

15-dec-20

Ref. nr	Fase	Onderwerp	Vraag	Antwoord
19	Inschrijffase	Nvl - vraag 2	Wij verzoeken u te heroverwegen om het aantal pagina's voor kwaliteitsvraag 1 en 2 te verhogen naar 3 A4. De redenen hiervoor zijn: - Het stelt bij beide vragen 5 subvragen. Om de antwoorden op 5 subvragen prettig leesbaar op te schrijven is 2 A4 beperkt. - Beide vragen tellen mee voor 25 punten en bepalen voor 50% de gunning. Inschrijver ziet zich met 2 A4 per vraag genoodzaakt om (zeer) beknopt te antwoorden. O.i. doet dat geen recht aan de omvang en daarmee het belang van de aanbesteding.	Voor elk van de vragen is 3 pagina's A4 toegestaan.
20	Inschrijffase	Nvl - vraag 4	Begrijpt inschrijver goed dat zowel de inlog voor de webshop als het statisch prijsoverzicht niet bij de inschrijving aangeleverd hoeven te worden, maar na gunning? Kunt u dat bevestigen?	Beide dienen bij inschrijving te worden aangeleverd om de prijzen te kunnen verifiëren.
21	Inschrijffase	Vraag 2 Nvl	Aanbestedende dienst geeft aan dat voor elk voor de vragen 2 pagina's A4 is toegestaan. Geïnteresseerde benadrukt nogmaals dat 2 A4 te weinig is om een volledig en leesbaar antwoord te geven op de kwaliteitsvragen en verzoekt Aanbestedende dienst om in ieder geval voor vraag 1 en 2 het aantal A4 te verhogen naar 4 A4. Dit in verband met de weging van de vragen, het aantal deelvragen van Aanbestedende dienst en de leesbaarheid van de antwoorden. Gaat Aanbestedende dienst akkoord?	Voor elk van de vragen is 3 pagina's A4 toegestaan.
22	Inschrijffase	Vraag 18 Nvl	Kan Aanbestedende dienst nader toelichten wat zij bedoelt met "naar oordeel van Aanbestedende dienst vergelijkbaar"?	Een aangeboden artikel dient, voor zover de aanbestedende dienst dat zelf kan beoordelen, dezelfde kwaliteit te hebben als het artikel in de top100. Het gaat dan om uitstraling, degelijkheid en gevoel.
23	Inschrijffase	Vraag 17 Nvl	Aanbestedende dienst geeft een aantal argumenten waarom zij haar aanbesteding niet opdeelt in percelen. Geïnteresseerde merkt op dat de argumenten die Aanbestedende dienst geeft, met name ingaan op de samenhang van de samengevoegde opdrachten. Aanbestedende dienst gaat niet in op de organisatorische gevolgen en risico's van de samenvoeging van de opdrachten voor de ondernemers. Geïnteresseerde verzoekt Aanbestedende dienst met klem om dit mee te nemen in haar motivatie. Indien dit niet mogelijk blijkt, verzoekt Geïnteresseerde Aanbestedende dienst om haar aanbesteding op te delen in percelen. Is Aanbestedende dienst bereid om aan de verzoeken van Geïnteresseerde te voldoen?	Een organisatorisch gevolg van de samenvoeging voor ondernemers is dat zij maar 1 inschrijving hoeven te doen in plaats van 4. Een risico voor ondernemers is dat een wat grotere opdracht in 1 keer uit de markt is voor 4 jaar. De mogelijkheid voor ondernemers die actief zijn als totaalleverancier van scholen in het PO om in te schrijven wordt niet beperkt. De rest is ondernemersrisico. Een verdeling in percelen, zoals methodes in het ene perceel en verbruiksartikelen in het andere perceel zou ertoe leiden dat meer ondernemers kunnen medingen naar een deel van de opdracht. Gezien de beperkte omvang van het aandeel verbruiksartikelen in de opdracht en de behoefte van directeuren om simpel en snel te kunnen bestellen hebben we besloten niet op die manier in percelen te verdelen.
24	Inschrijffase	Vraag 10 Nvl	Aanbestedende dienst geeft aan de prijzen voor methodes enigszins te willen sturen. Geïnteresseerde kan zich voorstellen dat Aanbestedende dienst de prijzen wil sturen, maar door de prijzen hoog mee te laten wegen in de beoordeling stuurt de Aanbestedende dienst de prijzen al voldoende. Door ook nog minimale en maximale kortingspercentages te eisen, gaat Aanbestedende dienst op de stoel van de Inschrijvers zitten. We verzoeken Aanbestedende dienst met klem om de minimale en maximale kortingspercentages los te laten, zodat Geïnteresseerde mee kan doen met deze aanbesteding. Gaat Aanbestedende dienst akkoord?	De ervaring leert dat met de opgegeven kortingspercentages wordt ingeschreven. Om te borgen dat er geen (veel) lagere kortingen worden aangeboden worden de drempels en de plafonds gehandhaafd.