

Ref. nr.	Vraag	Antwoord
1	U verwijst onder paragraaf 2.2. naar bijlage 1 voor een overzicht van Softwarelicenties die u in gebruik heeft. Inschrijver ziet deze bijlage niet. Kunt u aangeven waar zij deze kan vinden?	Bijlage 1, Overzicht Softwarelicenties is inmiddels als bijlage bijgevoegd.
2	U geeft onder paragraaf 2.2. aan: "Hier zijn de Microsoft-producten en producten van Oracle TECH uitgefilterd. Microsoft-producten worden wel opgenomen in het productaanbod van de software-reseller, Oracle TECH producten niet. Het overzicht is niet volledig." Diverse waterschappen beschikken reeds over een contract met een LSP-reseller voor de aanschaf van Microsoft licenties. Kunt u bevestigen dat deze contracten worden gerespecteerd tot het einde van de looptijd en aanschaf van Microsoft licenties voor deze waterschappen buiten de scope van de aanbesteding valt?	Daar waar bestaande contracten zijn afgesloten zullen deze geresepeteerd worden voor die producten die onder deze contracten vallen.
3	U spreekt hier over bijlage 1, echter deze is niet bijgevoegd bij de uitvraag van de Marktconsultatie. Graag zien wij bijlage 1 tegemoet.	Bijlage 1, Overzicht Softwarelicenties is inmiddels als bijlage bijgevoegd.
4	Klopt het, dat de aanbestedende dienst het Waterschapshuis, middels deze marktverkenning geen advies wil over producten die vallen onder de Oracle Suite waaronder bijvoorbeeld Oracle Primavera?	Dit is niet correct. Alleen de volgende Oracle Tech producten vallen buiten de scope van de verkenning / een mogelijke aanbesteding. - Oracle Database Enterprise Edition - Real Application Clusters - Partitioning - Spatial and Graph - Diagnostics Pack - Tuning Pack - Oracle Data Masking and Subsetting Pack - Internet Developer Suite - SOA Suite for Oracle Middleware - Data Integrator Enterprise Edition - WebLogic Suite - SOA Management Pack Enterprise Edition - WebLogic Server Management Pack Enterprise Edition - Database Lifecycle Management Pack
5	Is de aanbestedende dienst voornemens om Oracle Producten ook middels een gezamenlijke aanbieder onder te brengen om zodoende efficiency en kostenreductie te bewerkstelligen?	Dat behoort tot de mogelijkheden met uitzondering van de in het antwoord van vraag 4 genoemde Oracle Tech producten.
6	U geeft hier aan dat een van de doelen van de aanbesteding is “Het ter beschikking krijgen van adequaat (online) trainingsmateriaal, toegang tot support en mogelijke andere dienstverlening.” Dit doel is veel breder dan normaliter zou passen bij een software reseller, en inschrijver vermoedt dan ook dat u op zoek bent naar meer dan een reseller, namelijk meer een (advies) partner rondom Software en Cloud. Klopt onze interpretatie?	Nee, uw veronderstelling is niet juist. Het Waterschapshuis is expliciet op zoek naar een software reseller en geen IT adviespartner. We willen in deze marktconsultatie wel heel graag van u weten welke aanvullende/aanpalende dienstverlening u kunt leveren en welke niet.
7	U geeft hier aan dat inschrijvers maximaal 4A4 mogen gebruiken voor de beantwoording van de open vragen. Inschrijver denkt dat 4A4 te weinig ruimte is om alle 13 vragen helder en volledig te beantwoorden en verzoekt het Waterschapshuis dit aantal te verruimen tot 6 A4.	Ja, dat is akkoord.
8	U geeft hier aan dat de uitvraag centraal is en de levering en de facturatie decentraal. Kunt u beschrijven wat u precies bedoelt met centrale uitvraag? Welk proces heeft u hiervoor voor ogen?	Met een centrale uitvraag wordt bedoeld dat de Europese aanbesteding centraal wordt uitgevoerd voor alle 21 waterschappen en het Waterschapshuis. De levering en facturatie is decentraal dus op waterschapsniveau. De gedachte is verder om in 1 centraal bestelportaal te werken zodat er een adequaat overzicht opgebouwd kan worden. Binnen dit bestelportaal kunnen de waterschappen decentraal bestellen, waarbij geldt dat er per waterschap meerdere personen geautoriseerd worden om bestellingen te plaatsen.

9	Welke verschillende instapmomenten heeft u voor ogen? Zijn dit vaste momenten?	Deze aanbesteding betreft een aanbesteding voor 21 waterschappen en het Waterschapshuis. Sommige waterschappen hebben nu nog lopende overeenkomsten die expireren nadat onderhavige overeenkomst is ingegaan. Ook kan het zo zijn dat er nieuwe contracten bij komen. De instapmomenten zijn dus divers en het betreft zeker geen vaste momenten.
10	Wat bedoelt u met “facultatief kunnen instappen”?	Aan deze overeenkomst kunnen alle waterschappen desgewenst/optioneel deelnemen. Ook wordt een mogelijkheid geboden om op een later moment alsnog deel te nemen, zonder nu al volledig commitment af te hoeven geven. Dit maakt het mogelijk om bestaande overeenkomsten ‘uit te dienen’.
11	Inschrijver begrijpt dat de bestaande contracten eerst moeten worden uitgenut, kunt u straks aangeven: 1) Hoeveel waterschappen direct meedoen? 2) Hoeveel zeker meedoen zodra hun huidige contracten zijn uitgenut? 3) Hoeveel misschien meedoen? 4) En Hoeveel niet zullen meedoen?	Op dit moment is het antwoord op uw vragen nog niet te geven. Momenteel is de inventarisatie nog in volle gang. Het is onze insteek om voorafgaand aan de daadwerkelijke publicatie van de Europese aanbesteding deze inventarisatie afgerond te hebben en dat de antwoorden op uw vragen helder zijn.
12	U vraagt of inschrijvers u adviseren om alle werkzaamheden gebundeld aan te besteden. Welke werkzaamheden bedoelt u hier precies? Kunt u in de beantwoording duidelijk aangeven welke werkzaamheden en/of dienstverlening u hier voor ogen heeft, naast het resellen van software?	Dat kunnen diverse werkzaamheden zijn. Het Waterschapshuis is expliciet op zoek naar een software reseller en geen IT adviespartner. We willen in deze marktconsultatie wel heel graag van u weten welke aanvullende/aanpalende dienstverlening u kunt leveren en welke niet.