

1^e Nota van Inlichtingen aanbesteding Lesmethoden en kantoorartikelen LiemersNovum - 2020/1106RN

Begin Nota van Inlichtingen:

Nr.	Pag.	§	Vraag:	Antwoord:
Bestek				
1.	8	3.2	Aanbestedende dienst heeft voor één perceel gekozen. Momenteel zijn er 3 leveranciers die de gevraagde artikelen leveren. Helaas missen wij een afdoende argumentatie, toelichting, motivatie waarom gekozen is voor één perceel, terwijl er wel sprake is van meerdere productgroepen. Daarbij wordt door u een duidelijk onderscheid weergegeven. •De partijen in de markt voor Lesmethoden zijn in staat om Kantoorartikelen en Ontwikkelingsmateriaal te leveren. De partijen in de markt voor Lesmethoden worden niet benadeeld door deze aanbesteding niet op te delen in twee percelen. Leveranciers van Kantoorartikelen en Ontwikkelingsmateriaal worden benadeeld wanneer er geen verdeling is in percelen. Daarbij is het aantal aanbieders van Kantoorartikelen groter dan die van Lesmethoden, waardoor er voor de scholen een concurrerender voorstel kan worden gedaan. •De Aanbestedingswet schrijft hierover in Artikel 1.5 1. Een aanbestedende dienst of speciale-sectorbedrijf voegt opdrachten niet onnodig samen. Alvorens samenvoeging plaatsvindt, wordt in ieder geval acht geslagen op: a. de samenstelling van de relevante markt en de invloed van de samenvoeging op de toegang tot de opdracht voor voldoende bedrijven uit het midden- en kleinbedrijf; b. de organisatorische gevolgen en risico's van de samenvoeging van de opdrachten voor de aanbestedende dienst, het speciale-sectorbedrijf en de ondernemer; c. de mate van samenhang van de opdrachten. 2. Indien samenvoeging van opdrachten plaatsvindt, wordt dit door de aanbestedende dienst of het speciale-sectorbedrijf gemotiveerd in de aanbestedingsstukken. 3. Een aanbestedende dienst of een speciale-sectorbedrijf deelt een opdracht op in meerdere percelen, tenzij hij dit niet passend acht, in welk geval de aanbestedende dienst of het speciale-sectorbedrijf dit motiveert in de aanbestedingsstukken.	Niet akkoord. Het is zeer gebruikelijk in de markt om de uitgevraagde onderwerpen als één perceel in de markt te zetten. Het door inschrijver vermeende voordeel (concurrerender voorstel) van het opdelen in percelen wegen voor Opdrachtgever niet op tegen de nadelen van het splitsen in percelen. Het heeft voor de scholen van opdrachtgever grote voordelen om de uitgevraagde onderdelen als één opdracht in de markt te zetten. De scholen kunnen op deze manier alle bestellingen bij één leverancier plaatsen en hoeven hun bestellingen maar op één webshop te plaatsen. Ze hoeven daarbij niet na te denken en uit te zoeken of iets onder het ene of het andere perceel valt. Daarnaast biedt het ook duurzaamheidsvoordelen omdat er minder verschillende bestellingen geplaatst hoeven te worden en er dus minder transportbewegingen nodig zijn om de gewenste producten te leveren.

