

Marktconsultatieverslag

Stichting Pantar Amsterdam

Groenmaterieel

Marktconsultatieverslag motorisch en elektrisch groenmaterieel



1. Inleiding

1.1 Algemene informatie aanbestedende dienst

Pantar: het sociaal ontwikkelbedrijf van Groot-Amsterdam

Wie zijn we?

Stichting Pantar Amsterdam, hierna Pantar is een sociaal ontwikkelbedrijf. We bieden beschermd werk 'in huis' en we begeleiden mensen op werkplekken extern, bij werkgevers. Ontwikkeling van mensen staat centraal, naast het bieden van een veilige haven: als het (tijdelijk) niet lukt in een reguliere baan, kunnen medewerkers altijd terugkeren naar het sociaal ontwikkelbedrijf.

Wat doen we?

We kijken naar wat iemand met een beperking of afstand tot de arbeidsmarkt kan en zoeken daar passend werk bij. We doen dat met verschillende soorten werk. Pantar werkt als sociaal bedrijf, waarbij we geen winst hoeven te maken maar ook geen verlies willen draaien. Het welzijn en de ontwikkeling van onze mensen staat voorop. Met wat geleerd wordt, hebben onze mensen meer kansen op de arbeidsmarkt. We ontwikkelen talent en bieden een werkroute naar:

- een (ontwikkel)baan, met perspectief op uitstroom naar de reguliere arbeidsmarkt; of
- beschermd werk, voor wie de eerste optie niet haalbaar is, maar wel gedijt op een fijne werkplek in een beschermde omgeving.

Waarom?

Het feit dat onze mensen meedoen en niet aan de kant staan genereert eigenwaarde en maatschappelijke waarde. Daarnaast realiseren we ook economische waarde. We willen dat onze klanten en de werkgevers waar we mee samenwerken tevreden zijn. Veel bedrijven en organisaties die met ons samenwerken doen dat omdat ze Pantar de business gunnen en omdat ze aan social return willen doen: maatschappelijk verantwoord ondernemen met een warm hart.

Voor meer informatie kunt u kijken op: www.pantar.nl.

1.2 Aanleiding voor marktconsultatie

Pantar is voornemens in 2022 een aanbesteding te doen voor motorisch en elektrisch groenmaterieel.

Pantar hecht grote waarde aan de mening van marktpartijen en wil hen raadplegen voordat een aanbesteding van start gaat. Ter voorbereiding op de aanbesteding wordt daarom een schriftelijke marktconsultatie gehouden. In de marktconsultatie wordt aan marktpartijen informatie gevraagd die kan helpen bij de uitwerking van de aanbesteding. De informatie en kennis die worden verzameld kunnen bijdragen aan een betere aanbesteding.

De verkregen inzichten en informatie naar aanleiding van de marktconsultatie worden door Pantar gebruikt om één of meerdere aanbesteding(en) uit te voeren gericht op het contracteren van de best passende oplossing. Of en in welke mate dit mogelijk is, is onderdeel van deze marktconsultatie. Het is op dit moment dan ook nog onbekend hoe en hoeveel aanbestedingen uitgevoerd gaan worden.

Naar verwachting wordt de aanbesteding in het eerste kwartaal van 2022 gepubliceerd.

1.3 Doelstellingen

De doelstelling van de marktconsultatie is toetsen:

- welke toekomstige ontwikkelingen, producten en partijen er in de markt zijn;
- wat de beste inkoopstrategie is om te volgen.

1.4 Verloop marktconsultatie

Op 22 november 2021 is de marktconsultatie gepubliceerd op Tendered. Partijen kregen gelegenheid deel te nemen aan de marktconsultatie door te reageren op de vragen uit hoofdstuk 2. De sluitingsdatum voor het indienen van de gevraagde schriftelijke informatie was op 6 december 2021. De antwoorden zijn samengevoegd en geanonimiseerd in hoofdstuk 2.

2. Vraagstelling en antwoorden

Vraag 1

- a. Wat is uw visie op de transitie van motorisch naar elektrisch aangedreven groenmaterieel in de nabije toekomst?
- b. Wat is uw eigen doelstelling hierin?

De verwachting is dat het gebruik van elektrisch aangedreven groenmaterieel naar 80% tot 90%, naar uiteindelijk 100%, schuift in de komende jaren t.o.v. motorisch aangedreven groenmaterieel. Duurzaamheid en innovatie zijn belangrijke doelen in deze markt.

Vraag 2

- a. Welke verschillen zijn er tussen elektrisch en motorisch aangedreven groenmaterieel? Denk hierbij aan verschillen als levensduur, effectieve uren dat het materieel gebruikt kan worden, et cetera.
- b. Wat zijn de voor- en nadelen?
- c. Wat is het verschil in economische en technische levensduur?

