



## Nota van Inlichtingen SBIR Duurzame isolatiejassen

Versie 2.0 4 december 2020

Deze nota bevat de vragen die tijdens de informatiebijeenkomst zijn gesteld en via e-mail zijn binnengekomen met de antwoorden die daarop zijn gegeven of naderhand geformuleerd zijn.

### SBIR Duurzame isolatiejassen vragen

	Vraag	Antwoord
1.	Is er een voorkeur voor een bepaalde methodiek om de duurzaamheid te berekenen?	Er is geen voorkeur qua methodiek om de duurzaamheid te berekenen. Wel geven we in de oproep aan minimaal op de volgende punten in te gaan: <ul style="list-style-type: none"><li>•gebruikte materialen;</li><li>•productieproces;</li><li>•reinigings-/sterilisatieproces;</li><li>•afvoeren van afval;</li><li>•Levensduur van het product;</li><li>•End-of-life cyclus (circulariteit).</li></ul>
2.	Als extra criterium bij technologische haalbaarheid staat dat er een verklaring nodig is van een notified body? Hoe hard is deze eis?	De eis voor een verklaring is hard en noodzakelijk om een inschatting te kunnen maken van de verwachte kansrijkheid en snelheid van certificering.
3.	Op dit moment zijn er al reusable isolatiejassen op de markt die volledig voldoen aan de norm EN 13795? Hoe hard is de eis dat het product niet op de markt aanwezig mag zijn?	Deze eis is hard, jassen die al als zodanig in de markt aanwezig zijn behoeven geen onderzoek naar haalbaarheid of R&D. Voorstellen waarbij aanpassingen gemaakt worden aan bestaande jassen, kunnen wel ingediend worden zolang er haalbaarheidsonderzoek en R&D nodig is, en er verbetering optreedt op de aspecten leveringszekerheid, duurzaamheid en/of draagcomfort.
4.	Een herbruikbare isolatiejas bestaat al. Wordt gebruik van nieuwe materialen dan gezien als doorontwikkeling of innovatief product?	Het gebruik van nieuwe materialen kan zeker gezien worden als een innovatie. De technische vernieuwing dient aangegeven te worden, alsmede de aard van het uit te voeren onderzoek en ontwikkeling.
5.	Zijn de toepasselijke normen (ISO en NEN) ergens beschikbaar, of moet je die zelf aanschaffen/in eigen bezit hebben?	De NEN-EN14126 is om dit moment vrij te downloaden via: <a href="https://connect.nen.nl/Family/Detail/22198?compId=14507&amp;collectionId=0">https://connect.nen.nl/Family/Detail/22198?compId=14507&amp;collectionId=0</a> De ISO 16604 testnorm is alleen tegen betaling verkrijgbaar ( <a href="https://www.iso.org/standard/32248.html">https://www.iso.org/standard/32248.html</a> ). Deze testnorm is van belang voor de testlaboratoria, en zal dus waarschijnlijk niet door de ondernemer zelf ingekocht hoeven worden.



	Vraag	Antwoord
6.	Inzake gevraagde normering voor deze jassen is EN13795 voldoende in combinatie met een water afparelend effect of is het doel echt om EN14126 jassen te bekomen met een zo hoog mogelijk draagcomfort ?	In de oproep wordt specifiek gerefereerd aan NEN-EN14126. De jassen moeten dus echt aan die norm voldoen.
7.	Worden bij de disposable isolatiejassen met de total cost of ownership gerekend in het vergelijk met de duurzame isolatiejas?	<p>De oplossing moet betaalbaar zijn, dat is de businesscase die de ondernemer moet aantonen. Hierin dient rekening gehouden te worden dat elke innovatie een duurzame bijdrage levert aan de productie en het gebruik van duurzame isolatiejassen.</p> <p>In de oproep staat onder het criterium economisch perspectief aangegeven dat gekeken wordt naar de totale gebruikskosten van het voorgenomen product. Dit geldt voor zowel herbruikbare als disposable isolatiejassen.</p>
8.	Indien op prijs concurreren, wat is de referentie prijs? En werken jullie ook met 'werkelijke prijs'? Dus inclusief bijvoorbeeld milieu lasten?	<p>Voor deze SBIR is prijs geen apart beoordelingscriterium. Het is dus niet zo dat u per definitie hoger scoort als u uw voorstel aanbiedt onder de maximumprijs die in de oproep beschreven staat. Er is daarnaast geen vastgestelde referentieprijs. We vragen u om zelf met een vergelijk te komen in uw voorstel. Hoe dichter u bij de prijs van de huidig beschikbare jassen komt (of zelfs daar onder), hoe meer dit bijdraagt aan een goede score op economisch perspectief. Het is aan de commissie om hier over te oordelen.</p> <p>De duurzaamheidsaspecten worden meegewogen bij het beoordelingscriterium impact.</p>
9.	Betekent leveringszekerheid dat het ministerie hier vergelijkbaar met LCH / disposables concrete orders plaats?	Nee, een SBIR opdracht betekent niet dat uw product afgenomen wordt. De overheid biedt geen garantie op inkoop. Inkoop na het SBIR project staat echter elke partij, inclusief het ministerie, vrij. Deze SBIR is echter primair opgezet voor de doelgroep Universitair Medische Centra, zorginstellingen, ziekenhuizen etc.
10.	Er zijn heel veel disposables te vinden in uiteenlopende kwaliteiten: met wat wordt de innovatie vergeleken? met andere woorden wat wordt de benchmark?	De oplossing moet een innovatie bevatten, dus iets nieuws toevoegen aan wat er al beschikbaar is op de markt. Het is aan u om het vergelijk te maken met bestaande producten. Er is geen vooraf vastgestelde benchmark, behalve de genoemde NEN-norm.
11.	In de oproep staat dat de voorstellen voor fase 2 vergezeld moeten worden van een rapport van een van de notified bodies of van een ISO 17025	Nee, dit staat nu niet correct in de oproep. Het testrapport van een van de notified bodies of van een ISO 17025 geaccrediteerd testhuis of laboratorium dient bij de eindrapporten van fase 2 beschikbaar te zijn.