Nr.	Pag.	§	Vraag:	Antwoord:
1.	8	3.2	• Passages uit de Gids Proportionaliteit Het risico van disproportionaliteit schuilt met name in het op de markt zetten van een zeer omvangrijke opdracht die hetzij niet opgedeeld is in percelen, dan wel in zéér grote percelen, waardoor een belangrijk deel van de markt wordt uitgesloten. Dit is noch in het belang van het bedrijfsleven, noch in het belang van de aanbestedende dienst (marktinperking). Er dient sprake te zijn van een goed evenwicht. Het opdelen in percelen verhoogt de marktwerking nu meer ondernemingen gelegenheid tot deelname krijgen. De aanbestedende dienst beperkt nog steeds zijn transactiekosten (in de voorbereiding) omdat sprake is van één aanbesteding, maar kan door betere marktwerking tegen concurrerende prijzen inkopen. Daarbij worden de mogelijkheden voor het MKB vergroot. Op grond van de wet is onnodig samenvoegen (clusteren) van opdrachten niet toegestaan. Als er samenvoeging plaatsvindt dan dient dit te worden toegelicht in de aanbestedingsstukken. Clusteren van opdrachten kan een middel zijn om gestelde doelen te bereiken. De samenvoeging van opdrachten moet dan wel gerechtvaardigd zijn en gemotiveerd worden met het oog op de in wet genoemde criteria. Elke vorm van clusteren heeft voor- en nadelen. Deze zijn afhankelijk van de specifieke omstandigheden van de opdracht en moeten inzichtelijk gemaakt worden. Wanneer gemotiveerd met correcte afweging van de diverse belangen voor clusteren van opdrachten in één aanbesteding wordt gekozen, geldt op basis van de wet als uitgangspunt dat de opdracht in meer percelen wordt onderverdeeld. De aanbestedende dienst de noodzaak tot clusteren deugdelijk kan motiveren. Gaat u ermee akkoord om op basis van bovenstaande uit de Aanbestedingswet en diverse passages uit de Gids Proportionaliteit de aanbesteding in 2 percelen op te delen	

Nr.	Pag.	§	Vraag:	Antwoord:
2.	14	6.3	Aanbestedende dienst geeft aan dat Inschrijvers een terbeschikkingstellingsverklaring moeten toevoegen aan de inschrijving "indien Inschrijver zich beroept op de bekwaamheden en/of middelen ("draagkracht") van (een) derde(n) - oftewel andere natuurlijke personen of rechtspersonen, ongeacht de juridische aard van de banden met die natuurlijke personen of rechtspersonen - om te voldoen aan een van de gestelde Geschiktheidseisen, dient Inschrijver aan te tonen dat hij daadwerkelijk kan beschikken over de voor de uitvoering van de Opdracht noodzakelijke bekwaamheden en/of middelen." Door het invullen en ondertekenen van de UEA door de derde waar Inschrijver een beroep op doet bevestigt de derde ook dat zij daadwerkelijk beschikt over de voor de uitvoering van de opdracht noodzakelijke bekwaamheden en/of middelen. De terbeschikkingstellingsverklaring is daarmee dubbelop. Gaat Aanbestedende dienst akkoord met het laten vallen van de terbeschikkingstellingsverklaring-eis?	Akkoord.
3.	20	7.5	Bij vraag 2 ICT wilt u weten welke ondersteuning inschrijver op het gebied van ICT kan bieden. U benoemt daarbij o.a. ICT-oplossingen. Onder ICT-oplossingen verstaan wij oplossingen die gericht zijn op (een probleem met) uw infrastructuur. Wij zijn van mening dat dit niet bij een partner op het gebied van leermiddelen thuishoort, temeer omdat u daarvoor vorig jaar en eerder dit jaar aparte aanbestedingen in de markt (ICT-Beheer en ICT-Hardware) heeft gezet. Graag zien wij bevestigd dat uw vraagstelling over ondersteuning op het gebied van ICT uitsluitend betrekking heeft op de transitie van folio naar digitaal en op ICT-vaardigheden (digitale geletterdheid) voor de gebruikers.	Bij ICT-oplossingen gaat het niet om ICT-Beheer of ICT-Hardware. Het gaat om eventuele oplossingen in het kader van deze opdracht en meer specifiek op het gebied van methode gerelateerde licenties.
4.	20	7.5	In open vraag 2 noemt Aanbestedende dienst 'ICT-oplossingen'. Wat bedoelt zij hiermee en kan zij hier voorbeelden van geven?	Zie antwoord op vraag 3.
5.	21	7.5	Om zo duidelijk en volledig mogelijk antwoord te kunnen geven op de 4 hoofdvragen (en 16 subvragen) verzoeken wij u vriendelijk het aantal A4 te verhogen van 6 naar 10. Graag uw akkoord.	Niet akkoord. Het aantal pagina's wordt verhoogd naar maximaal 8 pagina's.
6.	21	7.5	Aanbestedende dienst geeft aan dat het totaal aantal pagina's voor de vier open vragen samen maximaal zes A4 mag bedragen. Ervaring leert dat het grote aantal (deel)vragen die Aanbestedende dienst uitvraagt niet volledig en uitgebreid beantwoord kan worden op 6 A4. Geïnteresseerde verzoekt het aantal A4 te verhogen naar 12. Gaat Aanbestedende dienst akkoord?	Niet akkoord.
Bijlage 1. Programma van Eisen				
7.	1+3	Eis 3+10	In eis 3 en eis 10 in het Programma van Eisen staat het volgende: "Indien de aangepaste leverdatum voor Opdrachtgever te lang duurt, dan heeft Opdrachtgever de mogelijkheid om de bestelling schriftelijk kosteloos te annuleren en bij een derde te plaatsen." Gaat Aanbestedende dienst akkoord met het toevoegen van de volgende zinsnede aan beide eisen: ""Indien de aangepaste leverdatum voor Opdrachtgever te lang duurt, dan heeft Opdrachtgever de mogelijkheid om de bestelling na een redelijke termijn schriftelijk kosteloos te annuleren en bij een derde te plaatsen."?	Niet akkoord. Dat maakt de eis erg vaag.

