

Marktconsultatiedocument
ten behoeve van aanbesteding:
Strategische partner voor het ontwikkelen, standaardiseren en implementeren van
AIRBIM¹ oplossingen voor Rijkswaterstaat

Zaaknummer: 31165800



Testomgeving 3D-Dataroom A12-IJsselbruggen

Colofon

Uitgegeven door
Informatie

Rijkswaterstaat
inkoopcentrum-iv@rws.nl

Datum

2 december 2020

Status

Definitief

¹ Areaal Informatie Rijkswaterstaat, Bouw Informatie Management.

Inhoud

1. Inleiding 3

- 1.1 Aanleiding 3
- 1.2 Toelichting vraag 4
- 1.3 Doel van de Marktconsultatie 4
- 1.4 Doelgroep van de Marktconsultatie 4
- 1.5 Aanpak van de Marktconsultatie op hoofdlijnen 5
- 1.6 Over Rijkswaterstaat 5
- 1.7 Beleid 5
- 2.1. Inhoudelijke scope 8
- 2.2 Werkwijze AIRBIM programma 9
- 3. Verloop van de Marktconsultatie 10
- 3.1 Procedure 10
- 3.1.1 Planning 10
- 3.1.2 Vragen over het Marktconsultatiedocument 11
- 3.1.3 Informatiebijeenkomst 11
- 3.1.4 Indienen vragenlijst 11
- 3.1.5 Mondelinge toelichting op vragenlijst 11
- 3.1.6 Afronding Marktconsultatie en terugkoppeling resultaten 11
- 3.2 Vertrouwelijkheid 11
- 3.3 Overige bepalingen ten aanzien van de Marktconsultatie 12

4. Vragen 13

1. Inleiding

1.1 Aanleiding

Deze Marktconsultatie dient ter voorbereiding op de voorgenomen aanbesteding bij het programma AIRBIM. Rijkswaterstaat (hierna RWS) hecht grote waarde aan de mening van marktpartijen en wil hen vroegtijdig en actief betrekken voordat de voorgenomen aanbesteding van start gaat.

RWS werkt aan het inzichtelijker maken van de relatie tussen prestaties, kosten en risico's door het risico gestuurd assetmanagement verder vorm te geven. AIRBIM is één van de programma's die invulling geeft aan dit proces en de bijbehorende IV-ondersteuning.

RWS wil sturen en besluiten op basis van concrete gegevens die juist, volledig en betrouwbaar zijn, ofwel data gedreven uniform werken.

Doel:

Verbeteren actualiteit, betrouwbaarheid, compleetheid en vindbaarheid van de benodigde areaalgegevens voor assetmanagement².

AIRBIM focust op het inwinnen, controleren, opslaan, beheren en ter beschikking stellen van areaalinformatie voor Rijkswaterstaat en daarbuiten. AIRBIM richt zich op de Aanleg, Onderhoud en Vervanging en Renovatie projecten (VenR), en de toepassing in het Assetmanagementproces.

RWS is een deskundig opdrachtgever, een betrouwbaar partner en daarmee een professionele assetmanager. Om dit te kunnen invullen, heeft AIRBIM de volgende strategische doelen gesteld:

- **Buiten = Binnen:** bereiken dat er een continu proces ontstaat om de gegevens over de gehele levenscyclus van het areaal voldoende actueel, betrouwbaar en compleet te krijgen en te houden en dat de gegevens vindbaar zijn en blijven (centraal beschikbaar maken brongegevens).
- **Areaalgegevens beschikbaar als 'water uit de kraan':** zorgen dat de processen AM en A&O wat betreft areaalinformatie over de functionaliteit beschikken om te kunnen werken.
- **Informatie te delen met marktpartijen die de samenwerking stimuleert:** organiseren van data-uitwisseling met markt en partners op basis van 3D-modellen en (open) standaarden.

In de aanpak staat de gebruiker centraal. Om dit te bereiken, zal RWS haar assetinformatiemanagement verder moeten professionaliseren vanuit de gehele levenscyclus, inclusief de eisen vanuit aanleg, *maar* redenerend vanuit *beheer en onderhoud* (operationeel assetmanagement). Daarbij krijgen de mensen die werkzaam zijn in het primaire proces van Aanleg, Onderhoud en Assetmanagement (AOA) een belangrijke, zo niet dé belangrijkste stem.

