer is dan € 500.000." Wat bedoelt u met Overeenkomsten? Zijn dit de nadere overeenkomsten, gesloten na een minicompetitie?	Het gaat om de waarde van de gehele opdracht.
23	Overeenkomst 4.7 p.4	Zou u - in het kader van de proportionaliteit - een maximum willen koppelen aan de boeteclausule van artikel 4 (bijvoorbeeld een boete van maximaal 5% van de waarde van het niet of niet volledig geleverde deel van de bestelling)?	Nee.
24	Overeenkomst 4.5 en 4.6 p.3	KPI's: Welke score moet worden behaald op de drie genoemde KPI's? Of anders gezegd: wanneer concludeert opdrachtgever dat de KPI's niet zijn behaald en een verbeterplan moet worden opgesteld?	Het gaat om <u>alle</u> minicompetities, aanvragen en leveringen. Dat betekent in 100% van de gevallen moet worden voldaan aan de KPI's.
25	Overeenkomst 2.9 p.2	Zou u een ingebrekestelling willen koppelen aan artikel 2.9, waarin opdrachtnemer een redelijke termijn gegund krijgt om alsnog aan zijn verplichtingen te voldoen?	Zie het antwoord op vraag 7.
26	Eisen ten aanzien van de opdracht eis 12 p.2	Bij Eis 12 staat: " Bij nabestellen van meubilair binnen een periode van één jaar (gerekend vanaf de afleverdatum), wordt hetzelfde tarief (of lager) gehanteerd als voor de initiële bestelling." In de huidige markt kunnen wij prijzen niet zo lang gestand doen. Graag deze eis aanpassen naar 90 dagen na ontvangst offerte?	Deze eis wordt aangepast naar binnen 90 na leverdatum en binnen één jaar de prijs tot maximaal 10% boven op het eerste tarief. Levertijden zijn op dit moment vrijwel altijd langer dan 90 dagen, wat betekent dat Opdrachtgever voor levering al moet bepalen of er een nabestelling moet komen.
27	Eisen ten aanzien van de opdracht eis 2 p.1	De bijlage met minimumeisen van de landelijke criteria voor maatschappelijk verantwoord inkopen (MVI) hebben wij niet teruggevonden bij de aanbestedingsdocumenten. Zou u deze alsnog willen toevoegen?	Dit bestand is toegevoegd als bijlage.
28	Proceduredocument 5.1 p.15 en 16	Zou u voor de beantwoording van vraag 2 en 3 aan inschrijvers 2 A4 ter beschikking willen stellen?	Dat is akkoord. Vraag 2 en 3 worden aangepast naar 2 enkelzijdige en leesbare A4.

Ref. nr.	Onderwerp	Vraag	Antwoord
29	Proceduredocument 5.1 p.16	U vraagt bij vraag 4 hoe inschrijver individuele studenten, groepen studenten en medewerkers van het Summa College en ROC Ter AA kunt helpen het onderwijs verder te verbeteren. Kunt u deze wens toelichten? Gaat het bijvoorbeeld om alle studenten/medewerkers of om studenten/medewerkers van specifieke opleidingen?	Dit gaat om alle studenten en medewerkers van alle opleidingen. Het gaat hierbij om Summa en Ter AA in het algemeen, gericht op de genoemde doelgroepen.
30	Proceduredocument 5.1 p.16	Open vraag 4: Wat bedoelt u precies met "een bijdrage leveren aan het onderwijs van het Summa College"? - Wat voor soort bijdrage verwacht/wenst u van opdrachtnemer?	Dat is iets wat Inschrijver zelf kan vormgeven door het geven van antwoord op vraag 4.
31	Proceduredocument 6.5 p.20	Citaat: "Staan er twee inschrijvers op de eerste plek? Dan gunt Opdrachtgever aan de inschrijver met de hoogste score voor kwaliteit. Wanneer beide inschrijvers hetzelfde puntenaantal voor kwaliteit hebben, wordt de winnende partij bepaald door loting." Hier wordt bedoelt: staan er twee inschrijvers op de derde plek, correct? Aangezien aanbestedende dienst 3 leveranciers wenst te selecteren.	Dat is correct.
