



**Gemeente
Amsterdam**

AI 2019-0206

1^e Nota van Inlichtingen

Elektrisch- en handgereedschap en klein materiaal

1^e Nota van Inlichtingen

Elektrisch- en handgereedschap en klein materiaal

1 Mededelingen aanbestedende dienst

De aanbestedende dienst constateert in de afgelopen periode diverse omissies bij de in te dienen aanbestedingsdocumenten. De aanbestedende dienst vraagt de inschrijvers daarom aandacht voor het gestelde in "leidraad", hoofdstuk 6 in te dienen documenten, inclusief de instructieteksten welke zijn opgenomen in de bijlagen van de in te dienen aanbestedingsdocumenten. Hierbij kan men denken aan het gestelde in de UEA, Deel II C Draagkracht betrekking hebben op financiële en economische draagkracht, maar ook op bijvoorbeeld technische bekwaamheid, beroepsbevoegdheid of het bezit van certificaten. Indien de inschrijver een beroep op derden wil/moet doen en "Ja" invult dient er van elk van de betrokken entiteiten een afzonderlijk UEA-formulier bij inschrijving te worden ingediend.

2 Contractuele wijzigingen

Geen wijzigingen of aanvullingen

1^e Nota van Inlichtingen

Elektrisch- en handgereedschap en klein materiaal

3 Vragen en antwoorden

Blz./hfd./par.	Vraag	Antwoord
Bijlage 5	In de prijslijst worden er enkel kortingspercentages op verschillende artikelgroepen uitgevraagd. Voor het tabblad elektrische gereedschap is dat duidelijk en geen probleem. Hiervoor is de brutoprijslijst controleerbaar. Voor de andere tabbladen met artikelgroepen is dat een ander verhaal. De kortingspercentages zijn alleen controleerbaar als er ook een brutoprijs wordt vermeld. Indien er geen brutoprijs is heeft een kortingspercentage ook geen zin en de vermelde geprognosticeerde jaaromzet is niet relevant. Bijvoorbeeld spades, indien er een kortingspercentage van 65% op wordt gegeven, hoe controleert de aanbestedende dienst dat hiermee ook de beste nettoprijs wordt gegenereerd? Een andere partij die maar 15% korting geeft kan vanwege de lagere brutoprijs een veel betere nettoprijs generen voor de Gemeente Amsterdam. Dit is voor de aanbestedende dienst totaal niet onderling controleerbaar, er worden dan ook appels met peren vergeleken. Is het niet veel handiger om te werken met een prijsopgaveblad met ongeveer 70 gemengde artikelen die zijn gespecificeerd in	De gemeente waardeert dat u meedenkt, maar gaat niet mee met uw voorstel. Er is, na een zorgvuldige afweging, bewust gekozen om kortingen uit te vragen over een geprognosticeerde bruto omzet. Wellicht dat er bij catalogusprijzen op productniveau verschillen in prijzen bestaan tussen de inschrijvers. Maar aangezien er vele producten onder een niveau 3 zullen vallen zijn we ervan overtuigd dat dit zich in die gevallen zal uitmiddelen. Dit wordt gesterkt door het feit dat alleen A-merken uitgevraagd worden.

1^e Nota van Inlichtingen

Elektrisch- en handgereedschap en klein materiaal

	merk, artikelnummer leverancier, EAN code, waarbij de brutoprijs korting en nettoprijs wordt gevraagd ? Dit is één op één controleerbaar en er worden geen appels met peren vergeleken. Hoe staat de aanbestedende dienst hier tegenover ?	
Bijlage 8	In dit formulier moet een uit te voeren bedrag en omzetbelasting ingevuld worden. Wat moet hier worden ingevuld? Gaat het hier om de totale inschrijfsom van elektrisch gereedschap, handgereedschap en klein materiaal samen?	Dat is correct. Het gaat daar om de BTW in relatie tot de (totale) inschrijfsom.
Bijlage 5	Verder zien wij in de lijst ook de rubrieken hout, grond, speciegerelateerd en reparatie benoemd worden. Dit zijn producten die nogal afwijken van het overige leveringsprogramma, is het mogelijk om deze rubrieken weg te laten?	Deze categorieën vallen bij de opdrachtgever ook onder klein materiaal en zullen niet uit de scope van de aanbesteding gehaald worden.
Bijlage 5	Bij opbergen staan de speciekuipen en bouwemmers bij elkaar. Om een reële korting op deze producten te geven zou het beter zijn om deze te splitsen. Kunnen de speciekuipen en bouwemmers apart benoemd worden met de daarbij behorende geprognostiseerde omzetten?	We begrijpen uw vraag, maar hebben helaas niet de benodigde gegevens voorhanden om deze producten te splitsen en dan een redelijke inschatting te kunnen maken van de omzet per product.
Bijlage 5	Klein materiaal Bij IJzerwaren staan de producten schroeven, nagels, ringen, spijkers, klemmen, bouten, draadeinden, koppelingen, messen, smeernippels bij elkaar. Om een reële korting op deze producten te geven zou het beter zijn als deze groep gesplitst wordt in: Schroeven, nagels, ringen, spijkers, bouten, draadeinden en in een groep klemmen, koppelingen, messen en smeernippels. Is dit mogelijk om dit	We begrijpen uw vraag, maar hebben helaas niet de benodigde gegevens voorhanden om deze producten te splitsen en dan een redelijke inschatting te kunnen maken van de omzet per product.