In voorjaar 2019 heeft een koerswijziging van het programma plaatsgevonden. Daarbij is gekozen om een objectgerichte insteek toe te passen in plaats van de eerder gekozen systeemgerichte insteek. Op basis van de adviezen van het Bureau ICT-Toetsing (BIT) is de aanpak verder aangescherpt en staan de objecten en gebruikers (de projecten en de Regio's) nu meer centraal. In verband met de complexiteit van het project is daarnaast voor een gewijzigde aanpak gekozen: stapsgewijs innoveren, uniformeren en produceren, waarbij gewerkt wordt op basis van SAFE/Agile

. Hierbij ligt de nadruk op direct werkende oplossingen voor gebruikers binnen RWS die bijdragen aan het doel van AIRBIM en invulling geven aan de langetermijnvisie op het gebied van assetmanagement binnen RWS.

² In lijn met ISO55000

1.2 Toelichting vraag

Het programma AIRBIM is op zoek naar strategische partners (zowel in advisering als uitvoering) die een bijdrage leveren in de brede opgave om de areaaldata op orde te brengen en houden. De nieuwe partners zijn complementair aan de langdurige samenwerkingen die AIRBIM heeft lopen en waar AIRBIM gebruik van maakt. Dit gaat onder meer over de samenwerking met de huidige System Integrator.

RWS stelt daarom eisen aan ervaring in de Grond-, Weg- en Waterbouw (GWW) keten in de aanbesteding en dan met name kennis van assetmanagement en bouwinformatiemanagement. De benodigde competenties en ervaring van deze partner zijn gerelateerd aan de kenmerken van de fysieke assets die RWS beheert, en de kenmerken van de processen en systemen die RWS hanteert in de uitvoering. Het programma richt zich op de aanleg, onderhoud en VenR projecten en de verbinding met de interne werkprocessen en systemen. De in te kopen diensten zijn daarom mede afhankelijk van de behoefte vanuit de te ondersteunen projecten en de roadmap van ontwikkelingen binnen het programma. Daarom hecht RWS eraan dat strategische partners zich in haar dienstverlening flexibel kunnen opstellen. Het is van belang dat de partners kunnen werken volgens de Agile/Scrum werkwijze (SAFE-methodiek) waar het programmeamteam mee werkt.

RWS nodigt marktpartijen uit om mee deel te nemen aan deze Marktconsultatie.

1.3 Doel van de Marktconsultatie

RWS heeft dit Marktconsultatiedocument gepubliceerd op TenderNed met als doel zoveel mogelijk marktpartijen te bereiken, te interesseren en te stimuleren tot meedenken.

RWS beoogt met deze Marktconsultatie:

- a) inzicht verkrijgen wat voor de aanstaande aanbesteding de beste wijze is om de markt in te schakelen om de programmadoelen te bereiken.
- b) toetsen van de inkoopstrategie en aanpak op bijdrage aan de doelstellingen.
- c) de markt in een vroeg stadium te betrekken om de aanbestedingsstukken zo goed mogelijk te kunnen afstemmen op de marktsituatie.
- d) inzicht te verkrijgen in - of private partijen interesse en mogelijkheden hebben om de opdracht uit te voeren en in het bijzonder of de gevraagde flexibiliteit realiseerbaar is.
- e) inzicht te verkrijgen of er voldoende gekwalificeerde opdrachtnemers/leveranciers in de markt zijn om aan de vraag naar verschillende typen diensten te voldoen.

RWS benadrukt dat deze Marktconsultatie geen onderdeel uitmaakt van de aanbesteding en er geen rechten aan kunnen worden ontleend.

Verkregen inzichten uit de Marktconsultatie gebruikt RWS (waar relevant) in de voorbereiding van de aanbesteding en de aanbestedingsstukken. RWS behoudt zich het recht voor om deze inzichten niet of niet volledig te gebruiken.