	Vraag	Antwoord
	geaccrediteerd testhuis of laboratorium). Klopt dat?	

### Procedurele vragen

	Vraag	Antwoord
12.	Worden de presentaties opgestuurd ?	Ja, de aanwezigen van de informatiebijeenkomst krijgen de powerpoint sowieso toegestuurd. Indien iemand de presentatie wenst die niet bij de bijeenkomst was kan deze presentatie opvragen via: <a href="mailto:SBIR@rvo.nl">SBIR@rvo.nl</a> .
13.	Wanneer moet er een pitch worden gegeven?	De pitch moet als filmpje aangeleverd worden bij de offerte voor fase 1. Tijdens de commissievergadering hoeft er geen pitch te worden gehouden, de commissieleden krijgen naast uw projectplan en businessplan ook de videopitch aangeleverd.
14.	In het projectvoorstel moeten we aangeven wat het resultaat is. Is dit het eindresultaat of resultaat na fase 1? Idem de vraag voor projectfasering.	In de offerte voor fase 1 wordt er gevraagd naar het resultaat na het afronden van het haalbaarheidsonderzoek, fase 1. Er wordt wel een doorkijk naar de volgende fase verwacht. De projectfasering geeft aan wat er in fase 1 gaat gebeuren, ook hier kan men een doorkijk naar fase 2 geven. Wij adviseren u goed de handleiding voor ondernemers door te lezen: <a href="#">Handleiding voor ondernemers 2020</a>
15.	Mag het onderzoeken van de juiste strategie voor marktintroductie en het onderzoeken van de gebruikskosten onderdeel zijn van het haalbaarheidsonderzoek?	Ja, het is zelfs wenselijk om een goed inzicht in de businesscase te krijgen.
16.	Wanneer er een succesvolle innovatie is uitgevoerd krijgt deze dan voorrang bij aanbesteden of innovatief aanbesteden of gaat het in de reguliere tenders mee?	Nee, men krijgt geen voorrang als men een SBIR traject doorlopen heeft op welke aanbesteding dan ook.
17.	Moeten de indiener en de partner(s) MKB zijn?	Nee. Ook niet-MKB bedrijven kunnen deelnemen aan SBIR. Als hoofdaannemer of als onderaannemer. SBIR is toegesneden op kleine bedrijven maar ook open voor grote ondernemingen (of andere organisaties). Zie hoofdstuk 10.1 van de SBIR handleiding voor de eisen die we aan partijen stellen.
18.	Kan een kennisinstelling een offerte indienen?	Dat zou kunnen, in ieder geval is daar geen formele belemmering voor. Maar let wel, we beoordelen bij economisch perspectief of de indiener/het consortium in