Nr.	Pag.	§	Vraag:	Antwoord:
Bijlage 3a. Overeenkomst				
8.	4	4.2	Mogen de prijzen jaarlijks geïndexeerd worden? De producten die Aanbestedende dienst uitvraagt zijn onderhevig aan inflatie. Kan Aanbestedende dienst gezien de looptijd van de overeenkomst (4 jaar) bevestigen dat Geïnteresseerde éénmaal per jaar mogen indexeren volgens de CBS CPI-index?	De geoffreerde percentages staan vast voor de volledige duur van de overeenkomst. Prijzen voor de leermiddelen en de licenties worden vastgesteld door de uitgevers. De prijzen voor de kantoorartikelen en het ontwikkelingsmateriaal mogen jaarlijks geïndexeerd worden.
9.	4	5.4	In artikel 5.4 van de overeenkomst staat het volgende: "Het eigendom van het geleverde gaat over op Opdrachtgever na betaling." Kan Aanbestedende dienst bevestigen dat de eigendom niet overgaat op Opdrachtgever na betaling, maar na levering?	Dat zou niet logisch zijn, maar wat Opdrachtgever betreft prima.
10.	6	10.1	In artikel 10.1 van de overeenkomst staat het volgende: "In het geval Opdrachtnemer toerekenbaar tekortschiet in de nakoming van zijn verplichtingen uit de Overeenkomst, dan zal Opdrachtgever hem deswege schriftelijk in gebreke stellen waarbij Opdrachtnemer in de gelegenheid wordt gesteld om <u>binnen vijf (5) werkdagen</u> alsnog zijn verplichtingen naar behoren na te komen,(..)" Geïnteresseerde is van mening dat vijf (5) werkdagen niet in alle gevallen een redelijke termijn is. Stel, één pen wordt te laat geleverd en door omstandigheden lukt nalevering niet binnen vijf (5) werkdagen, dan is vijf (5) werkdagen geen redelijke termijn. Geïnteresseerde is van mening dat ontbinding de overeenkomst in verhouding moet staan tot de schade die opdrachtgever leidt door het niet nakomen van de verplichtingen. Gaat Aanbestedende dienst akkoord met het aanpassen van vijf (5) werkdagen naar 'redelijke termijn'?	Akkoord met een redelijke termijn die door Opdrachtgever wordt bepaald.

Einde Nota van Inlichtingen