1.4 Doelgroep van de Marktconsultatie

Elke partij die meent een bijdrage te kunnen leveren aan deze marktconsultatie mag reageren. Primair is de doelgroep van deze marktconsultatie die marktpartijen die ervaring hebben met of kennis hebben van:

- Fysieke assets en eigenschappen daarvan evenals de samenhang met de prestaties (water, vaarwegen en snelwegen/GWW-domein);
- Assetmanagementsystemen (zowel administratief als GIS/GEO) en areaalinformatiemanagement en 3D Bouwinformatiemanagement (BIM) (bij netwerkbedrijven),
- Informatie modelleren, datastructuren, datamodellen;
- Implementeren, procesbegeleiding en borgen van assetinformatieprocessen en bouwinformatieprocessen;
- SAFE methodiek (Agile/SCRUM).

1.5 Aanpak van de Marktconsultatie op hoofdlijnen

De marktconsultatie bestaat uit een aantal onderdelen. Er vindt een informatiebijeenkomst plaats waarin de inhoud van dit document nader wordt toegelicht. Iedere geïnteresseerde marktpartij die van mening is dat zij een bijdrage kan leveren aan de marktconsultatie wordt verzocht om de antwoorden op de vragen (zie hoofdstuk 4) uit deze marktconsultatie schriftelijk in te dienen. Naar aanleiding van de ingediende reacties houdt RWS de optie open om partijen uit te nodigen om één op één mondeling een aanvullende toelichting te geven op hun antwoorden. De marktconsultatie wordt afgerond met een rapportage.

Hoofdstuk 3 beschrijft de werkwijze en aanpak van de Marktconsultatie in detail.

1.6 Over Rijkswaterstaat

Rijkswaterstaat is de uitvoeringsorganisatie die in opdracht van de minister en staatssecretaris van Infrastructuur en Waterstaat (IenW) de nationale netwerken op duurzame wijze beheert en ontwikkelt.

Rijkswaterstaat werkt aan de vlotte en veilige doorstroming van het verkeer, aan een veilig, schoon en gebruikersgericht landelijk watersysteem en aan de bescherming van ons land tegen overstromingen. Daarvoor beheert Rijkswaterstaat het nationale rijkswegennetwerk (5.695 km), het Rijksvaarwegennetwerk (1.686 km kanalen, rivieren en 6.165 km vaarweg in open water) en het landelijke watersysteem (65.250 km²).

1.7 Beleid

Marktvisie

Sinds 2004 stond in het markt- en inkoopbeleid van RWS het adagium 'Markt, tenzij' en onderliggend integraal, functioneel centraal. 'Markt, tenzij' is destijds geïntroduceerd om de kracht en de kennis van de markt beter te benutten bij het realiseren van de maatschappelijke opgaven waar RWS voor staat.

In de huidige Marktvisie verschuift het accent naar 'Samen met de markt'. Dat wil niet zeggen dat RWS minder gaat uitbesteden aan de markt, maar wel dat er meer oog is voor het feit dat RWS, als opdrachtgever én zijn ketenpartners, samen aan de lat staan om onder meer de actualiteit, betrouwbaarheid, compleetheid en vindbaarheid van de areaalgegevens te verbeteren en op het vereiste niveau te brengen en houden.

Maatschappelijke opgave

De maatschappelijke opgave van RWS is uitdagend. Duurzaamheid en leefomgeving, nieuwe vormen van mobiliteit en snelle ontwikkelingen in informatietechnologie en datamanagement, veranderen de rol van RWS als netwerkbeheerder. Daarnaast maken deze ontwikkelingen de rol van RWS als publieke dienstverlener steeds belangrijker. Dat vraagt om de gebruikers van haar netwerken en de leefomgeving voorop te stellen. RWS zet komende jaren in op verbindende informatievoorziening en wil samenwerken met haar partners vanuit vakmanschap en vertrouwen.