	Vraag	Antwoord
		<p>staat is om de innovatie te ontwikkelen én op de markt te brengen. Daarnaast beoordelen we of het idee zakelijk zin heeft. Zie hiervoor ook de beschrijving van de criteria in de SBIR handleiding in paragraaf 3.3. Een kennisinstelling lijkt niet de aangewezen partij om een product te ontwikkelen en op de markt te brengen. We adviseren daarom om een ondernemer de leiding te laten nemen. Op die manier willen we voorkomen dat we projecten financieren die stoppen wanneer de opdracht ophoudt. Een onderneming zal daarna nog de 'drive' hebben om het product uit te ontwikkelen en op de markt te brengen.</p> <p>Overigens neemt dit niet weg dat een kennisinstelling veel van het onderzoek zou kunnen doen. Dat gezegd hebbende: als u aannemelijk zou kunnen maken dat u wel de juiste partij bent ook te zorgen dat het product op de markt komt (en hoe die 'route to market' er dan uitziet), dan zou u een opdracht kunnen krijgen. Er zijn bijvoorbeeld wel eens voorstellen van stichtingen gehonoreerd.</p>
19.	Moet de indiener een Nederlandse partij zijn?	Nee, een buitenlandse partij mag ook een voorstel indienen, maar deze moet wel gevestigd zijn binnen de EU, én het project moet wel een bijdrage leveren aan de Nederlandse economie (zie handleiding 10.1 Eisen aan partijen).
20.	Mag een partner een buitenlandse partij zijn?	Ja, hieraan zijn geen beperkingen verbonden, mits het project een bijdrage levert aan de Nederlandse economie.
21.	We hebben gemerkt dat elke belastinginspecteur anders omgaat met het al dan niet moeten afdragen van BTW. Wat is de invloed hiervan op het te offreren bedrag en de beoordeling?	<p>U brengt een offerte altijd uit inclusief btw (let op: de bedragen genoemd in de oproep zijn altijd inclusief btw). In voorkomende gevallen kan het zijn dat of het 0% BTW tarief geldt of dat er geen BTW van toepassing is.</p> <p>U krijgt een vaste prijs voor de SBIR-opdracht en bent verantwoordelijk voor het resultaat. De omvang van de opdracht bedraagt nooit meer dan in de SBIR oproep is aangegeven én nooit meer dan het offertebedrag.</p>
22.	Wie hebben zitting in de beoordelingscommissie?	<p>De commissie bestaat uit:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Carmen van Vilsteren (voorzitter), director strategic area health Universiteit Eindhoven</li><li>• Jan Willem Lammers, emeritus hoogleraar longziekten Universiteit Utrecht</li><li>• Lucas Bakker, deskundige steriele medische hulpmiddelen</li><li>• Gerwin Meijer, programmamanager NFU-inkoop samenwerking</li><li>• Floris Jan van Brederode, start-up- en businessdeskundige</li></ul>



	Vraag	Antwoord
		Zodra de leden van de beoordelingscommissie bekend zijn gemaakt mogen deze niet meer benaderd worden. Gebeurt dat wel, dan kunt u uitgesloten worden van de competitie.
23.	Hoe ziet de overgang van fase 1 naar fase 2 eruit?	<ul style="list-style-type: none"><li>- Bij goedkeuring van uw fase 1 rapport wordt de laatste 20% van de kosten uitbetaald</li><li>- Bij positief resultaat ('conclusie rapport: het is haalbaar') en vertrouwen in voortzetting volgt een offerteverzoek voor fase 2</li><li>- Alleen partijen met een offerteverzoek kunnen een offerte voor fase 2 indienen</li><li>- Deze partijen krijgen de mogelijkheid hun offerte toe te lichten voor de commissie</li><li>- Commissie beoordeelt en rangschikt de offertes</li><li>- De minister besluit welke voorstellen een opdracht krijgen voor fase 2</li></ul>
24.	Is het mogelijk een voorstel in te dienen voor een project dat zich al in fase 1 bevindt?	Ja, dit is mogelijk. We willen echter wel de mogelijkheid hebben, tijdens de uitvoering van fase 1, een oordeel te kunnen vellen over de wijze waarop u het project uitvoert. De reden hiervoor is dat dit een rol speelt in het oordeel een offerteverzoek voor fase 2 te doen.
25.	Valt het indienen van een octrooiaanvraag onder de kosten van fase 1?	Ja, dat kan. Denk hierbij aan de volgende aandachtspunten: 1. realiseer dat deze kostenpost de prijs voor de offerte van fase 1 relatief hoog maakt. 2. houd er verder rekening mee dat de offerte een totaalprijs geeft voor een eindresultaat, waarin meegenomen is dat de IE rechten bij de opdrachtnemer blijven (zie handleiding paragraaf 2.4) 3. de octrooiaanvraag dient van belang te zijn voor de vermarkting van de innovatie, geef hierop een toelichting in het projectplan bij "route to market"
26.	Een partij heeft eerder een SBIR-opdracht gekregen. Sluit dit hem uit voor een nieuwe opdracht?	Bedrijven kunnen in principe meerdere SBIR opdrachten uitvoeren, dit is uiteraard wel afhankelijk van de beschikbare capaciteit (menskracht) en expertise bij het betreffende bedrijf.
27.	Mag ik in fase 1 een offerte indienen voor € 0,- voor onderzoek dat al eerder is uitgevoerd om kans te maken op een opdracht in fase 2?	Ja, dat kan. U kunt een offerte voor €0,- indienen wanneer het werk al is gedaan. Let wel, dit geeft geen garantie voor een opdracht voor fase 1 of een offerteverzoek voor fase 2. Uw voorstel en uw project worden op dezelfde manier beoordeeld als de andere voorstellen en projecten. Daarnaast verwachten wij dezelfde rapportages van u. Overigens lijkt het meer voor de hand te liggen om, met de mogelijkheden die SBIR biedt, te onderzoeken hoe u uw idee kunt door ontwikkelen. Wellicht biedt aanvullend onderzoek nog meer mogelijkheden.