1^e Nota van Inlichtingen

Elektrisch- en handgereedschap en klein materiaal

	aan te passen met de daarbij behorende geprognostiseerde omzetten?	
Bijlage 5	Handgereedschap in deze bijlage wordt er een geprognostiseerde omzet aangeven van 265.000 euro aan papierpakkers. Klopt dit bedrag? dit komt uit op een aandeel van ca. 70% van het handgereedschap.	Ja, de prognose van de omzet voor dit artikel is correct.
Bijlage 3	In Artikel 21 staat dat de eigendom van geleverde goederen overgaat op het moment van aflevering. Kan dit aangepast worden dat het eigendom van de geleverde goederen overgaat op het moment dat de goederen door de opdrachtgever betaald zijn?	Nee, dit artikel zal niet gewijzigd worden. Overgang van eigenaarschap staat los van (de verplichting van) betaling.
Bijlage 2 Eis 78	Inschrijver registreert, voorafgaand aan de levering, digitaal alle geleverde arbeidsmiddelen, zoals bedoeld in de Arbeidsomstandighedenwet, in het systeem dat de opdrachtgever daarvoor heeft. In dit systeem dient de opdrachtnemer per geleverde arbeidsmiddel minimaal te registreren: Soort arbeidsmiddel, merk, type, serienummer. Na gunning zal de opdrachtgever de opdrachtnemer toegang tot het registratiesysteem geven. Kan de Opdrachtgever aangeven welk systeem dit is, of zijn het meerdere systemen en ook hoeveel tijd het inloggen en registreren kost? Mogen deze kosten doorberekend worden? Moet er op het te leveren apparaat ook nog een herkenning komen door middel van bijvoorbeeld een sticker?	Helaas is het systeem dat hiervoor gebruikt zal gaan worden nog niet aangeschaft. De opdrachtgever is momenteel bezig met de inkoop daarvan. Het inloggen in het systeem zal nagenoeg geen tijd in beslag nemen aangezien het een webbased programma zal zijn. Hoeveel tijd het registreren van een arbeidsmiddel zal kosten is momenteel nog niet te zeggen, maar de systemen waar we naar kijken lijken allen erg gebruikersvriendelijk en het zal naar verwachting dan ook niet meer dan een paar minuten per arbeidsmiddel in beslag nemen. De kosten van het registreren mogen niet apart doorbelast worden. Inschrijver dient dit in zijn inschrijving te verwerken zoals ook aangegeven is in eis 72 van het PvE.
Bijlage 2 Eis 77	Alle genoemde omzetten in het prijsopgaveformulier (bijlage 5) zijn een jaarlijkse afname prognose	Uw aanname is correct. De tekst in eis 77 bevat een fout. De genoemde geprognosticeerde omzetten zoals vermeld