RWS werkt aan het inzichtelijker maken van de relatie tussen prestaties, kosten en risico's door het risico gestuurd assetmanagement verder vorm te geven. RWS wil sturen en besluiten op basis van informatie die is opgebouwd uit concrete gegevens die juist, volledig, betrouwbaar en vindbaar zijn, ofwel data gedreven werken. Dit vereist dat eenieder met actuele en gecontroleerde data werkt. Beeld hierbij is dat de areaalgegevens beschikbaar zijn als 'water uit de kraan' en dat de situatie 'buiten = binnen' (data in de systemen) en de informatiedeling met marktpartijen de samenwerking stimuleert.

Samen met U

RWS wil graag samen met u als marktpartij én partner op zoek naar een verantwoorde en beheersbare roadmap. Een roadmap waarin wederzijdse ambities, maar ook haalbaarheid en realiseerbaarheid bij elkaar gebracht worden. Zodat onze areaalgegevens concreet, juist, volledig, betrouwbaar en vindbaar zijn. Nu en in de toekomst. RWS

streeft er naar de eenduidigheid in wat en hoe zij hierover met de markt communiceert nadrukkelijk centraal te willen coördineren en registreren.

Daartoe heeft RWS verschillende instrumenten ter beschikking zoals deze marktverkenning/-consultatie, maar ook de vele (projectgebonden) contactmomenten met individuele, groepen van marktpartijen, (branche)vertegenwoordigingen en andere platforms.

Alle spelers in de keten hebben invloed op het functioneren van de GWW-sector en nemen de verantwoordelijkheid die daarbij komt kijken. Hiervoor zitten we vroegtijdig en vaak met elkaar aan tafel. Vroegtijdige marktbenadering is één van de instrumenten om de kennis, kunde en creativiteit van de markt optimaal te benutten. Zo analyseren we samen de opgave waar RWS voor staat, zoeken we naar de beste oplossing en bepalen we welke vorm van aanbesteding en de uiteindelijk beoogde samenwerking het beste past.

Voor nadere informatie zie:

<https://www.marktvisie.nu/voorbeeld/rijkswaterstaat/>

i-Strategie

De i-Strategie beschrijft de koers voor de informatievoorziening binnen RWS. De doelstellingen uit de i-Strategie zijn een belangrijke overweging om de areaalgegevens op orde te brengen en te houden en te willen sturen en besluiten op basis van informatie die is opgebouwd uit concrete gegevens die juist, volledig, betrouwbaar en vindbaar zijn, ofwel data gedreven werken.

In het programmaplan AIRBIM 2020-2022 staat het volgende vermeld over de i-strategie in relatie tot het AIRBIM programma:

De i-Strategie zegt over het programma AIRBIM het volgende:

'Het programma AIRBIM ondersteunt ons bij het actueel, betrouwbaar en compleet beschikbaar krijgen van de data die nodig zijn voor de levenscyclus van het areaal. Zo kunnen we de gevraagde informatie in één keer goed leveren aan de verschillende klanten, zowel binnen als buiten RWS.'

'We gaan data anders organiseren. Geen verschillende, kleine en aparte datasets meer, maar één dataverzameling, waaruit we snel nieuwe vragen kunnen beantwoorden. Of waaruit we eventueel kortstondig nieuwe datasets kunnen creëren. Bij het actiepunt AIRBIM wordt al gewerkt aan het bijeenbrengen van data uit verschillende bestanden in één bestand op basis van eenduidige, vastgestelde datadefinities.'

De i-Strategie 2.0 beschrijft een aantal eisen waar het programma AIRBIM aan moet voldoen:

- *Standaardisatie van RWS-processen en van data en IV:* we werken met (internationale) afspraken over dataconventies voor assetmanagement (AIRBIM).
- *Veilig en betrouwbaar IV-netwerk als basis:* bij ontwikkelingen en aansluitingen op het IV-netwerk passen we de Rijkswaterstaat Informatievoorziening Aansluitvoorwaarden (RIVA) toe.
- *Digitale platformen worden de basis voor samenwerking:* de informatievoorziening voor deze processen dient daarbij over organisatiegrenzen heen te kunnen functioneren.
- *Eigenaarschap dient altijd helder zijn:* scherp moet zijn wie over applicaties en data sets beslist en wie ervoor betaalt.
- *Security en Privacy by Design is een eis aan elk project:* cybersecurity en privacy worden volgens een vast kader of protocol meegenomen in al onze projecten. De CIO heeft hierin een toetsende rol.
- *Veiligheid door monitoring:* objecten worden aangesloten op SOC en MKO, niet van toepassing nu voor het programma AIRBIM.
- *Integratie van IV door verdere kennisborging (grotere wendbaarheid):* inrichting en borging van de IV-kennis binnen RWS. De CIO heeft daar een kader stellende rol in en stelt de benodigde eisen, toetsingscriteria en inrichtingsprincipes voorop.

