

# **1<sup>e</sup> Nota van Inlichtingen**

## **Europese Aanbesteding**

**Broker inhuur ICT personeel**

**ROC Friese Poort**

## **Aanvullende informatie**

Deze Nota van Inlichtingen is via TenderNed beschikbaar gesteld op 22 februari 2022. In deze nota zijn alle vragen en antwoorden verwerkt.

De Nota van Inlichtingen is voor alle partijen bindend. Toelichting: nadrukkelijk geeft de aanbestedende dienst het volgende aan: Dit document is met zorg samengesteld. Mocht u desondanks onvolkomenheden (= onduidelijkheden, tegenstrijdigheden, procedurele gebreken en/of andersoortige gebreken) tegenkomen, dan dient u de aanbestedende dienst hiervan zo spoedig mogelijk op de hoogte stellen.

Vraag	Betrekking op:	Vraag:	Antwoord:
1.	Programma van eisen pagina 1 eis nummer 7	U geeft aan dat het ROC Friesland te allen tijde is toegestaan om een ingehuurde medewerker na 800 uur inzet zonder enige vergoeding in eigen dienst te nemen. Bent u bereid om deze eis te laten vallen?	<p>Eis 7 zal aangepast worden naar:</p> <p>'Zodra een medewerker die door de broker ingezet is, zelfstandig solliciteert op een vacature mag er geen contractuele belemmering zijn om deze medewerker na 800 uur over te nemen. Opdrachtgever zal niet zelf actief dit soort overgangen nastreven.</p> <p>Indien opdrachtgever een medewerker eerder wil overnemen (als deze medewerker solliciteert) zal de afrekening als volgt gaan plaatsvinden:  800 uur-/-gewerkte uren = A  25% * uurtarief inclusief bureaufee = B  A*B= bedrag afrekening'.</p>
2.	Beschrijvend document	<p>Met een geschat inhuur volume van €350.000 ex BTW en een gemiddeld uurtarief van €90,-- komt dit neer op 3889 uur: 1600 uur is 2,4 fte.</p> <p>De meest gunstigste en daarmee maximale verdiensten in het eerste jaar zouden zijn, indien wij kandidaten leveren door ons geworven, €4,50 (5% van €90,--) x 3889 uur = € 17.500,--</p> <p>In het geval dit door u aangebrachte kandidaten zouden zijn, zijn de verdiensten €0,90 x 3889 uur = €3.500,--</p> <p>U vraagt hiervoor het opleveren van 18x 1A4 beschrijving en 3 personen die een dagdeel een presentatie bij u geven. Geschat totaal 110 uur investering.</p> <p>Uw leverancier heeft kosten qua werving &amp;</p>	<p>Vragensteller gaat aan het volgende voorbij:</p> <p>De beoogde duur van de raamovereenkomst bedraagt 48 maanden en daarmee is op basis van deze raming het verdienmodel veel ruimer plus een eventuele fee van € 250,- voor het opstarten per opdracht.</p> <p>De verwachting is dat het grootste deel van de inhuur via het netwerk van de opdrachtnemer zal verlopen, maar dat is mede afhankelijk van het netwerk van de broker.</p> <p>Bij hogere uurtarieven is de absolute marge bovendien nog hoger. De € 90,- is als rekenvoorbeeld gebruikt maar is daarmee niet een plafond.</p>

		<p>selectie in een schaarse markt, kantoorkosten en administratiekosten. Daarnaast vraagt u flinke verzekeringen want aansprakelijkheden liggen ook bij uw leverancier, etc.</p> <p>Dat impliceert dat uw leverancier in het eerste jaar een flink verlies zal lijden en in de opvolgende jaren misschien een hele kleine marge overhoudt.</p> <p>Kunt u ons uitleggen hoe u het verdienmodel voor uw leverancier ziet?</p>	<p>Of 110 uur voor de beantwoording van de vragen nodig zijn kan de opdrachtgever niet goed beoordelen.</p> <p>Bij een raming van € 350.000,- per jaar, als de duur daadwerkelijk 48 maanden bedraagt, is de marge € 70.000,- plus de eenmalige fee.</p> <p>Bij iedere € 50.000,- meer omzet (over 12 maanden) stijgt de fee na 48 maanden met € 10.000,-.</p> <p>Naar oordeel van de opdrachtgever (rekening houdende met een toenemende inhuurbehoefte door schaarste op de ICT-arbeidsmarkt) is er een uitstekend verdienmodel mogelijk, dit in relatie tot de inspanningen.</p>
--	--	---	---