1^e Nota van Inlichtingen

Elektrisch- en handgereedschap en klein materiaal

	gebaseerd op de zo nauwkeurig als mogelijke berekende afname van 2020. Deze omzetten zijn exclusief BTW en inclusief de huidige kortingspercentages van de Gemeente daar waar van toepassing. Let wel: de geraamde omzetten zijn indicatief. Afwijkingen daarvan geven de Inschrijver geen enkele aanspraak op schadevergoeding, compensatie, e.d. Er zal, ongeacht het verschil, geen enkele verrekening plaatsvinden indien de daadwerkelijke omzetten afwijken van de omzetten zoals opgenomen in het prijsopgaveformulier. Klopt het dat de bedragen in de bijlage 5 inclusief de kortingen zijn (zou dus het netto bedrag zijn wat de gemeente betaald). In de bijlage wordt er gevraagd om achter deze bedragen een korting in te vullen, wat zou impliceren dat het bruto bedragen zijn?	in het prijsopgaveformulier zijn omzetten exclusief de huidige kortingen.
Bijlage 2 Eis 70	De inschrijver dient in het prijsopgaveformulier (bijlage 5) overal waar gevraagd kortingspercentages, per besteleenheid van de artikelen genoemd in niveau 3, op zijn catalogusprijs in te vullen. In de bijlage 5 staan geprognoseerde totaalbedragen ingevuld. De catalogusprijs van de diverse inschrijvers kan verschillend zijn, waardoor een aanbieder een hogere of lagere korting kan geven op deze productgroep. Hoe beoordeelt de Gemeente Amsterdam dan de meest gunstige prijsvorming?	Wellicht dat er bij catalogusprijzen op productniveau verschillen in prijzen bestaan tussen de inschrijvers. Maar aangezien er vele producten onder een niveau 3 zullen vallen zijn we ervan overtuigd dat dit zich in die gevallen zal uitmiddelen bij het berekenen van de fictieve inschrijfprijzen. Het berekenen van de totale inschrijfsom zal gebeuren op de manier zoals deze in de aanbestedingsleidraad en bijbehorende bijlagen beschreven is.
Aanbestedingsleidraad par.	Er kunnen kortingsbedragen per subgunningscriteria behaald worden. Zijn de genoemde	Geen van beide. Daar waar in hoofdstuk 6 (<u>fictieve</u>) korting vermeld staat, dient fictieve meerwaarde gelezen te worden. Inschrijvers

1^e Nota van Inlichtingen

Elektrisch- en handgereedschap en klein materiaal

6.1	bedragen in deze paragraaf per jaar of voor de totale contractwaarde?	kunnen bij hun beantwoording van de kwalitatieve subgunningcriteria fictieve meerwaarde verdienen. Deze <u>fictieve</u> meerwaarde zal van hun inschrijfsom afgetrokken worden om zo de fictieve inschrijfsom te berekenen. De inschrijving met de laagste <u>fictieve</u> inschrijfsom komt voor gunning in aanmerking.
Aanbestedingsleidraad par. 6.2.1	Er wordt gevraagd naar de mate waarin een overtuigende en gedetailleerde tijdsplanning is opgenomen en waarin de implementatie met alle te nemen acties en actiehouders zijn opgenomen om de opdracht uit te kunnen voeren. De planning met fasering en doorlooptijd is dusdanig omvangrijk, zodat wij u willen vragen om deze separaat, als bijlage, aan te mogen leveren op 1 pagina A3 formaat (enkelzijdig). Dit zal de kwaliteit van de inschrijvingen die u ontvangt ten goede komen.	Uw voorstel is akkoord.
Aanbestedingsleidraad par. 6.3	In de aanbestedingsleidraad wordt onder punt 6.3 Prijs het volgende gesteld : LET WEL: Het is niet toegestaan om irreële kortingspercentages en daarmee prijzen aan te bieden, dat wil zeggen een prijs van € 0,- of negatieve prijzen aan te bieden. Indien de Inschrijver geen realistische kortingspercentages heeft opgenomen, waardoor er sprake kan zijn van een manipulatieve Inschrijving, zal de Inschrijver om een toelichting worden gevraagd. Wanneer de toelichting de Aanbestedende dienst niet overtuigt, zal de Aanbestedende dienst de Inschrijving ter zijde te leggen. Hoe gaat de aanbestedende dienst hierop controleren, aangezien er	Dit kan geconstateerd worden doordat er bijvoorbeeld kortingspercentages van rond de 100% of meer aangeboden worden.