Voor meer informatie over de i-Strategie zie:

<https://www.rijkswaterstaat.nl/zakelijk/zakendoen-met-rijkswaterstaat/werkwijzen/werkwijze-in-iv/index.aspx#89008>

2. Scope

2.1. Inhoudelijke scope

De primaire scope, afgeleid aan de bovenstaand doel, welke wordt uitgevraagd aan strategische partners, betreft drie soorten dienstverlening:

1. Structurele ondersteuning bij het ontwikkelen, standaardiseren en implementeren AIRBIM oplossingen. Dit betreft dienstverlening gedurende de volledige looptijd van het contract.
2. Gedefinieerde werkpakketten
Dit betreffen activiteiten waarvan de inhoud en invulling vooraf is bepaald en die een gedeelte van de looptijd van het contract worden uitgevoerd.
3. (Advies)opdrachten, waarvan de inhoud en invulling nader wordt bepaald.
Dit betreffen opdrachten met een korte looptijd (1-3 maanden), waarvan de inhoud en de invulling op een later moment wordt bepaald.

De diensten worden uitgevoerd binnen het programma AIRBIM. Met de voorgenomen aanbesteding heeft RWS tot doel om strategische partners te selecteren en te contracteren die in staat zijn om ondersteuning te bieden bij o.a.:

- **Implementatie van AIRBIM-oplossingen:** o.a. het begeleiden en ondersteunen van projecten bij de ontwikkeling en implementatie van werkprocessen rondom Areaalinformatie, het leveren van een AIRBIM-helpdesk;
- **Realiseren van een informatiestandaard:** eenduidige communicatie- en uitwisseling faciliteren tussen mensen en applicaties vanuit verschillende perspectieven over hetzelfde object bijv. het door ontwikkelen en beheren van een OTL;
- **Ontwikkelen, uniformeren en standaardiseren:** o.a. onderdelen van bij RWS in gebruik zijnde (GWW) overeenkomsten (o.a. in de VSP, VSE, ILS en of bijlagen) waarin de eisen aan de areaal gebonden data-uitwisseling (vorm en proces) en data-inhoud(informatiebehoefte);
- **Kaders rondom areaalgegevens:** o.a. het organiseren van overleggen, verslaglegging, het uitvoeren van inventarisaties en uitwerken van kaders, het beoordelen van de kaders en adviseren over doorontwikkeling van kaders, en geven van voorstel welke kaders ontbreken in het assetmanagement proces/domein;
- **Requirements:** o.a. informatiebehoefte van projecten en assetmanagement inzichtelijk maken en bijv. ondersteuning voor het inzichtelijk krijgen van de datamodellen van verschillende Bron systemen binnen RWS;
- **Implementatie van Datagovernance Assetmanagement** en de monitoring hiervan;
- **Implementeren van werkprocessen** om areaaldata binnen Rijkswaterstaat op orde te brengen en te houden;
- **Actueel houden en functioneel uitbreiden van een Areaaldash-board;**
- **Verandermanagement:** realiseren dat de implementatie van ontwikkelde producten en diensten zodanig in de bestaande processen worden ingevoegd dat de samenhang in aanpak geborgd blijft en de RWS organisatie meegroeit met de businesstransformatie en de terugveerkracht wordt gereduceerd. Bijv. een opleidingspakket te realiseren voor gebruikers en beheerder van AIRBIM-oplossingen. en beheren waarmee gebruikers en beheerders van een 3D-dataroom hun werkzaamheden kunnen verrichten en de functionaliteit optimaal wordt benut;
- **Inhoudelijke ondersteuning** bij de ontwikkeling, standaardisatie en implementatie van 3D-Dataroom's.