32	Proceduredocument 6.3 p.18	Worden de antwoorden van de open vragen van de diverse inschrijvers onafhankelijk van elkaar beoordeeld of worden deze met elkaar vergeleken?	De antwoorden op de open vragen worden onafhankelijk van elkaar beoordeeld. Inschrijvingen worden niet met elkaar vergeleken.
33	Proceduredocument 6.3 p.18	Wie (welke functies) hebben zitting in de beoordelingscommissie?	Inschrijvingen worden beoordeeld door 3 tot 6 personen met ervaring met het inkopen van meubilair.
34	Proceduredocument 4.2.2 p.13	U vraagt van inschrijver ervaring met het opstellen van meubelplannen op basis van een onderwijsvisie. Kunt u de onderwijsvisie van Summa College en ROC Ter AA toelichten?	U kunt deze informatie op de website van Summa en Ter AA terugvinden.
35	Proceduredocument 2.1 p.7	Aanbestedende dienst wil voorzien worden voorzien in een breed scala aan meubilair. Kunt u dit toelichten? Welk type inrichtingsvraagstukken kunnen we verwachten?	Het gaat om diverse vragen van verschillende scholen. Het gaat daarbij om uiteenlopende ruimtesoorten.
36	Eisen ten aanzien van de opdracht: 6 bestellen	U vraagt een offerte binnen een week retour, als er geen ontwerp gemaakt hoeft te worden. In het geval van maatwerk is dit niet altijd haalbaar, kunt u ermee akkoord gaan, dat dit enkel en alleen op standaard artikelen geldt?	Nee, daarvoor hebben we al prijzen.
37	Eisen ten aanzien van de opdracht: 12 bestellen	U vraagt dezelfde tariefstelling of eventueel lager bij nabestellingen. Dit is in de huidige markt geen reëel gestelde eis, met alle grondstof te korten die zich nu in de markt voordoen en de uitzondering zoals de oorlog in het oosten van Europa, die erg veel invloed hebben op onze markt. Kunt u ermee akkoord gaan, om deze eis aan te passen naar een tijdsbestek van binnen 3 maanden na een oorspronkelijke bestelling?	Zie het antwoord op vraag 26.
38	Prijzenblad	U vraagt een manueel verstelbaar bureau: kunt u toelichten wat u hiermee bedoelt? Elektrisch of Slinger verstelbaar?	Met een slinger of andere handmatige actie verstelbaar, zonder gebruikmaking van gereedschap en door de gebruiker direct te doen.
39	Proefopstelling	Gezien het feit dat kwaliteit hoog in het vaandel staat. Is het mogelijk om ook een proefopstelling uit te voeren voor de 3 uitgevraagde producten?	Nee.
40	Prijzenblad	Mogen wij bij het inleveren het prijzenblad tevens een productboek van de aangeboden producten aanbieden?	Ja, maar het productboek zal niet worden beoordeeld.
41	Eisen ten aanzien van de opdracht: 20 te leveren meubilair	U vraagt om meubilair te reviseren. Dit is een gestelde eis die niet haalbaar is, omdat wij niet beschikken over eventuele productspecificaties of onderdelen van dit meubilair wat niet bij ons gekocht is. Kunt u deze eis laten vervallen cq aanpassen zodat alleen het door ons zelf geleverde meubilair gereviseerd dient te worden? Daarnaast is het ook een gentlemen agreement om niet aan elkaars meubilair te gaan sleutelen, omdat de garantie hiermee ook in het geding komt.	Reviseren gebeurt in overleg, met meubilair dat niet meer onder garantie valt. Er word per situatie waarin het aan de orde is in overleg gezocht naar een oplossing.
