



Marktconsultatie Blussystemen

Marktconsultatie blussystemen ten behoeve van de N.V. Nederlandse Gasunie

Contactpersoon: Arjan Kleine
Versie 1.0

N.V. Nederlandse Gasunie
Groningen, april 2020

© Gehele of gedeeltelijke overneming of reproductie van de inhoud van dit document, op welke wijze dan ook, zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van de auteursrechthebbende is verboden, behoudens de beperkingen bij de wet gesteld. Het verbod betreft ook gehele of gedeeltelijke bewerking.

1 Inleiding

De Nederlandse Gasunie N.V. (hierna: Gasunie) is een Europees gas-infrastructuurbedrijf. Het netwerk van Gasunie is één van de grootste gastransport hogedruknetten in Europa en bestaat uit meer dan 15.000 kilometer pijpleiding in Nederland en Noord-Duitsland, tientallen installaties en ongeveer 1.300 gasontvangstations.

Gasunie staat voor de opgave de overeenkomst voor het preventief en correctief onderhoud aan brandblussystemen aan te besteden. Ter voorbereiding hierop verricht Gasunie de onderhavige marktconsultatie om een beeld te krijgen van de wijze waarop de aanbesteding het beste kan worden gedaan. Leveranciers die deelnemen aan de marktconsultatie zullen worden geïnformeerd indien en zodra Gasunie overgaat tot aanbesteden.

In hoofdstuk 3 wordt een korte omschrijving van de huidige situatie gegeven en in hoofdstuk 4 zijn de marktconsultatievragen uiteengezet. In de bijlage treft u het overzicht aan van onze populatie blussystemen.

Gasunie wil graag die partij uitnodigen voor een presentatie die een aansprekende reactie geven. Deze presentatie is geen recht. Indien de reactie erg mager is of er te veel partijen reageren, zal Gasunie een selectie maken uit de inzendingen. Er bestaat dus geen recht op presenteren.

2 Planning

De planning van de marktconsultatie is als volgt:

Onderwerp	Datum	Actie door
Aankondiging marktconsultatie	Do 30 april 2020	Gasunie
Mogelijkheid tot het stellen van vragen per e-mail aan a.kleine@gasunie.nl	Di 12 mei 2020	Leverancier
Beantwoording vragen retour naar leveranciers	Vr 15 mei 2020	Gasunie
Inzenden reactie marktconsultatie per E-mail naar a.kleine@gasunie.nl	Wo 20 mei 2020	Leverancier

3 Huidige situatie en toekomstvisie

De overeenkomst met de huidige leverancier verloopt op korte termijn. In de nieuwe overeenkomst wil Gasunie voorbereid zijn op de huidige en nieuwe ontwikkelingen in de markt. Gezien de onzekerheden waarin Gasunie verkeert met de afbouw van gas, de opkomst van andere gassen/bronnen in het netwerk (groen gas, waterstof, CO₂) is flexibiliteit van belang.

Als scope heeft Gasunie het volgende in gedachten.

- het preventief en correctief onderhoud aan blussystemen.

Let wel: deelname aan de toekomstige Europese aanbesteding kan alleen via Ariba. Hier dient u een account voor aan te vragen. Zie voor meer informatie <https://www.gasunie.nl/leveranciers/ariba>.

4 Marktconsultatievragen

4.1 Algemeen

1. Onze organisatie is in staat om de in de bijlage omschreven populatie blussystemen te onderhouden
2. Onze organisatie heeft ervaring met het onderhoud, leveren en installeren van de in de bijlage omschreven populatie blussystemen.
3. Onze organisatie heeft ervaring met het onderhouden van de in de bijlage omschreven populatie brand- en blussysteem voor partijen die net als Gasunie een landelijke dekking vragen.

Daarnaast, om de aanbesteding goed aan te laten sluiten bij de markt, nemen we graag uw ervaring mee in onze uitvraag:

4. Wij hebben de scope van onze dienstverlening beschreven in deze email. Wat is uw visie op onze scopebeschrijving?
 - a) Welke onderdelen missen in de scope volgens u? En waarom?
 - b) Welke onderdelen zou u ons adviseren uit de scope te halen en waarom?
 - c) Welke referenties hebt u – zo mogelijk in de olie- en gasindustrie/petrochemie – voor deze scope?
5. Welke ontwikkelingen ziet u in onderhoud op brandpreventiesystemen die voor onze organisatie relevant kunnen zijn?
6. Wat zijn uw Unique Selling Points op de dienstverlening die we in de scope hebben beschreven?

4.2 Financiële aspecten

7. In welke categorieën adviseert u Gasunie zijn blussystemen het beste opdelen?
8. Welke mate van detail moeten we in het prijzenblad opgeven zodat een eerlijke prijsvergelijking mogelijk is?
9. Welke risico's ziet u voor manipulatie van de prijsopgave?