2.2 Werkwijze AIRBIM programma

Bij het beantwoorden van de vragen uit deze Marktconsultatie dienen Marktpartijen zich te baseren op de volgende context:

Het programmateam AIRBIM werkt conform Agile/Scrum (SAFE-methodiek). Het programma werkt in sprints van drie maanden, waar bij de start van elke sprint de werkzaamheden voor die periode worden bepaald. AIRBIM verwacht dat een strategische partner aansluit op deze werkwijze.

Binnen het programma AIRBIM zijn verschillende teams (bestaande uit RWS-medewerkers en externen) die aan activiteiten werken. Een deel van de activiteiten die aan de strategische partner worden uitgevraagd, worden in deze teams uitgevoerd. Medewerkers van de strategische partner gaan daarmee deel uitmaken van de bestaande teams.

3. Verloop van de Marktconsultatie

3.1 Procedure

Deze marktconsultatie zal worden vormgegeven zoals hieronder beschreven.

- 1) De marktconsultatie start door het publiceren van dit document met daarin de vragen van RWS op TenderNed. De vragenlijst is bedoeld om RWS een overzicht te geven van relevante beschikbare mogelijkheden op de markt.
- 2) RWS organiseert een (digitale) informatiebijeenkomst om eventuele onduidelijkheden ten aanzien van dit document en de daarbij behorende vragenlijst te kunnen wegnemen en een nadere toelichting te geven over het "hoe en waarom" van deze marktconsultatie. Onderdeel van de informatiebijeenkomst is een presentatie waarin nadere toelichting wordt gegeven op dit document. U kunt reeds voor deze bijeenkomst vragen indienen die RWS eventueel al tijdens de bijeenkomst beantwoordt.
- 3) Iedere geïnteresseerde marktpartij die van mening is dat zij een bijdrage kan leveren aan de marktconsultatie wordt verzocht om de antwoorden op de vragen uit deze marktconsultatie in te dienen via de berichtenbox van TenderNed vóór de in paragraaf 3.1.1 genoemde uiterste datum en tijdstip.
- 4) RWS houdt de optie open om naar aanleiding van de ingediende reacties partijen uit te nodigen om een-op-een mondeling een aanvullende toelichting te geven op hun antwoorden. RWS neemt contact op met deze partijen en maakt in overleg een afspraak.
- 5) RWS maakt een analyse van de antwoorden en de gesprekken en maakt een eindverslag van deze analyse, waarin RWS duidelijk maakt hoe de oorspronkelijke ideeën en/of uitgangspunten naar aanleiding van de marktconsultatie zijn bijgesteld. RWS maakt het eindverslag openbaar op TenderNed.

De marktconsultatie zal worden afgerond medio februari 2021.

3.1.1 Planning

RWS hanteert de volgende planning:

Activiteit	Datum en tijdstip
Publiceren Marktconsultatiedocument	2 december 2020
Uiterste datum aanmelden en indienen vragen voor de informatiebijeenkomst	14 december 2020
Informatiebijeenkomst voor Marktpartijen, via Microsoft Teams	16 december 2020, 10.30 uur
Uiterste datum tot het stellen van vragen over dit Marktverkenningdocument	4 januari 2021, 16.00 uur
Publiceren Nota van Inlichtingen	8 januari 2021
Uiterste datum voor indienen ingevulde vragenlijst	18 januari 2021, 14.00 uur
Data voor eventueel individuele toelichtende gesprekken	20 – 21 januari 2021
Afronding en publicatie eindverslag	Medio februari 2021

Belangstellenden kunnen aan bovenstaande planning geen rechten ontleen. RWS behoudt zich het recht voor de planning te wijzigen. Bovenstaande planning is derhalve indicatief, waarbij de grootst mogelijke zorg in acht wordt genomen om de planning aan te houden.

