

**Aanbesteding:** Marktconsultatie Contractmanagement- en inkoopsoftware  
**Aanbestedende Dienst:** Bizob  
**Referentie:** BIZOB-2021-BIZ-JGR-001

**Toelichting:**

**Ref.nr.**                      **Onderwerp:**  
1                                      Vraag E1.10 aard van de werkzaamheden

**Vraag:**  
Kan Bizob deze vraag verduidelijken. Om welke werkzaamheden gaat het en aan welke 3e partijen of instanties denken jullie?

**Antwoord:**  
Het gaat hier bijvoorbeeld om het in één keer versturen van een bericht inclusief (bestands)bijlage vanuit de applicatie naar een selectie van leveranciers of een selectie van gebruikers.

**Beantwoord op:**                      12-05-2021  
**Label:**                                      Inhoud

**Ref.nr.**                      **Onderwerp:**  
2                                      Bijlage 1 en wijze van aanbieden beantwoording

**Vraag:**  
Leverancier wenst in combinatie met 3e partij de inschrijving voor deze marktconsultatie te doen. Prefereert Bizob dat in 1 document de beantwoording plaatsvindt en/of mogen dat 2 documenten zijn (waarbij wij het huidige format uiteraard behouden en de 2 organisaties bijlage 1 invullen).

**Antwoord:**  
Dit is aan u. Het is niet noodzakelijk hier één document van te maken. U wordt wel verzocht om samen één aanmelding in te dienen.

**Beantwoord op:**                      12-05-2021  
**Label:**                                      Inhoud

**Ref.nr.**                      **Onderwerp:**  
3                                      P 7 onderdeel 2.3

**Vraag:**  
2.3 Het aantal contracten dat momenteel actief zijn er ongeveer 2300. Dit aantal is echter fluctuerend en betreft op het moment van samenstellen van

dit document uit ongeveer 90% sociaal domein gerelateerde contracten. Waarvan 45% geautomatiseerd wordt gevuld met data vanuit 3 sociaal domein tenders middels een koppeling.

Wat bedoelt u precies met geautomatiseerd gevuld met data middels een koppeling? Welke data wordt automatisch gevuld? Kunt u dit a.u.b. nader toelichten?

**Antwoord:**

Waar in een tender wordt gevraagd aan een inschrijver bepaalde data in te vullen dan moet het mogelijk zijn om deze data ook in een contract te kunnen overnemen. Dit moet dan geautomatiseerd gebeuren. Een voorbeeld hiervan is het overnemen van ingevulde prijzen in een tender naar een contract.

Hierbij denken wij op dit moment zelf aan een koppeling tussen tender en contractenkant of een eenvoudige export vanuit de tendermodule naar de contractenmodule (importfunctie).

**Beantwoord op:** 12-05-2021

**Label:** Inhoud

**Ref.nr.**

4

**Onderwerp:**

Referentie 2.8 - Huidige situatie

**Vraag:**

Het antwoord op deze vraag is afhankelijk van de wijze waarop de inkooporganisatie van BIZOB georganiseerd is. Kunt u hier meer informatie over verschaffen? En kunt u een eventueel verschil tussen de huidige en gewenste situatie toelichten?

**Antwoord:**

Op dit moment draagt iedere inkoper zorg voor zijn eigen tenders. Bizob overweegt om intern te gaan werken met key-users middels een zogenaamde 'tenderdesk'. Dit is echter mede afhankelijk van de uitkomst van de marktconsultatie.

**Beantwoord op:** 12-05-2021

**Label:** Inhoud

**Ref.nr.**

5

**Onderwerp:**

Referentie 5.3 - Workflows

**Vraag:**

Wat verstaat opdrachtgever allemaal onder workflows?

**Antwoord:**

Onder een workflow worden de processtappen verstaan die wij doorlopen van het inrichten van een aanbesteding tot en met het uiteindelijk managen van een overkomst en /of leverancier. Zijn wij hierbij gebonden aan de inrichting van de processtappen in de softwareoplossing of heeft Bizob hier binnen uw oplossing zelf vrijheden.

**Beantwoord op:** 12-05-2021**Label:** Inhoud**Ref.nr.**

6

**Onderwerp:**

Referentie 3.14 - toelichting op de vraag

**Vraag:**

Kan opdrachtgever toelichten wat men verwacht bij deze vraag? Worden de mogelijkheden van de software niet tijdens de verdiepingsgesprekken getoond?

**Antwoord:**

Op voorhand willen wij al graag een bepaalde indruk krijgen van de contractmanagement mogelijkheden. Bij de demo zal de focus worden gelegd op de kritische processtappen en niet op standaard functionaliteiten.

**Beantwoord op:** 12-05-2021**Label:** Inhoud**Ref.nr.**

7

**Onderwerp:**

Referentie 3.13 - toelichting op de vraag

**Vraag:**

Kan opdrachtgever toelichten wat men verwacht bij deze vraag? Worden de mogelijkheden van de software niet tijdens de verdiepingsgesprekken getoond?

**Antwoord:**

Op voorhand willen wij al graag een bepaalde indruk krijgen van de leveranciersmanagement mogelijkheden.. Bij de demo zal de focus worden gelegd op de kritische processtappen en niet op standaard functionaliteiten.

**Beantwoord op:** 12-05-2021**Label:** Inhoud**Ref.nr.**

8

**Onderwerp:**

Contractbeheer

**Vraag:**

Is de rol van de contractmanager gescheiden van die van de contractbeheerder, of is dit niet duidelijk afgebakend? Waar ligt de scheiding tussen deze twee?

**Antwoord:**

De rollen van contractmanager en contractbeheerder zijn niet 100% afgebakend. Maar op hoofdlijnen is de scheiding dat de contractbeheerder ervoor zorgt dat de essentiële contractdata in het systeem komt en zorgt voor de bewaking van bijvoorbeeld de looptijden. Een contractmanager is de directe contactpersoon voor de contractpartij en deze zal inhoudelijk nagaan of een contractpartij levert conform de afgesproken condities.

**Beantwoord op:** 12-05-2021

**Label:** Inhoud

**Ref.nr.**

9

**Onderwerp:**

Gebruikers

**Vraag:**

Vraag 3.6: Hoeveel leveranciers en hoeveel contracten zal dit betreffen ?

**Antwoord:**

Om hoeveel leveranciers en hoeveel contracten het gaat is niet aan te geven. Het aantal contracten en leveranciers is dagelijks groeiende. Op dit moment zijn er ca. 2300 contracten. Het is echter niet zo dat er bij elk contract sprake is van KPI's. Er mag geen beperking aan het aantal leveranciers of contracten waarop één of meerdere KPI's van toepassing zijn.

**Beantwoord op:** 12-05-2021

**Label:** Proces