42	Prijslijst	Is opdrachtgever ook akkoord als inschrijver elektrisch verstelbare zit-sta bureaus aanbiedt?	Nee.

Ref. nr.	Onderwerp	Vraag	Antwoord
43	Conceptovereenkomst artikel 13.10 in verzuim	Opdrachtnemer doet te allen tijde haar uiterste best om de afgesproken termijnen voor de uitvoering van de prestatie te behalen. Mocht het onverhoopt toch een keer voorkomen dat deze termijn(en) niet word(t)(en) gehaald, is het voor beide partijen van belang dat er op een zo kort mogelijke termijn een oplossing hiervoor wordt gevonden. Daarom lijkt het ons redelijk om Opdrachtnemer de kans te geven om alsnog aan haar verplichtingen te voldoen en daartoe een ingebrekestelling te verbinden aan artikel 13.10. Graag uw reactie.	Nee, in de meeste gevallen bepaalt u met een inschrijving op een offerteverzoek of via minicompentie zelf de termijn. U dient die na te komen.
44	Conceptovereenkomst artikel 5.8 Indexeren	In deze postcorona periode en de situatie in Oekraïne verkeert het economische verkeer in een uitzonderlijke situatie die ingrijpt op de kostenstructuur in de hele keten van onze branche. Normaliter zijn wij uitstekend in staat om alle kosten (inclusief de materiaalkosten) vooraf in te schatten en mee te nemen in onze aanbieding. Op dit moment hebben we echter te maken met sterk stijgende en fluctuerende (dag)kostprijzen, waardoor we de empirische inschatting van het kostenverloop niet meer kunnen doen. Daarmee lopen leveranciers een behoorlijk risico. De enige manier om dit risico in te perken is indexatie volgens het CBS indexcijfer voor producentenprijzen (PPI), Prodcom 3101 kantoor- en winkelmeubelen afzetprijzen binnenland (2015=100). Dit is de enige index die enigszins dekking geeft op de ontwikkelingen in onze branche. De door u gehanteerde CPI is een consumentenprijsindex. De consumentenprijsindex toont het waarde verloop voor alle huishoudens naar consumentenbestedingen. Deze is totaal niet gerelateerd aan de producentenprijsontwikkelingen in onze branche. Indien u vasthoudt aan deze index is het onzes inziens voor inschrijvers niet interessant om een aanbieding te doen. Wij verzoeken u om in deze overeenkomst de bovengenoemde Prodcom 3101 als index te hanteren. Tevens verzoeken we u om, zo lang de huidige marktsituatie voortduurt, een indexering eens per kwartaal toe te staan, startend direct na ondertekening van de overeenkomst. Gezien de algemene fluctuaties van de Prodcom 3101 kan deze methodiek zeker ook in uw voordeel werken. Graag uw reactie.	Zie het antwoord op vraag 10.
45	Conceptovereenkomst artikel 5.5 facturatie	Begrijpen wij het goed dat wij mogen factureren nadat al het meubilair van de order compleet geleverd is?	Dat is correct.
46	Conceptovereenkomst artikel 4.7 Boete voor te late levering	Leverancier spant zich uiteraard tot het uiterste in om een bestelling op de afgesproken dag volledig te leveren. Maar gezien de hoogte van de boete in combinatie met onze scherpe aanbiedingen, zouden wij graag op voorhand met u de volgende aanvulling op de artikel 4.7 van de overeenkomst willen overeenkomen. Indien Opdrachtnemer in geval van te late levering een deugdelijke tijdelijke oplossing aanbiedt, zal Opdrachtgever van de boete opgenomen in artikel 4.7 van de overeenkomst afzien. Graag uw reactie	Afzien van de boete kan alleen in de volgende situaties en na akkoord van Opdrachtgever: - Mankementen zijn tijdig gecommuniceerd door Opdrachtnemer, minimaal één week vóór levering. - Tijdelijk geboden oplossingen zijn realistisch en worden geaccepteerd door het onderwijs. - Levering wordt binnen twee weken na oorspronkelijke leveringsdatum alsnog compleet geleverd.