- Directe emissie (geen CO₂ uitstoot), geen schadelijke dampen voor gebruiker
- Sterke geluidsreductie, voor omgeving en gebruiker
- Ergonomisch; minder trilling, lichter in gewicht, eenvoudige start (geen starterkoord)
- Minder onderhoud door minder componenten/onderdelen
- Energiebron elektrisch gereedschap is uitwisselbaar

De economische en technische levensduur zijn sterk afhankelijk van het gebruik.

Vraag 3

Pantar heeft diverse locaties waar groenmaterieel wordt opgeslagen. Kunt u inzicht geven in waar de opslag van accu's van elektrisch aangedreven groenmaterieel aan dient te voldoen? Welk advies geeft u Pantar hierin?

- Opslag van Li-ion batterijen dient te voldoen aan de PG37 normering die in de loop van 2022 actief zal worden. De bijbehorende Europese normering is EN13501-2EN1634.
- De ruimte waarin de machines en accu's worden opgeslagen moet geventileerd en verwarmd zijn zodat de machines kunnen drogen (dit geldt overigens ook voor brandstof machines). De opslagruimte die te zijn voorzien van een adequaat stroomnetwerk, passend bij de benodigde laadcapaciteit

Vraag 4

Waarom moet er in de nabije toekomst voldaan worden om accu's op te kunnen slaan?

- De lithium-opslagkast is minimaal 90 minuten brandwerend volgens de norm EN 14470-1;
- Er is een rookmelder in de kast die een beginnende brand detecteert en via het inbraaksignaleringssysteem naar een Particuliere Alarmcentrale (PAC) doormeldt;
- De deur(en)is/zijn voorzien van een meerpuntssluiting en een mechanische borging aan scharnierzijde (bijvoorbeeld met dievenklauwen of door middel van slotpennen);
- De opslagkast is aan de buitenzijde voorzien van een lamp die bij brand rood brandt;
- De opslagkast heeft maximaal 8 stopcontacten voor acculaders of meer indien er een stroomverdeler is toegepast die zorgt dat er geen overbelasting kan optreden of indien gewaarborgd is dat het totale vermogen van de acculaders niet boven 3.600 W komt, ook bij verdeling van de stopcontacten over verschillende fasen

Vraag 5

Welke voor- en nadelen ziet u van het aanschaffen van groenmaterieel?

Voordelen:

- Machines in eigen beheer, eigenaarschap
- Balanswaarde, aftrekbaar
- Niet gebruikte machines kunnen eenvoudig worden verkocht/ingeruild

Nadelen:

- Bij onverwachte reparatie/vervanging investering

- Altijd beschikbaar, ook buiten het seizoen
- Hoge investeringskosten
- Onderhoud en keuringen voor eigen rekening, waardoor er geen voorspelbaarheid is in de te maken kosten.
- Doorontwikkeling op het gebied van accu afhankelijk van economische afschrijving van aangeschafte brandstofmachines.

Vraag 6

Welke voor- en nadelen ziet u van het leasen van groenmaterieel?

Voordelen:

- Geen onverwachte kosten over looptijd leasecontract
- Risico bij "lease maatschappij"
- Lage investeringskosten en geen investeringen op aanschaf van machines
- Geen onverwachte onderhouds- en keuringskosten (zit inbegrepen in het leaseconcept).
- Soepele en eenvoudige transitie naar duurzame oplossingen.

Nadelen:

- Geen eigenaarschap
- Geen balanswaarde

Vraag 7

Pantar is voornemens het onderhoud en reparaties aan het groenmaterieel onderdeel uit te laten maken van de opdracht. Welk advies geeft u Pantar hierin?

- Onderscheid het onderhoud naar dagelijks onderhoud, preventief onderhoud (keuring) en correctief onderhoud.
- Duurzaamheid van de leverancier, (denk aan elektrische service bus, o.i.d.), dichtbij binnen een straal van X km (aanrijtijden)
- Maximale reparatietijd of beschikbaarheid inzet machines
- Goed ingerichte werkplaats met gekwalificeerde monteurs
- Vlootmanagement systeem met monitoring van service en onderhoud op basis van draaiuren (kostenreductie)
- Periodieke bespreking vlootmanagementrapportage en (vervangings-)advies

Vraag 8

Welke overige zaken zou u mee willen geven aan Pantar?

- De markt bestaat uit meer dan het leveren van apparatuur. Zo kan de markt ten alle tijden werkend en flexibel machinepark leveren. Daarnaast speelt de markt ook in op training, toolboxen en begeleiding in het werkveld.
- Een aandachtspunt is opslag en transport van accu's in de voertuigen.
- Neem ook circulariteit van de aanbieder en fabrikant mee in de uitvraag.