1^e Nota van Inlichtingen

Elektrisch- en handgereedschap en klein materiaal

	geen uitvraag is naar de brutoprijzen? Kan er alleen op kortingspercentages worden gecontroleerd? Hoe wordt dit dan beoordeeld?	
Aanbestedingsleidraad par. 6.3	Onder 6.3 Prijs van de aanbestedingsleidraad wordt de volgende eis gesteld: De geoffreerde kortingen dienen te zijn gebaseerd op het prijspeil van 01 september 2021. Kunt u aangeven wat u verstaat met het 'Prijspeil van 01 september 2021'?	Hiermee wordt bedoeld: de bruto verkoopprijzen van de onderhavige producten zoals deze op 1 september door inschrijver gehanteerd werden. Echter, gezien het feit dat de aanbesteding pas eind oktober gepubliceerd is zal deze tekst aangepast worden naar 1 december 2021.
Aanbestedingsleidraad H3.1.7	Als we alle documenten die hier staan, inleveren, klopt het dan dat we alle documenten inleveren die we moeten inleveren, en klopt het dan dat niet elders in de documentatie nog een document staat genoemd dat niet in de checklist is genoemd?	Het klopt inderdaad dat wanneer u de documenten, zoals beschreven staat in paragraaf 3.1.7., indient bij uw inschrijving dat u dan alle benodigde documenten heeft ingediend.
Aanbestedingsleidraad H3.1.7 Planning	Ontvangen inschrijvers, direct na het openen van de kluis, een proces verbaal van opening? Zodat wij kunnen zien hoeveel en welke organisaties een inschrijving hebben ingeleverd?	Het PV van de opening zal binnen 2 werkdagen na de opening van de kluis verzonden worden
Aanbestedingsleidraad H6	Wilt u aangeven wat de verhouding prijs-kwaliteit is?	Er wordt bij de gunning geen verhouding tussen prijs en kwaliteit gehanteerd. De gunning zal plaatsvinden op de wijze zoals in hoofdstuk 6 van de aanbestedingsleidraad beschreven is.
Aanbestedingsleidraad H2.3	Worden de inschrijvingen ten opzichte van elkaar beoordeeld (relatief) of niet?	Nee, inschrijvingen worden niet relatief ten opzichte van elkaar beoordeeld.
Aanbestedingsleidraad H4.2.3	Eén van de kerncompetentie is een webshop met een minimale omzet van €100.000 door 1 referent. U vraagt hier naar een kerncompetentie zonder dat deze iets met de kern van de opdracht te maken heeft. Want de kern van de opdracht is levering van	We zijn het niet eens met uw stelling. Het leveren van de onderhavige producten na een bestelling via een webshop maakt wel degelijk onderdeel uit van deze aanbesteding, en is daarmee niet disproportioneel. Zie hiervoor tevens eis 17 t/m 28 van het Programma van eisen.

1^e Nota van Inlichtingen

Elektrisch- en handgereedschap en klein materiaal

	gereedschap en materiaal. En van de webshop maken de afnemers geen gebruik. Hierdoor wordt de eis van deze referentie disproportioneel, ook al omdat de zittende leverancier dit van uw gemeente niet meemaakt. Daarom ons verzoek deze kerncompetentie en het gebruik van de webshop te verwijderen, omdat deze eis disproportioneel is. Wij verzoeken u ook om deze vraag op korte termijn te beantwoorden, omdat de vraag of wel of niet inschrijven van dit antwoord afhangt. U kunt zich voorstellen, dat als we moeten wachten tot de komst van de NvI, (eind november) we heel weinig tijd over hebben om een degelijke inschrijving op te stellen.	
Aanbeste dingsleidr aad	In de concept ovk is sprake van een prijsbijlage, bijlage 3. In het PvE bij eis 76 is sprake van een prijsbijlage, bijlage 4. De bijgevoegde prijsbijlage is bijlage 5, klopt het dat in de concept ovk en PvE bijlage 5 bedoeld wordt?	Bijlage 3 van de overeenkomst bevat de inschrijving van de winnende inschrijver, waaronder ook diens ingediende prijsopgaveformulier. Het prijsopgaveformulier heeft in de aanbestedingsleidraad bijlage nummer 5 gekregen. De vermeldde bijlage 4 in het programma van eisen is dan ook een omissie. Daar dient inderdaad bijlage 5 gelezen te worden.
Bijlage 5	In de prijsbijlage is alleen sprake van artikelgroepen. Wilt u aangeven om exact welke artikelen en hoeveelheden het gaat?	De gemeente neemt jaarlijks vele honderden verschillende artikelen bij verschillende aanbidders af. Exacte informatie over bestelde producten en hoeveelheden op artikelniveau hebben wij helaas niet. Ook willen we graag de mogelijkheid houden om in de toekomst eventueel producten in de productcategorieën (niveau 3) te bestellen die in het verleden nog niet besteld zijn en waar we momenteel nog geen weet van hebben. Om deze redenen is er voor deze opzet van prijs uitvraag gekozen.
program	Er wordt gesproken over	Het kernassortiment bevat artikelen die in de