Ref. nr.	Onderwerp	Vraag	Antwoord
47	Conceptovereenkomst artikel 4.6 Boete voor niet behalen KPI's	Met het inschrijven op deze aanbesteding tonen wij onze intentie om serieus mee te doen met de door u georganiseerde minicompetities. U vraagt leveranciers echter zich op voorhand te committeren aan een KPI voor deelname aan de minicompetities met daaraan gekoppeld een boete. Dit lijkt ons niet reëel omdat wij op dit moment geen inzicht hebben in de inhoud van deze minicompetities. Zo kan het bij een bepaalde een minicompetitie voorkomen dat wij niet aan uw eisen en wensen kunnen voldoen en daardoor niet kunnen inschrijven, terwijl dit wel invloed heeft op het behalen van de KPI. Daarom verzoeken wij u dit artikel te laten vervallen. Graag uw reactie.	We vragen in minicompetitie kantoor- en schoolmeubilair uit. Het niet meedoen aan minicompetitie leidt tot een onwenselijke situatie voor Opdrachtgever. Indien wij een vraag stellen waaraan een Opdrachtnemer redelijkerwijs niet kan voldoen kan in overleg worden besloten vrijstelling te geven.
48	Eisen t.a.v. de opdracht eis 15 en conceptovereenkomst artikel 7.2	U vraagt leveranciers 10 jaar garantie te geven, terwijl wij nu niet weten welk meubilair er in de toekomst uitgevraagd wordt en welke garantie onze leverancier(s) hanteren. Daarom stellen wij voor om op het nu uitgevraagde meubilair een garantie van 10 jaar te hanteren, en de garantie van toekomstig meubilair onderdeel van de minicompetitie te laten zijn. Graag uw reactie.	Er dient alleen deugdelijk meubilair aangeboden te worden waarop 10 jaar garantie gegeven kan worden.
49	Eisen t.a.v. de opdracht eis 12 en conceptovereenkomst artikel 2.12	De recente geschiedenis met de postcorona periode en de situatie in Oekraïne leert ons dat prijzen zeer sterk kunnen fluctueren. Hierdoor kunnen leveranciers niet het risico nemen om hun prijzen een jaar vast te zetten omdat ook hun inkooprijzen sterk fluctueren. Daarom stellen wij voor om deze eis/ dit artikel in de overeenkomst te schrappen. Graag uw reactie.	Zie het antwoord op vraag 26.
50	Eisen t.a.v. de opdracht eis 9 en conceptovereenkomst artikel 2.9	U stelt dat opdrachtnemer(s) in alle offertes een leverdatum moeten opgeven. Wij gaan ervan uit dat u hier bedoelt: 1. order in plaats van offerte Of 2. levertijd in plaats van leverdatum De leverdatum kan immers pas bepaald worden op en is afhankelijk van het moment dat Opdrachtgever de opdracht plaatst.	Zie het antwoord op vraag 8.
51	Eisen t.a.v. de opdracht eis 4 en conceptovereenkomst Summa artikel 2.3	Op welke wijze gaat u opdrachten uitvragen die vallen onder de ondergrens van de minicompetitie?	Zie het antwoord op vraag 16.
52	Eisen t.a.v. de opdracht eis 4 en conceptovereenkomst Summa artikel 2.3	Minicompetities brengen voor zowel opdrachtgever als opdrachtnemer veel werk met zich mee. Om minicompetities voor alle partijen rendabel te houden stellen wij voor om de ondergrens te verhogen naar 50.000 euro incl. BTW. Graag uw reactie.	Dit is niet akkoord.