3.1.2 Vragen over het Marktconsultatiedocument

Marktpartijen hebben de gelegenheid vragen te stellen over onduidelijke formuleringen in het Marktconsultatiedocument met als doel transparante en eenduidige communicatie. Als partijen vragen hebben over het Marktconsultatiedocument, kunnen deze via de berichtenbox van TenderNed worden gesteld vóór de in paragraaf 3.1.1 genoemde "Uiterste datum tot het stellen van vragen over het Marktverkenning/consultatiedocument". De (geanonimiseerde) vragen van marktpartijen beantwoordt RWS in een Nota van Inlichtingen die op TenderNed wordt gepubliceerd.

3.1.3 Informatiebijeenkomst

RWS organiseert een (digitale) informatiebijeenkomst om onduidelijkheden ten aanzien van de vragenlijst te kunnen wegnemen en een nadere toelichting te geven over het "hoe en waarom" van deze Marktconsultatie. RWS organiseert een informatiebijeenkomst op **16 december 2020, 10.30 uur** via Microsoft Teams. Aanmelden en indienen vragen voor de informatiebijeenkomst is mogelijk **tot 14 december 2020** via de berichtenbox van TenderNed. Er kunnen zich **maximaal 3** personen per onderneming aanmelden. Vermeld hierbij de bedrijfsnaam en de namen van de personen die naar de informatiebijeenkomst komen.

3.1.4 Indienen vragenlijst

Iedere geïnteresseerde marktpartij die van mening is dat zij een bijdrage kan leveren aan de Marktverkenning/consultatie wordt verzocht om de antwoorden op de vragenlijst uit hoofdstuk 4 (zie Word bijlage) van dit Marktverkenning/consultatiedocument in te dienen via de berichtenbox van TenderNed vóór de in paragraaf 3.1.1 genoemde "Uiterste datum voor indienen ingevulde vragenlijst".

3.1.5 Mondelinge toelichting op vragenlijst

RWS houdt de optie open om naar aanleiding van de ingediende reacties partijen uit te nodigen om mondeling een aanvullende toelichting te geven op hun antwoorden. RWS zal contact opnemen met deze partijen en in overleg een dagdeel plannen in de periode zoals genoemd in paragraaf 3.1.1 "Data voor eventueel aanvullend gesprek".

3.1.6 Afronding Marktconsultatie en terugkoppeling resultaten

Afronding van de Marktconsultatie vindt plaats op de in paragraaf 3.1.1 genoemd tijdvak. RWS zal de Marktconsultatie afronden door een verslag van de Marktconsultatie openbaar te publiceren op TenderNed. In het verslag zullen de, naar het oordeel van het projectteam, belangrijkste conclusies van de Marktconsultatie opgenomen worden. In verband met dit verslag wijst RWS marktpartijen uitdrukkelijk op het volgende:

1. Het verslag wordt openbaar gepubliceerd. Marktpartijen verlenen toestemming aan RWS om hun beantwoording en andere door hen verstrekte informatie en/of gegevens te gebruiken als input voor dit verslag.
2. De informatie zal geanonimiseerd in het verslag worden opgenomen. Het verslag zal wel melding maken van de deelnemende marktpartijen.
3. Het verslag bevat de conclusies zoals deze door RWS zijn verwoord. (De inhoud van) het verslag zal niet in concept worden afgestemd met deelnemende marktpartijen. In het verslag zal wel gemeld worden dat het verslag de weergave van het projectteam behelst en dat dit niet noodzakelijkerwijs onderschreven wordt door de deelnemende marktpartijen.

RWS zal in de aanbestedingsstukken duidelijk maken hoe de oorspronkelijke ideeën en/of vragen naar aanleiding van de Marktverkenning/consultatie zijn bijgesteld of ingevuld en zal hierin de conclusies op hoofdlijnen opnemen.

3.2 Vertrouwelijkheid

RWS zal de ingeleverde antwoorden en de gespreksverslagen niet integraal openbaar maken. RWS toont deze informatie uitsluitend aan medewerkers en adviseurs die direct bij de Marktconsultatie en/of bij de aanbesteding zijn betrokken, tenzij RWS op grond van wettelijke voorschriften gehouden is tot verdergaande bekendmaking. RWS

is wel gerechtigd de verstrekte informatie te gebruiken ten behoeve van het opstellen van de aanbestedingsdocumenten.