1^e Nota van Inlichtingen

Elektrisch- en handgereedschap en klein materiaal

ma van eisen, assortime nt	kernassortiment, wilt u aangeven om welke artikelen dat gaat? Welke artikelen en hoeveelheden zitten in het kernassortiment.	genoemde niveau 3 categorieën vermeld staan. Exacte en volledige informatie over bestelde producten en hoeveelheden hebben wij helaas niet tot onze beschikking.
Aanbeste dingsleidr aad H1.1.1	De Gemeente is voornemens om voor deze Opdracht een Raamovereenkomst zonder afnamegarantie (Bijlage 1) te sluiten (de Overeenkomst) met 1 (één) Opdrachtnemer. Wat bedoelt u met 'zonder afnameverplichting'? U vraagt dat wij de artikelen voor het kernassortiment op voorraad nemen zodat dit binnen 3 dagen geleverd kan worden. Als er echter geen afnameverplichting geldt, dan maken wij kosten zonder dat daar iets tegenover staat. Dat lijkt ons niet de bedoeling. Graag uw toelichting	Met een raamovereenkomst zonder afnamegarantie (let op: er staat niet zonder afname verplichting), wordt bedoeld dat de gemeente na het afsluiten van de raamovereenkomst niet de garantie afgeeft dat de in de aanbestedingsleidraad (inclusief bijlagen) genoemde geraamde omzet en indicatieve afnamen ook daadwerkelijk afgenomen zullen gaan worden.
Aanbeste dingsleidr aad H1 1.1	Na het sluiten van de Overeenkomst kan de Gemeente Nadere Opdrachten bij de Opdrachtnemer plaatsen onder de in de Overeenkomst genoemde voorwaarden. Wat bedoelt de gemeente hiermee?	Hiermee wordt bedoeld dat er bestellingen gedaan kunnen worden onder de voorwaarden die in de raamovereenkomst zijn afgesproken.
Aanbeste dingsleidr aad par. 4.2.3	Eén van de kerncompetentie is een webshop met een minimale omzet van €100.000 door 1 referent Wij hebben zelf geen webshop, omdat wij gebruik maken van de webshop van onze technische/inkoop groothandel, waar ieder van onze afnemers bestelt. Is onze aanname correct dat wij dus voor deze kerncompetentie een beroep kunnen doen op de deze partner voor het voldoen aan de technische bekwaamheid? is het mogelijk om deze vraag op korte termijn te beantwoorden? Want de vraag of wij wel of niet inschrijven hangt van dit antwoord	Het is inschrijvers toegestaan om een beroep op derden te doen om op die manier aan 1 of meerdere geschiktheidseisen te kunnen voldoen. Indien dit het geval is dan dient dit aangegeven te worden in het UEA en dient deze derde tevens zelf een UEA in te vullen en in te dienen met de inschrijving. Ook moet er in dergelijke gevallen een volledig ingevulde en rechtsgeldig ondertekende Model verklaring derden (bijlage 10) ingediend te worden met de inschrijving.

1^e Nota van Inlichtingen

Elektrisch- en handgereedschap en klein materiaal

	af. U kunt zich voorstellen, dat als we moeten wachten tot de komst van de NvI, (eind november) we heel weinig tijd over hebben om een degelijke inschrijving op te stellen.	
Aanbestedingsleider Assortiment	Sommige artikelen zijn momenteel (o.a. door Corona en de gevolgen daarvan) niet aan te komen. U vraagt bepaalde levertijd, hoe moeten we straks in de uitvoering hier mee omgaan als die artikelen door geen enkele aanbieder te leveren zijn?	In uitzonderlijke gevallen dat een artikel aantoonbaar en onderbouwd niet (tijdig) leverbaar is, kunnen opdrachtgever en -nemer met elkaar in gesprek gaan over eventuele alternatieven producten of andersoortige tijdelijke oplossingen. In het geval er bij de start van de overeenkomst nog sprake is van een globale verstoorde toeleveringsketen, dan zal de opdrachtgever coulant met de in het programma van eisen vermelde minimale levertijden omgaan.
Bijlage 5	Van sommige artikelen hebben de prijzen jaren vastgestaan. Echter, de laatste tijd, o.a. door Corona en de gevolgen daarvan, zien we dat bij veel artikelen er sprake is van dagprijzen. Hoe moeten we daar straks in de uitvoering mee omgaan?	Alleen in eerste jaar van de raamovereenkomst mag 6 maanden na de ingangsdatum van de raamovereenkomst een eventuele prijsindexatie plaatsvinden. Dit mag dan alleen bij productcategorieën die aantoonbaar meer dan 5% in prijs gestegen of gedaald zijn ten opzichte van het prijspeil van 1 december 2021. De bij de inschrijving aangeboden kortingen zullen te allen tijde gehandhaafd blijven.
Bijlage 3	-Artikel 21: zowel onze kredietverzekeraar als factoringmaatschappij vereisen een eigendomsoverdracht na betaling ipv na aflevering en zodoende vragen wij u die bepaling aan te passen overeenkomstig deze eis. Wellicht ten overvloede merken we daarbij nog	Volgens het Burgerlijk Wetboek gaat het eigendom over bij levering, uitzonderingen daargelaten. Die zijn hier niet aan de orde waardoor dit artikel niet aangepast wordt.
Bijlage 1	-Artikel 14.14 Raamovereenkomst en 14.1 Aiv: ongelimiteerde vrijwaringen zijn niet acceptabel voor inschrijver nu wij geen enkel zicht hebben op de risico's en deze dan ook niet beheersbaar kunnen maken. Ongelimiteerde vrijwaringen zijn eveneens niet in	14 gaat over BIO en 14.1 zegt niets over vrijwaring? In zijn algemeenheid: De aansprakelijkheid is niet ongelimiteerd zie 2.4 en 2.5 van de overeenkomst.
Bijlage 1	-Artikel 7.1: gezien de huidige	Uw voorstel is niet akkoord. Alleen in eerste