	Vraag	Antwoord
28.	Meestal stelt RVO randvoorwaarden t.a.v. het uurtarief. Ik kan daar niets over terugvinden. Hoe zit dat?	We schrijven geen uurtarief voor, we werken bij SBIR immers op basis van offertes. Wel geven we aan, omdat we niet de intellectuele eigendomsrechten krijgen, deze zijn voor de indiener, dat we geen offertes verwachten op basis van commerciële uurtarieven. Het is dus aan de indiener zelf een uurtarief te bepalen. Let op: prijs van de offerte wordt meegewogen bij het criterium Impact "value for money".
29.	Mag ik meerdere voorstellen indienen?	Ja, u mag meerdere voorstellen indienen. Het aantal moet wel in verhouding staan tot de capaciteit van aanbiedende partij en de voorstellen moeten onderscheidend van elkaar zijn. Samenwerking tussen voorstellen kan niet; verschillende voorstellen mogen niet afhankelijk van elkaar zijn. Ieder voorstel moet op zichzelf staan als afgerond geheel.
30.	Welke rechten krijgt de overheid op de innovatie?	SBIR Handleiding 4.2 Het intellectueel eigendom (IE) De opdrachtnemer behoudt het intellectueel eigendom. Opdrachtgever verwerft de volgende rechten: <ul style="list-style-type: none"><li>• Het recht de resultaten te gebruiken voor publicitaire doeleinden.</li><li>• Het recht op het gebruik van de kennis, zonder betaling van licentiekosten.</li><li>• Het recht de kennis openbaar te maken als hij dat nodig acht in het kader van het algemeen belang.</li><li>• De mogelijkheid om de onderneming te verplichten om onder redelijke voorwaarden (Fair, Reasonable and Non-Discriminatory ("FRAND")) licenties te verstrekken aan derden.</li></ul> Als de overheid het product of de dienst nodig heeft, zal de overheid een inkooptraject starten.
31.	Wanneer kan de overheid verplichten licenties uit te geven?	De overheid wil voorkomen dat er met de ontwikkelde kennis niets gebeurt of dat een bedrijf juist een monopolypositie uitbuit. De minister/opdrachtgever kan een bedrijf daarom verplichten tot het uitgeven van licenties aan derden onder Fair, Reasonable and Non-Discriminatory ("FRAND") voorwaarden. De minister/opdrachtgever kan daarnaast de kennis die ontwikkeld is in fase 2 openbaar maken als dat in het algemeen belang is. Beide verplichtingen zullen alleen in extreme situaties aan de orde zijn. Tot op heden is het nog nooit nodig geweest om deze verplichtingen op te leggen aan een opdrachtnemer.
32.	Het uitgeven van licenties, wie bepaalt dat je dat mag?	Bedrijven bepalen zelf of ze licenties uitgeven, tenzij er redenen zijn zoals genoemd bij de vorige vraag en de overheid dit verplicht.
33.	Is het mogelijk om de indieningsdatum te verlengen?	Nee we zijn gebonden aan een heel proces, dus is het niet mogelijk om de indieningsdatum aan te passen.



	Vraag	Antwoord
34.	Kan ik in een latere fase 2 inhaken?	Nee, voor dit onderwerp is er maar één keer een fase 1 en een fase 2
35.	Wat gebeurt er als je als bedrijf je intellectueel eigendom niet wilt opgeven?	Als je als bedrijf de voorwaarden van SBIR niet kunt of wilt accepteren, dan is het niet zinvol om een offerte in te dienen voor een SBIR opdracht.
36.	Winstoogmerk, mag dit project niet commercieel zijn?	In principe mag het project niet-commercieel zijn. Wel moet er dan nog steeds een duidelijke businesscase onder zitten: het moet nog steeds duidelijk gemaakt worden hoe het project financieel haalbaar is, en de jassen beschikbaar worden gemaakt.
37.	Kan ik starten met het project voordat het contract rond is?	Ja, dit kan. U kunt starten vanaf de datum dat de offerte bij RVO is ingediend. Let er wel op dat de kosten dan voor eigen rekening komen, als de opdracht niet aan u wordt gegund.