

Nota van inlichtingen II Europese aanbesteding Kantoorartikelen

Datum: 13 januari 2022

LET OP: Aangepaste documenten worden zsm op Tendered geplaatst

Nr	Onderwerp	Vraag	Antwoord
1	Prijssheet	<p>Aan de hand van de eerste Nota van Inlichtingen hebben wij de volgende vraag: De meeste, zo niet, alle inschrijvers hanteren geen fabrikant verkoopadvies prijzen, mede omdat de meeste fabrikanten geen verkoop adviesprijzen hanteren. Daarnaast is dit ook niet te doen is als er per prijscategorie een kortingspercentage mag opgegeven worden. We leggen uit waarom:</p> <p>Hieronder een aantal links van kantoorartikelen leveranciers met hetzelfde product, waaruit blijkt dat inschrijvers geen verkoopadviesprijzen hanteren:</p> <p>https://www.vikingdirect.nl/nl/tipp-ex-correctieroller-easy-correct-wit-1-regel-4-2-mm-x-12-m-p-829035 € 1,63 (excl BTW) https://www.interoffice.nl/correctieroller-tipp-ex-4-2mmx12m-zijwaarts/ € 2,49 (excl BTW) https://www.officecentre.nl/p/13219/tipp-ex-correctieroller-side-dispenser-4-2mm-x-12m € 9,99 voor blister à 2 stuks (excl BTW) https://www.petdirect.nl/p/1898103/correctieroller-tipp-ex-4-2mmx12m-zijwaarts € 1,68 (excl BTW)</p> <p>Fabrikanten rekenen niet met dezelfde winstmarge voor hun verkoopadviesprijzen. Zo hebben fabrikanten van computeraccessoires zoals bijvoorbeeld inkjets cartridges een lagere marge dan fabrikanten van notitie goederen. Zo komt het dus voor dat het artikel bij beide fabrikanten in dezelfde kortingsgroep kunnen vallen (Producten adviesprijzen tussen € 5,00 en € 10,00), maar niet dezelfde korting kunnen krijgen.</p> <p>Fabrikant inkjets cartridges inkoop 8 euro, verkoop 10 euro, marge 2 euro Fabrikant notitiegoed inkoop 4 euro, verkoop 10 euro, marge 6 euro</p> <p>Tevens zijn niet bij alle fabrikanten die wel een verkoopadviesprijzen hanteren de verkoop adviesprijzen openbaar, het is voor aanbestedende dienst dan ook niet te controleren of inschrijvers de juiste prijzen hanteren.</p> <p>Dit is één van de voornaamste redenen dat inschrijvers vaak zelf hun bruto prijzen bepalen, waardoor het makkelijker wordt om één kortingspercentage te geven. Inschrijver adviseert dan ook om te gaan voor een gewogen beoordeling op artikelniveau, waarbij een prijzenblad met daadwerkelijke artikelen, brutoprijzen en kortingen worden beoordeeld.</p> <p>Bent u bereidt het prijzenblad aan te passen?</p>	<p>Wij begrijpen uw redenering. De prijsheet is aangepast van staffels naar productgroepen. Zie aangepaste prijsheet V3</p>