1^e Nota van Inlichtingen

Elektrisch- en handgereedschap en klein materiaal

	marktsituatie, waarin we geconfronteerd worden met (extreme) prijsverhogingen van toeleveranciers/fabrikanten stellen wij de volgende aanpassing voor: jaarlijkse prijsaanpassing conform prijzen leveranciers en een bescherm	jaar van de raamovereenkomst mag 6 maanden na de ingangsdatum van de raamovereenkomst een eventuele prijsindexatie plaatsvinden. Dit mag dan alleen bij productcategorieën die aantoonbaar meer dan 5% in prijs gestegen of gedaald zijn ten opzichte van het prijspeil van 1 december 2021. De bij de inschrijving aangeboden kortingen zullen te allen tijde gehandhaafd blijven.
Bijlage 1	-Artikel 6.1 en 9 / art. 50 en 51 PvE / art. 15 Aiv: Boetebepalingen zijn strijdig met onze interne bedrijfspolicy en bovendien is de mogelijkheid tot het vorderen van schadevergoeding conform art. 15.2 van de algemene voorwaarden niet redelijk/proportio	De opdrachtgever acht de boetebepalingen proportioneel en deze zullen dan ook ongewijzigd blijven.
Bijlage 1	-Artikel 2.5: de aansprakelijkheid is enkel in hoogte maar niet in soort beperkt. In de branche gebruikelijk verzekeringspolissen bieden geen dekking ten aanzien van zuivere vermogensschade. Bent u ermee akkoord om de zuivere vermogensschade uit te sluit	Het is niet gebruikelijk de aansprakelijkheid in soort te beperken. De Gemeente Amsterdam hanteert dit standaard en dat levert nooit problemen op. Deze bepaling wordt niet aangepast.
Bijlage 2 Eis 76	opdrachtnemer hanteert de prijsstelling van de toeleverancier. Inclusief de kortingsstructuur per artikel. Deze artikelen worden in verschillende kortingsgroepen geplaatst. Is het mogelijk dat inschrijver een aanbieding maakt per productgroep met de actuele brutoprijs voorzien van een juiste korting binnen deze kortingsgroep?	Nee, dit is niet toegestaan. Het is voor opdrachtgever essentieel dat hij de uiteindelijk ingediende inschrijvingen objectief, transparant en non-discriminatoir met elkaar kan vergelijken. Om deze reden dienen alle inschrijvingen gebruik te maken van het toegestuurde prijsopgaveformulier.
Bijlage 2 Eis 75	Een prijsvastheid van 12 maanden is over het algemeen gebruikelijk. Echter zijn er situaties waarin toeleveranciers enorme prijsverhogingen dan wel dalingen doorvoeren. Is opdrachtnemer gemachtigd een prijsstijging dan wel daling van meer dan 5% tussentijds	Na overleg en met een schriftelijk akkoord van Opdrachtgever kan een prijsverhoging of -daling van 5% tussentijds worden doorgevoerd. Opdrachtnemer levert hiervoor een onderbouwing aan die een dergelijke prijsverhoging of -daling verantwoord. Artikelen die in aanmerking komen voor een prijsverhoging of -verlaging komen op een

