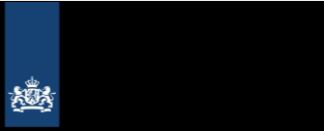


EMVI-BPKV-tabel t.b.v. offerteaanvraag

Bijlage C



Zaaknr.	31171079
Omschrijving project	Pilot Intelligente toegang

☐ Knock-out-principe van toepassing voor één of meerdere subcriteria (ALLEEN IN OVERLEG MET INKOOP OPNEMEN ! En alleen indien dit een onaanvaardbaar risico voor opdrachtgever oplevert!)

nr	EMVI-BPKV-criterium	nr	Sub-criterium	Aandachtspunten waarop wordt beoordeeld	Maximale kwaliteitswaarde (€) (MK)	Beoordelingscijfer (BC)	Behaalde kwaliteitswaarde (€)	Doelstelling Opdrachtgever Beschrijving van het doel dat de opdrachtgever met dit criterium wil bereiken
1	Inhoudelijke aanpak:				27.000		Σsubcriterium 1	
		1.1	Aanpak	algehele Inhoudelijke visie en overtuigende aanpak van problemen of oplossingen en bijdragen aan: doelmatigheid, zelfstandigheid, creativiteit, kwaliteit en betrouwbaarheid van aanbod.	11.000		= (BC-6)/4 * MK	De mate van inzicht dat wordt geboden in de inhoudelijke samenhang van de aanpak in de omgeving en de meerwaarde of onderscheidend vermogen ten opzichte van wat is gevraagd. Om te bepalen hoe overtuigend het totale inhoudelijke verhaal is.
		1.2	Gebruik van middelen en ondersteunende processen	Specificatie gebruikte systemen (input) Specificatie data/informatie verwerking (throughput) Specificatie bijdragen beoogde effecten (output / outcome)	16.000		etc...	De mate waarin inzicht wordt geboden in gebruikte technische hardware, software, processen en waarborgen voor beschikbaarheid, kwaliteit (o.a. nauwkeurigheid, betrouwbaarheid, beveiliging tegen verlies of manipulatie) en effectiviteit van te leveren diensten of producten. Om te borgen dat slim gebruik wordt gemaakt van wat kan, met grote mate van transparantie over relaties tussen input, troughput, output en outcome.
		1.3						
		1.4						
		1.5						
2	Voor dit project in te zetten Kennis en Ervaring				23.000		Σsubcriterium 2	
		2.1	Competenties partijen/personen	Mate waarin partij/consortium relevante kennis en ervaring (benodigd voor de opdrachtomschrijving, zie vraagspecificatie) ter beschikking stelt. Mate waarin de partij/consortium positie en ervaring of over netwerk(en) beschikt in de betreffende markt Mate waarin partij consortium relaties met autoriteiten beschikt/kan in zetten t.b.v deze opdracht.	10.000			Dat aanbod inzicht geeft in beschikbaarheid en inzet van relevante competenties, kennis, ervaring en relaties in private en publieke domein beschikken. Hoe past de menselijk inzet bij de inhoudelijke aanpak en hoe is hun status in het nakomen van toezeggingen en afspraken?
		2.2	Verdeling rollen, taken in geheel	Mate van uitwerking organistiestructuur en informatiearchitectuur (zie vraagspecificatie paragraaf 3.1.1), alsmede verdeling diverse rollen, taken en verantwoordelijkheden	8.000			Dat aanbod inzicht geeft in verdeling van rollen en taken tussen partijen en personen in de hele setting en informatieketen: wie is verantwoordelijkheid of aansprakelijkheid voor wat en welke waarborgen zijn er voor integriteit en vertrouwelijkheid van de geboden informatiediensten?
		2.3	Beheersing kansen en risico's	Mate waarin kansen en risico's worden onderkend, benut resp. worden beheerst.	5.000			Dat aanbod inzicht geeft in het management of de beheersing van risico's en kansen die zich kunnen voordoen gedurende diverse fases in het project. Hoe wordt voorkomen dat zaken vastlopen of gezorgd voor realisatie van versnellingen of verbeteringen?
		2.4						
		2.5						
3	Kennisontwikkeling en externe relaties				15.000		Σsubcriterium 3	
		3.1	kennisontwikkeling/-deling	Mate waarin opdrachtnemer bijdraagt aan de bredere toepassing of opschaling en latere implementatie van intelligente toegang	5.000			Dat aanbod inzicht geeft in bijdragen aan kennisontwikkeling/-deling binnen de projectomgeving. Bereidheid om kennis te delen en medewerking te verlenen aan implementatie en bredere toeapssing van intelligente toegang.
		3.2	presentatie	Mate waarin de presentatie van te leveren prestaties bijdraagt aan begrip, beoordeling en bekendheid van intelligente toegang	5.000			Dat aanbod inzicht geeft in bijdrage aan de communicatie binnen en buiten de projectomgeving. Wordt informatie zodanig gepresenteerd of gevisualiseerd (bijv. met kaarten en dashboard), dat het goed aansluit bij behoeftes van bij het project betrokken private en publieke partijen. En hoe ziet de externe communicatie eruit, met name bij de evaluatie en de eindrapportage?
		3.3	omgeving	Wijze waarop verband wordt gelegd met vergelijkbare initiatieven, projecten en platforms buiten deze opdracht om	5.000			Dat aanbod inzicht geeft in welke de relaties buiten de projectomgeving worden gelegd en onderhouden. Hoe is de aansluiting met vergelijkbare ontwikkelingen in binnen-/buitenland?
		3.4						
		3.5						
Totaal kwaliteitswaarde kwaliteitscriteria					65.000		A (= Σkwai.crit)	
Nr	Prestatiecriteria	Aantal aangeboden prestatieeenheden		Eenheid	€ per prestatie-eenheid	Behaalde kwaliteitswaarde (€)	Doelstelling Opdrachtgever Beschrijving van het doel dat de opdrachtgever met dit criterium wil bereiken	
1								
2								
3								
4								
Totaal kwaliteitswaarde prestatiecriteria							B (= Σprest.crit)	Fictieve inschrijfprijs
Totaalscore kwaliteitwaarde							A+B	
Inschrijvingsprijs							IP	
Fictieve inschrijvingsprijs							IP +/- (A+B)	

Fictieve inschrijfprijs