53	Eisen t.a.v. de opdracht eis 4 en conceptovereenkomst Summa artikel 2.3	Op welke wijze gaat u de minicompetities uitvragen? <input type="checkbox"/> Welke gunningscriteria gaat u hierbij hanteren? <input type="checkbox"/> Wat is de weging van deze gunningscriteria? <input type="checkbox"/> Welke beïnvloeders beoordelen de minicompetitie binnen uw organisatie? <input type="checkbox"/> Doen wij zaken met een centrale inkoopafdeling of koopt iedere school zelfstandig in? <input type="checkbox"/> Is er een lijst van gemachtigden/contactpersonen voor het aanvragen van een mini-competitie? <input type="checkbox"/> Zijn er aan de minicompetities ook proefplaatsingen verbonden?	Het gunningscriterium bij minicompetitie is altijd BKPV. De weging wordt per keer vastgesteld. De beoordelaars zijn facilitaire specialisten en medewerkers van het organisatieonderdeel waar de behoefte ligt aan nieuw meubilair. Scholen kopen in onder begeleiding van Facilitair. Er is geen lijst van gemachtigden, de praktijk zal zijn dat de vaste contactpersoon namens Opdrachtgever zal communiceren met Opdrachtnemers. In voorkomende gevallen kan gebruik worden gemaakt van proefplaatsingen.
54	Proceduredocument par. 4.3 referenties	Is er een template beschikbaar voor het indienen van de referentiebeschrijving/ kerncompetenties?	Inschrijvers mogen een eigen format gebruiken voor het aanleveren van de referentie.

Ref. nr.	Onderwerp	Vraag	Antwoord
55	Proceduredocument par. 3.3 Planning	De sluiting van de inschrijftermijn is op maandag 6 juni 2022. Dit is op tweede pinksterdag. Kunt u vanwege alle vrije dagen in deze periode en de medewerkers van de leveranciers die daardoor op vakantie gaan de datum voor de sluiting van de inschrijftermijn met twee weken uitstellen?	Zie het antwoord op vraag 1.
56	2.9 Offertedatum	Het is onmogelijk in een offerte een harde leverdatum te geven. De leverdatum wordt pas bepaald na orderverstrekking. Wij verzoeken u deze eis daarom te laten vervallen of aan te passen naar een richtdatum of aantal leverdagen/weken na opdracht, akkoord?	Zie het antwoord op vraag 8.
57	4.2.2 Geschiktheidseisen over technische- en beroepsbekwaamheid	De vereiste competenties zijn zodanig algemeen omschreven dat zelfs inschrijvers die bijvoorbeeld 1 tafel hebben geleverd of een schetsontwerp hebben gemaakt voor een willekeurige ruimte van een ROC, HBO of Universiteit in feite al voldoen. Hiermee staan de competenties niet in verhouding tot de opdracht. Kunnen de competenties daarom gerelateerd worden aan de omvang van de opdracht in omzet of aantallen studenten/werknemers?	Nee, we willen de toegang tot de opdracht niet teveel beperken.
58	Binnen/buiten de scope	Bij 2.2. definitie van de opdracht staat 'leveren, monteren en gebruiksklaar opstellen van meubilair'. Kunt u expliciet aangeven welk meubilair hier wel of niet onder valt? Denk bijvoorbeeld aan BiNaSk meubilair, interieurbouw, thuiswerkplekken, lockers, nagelvast meubilair etc.	Opdrachtgever wil ontzorgd worden. Al het meubilair dient gemonteerd en gebruiksklaar opgesteld te worden. Als daar meer kosten voor gemaakt worden door Opdrachtnemer, dient Opdrachtnemer daar rekening mee te houden in de tariefstelling in de offerte.
59	5.1 vragen - beschikbare aantal A4	Aangezien de antwoorden van de open vragen voor 90% meetellen bij de gunning stellen wij voor om het aantal A4 te verhogen, bijvoorbeeld tot 2 A4 per open vraag. Daardoor kunnen inschrijvers o.a. hun onderscheidende waarde uitgebreider toelichten. Akkoord?	Vraag 1 t/m 4 wordt uitgebreid naar twee enkelzijdige A4.