1^e Nota van Inlichtingen

Elektrisch- en handgereedschap en klein materiaal

	door te voeren? Uiteraard na overleg met de opdrachtgever. Ook zullen de kortingen gehandhaafd blijven.	apart tabblad terug in de management rapportage die 1 x per kwartaal wordt verstuurd. Na telkens een half jaar geeft de Opdrachtnemer bij Opdrachtgever aan waarom en of de prijsverhoging of -daling nog steeds van toepassing is.
Bijlage 2 Eis 30	1) Is het mogelijk voor inschrijving een assortimentsoverzicht te verkrijgen van opdrachtgever, om zo te bepalen welke artikelen wij binnen de gestelde termijn van 3 werkdagen moeten leveren? Graag dit overzicht voorzien van: 1) merk 2) type 3) omschrijving 4) Din- dan wel EAN-normering Dit is voor inschrijver van belang, om een eventuele extra voorraad aan te leggen ten behoeve van opdrachtgever. 2) Zoals eerder aangegeven staan levertijden op dit moment hevig onder druk. Hoe gaat opdrachtgever hier mee om ten aanzien van de gestelde 3 en 5 werkdagen?	1) De gemeente neemt jaarlijks vele honderden verschillende artikelen bij verschillende aanbieders af. Exacte informatie over bestelde producten en hoeveelheden op artikelniveau hebben wij helaas niet. 2) In uitzonderlijke gevallen dat een artikel aantoonbaar en onderbouwd niet (tijdig) leverbaar is, kunnen opdrachtgever en -nemer met elkaar in gesprek gaan over eventuele alternatieven producten of andersoortige tijdelijke oplossingen. In het geval er bij de start van de overeenkomst nog sprake is van een globale verstoorde toeleveringsketen, dan zal de opdrachtgever coulant met de in het programma van eisen vermelde minimale levertijden omgaan.
Bijlage 2 Eis 10	Indien een artikel niet meer leverbaar zou zijn en het alternatief op dit artikel niet verkrijgbaar is bij dezelfde toeleverancier, is opdrachtnemer dan gemachtigd een alternatief elders te zoeken met de daarbij behorende actuele brutoprijs minus korting?	Ja, dat is akkoord. Echter, in dergelijke gevallen zal vooraf eerst akkoord van de gemeente verkregen moeten worden.
Bijlage 2 Eis 5	Is inschrijver verplicht zich in te schrijven op alle drie de tabbladen van bijlage 5? Is het eventueel mogelijk in te schrijven op delen van de tabbladen in bijlage 5? Of is opdrachtgever voornemens de gunning per tabblad te laten geschieden?	Ja, inschrijver is na gunning verplicht de producten uit alle drie de tabbladen te leveren en dient daarom ook voor alle onderhavige cellen in de drie tabbladen kortingspercentages aan te bieden. De opdracht zal in zijn geheel gegund worden en niet "per tabblad".

1^e Nota van Inlichtingen

Elektrisch- en handgereedschap en klein materiaal

Bijlage 1 art. 15	<Naam leverancier> is een leverancier welke afhankelijk is van haar eigen toeleveranciers. Met deze leveranciers hebben wij afgesproken levertermijnen welke zijn vastgelegd in ons SAP-systeem. Deze levertijden zullen ook gecommuniceerd worden met opdrachtgever. U geeft aan dat grondstoffentekort en/of verlate levering niet vallen onder overmacht. In de huidige markt is er wel degelijk sprake van grondstoffen tekort, waardoor levertijden enorm oplopen en onder druk staan. Hoe verwacht opdrachtgever dat opdrachtnemen hierover informeert en anticipeert?	Er vindt per kwartaal een overleg plaats waarin deze informatie tijdig moet worden voorgelegd aan de contractmanager zodat wijzigingen en/of aanpassingen, mits goed en aantoonbaar onderbouwd kunnen worden overeengekomen en schriftelijk vastgelegd
Aanbestedingsleidraad par 6.3	Hoe mag inschrijver na gunning contract omgaan met deze enorme fluctuaties op de brutoprijs? Hanteert u een prijsvastheid periode? Zo ja, hoelang is deze?	Na overleg en met een schriftelijke akkoord van Opdrachtgever kan een prijsverhoging of -daling van 5% tussentijds worden doorgevoerd. Opdrachtnemer levert hiervoor een onderbouwing aan die een dergelijke prijsverhoging of -daling verantwoord. Artikelen die in aanmerking komen voor een prijsverhoging of -verlaging komen op een apart tabblad terug in de management rapportage die 1 x per kwartaal wordt verstuurd. Na telkens een half jaar geeft de Opdrachtnemer bij Opdrachtgever aan waarom en of de prijsverhoging of -daling nog steeds van toepassing is.
Aanbestedingsleidraad par 6.2.1	Op welke wijze maken huidige bestellers en gebruikers gebruik van de webshop van uw huidige leverancier? Is er data beschikbaar van het huidige assortiment? Dit zou noodzakelijk zijn voor het maken van het implementatieplan. Wat wordt verstaan onder hinder bij de overgang naar een nieuwe situatie.	1) Op dit moment wordt er nog niet besteld via een webshop. 2) Helaas is er geen exacte en volledige informatie beschikbaar op artikelniveau 3) Onder hinder wordt verstaan: het (al dan niet tijdelijk) niet kunnen bestellen en/of ontvangen en/of betalen van de benodigde en/of geleverde goederen.
Aanbeste	Hoe voorkomt opdrachtgever dat	Om vergelijk tussen inschrijvingen mogelijk