RWS neemt geen specifieke verwijzingen naar deelnemers of commercieel gevoelige informatie op in de aanbestedingsstukken.

3.3 Overige bepalingen ten aanzien van de Marktconsultatie

De Marktconsultatie maakt geen onderdeel uit van de aanbesteding. Om deelnemers aan de Marktconsultatie niet in een bevoordeelde positie te brengen maakt RWS de uitkomsten van de Marktconsultatie openbaar in de aanbestedingsstukken. Daarnaast zal alle informatie die RWS tijdens de Marktconsultatie deelt, onderdeel uitmaken van de aanbestedingsstukken.

Bij de aanbesteding bestaat er geen onderscheid tussen partijen die al dan niet hebben deelgenomen aan de Marktconsultatie.

Informatie in deze Marktconsultatie kan afwijken van informatie, die later (in het kader van een aanbesteding of ander verwervingstraject) wordt verstrekt. Aan de informatie die in het kader van de Marktconsultatie wordt verstrekt kunnen geen rechten worden ontleend. De informatie is indicatief en louter bedoeld om de kwaliteit van de Marktconsultatie te verhogen. Indien deze informatie strijdig is met de informatie, die later (in het kader van een aanbesteding of ander verwervingstraject) wordt verstrekt, is de laatstgenoemde leidend.

RWS kent geen vergoeding toe aan deelnemers van de Marktconsultatie.

4. Vragen

Aan iedere geïnteresseerde marktpartij die van mening is dat zij een bijdrage kan leveren aan deze marktconsultatie wordt verzocht om schriftelijk antwoord te geven op de vragen zoals vermeld in onderstaande vragenlijst (zie Word bijlage). Voor de beschrijving van de voorgenomen opdracht en de benodigde informatie voor de beantwoording van de vragen wordt verwezen naar Hoofdstuk 2.

Vragen over de markt en interesse in de opdracht	
A1	Wat zouden voor u redenen kunnen zijn om wel of niet deel te nemen aan een aanbesteding?
A2	Heeft u ervaring opgedaan met ontwikkelen, standaardiseren en implementeren van AIRBIM oplossingen zoals weergegeven in de Scope. • Zo ja, bij welke projecten was dat? • Wat waren de taken/verantwoordelijkheden van u en van uw partners? • Wilt u aangeven wat belangrijke succesfactoren waren? • Wilt u aangeven wat belangrijke knelpunten/risico's waren?
A3	Heeft u kennis van de onderstaande werkvelden in relatie tot de scope. • Fysieke assets • Assetmanagementsystemen en areaalinformatiemanagement; • Datastructuren, datamodellen, dataopslag; • 3D Bouwinformatiemanagement (BIM) + informatie modelleren; • Implementeren, procesbegeleiding, borgen van assetinformatieprocessen en bouwinformatieprocessen; • GIS/GEO • Agile/SCRUM? Zo ja, bij welke projecten was dat? • Wat waren de taken/verantwoordelijkheden van u en van uw partners? • Wilt u aangeven wat belangrijke succesfactoren waren? • Wilt u aangeven wat belangrijke knelpunten/risico's waren?
A4	Welke kansen en bedreigingen ziet u in dit programma? Welke mogelijke innovaties ziet u in dit programma? Welke knelpunten/risico's ziet u in dit programma?
A5	Kunt u aangegeven waaruit uw mogelijke oplossing bestaat en op welke wijze invulling kan worden gegeven aan het beoogde doel van de opdracht?

Vragen over dienstverlening en toekomstige ontwikkelingen	
B1	Op welke wijze is een organisatie van een strategische partner volgens u ingericht zodat deze een bijdrage leveren aan de opgave van het AIRBIM-programma, de integraliteit van de oplossingen en de onderlinge samenwerking?
B2	Welke mogelijkheden ziet u in de samenwerking met een system integrator binnen het AIRBIM-programma om optimaal bij te dragen aan de programma doelstellingen?

Tot slot	
C1	Heeft u nog andere suggesties, of opmerkingen en ziet u nog risico's of kansen voor RWS met betrekking tot de voorgenomen aanbesteding?