1^e Nota van Inlichtingen

Elektrisch- en handgereedschap en klein materiaal

dingsleider aad par 6.1	inschrijvers totaal verschillende aanbiedingen indienen? Met andere woorden; Hoe wordt voorkomen dat appels met peren worden vergeleken? Heeft u voorkeursmerken welke aangeboden moeten worden? Of heeft u een andere manier van het beoordelen van de juiste kwaliteit van hetgeen aangeboden wordt?	te maken dienen alle inschrijvers gebruik te maken van het gepubliceerde prijsopgaveformulier. De producten waarover kortingen worden geboden dienen allen te voldoen aan de eisen die hierover in de aanbestedingsdocumentatie gesteld worden. Een belangrijke eis hierin is dat er te allen tijde A-merken aangeboden moeten worden. De definitie hiervan kunt u vinden in de aanbestedingsdocumentatie. De aanbestedende dienst schrijft (voornamelijk) geen merknamen voor en blijft daarmee in lijn met de aanbestedingswet. De afweging met welke kortingspercentages ingeschreven wordt blijft, uiteraard, bij de inschrijvers zelf liggen.
Aanbesteding leider aad	1.2.4 Social Return Daar wij een landelijk opererende organisatie zijn, zijn wij minder bekend met dit principe binnen de gemeente Amsterdam. Kunt u voorbeelden geven van werkwijzes Social Return. Of kunt u verdere verduidelijking geven over dit principe en de uiteindelijke inhoud na gunning? 5.2.1 Invulling van de verplichting Bij deze opdracht spant de Opdrachtnemer zich in gedurende de looptijd van het contract in een zo hoog mogelijke waarde van het deel arbeid van de uiteindelijke opdrachtwaarde per jaar aan te wenden voor Social Return. Vraag: Opdrachtnemer is leverancier van goederen in deze aanbesteding. Hierbij zal geen arbeid verricht worden aan de producten. Op welke wijze verwacht opdrachtgever dat opdrachtnemer hier invulling aan geeft en kunt u hier concrete voorbeelden voor geven?	Voor het geval de aanbestedingsdocumentatie daar niet een eenduidig beeld van gegeven heeft: Het invulling geven aan social return is voor deze opdracht niet verplicht. Uiteraard nodigen we aanbieders uit om dit wel te doen. Vandaar dat er in de concept overeenkomst ook gesproken wordt over een inspanning. Indien de opdrachtnemer hier wel invulling aan wilt geven dan kan contact opgenomen worden met het bureau Social return zoals beschreven in de aanbestedingsleidraad. Voor meer informatie over Social Return en de wijze waarop dit vormgegeven kan worden nodigen we u uit om te kijken op: http://www.amsterdam.nl/socialreturn
Bijlage 5	In het prijsopgaveformulier zien we dat de Gemeente een verwachte	De verwachting is dat, telkens dat er een bestelbehoefte is, er een bestelling komt dat

1^e Nota van Inlichtingen

Elektrisch- en handgereedschap en klein materiaal

	afnameprognose van circa 10.000 euro voor potgrond en tuinaarde (bemest) opgeeft. Op welke wijze wil de Gemeente dit ontvangen? En wordt dit is grote oplage besteld?	de behoefte van een heel gebied afdekt. Deze bestelling zal per pallet (of meerder pallets) bezorgd dienen te worden. Dat heeft vooral te maken met de locatie waar afgeleverd zal worden en de exacte specificatie van de bestelling.
Bijlage 5	In het prijsopgaveformulier worden piketpalen, plaatmateriaal en boompalen uitgevraagd. Wat valt nog meer onder "hout"? Kunt u nog wat specifieker zijn?	Voor deze uitvraag dienen inschrijvers alleen rekening te houden met de drie in niveau 3 genoemde categorieën. Helaas is exacte en volledige informatie op productniveau niet beschikbaar.

4 Bijlagen

Geen